Expansión

Jueves 30 de mayo de 2024 | 2€ | Año XXXVIII | nº 11.521 | Segunda Edición

www.expansion.com

Expansión economía digital

Microsoft, Google y AWS invierten en centros de datos

¿Cuánta energía consume la IA?

Profesiones

Por qué las empresas no saben motivar para utilizar la IA P29

CNMV insta a las gestoras a hacer lobby contra la regulación de la UE

Rodrigo Buenaventura, presidente de la CNMV.

- Considera que los fondos son muy distintos a los bancos y que la legislación debe ser diferente

P13 y 14

Ránking de las 10 gestoras de fondos con mayores beneficios

HOY, ESPECIAL

PREMIOS FONDOS DE INVERSIÓN

- Nvidia cosecha la mejor valoración de su historia P18
- La Bolsa española, tercera en OPV tras Nyse y Nasdaq P20

BBVA aplica un ajuste contable de 2.000 millones a los activos de Sabadell P15

Holaluz se dispara el 28% tras asegurar que cumplirá objetivos P6

El fondo **Kartesia** toma el control de **Hotelatelier** P8

Iberdrola sufre un ciberataque que afecta a 850.000 clientes P6

Telefónica quiere crecer en Brasil

Negocia comprar Desktop, la tercera 'teleco' de Sao Paulo

Telefónica ha comunicado a la Bolsa de Brasil que mantiene negociaciones para comprar Desktop, que es la tercera operadora de telecomunicaciones de Sao Paulo, el estado más poblado del país sudamericano. La operación impulsaría el negocio de Telefónica en Brasil, ya que Desktop cuenta con un millón de clientes activos. P3/LA LLAVE

- Desktop cuenta con un millón de clientes activos en el estado más poblado de Brasil
- La operación podría suponer para Telefónica un desembolso de 1.500 millones

Masorange y Vodafone planean crear una sociedad conjunta de banda ancha P4

JMCadenas

José María Álvarez-Pallete, presidente de Telefónica.

Renfe negocia con Arenaways su entrada en Italia

- Arenaways pertenece al hólding Longitude, que se ha hecho con la gestión de varias líneas en el Piamonte
- Renfe busca arrebatar mercado a Trenitalia, que es el accionista mayoritario de la compañía Iryo

P7/LA LLAVE

Banco de España: El Gobierno "no tiene prisa" en elegir gobernador P16

Madrid es la ciudad que más recauda y San Sebastián la que más gasta P21

Editorial

Nuevo órdago agrario a las puertas del 9-J

El cierre en falso de la revuelta del campo por parte del Gobierno de Pedro Sánchez mediante un acuerdo que no firmaron las grandes organizaciones del sector primario ha derivado en que a las primeras de cambio vuelva a aflorar el malestar de agricultores y ganaderos. Ante la falta de resultados inmediatos de las medidas de alivio aprobadas por Bruselas en los últimos meses, dos asociaciones minoritarias han anunciado para el próximo lunes cortes de tráfico en ocho puntos de la frontera entre España y Francia exigiendo más controles a las importaciones y que se prioricen los productos locales. Esta unidad de acción otorga dimensión comunitaria a las nuevas protestas a las puertas de las elecciones al Parlamento Europeo del 9 de junio. Y confirman que la reforma de la normativa climática aplicable al campo, así como la dotación financiera para la Política Agrícola Común en el periodo presupuestario que comienza en 2027, volverán a marcar la nueva legislatura en las instituciones europeas. Los productores agroalimentarios temen que, una vez concluido el escenario electoral, sus reivindicaciones pasen a un segundo plano y no se cumplan las promesas para hacer permanentes la supresión temporal de imposiciones burocráticas y garantizar una competencia justa con los productos procedentes de países no comunitarios. Debido a ello, el campo europeo ha mantenido sus movilizaciones, aunque con menor intensidad. Pero esta misma semana los productores comunitarios de leche reivindicaron en Bruselas que se impida que los precios medios de venta puedan ser inferiores a sus costes de producción. El ministro español de Agricultura, Luis Planas, respaldó ayer de nuevo la aplicación de las llamadas cláusulas espejo en los acuerdos comerciales de la Unión Europea con gobiernos de otras áreas económicas, de forma que sus agricultores y ganaderos estén obligados a cumplir las mismas exigencias que soportan los productores europeos. Pero la concreción de los cambios que sigue demandando el sector primario requerirá un tiempo y una paciencia de los que agricultores y ganadores dicen carecer a estas alturas. Los gobiernos español y francés deben evitar que la legítima movilización del sector primario pueda volver a descontrolarse, como sucedió a principios de año, y genere distorsiones tanto en la distribución alimentaria como en su coste para los consumidores, que todavía no han regresado a los niveles previos a la escalada inflacionista.

La unidad de acción en las protestas del campo español y francés les otorgan dimensión europea

Sumar no afloja: exige más gasto a Sánchez

La negociación de los Presupuestos del Estado para 2025 va a ser más dificultosa de lo esperado por Moncloa. Primero, porque deberán ajustarse a los criterios fijados en las renovadas reglas fiscales europeas, que imponen a los países con mayor endeudamiento, como es el caso de España, ajustes más severos: deberá reducir los pasivos públicos en al menos un punto porcentual cada año que rebase el 90% del PIB. Lejos de aproximarse a ese objetivo, la deuda del Estado escaló hasta el 109% de la riqueza nacional en marzo por el despilfarro del Gobierno. Y ése es, precisamente, el segundo motivo de inquietud de cara a la negociación presupuestaria. La vicepresidenta segunda y líder de Sumar, Yolanda Díaz, exige a la parte socialista de la coalición gubernamental seguir incrementando el mal llamado "gasto social" para respaldar las Cuentas elaboradas por el Ministerio de Hacienda. Para ello, plantea una nueva prestación universal por crianza de 200 euros al mes por cada hijo menor de 18 años, una suerte de renta básica para todas las familias con independencia de sus recursos, así como elevar un 3% el indicador de referencia para los subsidios, lo que implicará que más población podrá beneficiarse de los mismos, con la consiguiente subida del gasto en estas partidas. El costoso populismo asistencial de Sumar es incompatible con la consolidación fiscal y el cumplimiento de las metas presupuestarias marcadas por las autoridades europeas. Sánchez tendrá que decidir si satisface las demandas de sus aliados políticos o de Bruselas, que tiene la llave del maná que representan los fondos de recuperación.

La Llave

Telefónica sale de compras otra vez

Telefónica está negociando la compra de Desktop, una compañía brasileña especializada en servicios de banda ancha sobre fibra óptica que opera fundamentalmente en el estado de Sao Paulo, el más importante, poblado y rico del país sudamericano. Aunque ambas compañías han reconocido los contactos oficialmente ante el regulador bursátil, la operación no está ultimada y aún podría frustarse. Pero en el caso de que salga adelante, supondría para Telefónica un refuerzo en el principal mercado brasileño y una oportunidad para acercarse al líder de la banda ancha fija en Brasil, su archirrival América Móvil, del magnate mexicano Slim. América Móvil tiene en Brasil 10 millones de clientes de banda ancha fija por los casi 7 millones de Telefónica, que usa la marca Vivo. Desktop aportaría otro millón, que dejaría el partido en 10 a 8, con Telefónica más cerca de su rival. La española ya es, con bastante diferencia, el líder en el mercado del móvil donde está a punto de pasar de los 100 millones de clientes frente a los 88 millones de Slim. Pero más allá de la batalla por el mercado brasileño y sus escaramuzas tácticas, la iniciativa de Telefónica con Desktop pone de manifiesto que la operadora española ha pasado página y que en su hoja de ruta ya no existe sólo la venta de activos para bajar la deuda sino que puede comprar empresas medianas para reforzarse en sus cuatro mercados principales. Es cierto que no es la única compra reciente de Telefónica en Brasil, pero el reparto entre los tres grandes operadores de los activos de Oi, el cuarto, que estaba en liquidación, no fue tanto una operación ofensiva como defensiva, porque los activos de Oi se iban a vender en cualquier caso y se trataba de no quedar descolgado. Si a esta iniciativa por Desktop se suma también el interés de Telefónica por la española Avatel, que está en proceso de venta, se puede apreciar un cambio de guión, que se confirmaría con el interés mostrado en el caso de su filial británica VMO2 por Trooli, una operadora rural de aquel país.

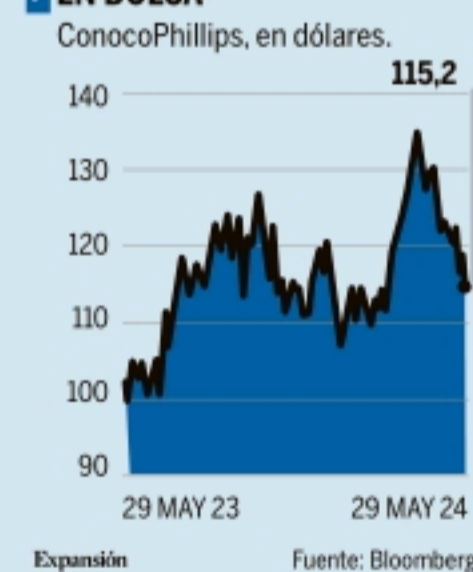
La agenda exterior de Renfe

Renfe se rearma para afrontar sus dos grandes retos de futuro. El nuevo comité de dirección de la compañía presidida por Raúl Blanco trabaja para no perder cuota de mercado en España y, al mismo tiempo, ampliar su huella internacional en busca de negocios que compensen la caída de rentabilidad en el mercado doméstico. La liberalización del transporte ferroviario de larga distancia en España ha reducido la cuota de mercado de Renfe del 100% al 50% en tan solo dos años. La competencia en los corredores de más trafico ha obligado al operador público a entrar en la guerra de precios para no verse desplazado por la agresividad de las ofertas planteadas por la francesa Ouigo e Iryo, que ya están trabajando en la segunda fase de la liberalización diseñada por Adif. La intención del gestor de la red de alta velocidad es abrir la competencia hacia los corredores de Galicia y Asturias y, posiblemente, alguna nueva ruta hacia Andalucía. Esta erosión del negocio doméstico empuja a Renfe a ganar mercado fuera. Ha comenzado con fuerza en Francia; quiere ampliar el contrato que le une a los ferrocarriles de Arabia Saudí; y también se plantea desembarcar en Italia de la mano de un socio local, la marca Arenaways. Los mayores operadores europeos disponen de una importante división internacional. SNCF, DB y Trenitalia son los grandes abanderados de esta estrategia que Renfe, retrasado respecto a su rivales, ha emprendido con seriedad.

Vía Célere se entona

La promotora inmobiliaria de obra nueva Vía Célere es una de las principales del sector y cuenta con un banco de suelo de aproximadamente 16.000 unidades de vivienda. El grupo se originó en 2015 con la compra, por parte de la gestora estadounidense Värde, del 53% de San José Desarrollos Inmobiliarios, cambiando su nombre a Vía Célere en 2017 después de promover varias fusiones. Desde 2019 la compañía ha entregado más de 7.000 viviendas y en 2022 alcanzó un ebitda récord de 112 millones de euros. Tras un 2023 complicado, Vía Célere ha cerrado un buen primer trimestre, con 656 entregas que hacen un total de 2.520 en los últimos doce meses, e ingresos y ebitda de 108 y 20 millones de euros, respectivamente. El beneficio atribuido alcanzó 12 millones, frente a pérdidas de 8 millones un año antes. En el primer trimestre, la mayoría del negocio (559 unidades) fueron viviendas para el segmento de alquiler (BTR) y el resto (97) para el de venta. A 31 de marzo, el grupo tenía 5.200 unidades en desarrollo y el valor bruto de sus activos (GAV) ascendía a 1.235 millones, con deuda neta de 185 millones, lo que supone una moderada ratio de apalancamiento LTV del 15%. En la actualidad, Värde tiene el 76,4% del capital, Sixth Street el 10,7%, Attestor Capital el 7,5% y Bank of America el 3,3%. Desde su fundación en 1993, Värde Partners ha invertido 100.000 millones de dólares y en la actualidad sus activos bajo gestión suman 13.000 millones de dólares.

Se acelera la consolidación del sector petrolero en EEUU

La estadounidense ConocoPhillips, séptima petrolera mundial por capitalización bursátil (134.400 millones de dólares) y tercera estadounidense después de ExxonMobil y Chevron, ha comprado Marathon Oil por 22.500 millones de dólares, incluyendo una deuda de 5.400 millones, en una operación en acciones. Con la compra, que incorpora una prima del 14,7%, ConocoPhillips pasa al tercer lugar por volumen de producción en EEUU con una diversificación importante entre distintas cuencas petrolíferas. El grupo calcula sinergias anuales de 500 millones de dólares, y tras el cierre de la transacción, y asumiendo los actuales precios de realización, prevé recomprar más de 20.000 millones en acciones en los tres primeros años después de la operación, para retirar la cantidad equivalente de nuevos títulos por la transacción. Con ésta, son ya cinco grandes operaciones en el sector petrolero de EEUU desde octubre. Las cuatro previas son la adquisición de PNR por ExxonMobil por 59.500 millones, la de Hess por Chevron (53.000 millones), la de Southwestern Energy por Chesapeake por 7.400 millones, y la de Endeavor Energy por Diamondback por 26.000 millones. En total, 168.400 millones en una ola de consolidación sin precedentes, que refleja que el sector estadounidense apuesta a largo plazo por los combustibles fósiles, pese al proceso de transición hacia energías más limpias.

EMPRESAS

Telefónica negocia la compra de su rival Desktop para crecer en Brasil

RIVALIDAD

Telefónica lidera el móvil en Brasil **con 100 millones de líneas**, por los 88 millones de Slim, que tiene 10 millones de banda ancha, frente a los 6,8 de Vivo.

COMPLEMENTARIA/ La firma con la que negocia es fuerte en el mercado de fibra en Sao Paulo y ayudaría a la española a recortar la ventaja que tiene América Móvil en el sector brasileño de banda ancha fija.

Ignacio del Castillo. Madrid

Telefónica Brasil, filial de la *teleco* española, confirmó ayer a la Bolsa brasileña que mantiene conversaciones respecto a la potencial compra de Desktop, una de las principales operadoras de banda ancha del país y la tercera de Sao Paulo, aunque, hasta la fecha, no se ha dado ningún tipo de formalización de la posible transacción.

Telefónica mandó un "comunicado al mercado" –el equivalente a un hecho relevante a la CNMV– reconociendo oficialmente que la operadora "está constantemente analizando oportunidades de mercado e inversiones alineadas con su estrategia" y que en esa línea "actualmente mantiene conversaciones en relación a una potencial operación que afecta a Telefónica y a Desktop".

En la misma línea se pronunció Desktop, la firma con sede en Sao Paulo, que también aclaró que no hay ningún tipo de definición sobre los términos y condiciones para una potencial transacción, aunque confirmo también que ha estado analizando la compra con Telefónica Brasil.

En cualquier caso, Desktop señaló que no hay acuerdo en relación con el precio, la reestructuración u otros términos y condiciones para que se cierre la transacción.

La teleco española confirmó a la Bolsa brasileña las negociaciones con la operadora rival

América Móvil lidera el mercado de banda ancha, mientras Telefónica manda en el de telefonía móvil

El pasado viernes, después de que algunos medios locales brasileños adelantasen esta posible compra, las acciones de Desktop se impulsaron un 16,26% respecto a la jornada anterior, hasta negociarse a un precio individual de 15,87 reales (2,83 euros), mientras que el volumen de negociación de la operadora de Sao Paulo se multiplicó por nueve veces respecto a la fecha precedente.

De salir adelante, Telefónica, que opera en Brasil con la marca Vivo, se podría situar como la mayor compañía del sector en el estado de Sao Paulo, donde Desktop tiene más de un millón de clientes activos.

Hace más de un año, Desktop contrató al banco de negocios Bank of America para que le asesorase en la venta de su infraestructura de red en Sao Paulo, que pasa por ser la más grande de las que tienen presencia en el estado brasileño, uno de los más importantes del país, ya que es el más poblado con 44 millones de habitantes y concentra el 22% del PIB nacional.

En ese momento, el banco BTG Pactual –el mayor banco de negocios de Brasil– cifró el valor de la infraestructura de Desktop en 2.500 millones de reales (en torno a 445 millones de euros).

JMCadenas

José María Álvarez-Pallete, presidente ejecutivo de Telefónica.

Desde entonces, las informaciones acerca de la intención de Desktop de buscar un comprador se han sucedido en la prensa local, situando siempre a la operadora española entre las potenciales interesadas.

Según esas informaciones, la operación tendría una valoración, incluida deuda, de unos 1.500 millones de euros.

Desktop, la compañía de *telecos* que se ha convertido en el objetivo de Telefónica Brasil, tiene una red que da cobertura a alrededor de 4,2 millones de hogares con fibra óptica y dispone de una base de clientes de cerca de un millón de usuarios.

Reforzarse en Brasil

Con la adquisición de la compañía brasileña, Telefónica Brasil se reforzaría sustancialmente en el mercado de Sao Paulo y, además, le permitiría convertirse en el líder

Si la compra de Desktop fructificase, Telefónica superaría a su gran rival América Móvil (del magnate mexicano Carlos Slim) en el negocio de banda ancha en el estado de Sao Paulo, ya que sumaría a sus 4,3 millones de clientes el millón adicional de Desktop, situándose en 5,3 millones y distanciándose de los 4,45 millones que tiene América Móvil.

En el conjunto del país, la diferencia en clientes de banda ancha fija seguiría siendo importante a favor de América Móvil, ya que a marzo de 2024, el grupo de origen mexicano contaba con 10,1 millones de clientes por los 6,8 millones de Telefónica, que pasarían a ser casi 8 millones al sumar Desktop.

Por el contrario, en el mercado de telefonía móvil, las diferencias son a favor de Telefónica, que lidera el mercado con 99,65 millones de clientes móviles mientras América Móvil cuenta con 87,6 millones de clientes móviles.

Brasil es el segundo mercado más importante para el grupo Telefónica, sólo por detrás de España. En el primer trimestre de 2024, supuso el 25% de los ingresos y el 32% del ebitda, pero ya es más rentable que la filial española, que aportó el 31% de las ventas y el 35% del ebitda.

La Llave / Página 2

Masorange y Vodafone negocian crear una filial de fibra

'TELECOS'/ Los dos grupos avanzan hacia una Netco de banda ancha fija, que combine activos y clientes de ambos, con cobertura a unos 10 millones de hogares.

Ignacio del Castillo. Madrid

Masorange y la nueva Vodafone, bajo el control de la firma británica Zegona, están negociando la creación de una empresa conjunta de redes fijas de banda ancha (una Netco o empresa de red) participada por ambas, que les permitiría lograr sinergias. Las negociaciones se mantienen desde hace ya algún tiempo por lo que de alcanzarse finalmente un acuerdo, algo que no es seguro, este podría lograrse en las próximas semanas, según señalan a EXPANSIÓN fuentes conocedoras del proceso.

Zegona señaló ayer que la compañía británica ha sido siempre muy clara "sobre su interés en posibles oportunidades de compartición de redes en España. Zegona ha estado y sigue estando en conversaciones con todos los actores clave del mercado en relación con posibles relaciones de compartición de redes y está abierta a buscar oportunidades de creación de valor una vez que su adquisición de Vodafone España se haya cerrado". Fuentes de Masorange declinaron realizar comentarios.

En cualquier caso, además, la adquisición de Vodafone España por parte de Zegona aún no se ha cerrado y, por lo tanto, todas las actividades comerciales permanecen bajo el control del grupo Vodafone.

El acuerdo permitiría crear una compañía con unos activos en el entorno de los 10 u 11 millones de unidades inmobiliarias pasadas por redes de banda ancha, lo que convertiría a esta Netco en una de las compañías más importantes de España en este segmento de negocio. Las fuentes consultadas señalan que estaría a la altura de lo que ha construido Onivia, una firma independiente, participada por los fondos Macquarie, Abrdn y Arjun Partners, que se ha reforzado ahora con la compra de unos 6 millones de hogares pasados con fibra a Digi.

Eamonn O'Hare, presidente de Zegona.

Meinrad Spenger, consejero delegado de Masorange.

La entrada de inversor financiero, permitiría monetizar una parte y usarla para bajar deuda

A esta nueva Netco conjunta cada una de las dos operadoras aportaría una parte de los activos de sus redes y clientes de banda ancha en España, entre ellos los accesos de fibra FTTH que Orange y Vodafone desplegaron juntos a partir de su alianza anunciada en marzo de 2013 y que tenía previsto alcanzar 6 millones de hogares aunque finalmente se quedó en algo más de 3 millones ya que cada compañía optó por soluciones por separado, con Vodafone comprando Ono y Orange adquiriendo Jazztel.

Una de las posibilidades que plantea la creación de una Netco con una naturaleza jurídica propia es poder vender una participación de esa nueva firma conjunta a grupos inversores –fondos de infraestructuras, aseguradoras o fondos de pensiones– gracias a los ingresos que proporcionan a este tipo de empresas los clientes de las operadoras que las utilizan.

Así, tanto Masorange como Vodafone podrían obtener recursos con los que reducir el nivel de endeudamiento de ambos, que es bastante elevado. Masorange nace con una deuda de más de 12.000 millones de euros, fruto de la deuda que aportaba MásMóvil junto con el megadividendo que se repartió entre los dos grupos de accionistas (1.650 millones para los accionistas de MásMóvil y 4.200 millones para los de Orange, es decir, la matriz francesa del grupo). En el caso de Vodafone, la compra por parte de Zegona se ha financiado casi enteramente con deuda, por valor de 5.000 millones de euros, aunque Zegona cerró una ampliación de capital de 300 millones. Una vez vendida una participación, el accionista más importante de la nueva Netco sería Masorange, mientras que Vodafone se mantendría con una participación menor que la de su socio y que la del socio inversor.

Zegona lo anticipó

La posibilidad de crear una Netco combinando los activos de red fija y los clientes de Vodafone con los de Orange fue destacada ya por la propia Zegona en el folleto que presentó a la Bolsa de Londres con motivo de la adquisición de la operadora española. Entonces, Zegona planteó una hipótesis máxima, que combinaba todos sus activos de red actuales con una parte de los de Orange, de resultas de la cual Zegona señalaba que se podría construir una compañía muy grande, con cobertura a 16 millones de hogares, y con acceso mediante redes de fibra pura (FTTH) en 7,5 millones. A esa hipotética empresa conjunta Vodafone-Orange, Zegona le atribuía una facturación de 900 millones de euros anuales, con una generación de ebitda de 800 millones, lo que permitiría una "creación de valor" para Vodafone de unos 3.500 millones de euros.

Cabify logra ingresos récord de 830 millones y sigue en 'break even'

Carlos Drake. Madrid

La compañía española de movilidad Cabify, que opera en casi 50 ciudades de siete países, disparó un 41% su beneficio bruto en 2023, hasta 111 millones de dólares (103 millones de euros), y logró el punto de equilibrio financiero en ebitda.

Juan de Antonio, presidente ejecutivo y fundador de Cabify.

Cabify quiere primar las inversiones en crecimiento por encima de la rentabilidad. De hecho, la compañía repitió *break even* el año pasado, pero podía haber obtenido mayor ebitda si no hubiera destinado tantos recursos a aumentar su tamaño, según indicó ayer su presidente ejecutivo y fundador, Juan de Antonio.

La empresa de movilidad dio a conocer ayer algunos datos financieros de 2023, aunque no el relativo a resultado neto, una cifra que se publicará más adelante. Sin embargo, el director financiero, Juan Barbolla, apuntó que todavía queda para que la empresa logre rentabilidad neta.

En 2023, la cifra de negocio de Cabify se disparó un 30,7%, hasta los 899 millones de dólares (830 millones de euros), con crecimientos de ventas del 32% en España, su primer mercado nacional, y del 29% en Latinoamérica. Cabify acumula tres años consecutivos con subidas de más del 30% en su cifra de negocio.

Fiscalidad

En línea con el crecimiento del negocio, la enseña española ha ido elevando su contribución fiscal en los países en los que opera. En España pagó 28,02 millones en impuestos (IRPF, seguros sociales, impuestos indirectos y directos) en 2023, un 30% más.

Por su parte, la contribución fiscal de la entidad en Latinoamérica se situó en 18,4 millones el ejercicio pasado, en comparación con los 9,42 que abonó el año precedente.

De Antonio valora una salida a Bolsa en el futuro, aunque no necesita ahora los recursos para crecer

Con el fin de seguir apoyando su objetivo de mejorar la movilidad urbana, la empresa continuó en 2023 con su política de inversión en I+D, con un desembolso de 23,9 millones de dólares (22,1 millones de euros). Acumula 75 millones de dólares de inversión en los últimos cinco años.

En cuanto a una posible salida a Bolsa de la empresa, De Antonio confirmó que es una de las posibilidades sobre la mesa, aunque apuntó que no es un requisito, ya que la firma está creciendo y es rentable, lo que le permite tener los recursos que necesita.

Acepta que es una opción a futuro, aunque ni se ha planteado la plaza en la que negociaría, pero le gustaría que fuera España, al ser una empresa española.

La 'fábrica de empresas' de Roig duplica tamaño

J.Brines. Valencia

La Autoridad Portuaria de Valencia ha otorgado a Marina de Empresas –el polo de emprendimiento impulsado por Juan Roig, presidente de Mercadona– el derecho sobre la parcela de una antigua base de la Copa América de vela por 40 años, con posibilidad de prórroga de 25 años adicionales.

Marina de Empresas prevé invertir 15 millones de euros para reconstruir el espacio que ocupó en su momento el equipo Alinghi y cuyo uso estaba pendiente de resolución.

De esta forma, el complejo en el que confluyen la aceleradora de startup Lanzadera, la sociedad de inversión Angels y la escuela de empresarios Edem pasará a contar con casi 27.000 metros cuadrados.

Desde los sus 18.000 metros cuadrados originales repartidos en dos edificios situados en la Marina de Valencia, en agosto de 2021 sumó unas nuevas oficinas, de 1.700 metros, en la Marina Sur. A esto se sumará el nuevo inmueble.

El futuro edificio será de nueva construcción y el proyecto lo está ejecutando el estudio valenciano ERRE Arquitectura –que cuenta entre sus socios con Amparo Roig, hija del presidente de Mercadona–, multiplicará la capacidad de Marina de Empresas: contará con tres plantas y 7.600 metros cuadrados de superficie construible con capacidad para acoger a cerca de mil trabajadores.

A raíz de esta adjudicación, el complejo de Juan Roig ha empezado a redefinir el uso del solar situado junto a las Atarazanas de Valencia, donde inicialmente proyectaba su expansión y proyectaba invertir 20 millones de euros.

Desde 2015, Roig ha invertido más de 100 millones en Marina de Empresas.

Juan Roig, presidente de Mercadona.

Telefónica Tech
Ayuntamiento de Málaga
Cofinanciado por la Unión Europea
Fondos Europeos
Junta de Andalucía
Agencia Digital de Andalucía

Sede de Iberdrola en Bilbao.

Iberdrola sufre un ciberataque que afecta a 850.000 clientes

A. Santamaría. Madrid

Iberdrola, la primera eléctrica española, ha sufrido un ciberataque en el que se han robado datos de 850.000 clientes –250.000 son de Curenergía–. El incidente tuvo lugar entre el 5 y el 7 de mayo y los autores del mismo tuvieron acceso al nombre, apellidos, DNI y datos de contacto de los afectados, según informó ayer el grupo en un correo electrónico.

"Tan pronto detectamos el ataque, lo neutralizamos y activamos medidas de refuerzo para evitar su repetición", señala la empresa, que puso el incidente en conocimiento de las autoridades competentes, incluida la Agencia Española de Protección de Datos".

Iberdrola detalla en su comunicación medidas de prevención para que sus clientes no sufran robos de información delicada. Entre las recomendaciones, están las de no proporcionar el número de cuenta, datos de tarjetas o claves de acceso por correo electrónico. "Ni Iberdrola ni ninguna otra empresa del grupo te los va a solicitar por estos medios", señala. También pide evitar abrir enlaces sospechosos que lleguen por correo o aplicaciones de mensajería instantánea.

Iberdrola ya sufrió un intento de pirateo de sus bases de datos en marzo de 2022 que afectó a 1,3 millones de clientes. No obstante, el alcance fue limitado, ya que el Gobierno de Estados Unidos avisó a la compañía de que podía ser víctima de un ciberataque ruso a gran escala.

El ataque se conoce solo un día después de que Telefónica notificara que está investigando una posible filtración de datos de 120.000 clientes y empleados que se habría producido en marzo, aunque no habría afectado a información sensible. Santander informó a la CNMV el 14 de mayo que unos ciberdelincuentes tuvieron acceso a datos de clientes de sus filiales en España, Chile y Uruguay.

Acerinox cierra la planta de Malasia

Expansión. Madrid

Cambios en la estructura de negocio de Acerinox. La multinacional española Acerinox cambiará el modelo de operación en su planta situada en Los Barrios (Cádiz), en la que se comenzará a trabajar a tres turnos, en lugar de los cinco habituales y ha anunciado el cese de actividad en Malasia.

En una nota a la CNMV, la compañía indicó ayer que cesará su actividad en la fábrica de Bahru Stainless (Malasia). Los clientes de dicha fábrica ya han sido informados de este cese y su suministro se realizará, a partir de ahora, desde otras fábricas del grupo.

En paralelo, el cambio en el modelo de operación en la fábrica de Los Barrios se da a la vista de las condiciones de mercado y de los resultados económicos de los últimos años, así como ante la necesidad de implantar un nuevo modelo organizativo y de producción. La empresa remarcó ayer que se comunicará a la mayor brevedad a los sindicatos. La empresa está enfrentada a los trabajadores ante la falta de acuerdo en el nuevo convenio colectivo.

Holaluz se dispara un 28% tras asegurar que cumplirá objetivos

SUBIDA RÉCORD/ El grupo promete resultados brutos positivos este año a pesar de su delicada situación financiera.

Miguel Á. Patiño. Madrid

La comercializadora eléctrica Holaluz, que busca financiación urgente para cubrir deuda, tuvo ayer un gran momento de respiro en Bolsa, tras anunciar que el grupo tiene previsto alcanzar sus objetivos de resultado bruto positivo este año.

La compañía, que cotiza en el mercado alternativo BME Growth en España, se disparó más del 28% en el parqué. El grupo cerró a 1,50 euros por acción, recuperando así parte de lo que ha cedido en los últimos meses, en los que la empresa ha sufrido un duro castigo bursátil a raíz de su preocupante situación financiera.

Con todo, las acciones, que llegaron a caer hasta los 1,1 euros hace unos días siguen acumulando un retroceso del 51% en lo que va de año.

El fuerte repunte de la empresa ayer en Bolsa es récord en términos intradiarios. Se produjo una vez que la compañía se reunió con la dirección del BME Growth para tranquilizar al mercado comunicándoles que en el primer trimestre de este año la comercializadora había obtenido un resultado bruto operativo (ebitda) "normalizado positivo" de 3,1 millones de euros. Esta cifra contrasta con el resultado negativo de 14,9 millones del mismo periodo del pasado ejercicio.

Según los directivos de Holaluz, esto "muestra una clara recuperación del negocio a pesar de la persistencia de las condiciones adversas del mercado eléctrico".

'Break even'

Lo relevante en todo caso es que Holaluz ha ratificado ante BME su objetivo de alcanzar un ebitda normalizado de entre 19 y 24 millones para este año. En términos de ebitda contable, Holaluz ya ha alcanzado el *break even* en los últimos 12 meses, dicen sus responsables. Es decir, ha superado la situación de pérdidas operativas. En la práctica esto supone que ha remontado 23 millones de euros respecto al ebitda registrado en el conjunto de 2023. Además, Holaluz ha señalado que tiene una facturación mensual recurrente que oscila en una horquilla de entre 15 y 20 millones de euros.

Elena Ramón

Carlota Pi es presidenta ejecutiva de Holaluz.

> **MES A MES**
>
> Holaluz intentó ayer exhibir algunos números ante la dirección del BME Growth, donde cotiza. Entre ellos, su cifra de ventas. La empresa "cuenta con una **facturación mensual recurrente de entre 15 millones y 20 millones**", dice.

Generalitat

El grupo está intentando sacar adelante un plan de refinanciación que pasa, entre otras medidas, por lograr ayudas de diversos organismos de la Generalitat. Todas las alarmas saltaron a comienzos de mayo, cuando Holaluz reconoció que buscaba financiación de forma urgente y que, en caso de no lograrla, el grupo se vería abocado a presentar preconcurso de acreedores.

Más tarde, comunicó que negocia dos alternativas de refinanciación, aún sin cerrar. La primera consiste en un préstamo del Institut Català de Finances (ICF) por 10 millones, a lo que se sumaría un préstamo de Avançsa, otra entidad pública catalana, por tres millones; préstamos convertibles de dos *family offices* por 1,8 millones; y aportación de capital (*equity line*) por hasta siete millones. En total, casi 22 millones.

La segunda alternativa consistiría en el préstamo del ICF por 10 millones; el préstamo de Avançsa por 3 millones y préstamos convertibles por siete millones de un inversor. En total, 20 millones.

Holaluz cerró ayer a 1,50 euros por acción tras anunciar que tiene resultados brutos positivos

28 de junio, junta

El 28 de junio, el grupo celebra junta, que deberá aprobar las cuentas de 2023. Aunque EY, el auditor, no señala salvedades, sí advierte de un fondo maniobra negativo de más de 44 millones.

Vía Célere deja atrás las pérdidas y duplica sus ingresos

R.A. Madrid

Vía Célere, la promotora controlada por el fondo Värde, cierra el primer trimestre con un beneficio de 12,1 millones, frente a las pérdidas de 8,3 millones de un año antes, y más que duplica sus ingresos hasta 108,1 millones de euros, frente a los 46,1 millones del mismo periodo del año anterior.

Estos datos se deben a la entrega de 656 unidades durante los tres primeros meses de 2024, superando las 167 viviendas del año anterior. De estas unidades, 97 viviendas pertenecen a su línea de negocio de venta a particulares (*build to sell*, BTS), mientras que las 559 unidades restantes pertenecen al modelo de promoción para alquiler (*build to rent*, BTR). Las viviendas BTR se han traspasado a la sociedad conjunta que Vía Célere tiene con Gresytar y en la que ostenta un 45%.

Evolución del BTR

En los últimos 12 meses, Vía Célere ha entregado 2.520 unidades, lo que supone una cifra récord en un periodo anual. En concreto, ya ha entregado más del 80% de su cartera de 1.910 viviendas destinadas al alquiler y situadas en los principales núcleos urbanos de las provincias de Madrid (997 viviendas), Valencia (114), Sevilla (319), Málaga (321) y Vizcaya (159).

La compañía prevé que las unidades restantes, ubicadas en la provincia de Málaga, se entreguen en dos fases: 177 viviendas en el segundo trimestre de 2024 y 144 en el primer trimestre de 2025.

En total, Vía Célere cuenta con 5.236 unidades en producción, desde la fase de diseño hasta la entrega, con 3.540 actualmente en construcción, incluyendo la viviendas destinadas a la venta a particulares y al alquiler. Asimismo, dispone de una cartera de pedidos ya cerrados con clientes de 2.928 unidades, por un importe de 815 millones de euros, cuya entrega tendrá lugar principalmente entre 2024 y 2026, teniendo cubierto el 93% del objetivo de 2024, el 76% de 2025 y el 43% de 2026.

En cuanto a su situación financiera, la deuda neta ajustada de la empresa es de 184,7 millones de euros, un 10% menos que a cierre de 2023, lo que sitúa el apalancamiento neto ajustado en un 15%.

Renfe negocia con Arenaways su desembarco en el ferrocarril italiano

RIVALIDAD CON TREINTALIA/ La compañía española mantiene conversaciones con el grupo privado Longitude, que acaba de firmar la explotación de dos rutas regionales en el Piamonte por 10 años.

C. Morán. Madrid

El recién renovado comité de dirección de Renfe tiene sobre la mesa varios asuntos por completar este año y, entre ellos, figura ampliar la presencia internacional del grupo público español. Entre los mercados seleccionados figura Italia, un país que Renfe quiere abordar de la mano de un socio local.

Según las fuentes consultadas, la compañía presidida por Raül Blanco negocia desde hace semanas con el grupo privado Arenaways, propiedad del italiano Matteo Arena. Esta compañía, perteneciente al hólding Longitude, firmó hace dos meses con la Agencia de movilidad del Piamonte el acuerdo para abrir dos líneas regionales de tren que llevan suspendidas años.

Desde Renfe no han querido hacer comentarios sobre unas conversaciones aún en curso y que los dueños de Arenaways han abierto a otros interesados, entre ellos, fondos de inversión en infraestructuras. En una reciente entrevista a un medio local, el CEO de Arenaways, Matteo Arena, confirmó las conversaciones y añadió que el objetivo de la compañía es seguir creciendo en otras rutas italianas como, por ejemplo, Roma-Reggio Calabria y Roma-Florencia-Venecia.

Arenaways comienza por la explotación de dos líneas en el Piamonte. Se trata de servicios que Trenitalia dejó de prestar en 2012 y que, ahora, el Gobierno regional va a reactivar tras la propuesta realizada por Longitude a través de su marca Arenaways.

Se trata de los corredores que comunican las poblaciones de Ceva-Ormea y Savigliano-Saluzzo-Cuneo. Sobre la segunda ruta, Arenaways va a reemprender el servicio con entre 10 y 20 circulaciones al día, dependiendo de la época del año, a partir de enero de 2025. La conexión entre Ceva y Ormea se retrasará a 2026.

TALGO

Renfe indicó ayer que desde la puesta en marcha de las primeras unidades S106 (la plataforma Avril fabricada por Talgo) el pasado **21 de mayo**, más de **100.000 viajeros** han utilizado estos trenes que conectan **Galicia y Asturias**.

El grupo Longitude explotará durante 10 años la ruta Ceva-Ormea y Savigliano-Saluzzo-Cuneo

Modelo del tren Arenaways que circulará en el Piamonte a partir del año que viene.

Para lanzar el proyecto, los promotores demandan a la Administración piamontesa una subvención anual de unos 3,5 millones de euros con los que podrá ofrecer una tarifa atractiva diaria, con opción de abonos semanales, mensuales y anuales.

En el plan de negocio hasta 2034, Arenaways plantea más de 271.000 pasajeros al año a partir de 2025, hasta llegar a los casi 350.000 viajeros al final del periodo.

La propuesta italiana de Renfe no es aislada y el objetivo es seguir creciendo. El proyecto presentado a la Agencia de Movilidad de Piamonte, además de ampliar frecuencias y de crear servicios añadidos como trenes turísticos, propone la reapertura de otras líneas como Santhià-Arona, Novara-Varallo Sesia y Alessandria-Ovada.

Renfe ve en el transporte regional europeo una oportunidad de extender su huella en el exterior, gracias a la experiencia adquirida en España. La empresa estatal opera en régimen de monopolio las cercanías y los tráficos de media distancia a través de OSP, que está financiada a través de un contrato programa hasta 2027 por valor de 10.000 millones de euros.

La compañía española ya se ha presentado a licitaciones en Francia. Esta misma semana el consejo de administración del operador estatal aprobó iniciar el proceso para la creación de una filial francesa de la Sociedad Renfe Proyectos Internacionales con sede en París y cuyo objeto social será la búsqueda de negocio en el país vecino.

La compañía española, rival del gigante SNCF, participa en Francia en diferentes licitaciones de servicios públicos, presta servicios directos de alta velocidad, trabaja en la homologación de los trenes AVE S-106 (Talgo Avril) y en la extensión del certificado de seguridad para ampliar rutas hasta París y planea el desarrollo de servicios en las regiones transfronterizas de Nueva Aquitania y Occitania.

La Llave / Página 2

Otra fuente de ingresos tras el fin del monopolio

Renfe quiere dar más peso al exterior como fórmula para contrarrestar las tensiones de precios en España desde que se rompió el monopolio en 2021, una rivalidad con Ouigo e Iryo que se ha traducido en erosión de márgenes y pérdidas en productos que antes eran rentables. El objetivo en su plan estratégico es que los ingresos internacionales alcancen 500 millones de euros, el 10% de la facturación. El grupo estatal cerró 2023 en pérdidas a pesar de obtener ingresos récord de 4.042 millones de euros. Renfe generó el año pasado 300 millones de ebitda, algo superior al de 2022, con récord de viajeros, por encima de los 522 millones de viajes. El foco internacional está puesto en Centroeuropa, Norteamérica y Oriente Próximo.

Los modelos de negocio de Alsa y de Flixbus se ven las caras en el Congreso

C. Morán. Madrid

El Congreso de los Diputados se ha convertido en el campo donde se libra la batalla por el futuro del negocio de los autobuses de larga distancia en España. El Gobierno tramita en el Parlamento su proyecto de ley de movilidad sostenible por el que los defensores del modelo concesional que impera desde la década de 1980 se enfrentan a los nuevos entrantes que defienden la liberalización de las líneas regulares de autobús y el fin de la exclusividad para explotar rutas con alta demanda.

Entre los defensores del actual *statu quo* figura Confebus, la patronal que defiende los intereses de grupos como Alsa, Avanza y Arriva, entre otros. En contra, destaca el *lobby* organizado en torno a la plataforma Viajamasenautobús, una organización que cuenta entre sus socios con la alemana Flixbus y con las patronales sectoriales Anetra y Direbus, entre otras.

Ambas organizaciones han llevado sus propuestas al Parlamento con la celebración de jornadas con las que pretenden convencer a los grupos políticos de las ventajas de cada uno de los dos modelos.

Dudas sobre el avance de la ley de movilidad por la división del voto parlamentario

Confebus defiende el modelo concesional que, en su opinión, garantiza que se preste un servicio de calidad y que permite el acceso a una movilidad adecuada en todos los territorios. También destaca que el modelo beneficia a las empresas del sector aportándoles estabilidad y facilita a la administración el control de que el servicio público se presta de la forma apropiada, con un precio estable y una frecuencia continua.

Por su parte, los detractores del modelo concesional señalan que España es el país más caro para viajar en autobús debido al déficit de competencia. "En estos momentos un billete cuesta el doble que en Francia o en Italia y decenas de ciudades están desconectadas, como por ejemplo Toledo con Valencia o Sevilla. Eso en un entorno en el que estas rutas han perdido 15 millones de pasajeros entre 2009 y 2019, lo que amenaza con debilitar a un sector que da trabajo a más de 95.000 personas", destacan desde Viajamasenautobús.

Dreamstime
Autobús de Flixbus en España.

En el proyecto de ley, de difícil tramitación por la división parlamentaria, la corriente liberalizadora reclama que se abran a la competencia las rutas con más tráfico; que se garantice el cumplimiento del reglamento 1073/09 y se aprueben las solicitudes de cabotajes ; y que los servicios discrecionales puedan vender plazas sobrantes.

El fondo Kartesia toma el control de Hotelatelier

38 HOTELES EN ESPAÑA Y PORTUGAL/ La gestora de fondos se refuerza en el propietario de las marcas Icon y Petit Palace, tras el proceso de venta fallido de la cadena.

Rebeca Arroyo. Madrid

Kartesia, gestora de fondos europea con sede en Londres, se ha hecho con el control de la cadena Hotelatelier y refuerza su posición como accionista, ahora mayoritario, en la cadena que opera 38 hoteles de las marcas Icon y Petit Palace en España y Portugal.

Hotelatelier, gestora sin hoteles en propiedad en su cartera, abrió un proceso para la venta de la cadena hace dos años, pero lo paralizó al no encontrar ninguna oferta que se acercara a los 220 millones que pedían los propietarios.

Con esta operación, Kartesia y los accionistas minoritarios que han reinvertido en la compañía confían en impulsar Hotelatelier en el futuro, según apuntan en un comunicado.

Banco Santander ha firmado una línea senior para refinanciar la deuda pendiente, reforzando el balance con capital a largo plazo, incluyendo préstamos para *capex* y adquisiciones.

La gestora tenía antes de la operación un 27% de Hotelatelier. Además de Kartesia, entre los accionistas de la compañía figuraban, hasta ahora, la familia Álvarez Arrojo, con un 39%;, la inmobiliaria Stahl (18%) y Edificio Miño, vehículo inversor de Carlos Álvarez Navarro (12%). Desde la cadena no han especificado cuántos de estos accionistas se mantendrán en el capital ni que participación ostentará la gestora de fondos tras la operación.

Petit Palace Savoy Alfonso XII, en Madrid.

Banco Santander firma una línea para financiar deuda pendiente, para 'capex' y compras

Nombran a Ignacio Urbelz CEO para relevar a Alfonso Castellano, que será 'senior advisor'

Hotelatelier fue una de las primeras compañías en pedir un préstamo a la Sepi por 25 millones, pero se le denegó por no cumplir con todos los criterios de elegibilidad.

Según los últimos datos consolidados, Grupo Hotelatelier (anteriormente Grupo Petit Palace Hoteles) cerró 2022 con unos ingresos de 95 millones de euros, tres veces más que un año antes, y un beneficio de siete millones, frente a pérdidas de 16 millones de un año antes. La deuda total de la compañía ascendía a casi 79 millones.

Los contratos de alquiler por los cuales se operan los hoteles tienen una duración media, en general, de entre 20 y 30 años, excepto algún contrato que se extiende durante un periodo superior. Las rentas se revisan anualmente en función, generalmente, del índice de precios al consumo.

Nuevo CEO

Como presidente de la empresa se mantiene Cristian Andersen y se incorpora como consejero delegado Ignacio Urbelz. Alfonso Castellano García, anterior consejero delegado de la hotelera, deja su rol anterior y se mantiene como *senior advisor*.

"Junto con el equipo de gestión y los accionistas minoritarios, liderados por Cristian Andersen, planeamos seguir creciendo e invirtiendo en nuestra base de activos para ofrecer una experiencia aún mejor a nuestros clientes", explica Tomás Neuhaus, socio de Kartesia.

Hotelatelier agrupa una cartera de 38 hoteles y 2.300 habitaciones repartidos por Madrid (20), Barcelona (3), Valencia (2), Sevilla (5), Bilbao (2), Palma de Mallorca (3) Málaga (2) y Oporto (1). Treinta operan bajo la marca Petit Palace y 8 son Icon.

Aedas pagará 190 millones de dividendo tras ganar 109 millones

R.Arroyo. Madrid

Aedas Homes cierra su ejercicio fiscal 2023-2024, que finalizó el pasado 31 de marzo, con un beneficio neto de 109 millones, un 3,6% más, tras disparar sus ingresos un 24,4% en el año, hasta 1.145 millones.

Estos resultados, junto con la generación adicional de caja, permitirán que el consejo de administración proponga en junta el pago de un dividendo total de 190 millones, añadiendo a la retribución con cargo al ejercicio un extraordinario de 86 millones. El pasado año la empresa pagó un dividendo ordinario de 94 millones sin retribución extraordinaria. De esta forma, Aedas más que duplica el pago del ejercicio anterior.

La compañía entregó 2.839 viviendas, un 4% más. Del total, 2.456 corresponden al negocio de venta a particulares (BTS), 16% más, y 383 a ventas institucionales para alquiler (BTR). La suma de ambas supone ingresos de 950 millones (un 7,3% más).

Además, ha entregado, a través de su división de Servicios Inmobiliarios, otras 99 unidades que, junto con los honorarios facturados a los distintos vehículos a los que presta servicios integrales de promoción, han generado ingresos de 9 millones de euros.

La cifra de ingresos se completa con la venta de suelos no estratégicos por unos ingresos de 186 millones de euros.

En paralelo, la compañía controlada por el fondo Castlelake invirtió más de 220 millones en nuevos solares durante el pasado ejercicio, un 12% más, con una capacidad para promover 2.564 viviendas. Para los próximos ejercicios proyecta una inversión anual superior a los 150 millones.

David Martínez es el CEO de Aedas Homes.

Invirtió 220 millones en suelo el pasado ejercicio y prevé inversiones anuales de más de 150 millones

En cuanto a la situación financiera, cuenta con una posición de tesorería de 290 millones, un flujo de caja libre de 233 millones y una deuda financiera neta de 310 millones. En el informe de retribución se indica que el CEO obtuvo unos honorarios de 2,29 millones en el año, un 67% más, debido al pago de 1,06 millones este ejercicio de un plan de incentivos en acciones a largo plazo.

Azora crece en Portugal con un hotel Marriott y campos de golf

R.A. Madrid

La gestora hotelera Azora refuerza su posición en Portugal con la compra de un hotel cinco estrellas operado bajo la marca Marriott, dos campos de golf y la gestión de 90 apartamentos turísticos en Praia d'El Rey, en Óbidos (Portugal).

Con la compra de este activo, en manos hasta ahora de Oxy Capital a través del fondo Aquarius, Azora suma ya siete hoteles en Portugal, incluyendo Vilalara, Tivoli Vilamoura, Tivoli Carvoeiro, Tivoli Alvor, The Lodge Hotel y la futura apertura del hotel das Luzes.

El hotel recién adquirido, que seguirá operado por Blue & Green bajo la marca Marriott en régimen de franquicia, está situado frente al Atlántico, con acceso directo a la playa y rodeado por el campo de golf Praia d'El Rey. Las partes involucradas en la operación no han desvelado el importe de la operación.

"Creemos firmemente en la solidez del mercado portugués y en lo duradero de su capacidad para atraer no sólo a visitantes europeos, sino también a la creciente afluencia de turistas estadounidenses", señala Concha Osácar, socia fundadora de Azora.

La gestora suma ya 46 hoteles urbanos y vacacionales en Europa con 12.000 habitaciones

La gestora especializada en inmobiliario lanzó en 2021 su actual fondo de capital riesgo para el sector hotelero, Azora European Hotel & Lodging (AEHL), con un capital de 815 millones de euros y el doble de capacidad de inversión si se incluye apalancamiento, tal y como adelantó EXPANSIÓN. Actualmente, cuenta con 46 activos y unas 12.000 habitaciones en cartera.

Allianz vende un edificio a la familia Coma-Cros en Barcelona

E. Galián. Barcelona

La compañía Allianz Seguros ha vendido un edificio de oficinas situado en el número 295 de la calle Aragó en Barcelona a la sociedad gestora Fisa74, propiedad de la familia Coma-Cros Raventós. La operación, cuyo importe no ha trascendido, ha sido intermediada por CBRE y asesorada por Uría Menéndez en la parte legal y Arcadis en la parte técnica. El inmueble está en pleno Eixample barcelonés y cuenta con una superficie de 3.000 metros cuadrados distribuidos en planta baja y nueve plantas superiores. Además, dispone de una terraza en la última planta con vistas a la Sagrada Familia.

Allianz abrió un centro tecnológico en el edificio hace seis años, que actualmente está ocupado por varias divisiones de la compañía. Su intención es mover a todos los equipos a un espacio de oficinas propio en el barrio del Poblenou. El inmueble de Aragó 295 ha estado sujeto a reformas en los últimos años y Fisa74 prevé iniciar un nuevo proyecto de obras durante los próximos meses para transformarlo en un centro de oficinas multi-inquilino.

La familia Coma-Cros es una saga empresarial que logró un importante patrimonio con la ya desaparecida textil gerundense del mismo apellido. Actualmente, la familia ha dejado la actividad industrial y se centra en el negocio inmobiliario con la patrimonial Fisa74. Bajo la marca Fisa Rentals, la familia alquila también apartamentos en la capital catalana.

Tras un 2023 marcado por la ralentización, el mercado de oficinas en España ha cerrado el primer trimestre con una inversión de 137,2 millones de euros. La capital catalana ha acumulado un 68% de esta inversión impulsada, sobre todo, por Stoneshield.

VW hará coches eléctricos de 20.000 euros en Europa

COMPROMISO/ El grupo alemán prevé lanzar en 2027 dos o tres vehículos eléctricos baratos de sus marcas de volumen, entre las que se encuentran Seat y Cupra.

Daniel G. Lifona Madrid

El grupo Volkswagen anunció ayer algo que se esperaba desde hace meses. El consorcio alemán, que engloba a marcas como Volkswagen, Skoda, Seat, Cupra y Audi, ha confirmado que fabricará coches eléctricos de 20.000 euros en Europa.

"El grupo Volkswagen ha decidido dar un impulso definitivo a la movilidad totalmente eléctrica. Las marcas *core* (de volumen o generalistas) introducirán en el mercado vehículos eléctricos asequibles de Europa y para Europa. El estreno mundial está previsto para 2027", anunció la compañía, que lleva más de un año estudiando varios proyectos paralelos para ofrecer vehículos eléctricos baratos.

Según ha explicado el grupo, sus marcas de volumen cumplen así la promesa de hacer accesible la movilidad para todos y asumen una responsabilidad social. "Son muchas las generaciones que asocian las marcas del grupo VW con su primer coche y con una movilidad asequible. Seguimos asumiendo esta responsabilidad", dijo el CEO del grupo VW, Oliver Blume.

El consorcio lanzará en 2025 cuatro coches eléctricos de 25.000 euros que se fabricarán en España

El consorcio pidió apoyo y colaboración a la UE para hacer frente a este gran desafío en un momento en el que los costes de producción se han disparado y los fabricantes europeos se ven amenazados por los coches eléctricos baratos procedentes de China.

Thomas Schäfer, CEO del grupo de marcas de volumen de VW.

"Esta tarea se ha vuelto más exigente debido al aumento de los costes de la energía, los materiales y las materias primas. Una cosa es evidente: la movilidad eléctrica de Europa para Europa solo puede tener éxito con apoyo político y unas condiciones de mercado competitivas", dijo el CEO de la marca Volkswagen y máximo responsable de las marcas de volumen, Thomas Schäfer.

El grupo ya está trabajando en la producción de cuatro eléctricos pequeños (dos de Volkswagen, uno de Skoda y otro de Cupra) que costarán 25.000 euros y llegarán al mercado a finales de 2025. Los cuatro se fabricarán en España: dos en la planta de Seat Martorell y otros dos en Volkswagen Navarra.

El consorcio tiene ahora que decir cómo repartir la producción de estos nuevos vehículos entre las plantas que ya tiene en Alemania, España, República Checa, Bélgica, Eslovaquia, Polonia y Portugal.

Faconauto reclama claridad al nuevo Parlamento Europeo

Carlos Drake. Madrid

La cercanía de las elecciones europeas ha despertado la inquietud en el sector del automóvil, ya que de su resultado dependen las regulaciones que se pondrán en marcha en los próximos años en el entorno comunitario. La presidenta de la Federación de Asociaciones de Concesionarios de Automoción (Faconauto), Marta Blázquez, apuesta por que el Gobierno que salga de los comicios adopte un enfoque integrador que acabe con la incertidumbre por parte de los consumidores a la hora de adquirir un vehículo.

Blázquez considera que la incertidumbre normativa representa "un problema que no se puede pasar por alto", ya que casi la mitad de los consumidores ha retrasado su decisión de compra de un coche con motivo de la confusión en relación con los plazos de la regulación europea para matricular coches de combustión, así como sobre las tecnologías de la movilidad.

Blázquez insta a que los objetivos medioambientales se acompañen de "medidas eficaces"

"La Unión Europea debe responder simplificando y creando un marco legislativo amigable y que apoye sin fisuras tanto al sector como al ciudadano, promoviendo políticas incentivadoras", explica Blázquez a EXPANSIÓN.

Además, insta a que el nuevo Parlamento Europeo reflexione sobre si el calendario y los objetivos de descarbonización "van acompañados de medidas eficaces" para alcanzarlos. "Deben considerar si los recursos públicos asignados para esta transformación están equilibrados y si están cumpliendo con las necesidades de todos los ciudadanos europeos", asegura la presidenta de Faconauto.

PwC pierde clientes en China tras auditar a Evergrande

DIO EL VISTO BUENO A SUS CUENTAS/ La firma enfrenta graves sanciones por las auditorías del promotor inmobiliario.

Chen Leng/Chan Ho-Him.
Financial Times

PwC está perdiendo clientes de alto perfil en China, mientras la auditora se enfrenta a las sanciones relacionadas con su auditoría de Evergrande, el promotor inmobiliario caído en desgracia.

China Merchants Bank, uno de los principales bancos minoristas, anunció que planeaba cambiarse de EY a Deloitte para su auditoría en 2024 tanto en China continental como en el extranjero. La elección de Deloitte supone un cambio respecto al pasado mes de septiembre, cuando contrató los servicios de PwC China.

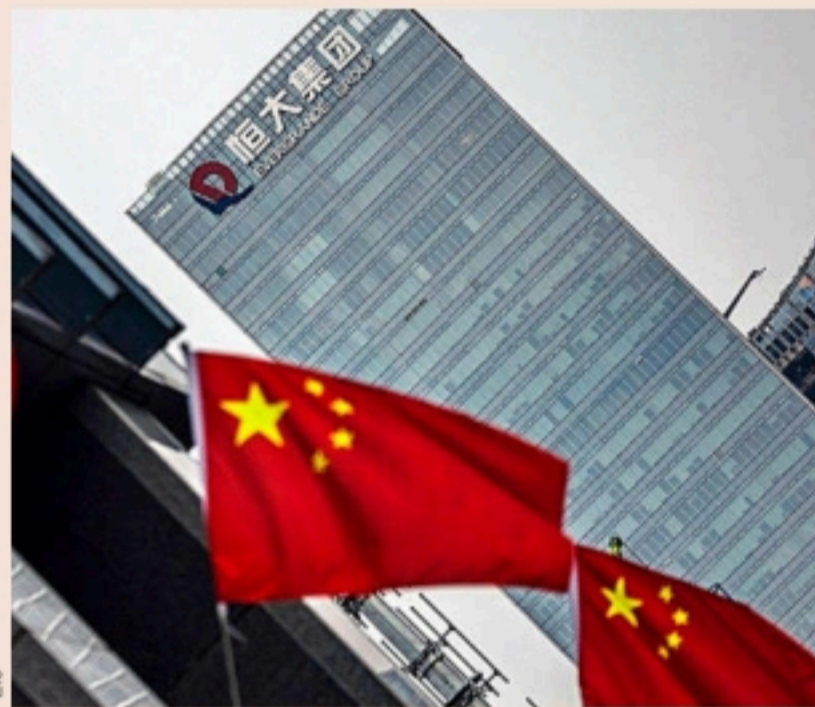
También esta semana, China Railway Group, un importante conglomerado de construcción de propiedad estatal, cambió de auditor de control interno, pasando de PwC a Deloitte. China Railway declaró que se debía a "la situación actual de la empresa, sus necesidades de desarrollo y sus necesidades generales de auditoría".

Las dos empresas son las últimas en abandonar PwC en los últimos meses, mientras el entorno empresarial tiene en cuenta su incierto futuro en China, con un cambio de liderazgo y las sanciones impuestas por las autoridades. Los reguladores también reiteraron el año pasado que las empresas estatales y las que cotizan en Bolsa no deben contratar normalmente a auditores que hayan sufrido penalizaciones significativas en los últimos tres años.

Cuentas infladas

En marzo, el regulador de valores chino acusó a Evergrande de inflar sus ingresos en China continental en casi 80.000 millones de dólares en los dos años anteriores al impago de sus deudas en 2021. Ello a pesar de que PwC dio el visto bueno a sus cuentas. Esto ha hecho que la firma se enfrente a una de las mayores multas jamás impuestas a una *Big Four* en China, así como a otras sanciones.

A principios de mayo, el grupo asegurador estatal PICC comunicó que había prescindido de PwC como auditor tras solo tres años, contratando en su lugar a EY. En la misma semana, Eastroc Beverage, que cotiza en Shanghái, canceló una junta de accionistas que habría vuelto a nombrar a la empresa como auditora, alegando que necesitaba "estudiar más a fondo los asuntos relacionados con la auditora".

Efe

El desplome de Evergrande ha salpicado a PwC.

China Merchants Bank y China Railway Group son los últimos grupos en abandonar a PwC

El regulador de valores chino acusó a Evergrande de inflar las cuentas, aprobadas por PwC

Cambios acelerados

Según la normativa vigente, las empresas estatales chinas deben cambiar de auditor cada ocho años. Las empresas que cotizan en Bolsa deben cambiar de auditor cada 10 años. En las últimas semanas, China Taiping Insurance, China Electronics Huada Technology, Qingdao Port International, National Silicon Industry Group y Tsingtao Brewery, que cotizan en Bolsa en Hong Kong, cambiaron de auditor al alcanzar esos plazos. PwC China no llegó al máximo de ocho o diez años en el caso de PICC, China Railway o Eastroc.

Sin embargo, en algunos casos, PwC China ha obtenido nuevos contratos. China Merchants China Direct Investments eligió a la firma como auditor tras su reunión anual de la semana pasada, mientras que las empresas tecnológicas Meituan y Kanzhun, que cotizan en Hong Kong, volvieron a nombrar a PwC como auditor en sus últimas reuniones del consejo. Las empresas cotizadas aún tienen meses para decidir los auditores para las cuentas de 2024.

En las últimas semanas, rivales chinos, incluidas otras firmas de las *Big Four*, han estudiado ofertas para hacerse con clientes de PwC.

La firma asegura que tiene una "actitud muy positiva" en China, más que los otros miembros de las *Big Four*, aseguró un antiguo socio de PwC en China.

También cuenta con una ventaja de tamaño tras su fusión con Arthur Andersen en 2002, según un alto cargo de una empresa rival.

PwC cuenta con decenas de grandes empresas chinas entre sus clientes, incluido otro importante promotor inmobiliario, Country Garden, que pasó por una mala racha tras la crisis de liquidez del sector inmobiliario.

PwC China tiene ahora un "mayor riesgo de asociación" tras su auditoría de Evergrande. Perder clientes puede desencadenar un efecto dominó", reconoce el exsocio.

García Carrión contra Félix Solís: se recrudece la guerra del vino

PEÓN DE DAMA
Manuel del Pozo
mdelpozo@expansion.com

Son dos empresarios familiares emblemáticos, dirigen compañías líderes, han sido pioneros en llevar el vino español por todo el mundo, han sabido vender productos de calidad partiendo de caldos peleones –Don Simón y Soldepeñas–, son de la misma quinta –76 y 79 años de edad– y en los últimos meses han trasladado sus guerras comerciales a los juzgados.

José García Carrión y Félix Solís llevan años enfrentados y mirándose de reojo. Que el dueño de Don Simón lanza una agresiva campaña comercial, pues acto seguido el rey de Valdepeñas le demanda por publicidad engañosa; que Félix Solís construye el mayor almacén de barricas del mundo, rápidamente García Carrión le responde con una denuncia por atentado medioambiental. El colmo fue cuando García Carrión se querelló contra Félix Solís por supuesta falsedad en la venta de vinos de Valdepeñas. La Audiencia Nacional no sólo abrió diligencias contra el querellado, Félix Solís, sino también contra el querellante, José García Carrión. Los dos se vieron obligados a declarar el mismo día.

Ambos son empresarios hechos a sí mismos, de carácter autoritario y a los que les cuesta delegar. José García Carrión fichó como primer ejecutivo a Rami Aboukhair –ex-CEO de Santander España– y duró en el cargo sólo tres meses. A Félix Solís no le gustan los días de fiesta porque "cuando viene un festivo echo en falta la presión del trabajo".

José García Carrión y Félix Solís.

Quizás la principal diferencia entre ellos es que Félix Solís es un bodeguero de pura cepa y un adalid de la mejor tradición vitivinícola, mientras José García Carrión (Pepe) tiene un espíritu más comercial, impulsado por su mujer, la enérgica Rafaela Corujo (Fala), que es una auténtica *killer* del márketing. Ella es la responsable de las campañas de publicidad comparativa, con las que dinamitó el mercado de zumos y convirtió a Don Simón en líder indiscutible. También provocó un cataclismo en el mundo del vino cuando en los años 80 introdujo el brik. "Si este vino fuera envasado en cristal costaría más de 100 pesetas, en Tetra Brik cuesta la mitad", fue el eslogan de la campaña.

En la Navidad de 2022, Pepe y Fala se enfrentaron directamente a su gran archienemigo con unos anuncios muy agresivos. La publicidad destacaba que el vino Pata Negra –la marca de los García Carrión– era un 30% más barato que la enseña Viña Albali, de Félix Solís. Éste presentó una denuncia por publicidad falsa y hace unos días el Juzgado de lo Mercantil número 3 de Murcia ha dado la razón a García Carrión, avalando así la campaña realizada y condenando a la bodega competidora a pagar las costas del procedimiento judicial.

Una de las grandes peleas entre los dos grupos ha tenido como escenario la Denominación de Origen Valdepeñas. Ésta es la zona de origen de Félix Solís y tradicionalmente era su coto privado hasta que en 2006 llegó a esta Denominación José García Carrión. Desde entonces, los ataques entre ellos han sido continuos hasta el extremo de que la Audiencia Nacional investiga a ambos por posible estafa al comercializar como crianza vinos que no cumplen los requisitos legales de elaboración y envejecimiento.

Al parecer, no cuadran el número de litros de vinos elaborados como crianza, reserva y gran reserva que García Carrión y Félix Solís comunicaron al Consejo Regulador de Valdepeñas con las cifras de ventas registradas en los supermercados. La diferencia alcanza los seis millones de litros, que es la cantidad de vino que habrían comercializado como crianza y reserva sin serlo. Las dos compañías justifican el descuadre entre lo elaborado y lo vendido en las existencias de vino que ambas tenían previamente en las bodegas.

La sentencia que emita la Audiencia Nacional en este caso será fundamental para el futuro de estos dos grandes grupos que, batallitas judiciales aparte, cuentan con una relevante presencia en los mercados. La murciana García Carrión ha logrado superar los 1.000 millones de ventas con unos beneficios de 50 millones. Controla más del 30% del mercado de zumos con su marca Don Simon y sus vinos ya están en más de 150 países. Con su enseña Pata Negra comercializa vinos de seis denominaciones: Rioja, Ribera, Rueda, Valdepeñas, Toro y Penedés. También posee la prestigiosa marca de cavas Jaume Serra.

Viña Albali, Los Molinos y Pagos del Rey son los principales emblemas de Félix Solís, que también está presente en las principales denominaciones españolas. Es el líder español en la exportación de vinos y ahora tiene en marcha la construcción de una bodega en Chile. Sus ventas alcanzan los 360 millones, de los que un 65% proceden del exterior.

Félix Solís está especialmente orgulloso de contar con la mayor bodega de crianza de vinos del mundo con 130.000 barricas. José García Carrión también puede alardear de haber construido una megaplanta de zumos única en el mundo, que es capaz de procesar 2.000 toneladas de naranjas al día.

Si en lugar de enfrentarse, estos dos grandes empresarios hubieran trabajado juntos nadie sabe dónde podrían haber llegado.

Convocada la primera huelga de su historia en Corea del Sur para que mejore salarios

SAMSUNG ELECTRONICS El sindicato nacional de trabajadores del gigante tecnológico surcoreano anunció ayer la primera huelga de su historia en Corea del Sur por el estancamiento en las negociaciones sobre mejoras salariales y laborales, que han tenido varias rondas desde enero, pero no han conseguido reducir sus diferencias. La semana pasada se produjo una "inusual" manifestación, con más de 2.000 trabajadores sindicalizados de Samsung Electronics, para exigir a la empresa aumentos de salarios tras años de elevados beneficios del gigante de los chips y los móviles.

Logra una facturación récord en 2023, pero rebaja el beneficio neto

TEKNIA El fabricante español de componentes para automóviles contabilizó una cifra de negocio histórica en 2023, al alcanzar los 460 millones de euros, un 19,5% de crecimiento, al tiempo que también registró un resultado bruto de explotación (ebitda) récord de 48,8 millones, un 20% más. Sin embargo, el resultado neto se contrajo un 12,5%, hasta 14 millones. Teknia disparó un 124% sus inversiones de capital el año pasado, hasta 31,2 millones, y mantuvo estable su caja en 31 millones (32 millones en 2022). La enseña española ambiciona llegar a 600 millones de ingresos en 2025.

El beneficio del productor de cava se desploma un 70%, hasta 268.000 euros

JUVÉ & CAMPS La firma de cava participada en un 76% por Scranton –el hólding vinculado a Grifols–, mantuvo el nivel de ingresos en su último ejercicio –cerrado el 30 de junio de 2023–, con 25,6 millones de euros, un 0,8% más, pero redujo un 70% el beneficio neto, que fue de 268.369 euros, según las cuentas individuales de la compañía. Estas cifras no reflejan la actividad de las demás sociedades controladas al 100% por J&C Prime Brands, la cabecera del grupo catalán. Casi el 85% de los ingresos de Juvé & Camps procedieron en 2022-2023 del mercado español.

ConocoPhillips se hace con Marathon Oil por 20.700 millones

A. Fernández. Madrid

La petrolera estadounidense ConocoPhillips ha adquirido Marathon Oil en una operación de intercambio de acciones valorada en 17.100 millones de dólares (15.730 millones de euros) que acentúa el proceso de consolidación del sector en EEUU en los últimos meses.

Incluyendo deuda de 5.400 millones, la transacción asciende a 22.500 millones de dólares (20.700 millones de euros), y se produce tras cinco trimestres consecutivos de caída del beneficio de Marathon Oil, que se sentía acuciada por la concentración en EEUU, donde los líderes Exxon y Chevron han protagonizado grandes adquisiciones desde el pasado octubre.

La compra de Marathon Oil, adelantada por *Financial Times*, proporcionará a Conoco importantes yacimientos en estados del país como Texas, Dakota del Norte o Nuevo México, que reforzarán su posición en el negocio de hidrocarburos no convencionales, que se extraen con la técnica del *fracking*.

El consejero delegado de Conoco, Ryan Lance, dijo que la transacción "reforzará" su portfolio y añadirá activos de "alta calidad y bajo coste de suministro" en hidrocarburos no convencionales.

Marathon facturó 58.575 millones de dólares en 2023, un 29% menos, por el descenso de los precios energéticos. Su beneficio neto alcanzó los 10.960 millones de dólares, un 41% menos respecto a un 2022 récord marcado por los elevados precios que detonó la invasión rusa de Ucrania.

Marathon Oil facturó 6.700 millones de dólares y ganó 1.554 millones de dólares, menos de la mitad.

Ryan Lance, primer ejecutivo de ConocoPhillips.

Se acentúa la consolidación del sector en EEUU tras las megacompras de Exxon y Chevron

Exxon y Chevron

La operación se ha anunciado un día después de que los accionistas de la petrolera estadounidense Hess aprobasen la compra por parte de Chevron, anunciada el pasado octubre, y que asciende a 53.000 millones de dólares (48.750 millones de euros).

Esta operación, pendiente aún de un arbitraje solicitado por Exxon, porque es socio de Hess en un yacimiento en Guyana y quiere desbaratar la transacción de su rival, se desveló pocos días después de que la propia Exxon protagonizara otra megacompra. El líder del sector en EEUU adquirió Pioneer Natural Resources (PNR) por cerca de 60.000 millones de dólares (55.000 millones de euros).

Tanto PNR como Hess tienen una destacada presencia en el negocio del *fracking* en suelo americano, en una clara apuesta de Exxon y Chevron por los combustibles fósiles a medio y largo plazo.

ConocoPhillips también se refuerza en el 'fracking' y apuesta por los combustibles fósiles

La Llave / Página 2

BHP abandona el plan para comprar la minera rival Anglo American

45.200 MILLONES/ El gigante australiano no presenta una opa formal por el rechazo del rival a escindir activos sudafricanos.

A. Fernández. Madrid

El gigante minero australiano BHP ha decidido no lanzar formalmente la oferta de compra sobre su rival Anglo American al no ser capaz de alcanzar un acuerdo antes de que expirase ayer el plazo y la negativa de la empresa anglo-sudafricana a ampliarlo.

La semana pasada, Anglo American rechazó una propuesta mejorada de BHP, la tercera en las últimas semanas, que ascendía a 38.600 millones de libras (45.200 millones de euros), al considerar que la "compleja" estructura de la oferta y los "riesgos" para materializarla perjudicaban sus intereses y los de sus accionistas.

La propuesta de BHP incluía que Anglo American debía segregar sus participaciones en las filiales sudafricanas cotizadas de platino (Amplats) y mineral de hierro (Kumba Iron Ore) antes de completar la transacción, algo que su competidor ha rechazado desde el principio por su complejidad y los riesgos que conlleva.

Negativa a la escisión

Aunque BHP había ofrecido algunas garantías en los últimos días para suavizar las reticencias del rival, como mantener las citadas filiales cotizadas en el parqué de Johannesburgo durante al menos tres años, preservar a sus actuales directivos y salvaguardas para el empleo, no han sido suficientes.

Anglo American tiene una fuerte presencia en Sudáfrica, con decenas de miles de empleados. Además, el país celebraba ayer elecciones generales y la opa de BHP se había convertido en un tema muy controvertido. La minera dijo que, pese a las concesiones de su rival, persisten los "riesgos y la incertidumbre durante un periodo prolongado" sobre la ejecución de la segregación de sus filiales sudafricanas, por lo que se negó, como le pedía su rival, a ampliar la negociación.

Con el reloj en contra y la negativa de Anglo American, BHP anunció minutos antes de las 17:00 horas que abandona el plan de compra –habría sido el mayor de la historia del sector minero–, pese a que recalcó que lo considera una "gran oportunidad" para los accionistas de ambos grupos. Según la legislación británica, BHP no podrá volver a la carga por Anglo American durante, al menos, seis meses.

Interés en el cobre

El gran objetivo del gigante australiano eran los destacados activos de cobre que posee su competidor (representan el 30% de la producción de Anglo American), ya que es una materia prima esencial en el proceso de transición energética. Si hubiera sellado la adquisición, también se habría reforzado en mineral de hierro y carbón metalúrgico.

Mike Henry, consejero delegado de BHP.

BHP no consigue eliminar el recelo de Anglo American a la escisión de activos que incluye su plan

Su gran objetivo era el negocio de cobre, un mineral esencial para la transición energética

Kretinsky adquiere el dueño de Royal Mail por 6.110 millones

A.F. Madrid

El magnate checo Daniel Kretinsky ha sellado un acuerdo para comprar IDS, matriz de Royal Mail (empresa británica de correos), que valora el grupo en 5.200 millones de libras (6.110 millones de euros), incluyendo deuda. El poderoso empresario, que ya era el principal accionista de IDS con el 27,5%, se ha comprometido a relanzar el antiguo monopolio postal de Reino Unido tras ofrecer diversas garantías al Gobierno, que acaba de adelantar las elecciones generales al 4 de julio y en las que se prevé una victoria de los laboristas frente a los *tories* de Rishi Sunak, ahora en el poder.

Kretinsky, a través de su hólding EP Group, pagará 370 peniques por cada acción de International Distribution Services (IDS), que además de Royal Mail posee la empresa de logística y distribución GLS, y planea excluirla del parqué. Para sellar la compra de la antigua empresa estatal de correos, que fue privatizada en 2013, el hólding de Kretinsky se ha comprometido a mantener la sede social y el domicilio fiscal del grupo en Reino Unido, a reconocer el sindicato de Royal Mail y a que el coste de los envíos postales sea el mismo en cualquier zona de Reino Unido.

"Tanto la dirección de IDS como EP son conscientes de sus responsabilidades con IDS y, en particular, con el legado único de Royal Mail y sus obligaciones como Proveedor de Servicios Universal del servicio postal en Reino Unido", afirmó el presidente de IDS, Keith Williams.

El magnate checo, que forjó su fortuna en el sector energético, posee otros activos en Reino Unido, donde destacan sendas participaciones en el grupo de supermercados Sainsbury's y en el club de fútbol West Ham United.

Inmobiliario

"La oficina se ha convertido en un catalizador del talento"

ENTREVISTA ALEJANDRO POCIÑA Presidente de Steelcase Iberia/ El directivo cree que los espacios de trabajo son una "herramienta poderosa" al servicio del CEO para "motivar, integrar y crear conexión" en las plantillas.

Rebeca Arroyo. Madrid

De "contenedor de empleados" a "catalizador de la productividad de las personas". Así define Alejandro Pociña, presidente de Steelcase Iberia, el cambio de rol de las oficinas en el nuevo ciclo. El directivo, responsable de uno de los líderes de mobiliario para empresas y consultora estratégica de espacios, considera que pese a los momentos turbulentos que atraviesa este negocio son muchas las oportunidades en juego.

"Se habla de la crisis del mercado inmobiliario de oficinas pero yo lo que veo es un cambio en la búsqueda de calidad frente a cantidad y de una mayor polarización en cuanto a ubicación", apunta el directivo en una entrevista a EXPANSIÓN.

Con sede en Grand Rapids, ciudad del estado estadounidense de Michigan, Steelcase se fundó en 1912. En España está presente desde que en 1989 comprara la empresa local AF Sistemas. Pociña lleva desde principios de los 2000 como presidente de la filial en Iberia, aunque ya antes, coincidiendo con la compra de AF Sistemas por parte de Steelcase, formó parte de la multinacional como director de Compras y Logística y adjunto al director general, cargos que ostentó durante seis años.

JMCadenas

Alejandro Pociña es el presidente de Steelcase Iberia.

Pociña, por tanto, cuenta con una larga trayectoria en el sector y ha visto cómo ha cambiado el negocio en las últimas dos décadas. Anticipándose a las necesidades de sus clientes, Steelcase Iberia dio un giro a su estrategia con la entrada en el sector de la consultoría (ver información adjunta). "El modelo de negocio que hemos desarrollado aquí es propio de Iberia y es como desarrollar una *start up* dentro de una multinacional", apunta.

Actualmente, el negocio en torno al producto pesa un 30% y el 70% restante procede de servicios a inquilinos de oficinas. Este modelo de negocio está "sirviendo de inspiración" de otras filiales del grupo, advierte Pociña.

> Esperamos conseguir un crecimiento sostenido de doble dígito de cara a los próximos ejercicios"

> Se habla de la crisis de las oficinas. Lo que veo es un cambio de cantidad por calidad y polarización en cuanto a ubicación"

> Los propietarios de oficinas están cada vez más dispuestos a invertir en mejorar y actualizar sus edificios"

> El negocio de Steelcase en España emula el modelo de una 'start up' dentro de una gran corporación"

La buena evolución del negocio permitió a la filial española disparar su facturación el pasado año un 30%, hasta 92 millones, con un beneficio bruto de explotación (ebitda) de 9 millones. En España, donde está el tercer mayor centro de producto después de Gran Rapids y Múnich (central del grupo para EMEA), la empresa cuenta con más de 500 empleados.

Aproximadamente, el 80% de la producción de la planta de Madrid se destina a otros mercados de Steelcase en la región de EMEA. "Queremos crecer en perfiles de arquitectura. La mayoría de los contratos tienen que ver con el nuevo modelo de negocio".

Pociña indica que el teletrabajo es un elemento a tener en cuenta a la hora de diseñar los espacios, aunque su uso se está reduciendo en España de "forma significativa". "Lo que se demanda ahora son espacios para colaborar, y hacerlo también en remoto, junto con espacios de privacidad".

Para Pociña, los propietarios de oficinas están cada vez más dispuestos a invertir en mejorar y actualizar sus activos y avisa de que la transformación de edificios de oficinas a residencial es un proceso "costoso".

Según Pociña, será el mercado el que marque la evolución a futuro. "Hay empresas que utilizan el espacio como una herramienta poderosa y otras que no. Veremos que tipo de modelo es más competitivo, cuál puede retener mejor el talento y servir mejor a los clientes. Hay que compensar al trabajador por el esfuerzo y el tiempo que le supone el viaje a la oficina. Los empleados deben ver que con el teletrabajo se pierden cosas".

De fabricante de mobiliario a consultora 360

La filial española de Steelcase es pionera dentro de la multinacional al contar con una propuesta de negocio diferencial que pasa por transformase de un fabricante de mobiliario a ofrecer también consultoría 360. En España Steelcase ofrece a sus clientes acompañamiento desde el inicio, con el análisis de sus necesidades, el diseño de los espacios y la búsqueda en el mercado del edificio que mejor se adapte a sus demandas. El grupo se encarga también de la construcción de oficinas con mobiliario propio y de terceros para finalmente examinar la satisfacción del cliente . "Se trata de una estrategia local que surge del acompañamiento del cliente en sus necesidades", apunta el presidente de Steelcase Iberia. Para dar este giro estratégico, la compañía se ha dotado de nuevos perfiles profesionales contratando en los últimos años a arquitectos, diseñadores, jefes de obra e ingenieros de instalaciones, entre otros. "Empezamos en 2011 tímidamente, pero no fue hasta hace siete años cuando aceleramos. Ahora es un negocio consolidado y reconocido por el mercado", avanza.

NUEVA 'FLAGSHIP' EN LA MADRILEÑA PRECIADOS

Generali alquila a Primor una de sus joyas comerciales en Madrid

Rebeca Arroyo. Madrid

Generali Real Estate, división inmobiliaria de la aseguradora italiana, ha firmado un acuerdo de arrendamiento para alquilar a la cadena de perfumerías Primor uno de los edificios más representativos de su cartera, situado en el número 9 de la calle Preciados, en el centro de la capital.

Este edificio es propiedad del fondo Generali Europe Income Holding (GEIH) gestionado por Generali Real Estate SGR y se encuentra estratégicamente situado en una de las calles comerciales y turísticas más relevantes de Madrid.

El edificio de Preciados 9 cuenta con una superficie bruta alquilable total de 2.121 metros cuadrados distribuidos en un sótano y cinco pisos. Gracias al proceso de la rehabilitación realizada, el edificio obtuvo certificación Leed Gold por su eficiencia energética. Además, Primor se ha comprometido a cumplir con las *green leases* (cláusulas de arrendamiento verde) de Generali, que implican una utilización de energías producidas 100% de forma renovable.

Generali compró este activo a IBA Capital y CBRE GI (ahora CBRE IM) hace seis años por unos 100 millones. El activo estaba ocupado anteriormente por Pull & Bear. Además de este edificio, Generali cuenta con activos en el centro de Madrid en Gran Vía 10, Alcalá 21 y Arenal 4.

Carlos Becerril, responsable de inversiones y gestión de activos en Iberia de Generali Real Estate, ha señalado que el objetivo de la compañía es invertir en edificios "emblemáticos, respetuosos con el medio ambiente, situados en lugares de primer nivel y con arrendatarios de calidad". "Esta asociación con Primor representa un paso importante en esa dirección y subraya nuestro compromiso con la revitalización urbana sostenible en Madrid".

El edificio cuenta con 2.121 metros cuadrados de superficie.

Generali Real Estate contaba con unos 37.400 millones de activos bajo gestión en todo el mundo a finales del 2023. En España y Portugal suma cerca de 2.000 millones de euros en activos.

La CNMV urge a las gestoras españolas a defenderse de mayor regulación en la UE

ENTREVISTA RODRIGO BUENAVENTURA Presidente de la CNMV/ Buenaventura insta a los fondos a defenderse de las discusiones que hay en la UE sobre sus riesgos. "Los fondos son muy distintos a los bancos y la regulación no debe ser la misma".

Sandra Sánchez. Madrid

El supervisor de los mercados pide a las gestoras de fondos españolas que defiendan sus intereses ante el cada vez más avivado debate a nivel europeo, que reclama medidas más estrictas de regulación, similares a las del sector bancario, ante la amenaza de un posible *shock* derivado de vulnerabilidades en el sector que afecte a la estabilidad financiera.

Rodrigo Buenaventura, presidente de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV), ha vuelto a salir en defensa de los fondos de inversión en España, recalcando la idea de que es un sector completamente distinto al bancario y alerta de las implicaciones que tendría para el sector de la gestión nacional un endurecimiento de la regulación.

"Es llamativo cómo en los debates internacionales está habiendo mucha actividad en materia de riesgos de estabilidad financiera y sobre si serían necesarias medidas adicionales de tipo macroprudencial sobre los fondos", explica Buenaventura en una entrevista durante la celebración de los XXXV Premios de Fondos de EXPANSIÓN y Allfunds celebrados ayer.

El supervisor del mercado español se refiere a las continuas alertas que llegan desde hace más de un año sobre un posible problema de liquidez en el mercado de los fondos de inversión que podría poner en jaque la estabilidad financiera ante el rápido crecimiento de este sector en Europa. El sector financiero no bancario –denominado también como banca en la sombra– compuesto por fondos de inversión, fondos de pensiones y aseguradoras, de capital y de riesgo ha crecido a gran velocidad desde la crisis financiera. Su peso en la zona euro ha pasado de 15 billones de euros a superar los 31 billones.

Y el argumento de las voces críticas con el sector es que mantiene la misma vigilancia que antes del boom, mientras las entidades tradicionales son sometidas a una regulación cada vez más estricta.

Rodrigo Buenaventura, presidente de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

"Creo que es importante por un lado defender la idea de que los fondos son muy distintos a los bancos y que la regulación no debe ser la misma", sostiene el presidente de la CNMV, "Y segundo, hacer oír la voz del sector español en las discusiones que está habiendo ahora mismo en la Unión Europea y que pueden afectar de forma muy relevante a las gestoras españolas".

Peticiones

Diferentes voces a nivel europeo reclaman, entre otras medidas, crear test de estrés para controlar la liquidez de los fondos de inversión o imponerles colchones de liquidez como herramientas para elevar la supervisión sobre estos productos.

Luis de Guindos, vicepresidente del Banco Central Europeo (BCE), ha sido una de las voces más críticas y ha reclamado en varias ocasiones la necesidad de elevar la vigilancia sobre las instituciones financieras no bancarias, entre las que se encuentran los fondos de inversión. A su juicio, existen deficiencias estructurales en este sector que, sin la debida supervisión, podrían poner en jaque su supervivencia en momentos de crisis.

> "Hay debate en la UE sobre si serían necesarias medidas de tipo macroprudencial sobre los fondos"

> "El sector de fondos, a diferencia del bancario, no ha dado un solo problema en los últimos años"

Precisión

No es la primera vez que Buenaventura sale en defensa del sector de fondos nacional y pide a las autoridades europeas que aporten más detalle y precisión cuando critican su vulnerabilidad Sin embargo, es la primera vez que el presidente del supervisor pide explícitamente al sector que se defienda ante las implicaciones que podrían derivarse de un endurecimiento de la supervisión sobre los fondos para equipararla a la bancaria.

Hace pocos meses, en una entrevista con EXPANSIÓN, aseguró: "Estamos asistiendo a planteamientos que arrojan sombra de dudas sobre la estabilidad de una parte del sistema financiero, que a veces se define en términos muy burdos. A mi juicio aporta poco al debate si no aclaramos a qué tipo de vehículos nos referimos".

"Es importante que cuando se aborden temas de estabilidad financiera, seamos lo más precisos posible porque los fondos tradicionales los compran 12 millones de españoles. Lanzar dudas sobre su estabilidad sería irresponsable. Si miramos el sector de fondos en España, hay muy pocos motivos de preocupación, desde el punto de vista de estabilidad financiera y liquidez. El apalancamiento es bajísimo y los test de estrés que realizamos cada año demuestran que podría resistir retiradas mucho más intensas que en la peor semana del Covid antes de empezar algún pequeño problema. Además, el sector español de fondos, a diferencia del bancario, no ha dado un solo problema en los últimos años".

Menos del 10% de las entidades reguladas ofrecerán servicios de 'criptos' en 2025

Sandra Sánchez. Madrid

La Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) ampliará sus competencias a finales de este año con la entrada en vigor de MiCA, que regula en Europa el mercado de criptoactivos.

La luz verde a esta norma obligará a establecer un nuevo marco supervisor sobre estos productos, que deberá aplicarse de forma homogénea a nivel europeo. El regulador ejercerá las funciones relativas al abuso de mercado en la negociación de las *criptos*, e intensificará la atención en torno a los riesgos que surjan al margen de sus propias competencias, como en la prestación de servicios transfronterizos.

La CNMV está trabajando para anticiparse a 2025, cuando entre en vigor la norma en Europa, y está tratando de conocer el interés en la prestación de servicios de criptoactivos en España, por parte de entidades financieras, como bancos, gestoras de fondos, plataformas de comercialización o firmas de asesoramiento.

"Hemos hecho un ejercicio de detección temprana mediante una encuesta que hemos dirigido al sector, tanto al sector regulado como al nuevo sector de proveedores de criptoactivos", explicó ayer Rodrigo Buenaventura, presidente de la CNMV, durante la celebración de los Premios de Fondos de EXPANSIÓN y Allfunds. "Y lo que hemos encontrado es bastante apetito por los nuevos proveedores de criptoactivos que no están hoy regulados, por lógicamente continuar haciendo esa actividad, pero bastante poco apetito, al menos apetito declarado, por parte de las entidades reguladas", explica.

La CNMV detecta "bastante poco apetito" por parte de entidades reguladas

El supervisor se puso en contacto hace un par de meses con estas entidades y otras firmas financieras potencialmente candidatas a prestar servicios relacionados con el sector *cripto* y les ha hecho llegar un cuestionario preguntando qué tipo de prestaciones van a ofrecer una vez las criptomonedas estén reguladas.

"De las entidades que han respondido a nuestra encuesta, menos de un 10% declaran tener intenciones de prestar servicios sobre criptoactivos en el año 2025, lo cual es llamativo y que denota cierta prudencia, yo diría bienvenida prudencia, desde el sector regulado respecto a los servicios sobre criptoactivos".

Competencias

Además de las competencias mencionadas, con la entrada en vigor de MiCA, la CNMV también se encargará de los procedimientos para la gestión de la recepción de documentación para emisiones de criptoactivos.

También se encargará de los procesos para la autorización de licencias e inscripción de proveedores de servicios sobre criptoactivos.

Las gestoras de fondos españolas ganan un 9% más

CAIXABANK Y BBVA TIENEN LAS GESTORAS CON MAYOR BENEFICIO/ El sector de gestión de activos registra un beneficio conjunto de 804 millones de euros en 2023.

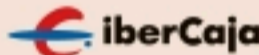
Sandra Sánchez. Madrid

El sector de los fondos de inversión en España se beneficia del impulso de las Bolsas durante 2023 y vuelve a registrar crecimiento en sus resultados, tras un mal 2022 marcado por las caídas generalizadas en los mercados de inversión.

Las gestoras de fondos de inversión españolas han recuperado las cifras positivas en sus cuentas y se anotaron un beneficio de 804 millones de euros durante el año 2023, según las estadísticas que publica la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). De manera generalizada, las gestoras de activos españolas elevan un 8,5% su beneficio neto respecto al año anterior, cuando los fondos de inversión lograron 742 millones, tras un desplome de alrededor del 15% en comparación con 2021.

Las gestoras de fondos se han visto especialmente beneficiadas por la recuperación del mercado financiero en 2023, cuando tanto los mercados de acciones como el de bonos cerraron en positivo.

El efecto del mercado, unido a fuertes suscripciones en los productos financieros, elevó durante el año pasado prácticamente un 13% los activos bajo gestión de las entidades nacionales, que según los registros de la CNMV se situaban a cierre de año cerca de los 400.000 millones de euros, teniendo en cuenta fondos, planes de pensiones y Sicav.

Muy rentables

La rentabilidad sobre fondos propios de las gestoras españolas se sitúa en el 90,45%.

Sin embargo, y pese a la fuerte subida del patrimonio, los ingresos por comisiones no han terminado de acompañar al sector durante el año. Las gestoras ingresaron durante 2023, en conjunto, 2.916 millones de euros por este concepto. Se trata de un 4% más que durante 2022, un año de caídas patrimoniales y peores ventas de productos.

Los ingresos por comisiones no crecen al ritmo del patrimonio por el importante cambio que se produjo durante el año pasado (y que continúa en 2024) en las preferencias de inversión del partícipe español con las subidas de tipos. Los clientes se decantan por productos conservadores, de menor riesgo, como fondos monetarios o de renta fija, que llevan asociadas menores comisiones y costes que los que cargan los fondos de más riesgo, como los de renta variable.

El 84%, en positivo

El beneficio del sector crece, y la lectura es bastante positiva para una amplia buena mayoría de gestoras de fondos. Según los datos del supervisor del mercado, de las 117 gestoras registradas en España (tres menos que el año anterior), alrededor del 84% gana dinero.

Según se desprende del último balance aportado por la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV), solamente 19 entidades acabaron el año en números rojos. El resto lograron beneficios.

Destacan los buenos resultados de las gestoras de fondos de CaixaBank, BBVA y Kutxabank.

El 84% de las gestoras de fondos de inversión en España gana dinero

El ROE del sector español de gestión de activos se coloca en el 90%

CaixaBank Asset Management gana 153,2 millones, frente a los 142,9 millones del año anterior. Le sigue BBVA AM, con un beneficio de 136 millones, un 18% más que en el ejercicio anterior, cuando ganó 115 millones de euros. Justo detrás en el ránking se sitúa Kutxabank Gestión, con 58,1 millones, frente a los 51,3 millones del año pasado.

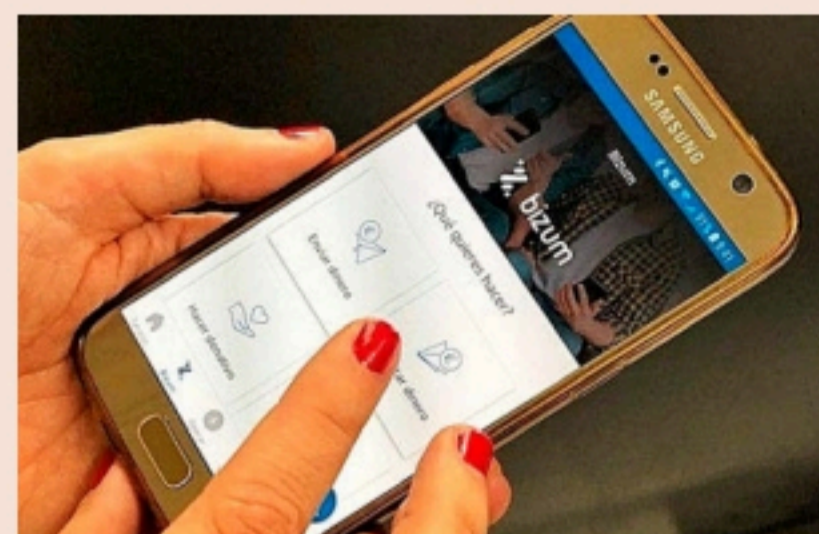
Tras ellas, se encuentra Santander Asset Management, que pese a ser la segunda gestora española por volumen de activos, es la cuarta por beneficio, con un resultado neto de 49 millones de euros en 2023. El beneficio de la gestora de Santander cae un 6%, pese a que durante el año creció en activos.

El *top ten* de entidades con mejores resultados lo completan Ibercaja Gestión, Bankinter Gestión de Activos, Sabadell AM, Mapfre AM, Azvalor y Unigest.

Entre estas entidades, llama la atención el ascenso del beneficio de Azvalor, que pese a contar con un patrimonio mucho más modesto, se coloca entre las diez primeras entidades que más ganan en España: 26 millones de euros 2023.

La gestora liderada por Álvaro Guzmán y Fernando Bernad, lanzada en 2018, gana por primera vez más dinero que Bestinver, la gestora de Acciona, desde donde proceden los gestores de Azvalor.

Las que más pierden

En el lado contrario de la tabla, entre las gestoras que no alcanzan beneficio se encuentran Gesconsult, Singular Bank AM, la gestora de activos de Credit Suisse, o firmas de nueva creación, como Anta AM o Crescenta.

Un usuario de Bizum.

Bizum lanzará una solución de pagos para Italia y Portugal

Nicolás M. Sarriés. Madrid

Bizum espera materializar antes de final de año una solución tecnológica que permita realizar transferencias instantáneas con usuarios de bancos en Italia y Portugal.

El pasado diciembre, Bizum firmó un acuerdo estratégico con la compañía italiana de pagos Bancomat Pay y con la plataforma digital portuguesa MBWay (controlada por el proveedor tecnológico especializado en transferencias Sibs), con el fin de desarrollar un sistema interoperable entre las tres empresas, de manera que cualquier usuario de estos países pueda pagar al instante a usuarios de las otras plataformas.

"Será una nueva funcionalidad integrada en la experiencia de pago que ya ofrece cada solución hoy. Para los usuarios va a ser transparente; por ejemplo, cuando un español quiera mandar un bizum a un portugués, lo hará como hasta ahora, solo que el portugués recibirá una transacción de MBway y le será notificado como hasta el momento", explican fuentes de Bizum, que no descartan que "en fases posteriores pueda valorarse alguna modificación menor para facilitar su uso".

El acuerdo de interoperabilidad entre las tres soluciones, que está en una avanzada fase de construcción, suma más de 43 millones de usuarios (26 son de Bizum).

La vía elegida por Bizum para desarrollar acuerdos de interoperabilidad con otras plataformas nacionales es solo una de las alternativas dentro de la estrategia de la iniciativa creada por la banca española para extender su huella paneuropea.

En paralelo, la compañía, que cuenta ya con una cartera de 38 bancos en su plataforma, trabaja "para que otros mercados se sumen a España". El pasado verano, se unieron las principales entidades bancarias andorranas (Andbank, Crèdit Andorrà y Morabanc) y desde Bizum exploran cómo replicar esta opción en nuevos países.

La plataforma extenderá su presencia paneuropea antes de final de año

Competencia de Wero

No será la primera solución de pagos que permitirá realizar transferencias en varios países europeos. Cuando vea la luz la nueva funcionalidad de Bizum, ya estará en marcha Wero, la aplicación móvil de los principales bancos franceses y alemanes.

Wero es el nombre elegido por EPI Company, una sociedad con sede en Bruselas y participada por bancos franceses como BNP Paribas, Crédit Agricole, Société Générale y Crédit Mutuel; alemanes como Deutsche Bank y DZ Bank y neerlandeses como ING, Rabobank y ABN Amro, entre otros, así como dos de las principales compañías de pagos a escala europea Nexi y Worldline.

Recientemente, la alianza de 16 miembros se ha visto reforzada con la llegada de cinco nuevas entidades alemanas: Postbank, Sparda, GLS, PSD y BBBank.

El proyecto, del que se descolgaron los bancos españoles tras comprobar las fuertes inversiones que exigía (al construirse desde cero, descartando aprovechar infraestructuras ya existentes como Bizum), prevé poner en el mercado una plataforma de pagos este verano que permita realizar transferencias instantáneas en Alemania, Francia y Bélgica.

OPA HOSTIL EN LA BANCA

BBVA aplica un ajuste contable de 2.000 millones a los activos de Sabadell

RECORTE CONSENSUADO CON LOS AUDITORES/ La rebaja es el neto de la actualización de valor de distintas partidas del balance y se basa en hipótesis, porque BBVA solo tiene la información pública de Sabadell.

M. Martínez. Madrid

BBVA aplicará una rebaja contable de 2.000 millones de euros al valor de los activos de Sabadell recogido en sus estados financieros públicos, si su oferta pública logra la aceptación necesaria y se formaliza la adquisición.

Este ajuste se abordará como parte del proceso contable de asignación del precio de compra (*purchase price allocation o PPA*), en el marco de la combinación de negocios.

La diferencia entre el PPA, que considera el valor razonable de los activos y pasivos, y el precio pagado en la compra determina el fondo de comercio de las integraciones. Hasta el momento, BBVA no ha aportado una aproximación al importe del fondo de comercio que podría generarse y con el que podrían absorberse impactos negativos de la transacción.

JMCadenas

Carlos Torres, presidente de BBVA.

Elena Ramón

Josep Oliu, presidente de Sabadell.

Criterio de prudencia

El ajuste de 2.000 millones es el neto de la actualización de valor, tanto en sentido positivo como negativo, de distintas partidas del balance. El ajuste es de naturaleza simplificada, dado que BBVA solo ha tenido acceso a la información pública de Sabadell, y se basa en hipótesis conservadoras, según explicó la directora financiera del grupo, Luisa Gómez Bravo, al presentar a los analistas la oferta.

"Nos sentimos muy cómodos con esta cifra. Además, nuestro enfoque ha sido contrastado con nuestros auditores y se considera la evaluación más adecuada para los ajustes del PPA", señaló.

BBVA ha aplicado ajustes a las carteras de valores, a partir de su precio de mercado y de las observaciones contenidas en los estados públicos de Sabadell. Ha considerado específicamente los bonos mantenidos hasta vencimiento.

También se han realizado ajustes vinculados a la cartera de crédito y a contingencias como los costes asociados a la ruptura de las alianzas que el banco catalán mantiene en los negocios de seguros, pensiones y pagos. Sabadell tiene como socio a Zurich en bancaseguros y pensiones, y a Amundi en gestión de activos. En Pagos, el acuerdo es con Nexi.

Por lo que respecta a la cartera de préstamos, BBVA ha justificado el recorte por la naturaleza "viva" del negocio adquirido. Este escenario se ha traducido en el cálculo de la pérdida esperada a lo largo de toda la vida del activo –en lugar de la pérdida a un año–, lo que se considera un criterio

BBVA considera la cartera de valores, sobre todo, los bonos a vencimiento y la de crédito

El banco no ha incorporado a sus números quebrantos ligados a la ruptura de ciertas alianzas

más conservador y prudente desde el punto de vista de riesgos.

"No solo estamos integrando una cartera de préstamos. Estamos integrando relaciones con clientes, oportunidades de venta cruzada, sucursales, gestores de relaciones... No creemos que el cálculo del valor razonable [basado en los informes anuales públicos] sea el que debamos utilizar porque estamos incorporando un negocio vivo", indicó Gómez Bravo.

En cuanto a las alianzas, BBVA ha contabilizado ajustes en los acuerdos que se articulan societariamente a través de una empresa conjunta en la que Sabadell tiene una participación en el capital: seguros, pensiones y pagos. Para este tipo de alianzas, BBVA ha contabilizado un ajuste positivo de la participación a valor razonable y, en sentido opuesto, una penalización financiera por el cambio de propiedad.

Por el contrario, el banco no ha incorporado a sus números quebrantos ligados a la ruptura de las alianzas que se canalizan a través de contratos a largo plazo y no de sociedades compartidas (custodia y gestión de activos).

BBVA estima, en cualquier caso, que las contingencias que podrían derivarse de este frente no modificarían de manera relevante sus cálculos globales sobre los impactos financieros de la compra.

BBVA ha previsto que la oferta de Sabadell, de lograr una aceptación del 100% del accionariado, consumiría 30 puntos básicos de solvencia de máxima calidad.

El aumento de capital previsto y el fondo de comercio (positivo o negativo) aportarían un refuerzo de 273 puntos. Por contra, la entidad tendría que absorber impactos negativos de 303 puntos derivados de cuatro elementos: la incorporación de los activos ponderados por riesgo de Sabadell (-225 puntos); activos intangibles (-28); costes de reestructuración (-16) y otros impactos regulatorios (-34).

Sinergias y costes de reestructuración, otros dos elementos clave

Las sinergias generadas por la fusión y los costes de reestructuración necesarios para lograr que cristalicen son otros dos elementos centrales. BBVA calcula que la integración permitirá sinergias antes de impuestos de 850 millones de euros a lo largo de tres años. De este importe, el grueso (750 millones) son eficiencias de costes y los restantes 100 millones, sinergias de financiación que irán acompasadas a los vencimientos de la financiación mayorista. Por lo que se refiere a los ahorros de 750 millones, BBVA espera que el 25% ya pueda materializarse en el primer año tras completar la fusión y el resto, en el periodo hasta el tercer año. Las sinergias de costes son equivalentes al 13% de la base de costes conjunta de BBVA España y Sabadell (sin incluir el negocio en Reino Unido), según cálculos de BBVA. Por su parte, los costes de reestructuración alcanzarán los 1.450 millones antes de impuestos y se esperan registrar en 2025 de prosperar la opa. BBVA calcula que, una vez se recojan todos los ahorros previstos, la transacción será positiva en el beneficio por acción (BPA) desde el primer año tras la fusión, con una mejora de alrededor del 3,5%.

Fitch sube el ráting de Sabadell y duda del éxito de la opa

Expansión. Madrid

Fitch Ratings ha mejorado un escalón el ráting de la deuda a largo plazo de Sabadell en plena opa. La nota pasa de *BBB-*, a *BBB*. La perspectiva es estable.

La agencia resalta las "mejoras estructurales" en rentabilidad y solvencia de la entidad como consecuencia de las reestructuraciones acometidas, los altos tipos de interés y el mejor comportamiento de su filial británica, TSB. También subraya la buena evolución de su filial en España, en particular del segmento de pymes, su especialidad de siempre. Y su fuerte generación orgánica de capital.

A la expectativa

La firma no ha tenido en cuenta en su análisis la oferta hostil lanzada por BBVA a los accionistas del Sabadell, porque cree que no tiene implicaciones materiales inmediatas en la calificación crediticia debido a la incertidumbre en torno al éxito de la operación.

Sin embargo, Fitch piensa que esta circunstancia, combinada con el período potencialmente largo de la operación (alrededor de una año), podría interferir en la ejecución de la estrategia de Sabadell.

La firma tiene dudas sobre cómo acabará la opa. "No hay certeza de que vaya a ser aceptada por los accionistas de Sabadell", asegura.

En el caso de que sí se haga con su control y que posteriormente pueda integrar este negocio con el de BBVA España, la agencia señala que será entonces cuando evaluará el impacto potencial de la operación en la calificación y las probables implicaciones para el perfil crediticio del Sabadell.

En su informe, Fitch resalta la fortaleza del negocio de Sabadell en España, que se complementa con la diversificación geográfica que aporta TSB, su filial en el Reino Unido, cuyo comportamiento ha mejorado en los últimos trimestres tras años de números rojos.

Además, la agencia de calificación cree que el perfil de riesgo el banco es "moderado", ya que Sabadell tiene una cartera de préstamos y valores diversificada, invertida mayoritariamente en deuda pública española.

El Gobierno dice que "no tiene prisa" para elegir gobernador

MARGARITA DELGADO ESTARÍA EN FUNCIONES/ La subgobernadora del Banco de España acudiría a las reuniones del BCE.

R.L./A.S. Madrid

El anuncio de quién será la persona que sustituya al actual gobernador del Banco de España, una figura crucial, podría retrasarse hasta después del verano a pesar de que el mandato de Pablo Hernández de Cos finaliza el próximo 11 de junio.

Los mensajes del Gobierno están orientados en ese sentido desde hace unos días.

Ayer, el ministro de Economía, Carlos Cuerpo, trasladó que hay tiempo para tomar esa decisión porque la fecha del 11 de junio no es un obstáculo insalvable. "Esa fecha no es vinculante", señaló.

"La subgobernadora [Margarita Delgado] tiene un mandato ampliado, hasta el mes de septiembre, con lo cual no tenemos ninguna prisa por tenerlo cerrado antes del día 11", afirmó antes de participar en un acto de educación financiera.

El artículo 19 de la Ley de Autonomía del Banco de España recoge la posibilidad de que el gobernador sea sustituido temporalmente por la subgobernadora en situaciones de vacante, ausencia o enfermedad en sus atribuciones de dirección superior y representación del supervisor.

Fráncfort

En las reuniones de política monetaria que celebra el Consejo de Gobierno del Banco Central Europeo en Fráncfort, también sería Margarita Delgado la responsable de representar al Banco de España en su atribución como gobernadora en funciones hasta que se cubra la vacante. En principio, sólo tendría que asistir a la cumbre de julio pues la cita de junio se celebra el jueves 6, fecha en la que el mandato de De Cos todavía está vigente.

En circunstancias normales en las que el puesto de gobernador no está vacante, es Ángel Gavilán, director general de Economía y Estadística, el que representa puntualmente al Banco de España en el BCE si De Cos no pudiera asistir puntualmente.

Históricamente, el PP y el PSOE trataban de llegar a acuerdos a la hora de renovar la cúpula del Banco de España. La crisis del Gobierno de Mariano Rajoy tras la moción de censura presentada por el PSOE inclinó en 2018 la balanza hacia un perfil claramente técnico, y no político, como gobernador del Banco de España.

En esta ocasión, la posibilidad de que el PSOE elija al gobernador y el PP al subgobernador se antoja baja, a la vista de las tensiones entre ambos partidos y la imposibilidad manifiesta de alcanzar acuerdos en otros organismos. Sin embargo, el pasado viernes, Carlos Cuerpo, desde la localidad italiana de Stresa, donde participaba en el G7 invitado por la presidencia italiana, se mostró "abierto a hablar" con el PP sobre la renovación de la cúpula del Banco de España.

Propiciar un acercamiento político para intentarlo hace necesario el margen temporal del verano para afrontar estas conversaciones.

Los nombres que suenan para sustituir a Pablo Hernández de Cos son los mismos que circulan desde hace meses. El ministro de Economía, el encargado de proponer candidatos al Gobierno, ya aseguró que el elegido/a sería una persona con fuerte perfil técnico, independiente y contrastada competencia y conocimientos.

En casi todas las quinielas aparece muy bien situada Montserrat Martínez Parera, actual vicepresidenta de la CNMV. Ha sido jefa de gabinete de Jordi Gual cuando presidía CaixaBank y de Fernando Restoy, otro de los candidatos, durante su etapa como subgobernador del Banco de España. Ahora Restoy trabaja en Suiza como presidente del Instituto de Estabilidad Financiera. También suena con fuerza Ángel Ubide, *managing director* del *hedge fund* Citadel y exasesor de Pedro Sánchez. Vive en Washington.

Europa Press

Carlos Cuerpo, ministro de Economía, Comercio y Empresa, ayer.

PRIMERA MUJER

Si Pedro Sánchez decide poner una mujer al frente del Banco de España (Montserrat Martínez Parera es la mejor situada en las quinielas) nuestro **país** sería el **único** entre los grandes de la **UE** con una **mujer** al **frente** de su **banco central**.

BBVA coloca 1.750 millones en deuda preferente en dos tramos

A. Stumpf. Madrid

BBVA retoma su plan de financiación. Por primera vez desde que lanzara la opa hostil sobre Sabadell, la entidad ha apelado a los inversores para colocar nueva deuda.

El banco que dirige Carlos Torres optó ayer por colocar 1.750 millones de euros en deuda sénior preferente, una clase de bonos que cuentan hasta cierto punto para los cómputos del colchón anticrisis exigido por las autoridades. Para tratar de captar el mayor apetito posible entre los inversores, BBVA optó por dividir la operación en dos tramos

El primer tramo, con un vencimiento a tres años, se ha emitido con cupón flotante de 45 puntos básicos sobre el euribor a tres meses, lo que supone un descenso frente al diferencial de 75 puntos básicos con el que se abrieron los libros de la operación. El segundo tramo, con un vencimiento a seis años, se ha fijado a 75 puntos básicos sobre el *midswap*, la referencia que permite comparar las emisiones denominadas en euros.

En este segundo segmento de la colocación, BBVA también ha logrado rebajar el coste, pues se partía de un diferencial de 100 puntos básicos sobre el *midswap*.

Fue la elevada demanda la que permitió a la entidad reducir el interés ofrecido por su deuda respecto a lo inicialmente barajado. Los inversores lanzaron órdenes por valor de alrededor de 3.500 millones de euros entre los dos tramos, lo que supone dos veces la cantidad adjudicada.

Para llevar a buen puerto la colocación, BBVA contrató a Bank of America, Credit Agricole, Citi, Lloyds y Nomura, además de contar con el trabajo de su propio equipo de banca de inversión.

En 2024, BBVA ha realizado otras cinco emisiones: dos en dólares de bonos sénior preferente y no preferente por un volumen de 1.000 millones cada una, otra de deuda subordinada por valor de 1.250 millones, una de deuda sénior preferente con un volumen de 1.250 millones de euros y un bono verde sénior preferente de 1.000 millones.

El martes, Sabadell acudió al mercado a por 1.000 millones en cédulas, también en su primera colocación desde la opa.

El Tesoro emite a 10 años con 125.000 millones de demanda

A. Stumpf. Madrid

El Tesoro Público pisa el acelerador en su plan de financiación. La institución dirigida por Paula Conthe apeló ayer a los inversores para captar 10.000 millones de euros en bonos a 10 años con un éxito rotundo.

La emisión logró captar una demanda de más de 125.000 millones de euros. Se trata de una cuantía prácticamente sin precedentes sólo superada por los 138.000 millones de euros captados en enero de este mismo año con otra colocación similar. Además, en términos de sobresuscripción se alcanzaron las 12,5 veces, una cifra récord en la historia de la financiación del Tesoro.

Los inversores se muestran ansiosos de comprar deuda española, algo que posibilitó al Tesoro ajustar a la baja el coste de la operación. La elevada demanda permitió reducir la rentabilidad al 3,473%, lo que supone un diferencial de apenas seis puntos básicos respecto al nivel al que cotizan estos títulos en el mercado secundario y dos puntos básicos por debajo de lo inicialmente planeado.

Los bonistas han acudido en masa a la llamada del Tesoro prácticamente una semana antes de que el Banco Central Europeo dé el pistoletazo de salida a las bajadas de los tipos de interés, un movimiento ya descontado por el mercado, pero que augura menores rentabilidades para la deuda en el futuro.

Con este movimiento, la institución encargada de la financiación del Estado se adelanta al ruido monetario y a la volatilidad adicional que puede generar la próxima cumbre en Fráncfort.

El impacto del BCE en los bonos españoles va más allá de los tipos de interés pues, al finalizar junio, también comenzará a replegar las recompras de su programa de deuda pandémico (PEPP), la última vía por la que adquiría deuda soberana.

"La elevada demanda, junto con el elevado número de inversores de alta calidad, reflejan el profundo acceso del Tesoro a los mercados financieros en un contexto de retirada paulatina del Banco Central Europeo (BCE), así como la confianza de los inversores en la economía española", señalaron fuentes del Tesoro respecto a la nueva emisión sindicada. Para llevar a buen puerto la colocación, el Tesoro contrató los servicios de BBVA, Deutsche Bank, HSBC, JPMorgan, Morgan Stanley y Banco Santander.

Récord de sobredemanda al superar las peticiones 12,5 veces lo adjudicado

El tipo de interés se fijó en el 3,473%, seis puntos básicos por encima de la actual referencia

Ya se ha emitido prácticamente el 55% de toda la deuda bruta planeada para 2024

Se trata de la tercera colocación sindicada que realiza el organismo dependiente del Ministerio de Economía en lo que va de año. Anteriormente, en enero lanzó 15.000 millones en bonos a 10 años con una demanda récord, y una operación de 6.000 millones de euros en bonos a 30 años en febrero.

Estrategia de financiación

Tradicionalmente, el Tesoro ha realizado el grueso de sus operaciones de financiación en la primera parte del ejercicio, cuando suelen abrirse muchas ventanas de colocación.

Este año no ha sido una excepción y, aprovechando el sólido momento que vive el mercado de deuda europeo, ha optado por quitarse de encima gran parte de sus obligaciones.

Con las transacciones sindicadas, unidas a las tradicionales subastas, el Tesoro Público ha captado ya 95.113 millones de euros, lo que supone un 54,9% de toda la deuda contemplada en su plan de financiación para este año.

El Tesoro planea captar 257.572 millones de euros en deuda bruta en 2024, lo que supone un 2% más que en el ejercicio precedente por una mayor acumulación de amortizaciones.

En términos de deuda nueva, la cifra a captar a lo largo del año asciende hasta los 55.000 millones de euros, 10.000 millones menos que en 2023.

LA SESIÓN DE AYER

Los inversores, pendientes del IPC, hacen caja

EL IBEX CAE EL 1,16%, HASTA LOS 11.145 PUNTOS/ Las bolsas bajan tras conocer los últimos datos de inflación en Europa y suben los rendimientos de los bonos, mientras los inversores hacen cálculos sobre los tipos de interés en Europa y EEUU.

R.P.M. Madrid

La inflación de Alemania perturbó ayer a los inversores en Europa. Los expertos esperaban un incremento de los precios en el motor económico de la eurozona, pero el dato fue superior al previsto. El IPC general armonizado se elevó hasta el 2,8%, frente al 2,7% previsto y desde el 2,4% anterior.

"La inflación alemana no sólo ilustra el impacto de los efectos de base y las medidas gubernamentales anteriores sobre la inflación actual, sino que también resalta lo rígida que sigue la inflación. Parece que esa rigidez continuará a medida que los efectos de base energética favorables se vayan desvaneciendo y, al mismo tiempo, la economía esté ganando terreno y los salarios aumenten", comentan desde ING.

El mercado da por hecho que el Banco Central Europeo (BCE), bajará los tipos de interés el 6 de junio, pero aumentan los adeptos a la visión de que puede que esa sea la única rebaja, al menos, hasta después del verano. Al otro lado del Atlántico, cada vez es mayor el número de expertos que piensan que la Reserva Federal (Fed) podría mantener sin cambios el precio del dinero este año.

Con este marco, los inversores deshicieron posiciones en renta variable. La jornada de ayer fue propicia para recoger beneficios con la excusa de la inflación y los tipos de interés, ya que la mayoría de los índices europeos y Wall Street cotizan en zona de máximos históricos.

Ibex 35. El principal indicador de la Bolsa española cerró ayer con una caída del 1,16%, hasta los 11.145 puntos. Sólo tres valores terminaron el día en positivo: **Indra**, que sumó el 1,87%; **Amadeus**, el 0,57%, y **Unicaja**, el 0,23%.

Las caídas más pronunciadas las registraron los valores más cíclicos o endeudados, necesitados de un marco de financiación barata. **Acciona Energía** se dejó el 4,3%; **Solaria**, un 4%, y **Grifols**, el 3,52%.

Resto de Europa. Los demás índices europeos terminaron la jornada con caídas del 1,52% para el Cac 40; del 1,47% del Ftse Mib; del 1,1% en el Dax, y del 0,86% para el Ftse 100.

Anglo American cedió el 3,05% después de conocerse que su rival BHP no realizará una nueva oferta por su rival, tras encajar las negociaciones con la minera, que quería una mejora de las condiciones.

Wall Street. Llegó al cierre de la sesión con caídas del 1,06% en el Dow Jones; del 0,74% en el S&P 500, y del 0,58% para el Nasdaq.

American Airlines cayó un 13,5% al cierre, al revisar a la baja sus previsión de beneficio.

Los bonos, en máximos. La rentabilidades de la deuda soberana, cuyo interés funciona de forma inversa al precio, escalaron. El interés del bono estadounidense a 10 años, la principal referencia para el mercado, ascendió hasta el 4,61%, al filo de los máximos del año, del 4,7%. La rentabilidad del *bund* alemán, la referencia de solvencia en Europa, subió hasta el 2,7%, precios de noviembre del año pasado. El interés del bono español a 10 años rebotó hasta el 3,44%, máximo del año.

Los bonos reaccionan a medida que la fortaleza económica hace que el mercado "recupere la narrativa de que el precio del dinero estará más alto durante más tiempo. En general, estas son malas noticias para la renta variable, especialmente para la europea, más sensible a un entorno de crecimiento económico más lento", subraya Marka Veitname, estratega de State Street Global Markets.

1 **13:00 h** El índice pasa de la media sesión en negativo y por debajo de los 11.200 puntos.

2 **14:00 h** Se publican los datos de inflación de Alemania, que son peores de lo previsto.

3 **16:00 h** Las caídas en Wall Street termina por arrastrar al Ibex 35.

Expansión — Fuente: Bloomberg

LOS PROTAGONISTAS DEL DÍA

Los valores que más suben y bajan, en %

LOS MEJORES		LOS PEORES	
Indra	1,87	Acciona Energía	-4,30
Amadeus	0,57	Solaria	-4,00
Unicaja	0,23	Grifols	-3,62
Aena	-0,17	Acciona	-3,20
Acerinox	-0,40	ArcelorMittal	-3,05
Rovi	-0,45	IAG	-2,62

Expansión — Fuente: Bloomberg

El euro marca su mínimo frente a la libra desde 2022

El euro marcó ayer su mínimo frente a la libra desde agosto de 2022 por la perspectiva de que el Banco Central Europeo pueda recortar los tipos de interés la próxima semana, mientras que en Reino Unido no se espera tal decisión hasta noviembre, de acuerdo con las últimas previsiones. El euro se llegó a cambiar por la mañana por 0,848 libras (o una libra por 1,1785 euros), aunque la moneda europea terminó apreciándose ligeramente durante la jornada. Los analistas conceden una probabilidad del 92% a que la institución liderada por Christine Lagarde reduzca el precio del dinero en un 0,25% en junio, desde el 4,5% actual, frente a un 7% del Banco de Inglaterra –que los tiene en el 5,25%–, que ha frenado su actividad pública durante la campaña de las elecciones generales del 4 de julio. Desde que el Banco de Inglaterra es independiente (1997), nunca ha bajado los tipos justo después de unos comicios.

→ COTIZACIONES

	Cierre		Variación (%) En el día	Variación (%) En el año
Ibex 35	11.145,10	↓	-1,16	10,32
Euro Stoxx 50	4.963,20	↓	-1,33	9,77
Dow Jones	38.441,54	↓	-1,06	2,00
Nikkei 225	38.556,87	↓	-0,77	15,22
Brent	83,36	↓	-1,36	8,15

	Cierre		Variación diaria
Euro/Dólar	1,0857	↓	-0,23%
Euro/Yen	170,74	↑	0,12%
Bono español	3,446%	↑	0,09pb
Prima de Riesgo	75,04pb	↑	0,03pb

→ DE UN VISTAZO

Cotización en euros

Título	Última cotización	Variación (%) Ayer	Variación (%) 2023	Variación (%) 2024
Acciona	**115,000**	-3,20	-22,45	-13,73
Acciona Ener	**20,480**	-4,30	-22,30	-27,07
Acerinox	**10,040**	-0,40	15,29	-5,77
ACS	**40,880**	-1,02	50,02	1,79
Aena	**177,000**	-0,17	39,90	7,86
Amadeus	**64,020**	0,57	33,64	-1,33
ArcelorMittal	**23,190**	-3,05	4,37	-9,64
B. Sabadell	**1,902**	-0,99	26,36	70,89
B. Santander	**4,689**	-1,52	34,86	24,06
Bankinter	**7,920**	-0,63	-7,53	36,65
BBVA	**9,766**	-1,71	46,01	18,72
CaixaBank	**5,136**	-0,89	1,47	37,84
Cellnex Telecom	**33,140**	-1,81	15,33	-7,07
Colonial	**6,070**	-1,70	8,99	-7,33
Enagás	**13,800**	-1,15	-1,67	-9,60
Endesa	**18,015**	-1,66	4,68	-2,41
Ferrovial Se	**36,100**	-1,10	34,94	9,33
Fluidra	**23,120**	-1,11	29,82	22,65
Grifols	**9,006**	-3,62	43,50	-41,73
IAG	**1,986**	-2,62	28,08	11,54
Iberdrola	**11,925**	-1,85	8,60	0,46
Inditex	**43,580**	-0,50	58,67	10,52
Indra	**20,740**	1,87	31,46	48,14
Logista	**26,300**	-0,83	3,73	7,43
Mapfre	**2,190**	-0,64	7,35	12,71
Meliá Hotels Int.	**7,650**	-1,03	30,19	28,36
Merlin Properties	**10,580**	-1,21	14,64	5,17
Naturgy	**24,360**	-1,30	11,07	-9,78
Redeia	**16,210**	-1,16	-8,30	8,72
Repsol	**15,050**	-0,66	-9,43	11,90
ROVI	**88,100**	-0,45	66,94	46,35
Sacyr	**3,372**	-0,94	20,23	7,87
Solaria	**11,040**	-4,00	8,70	-40,68
Telefónica	**4,182**	-0,69	4,40	18,34
Unicaja Banco	**1,315**	0,23	-13,68	47,75

Nvidia cosecha la mejor valoración de su historia

EL PRECIO OBJETIVO SUBE A 1.175 DÓLARES/ Tras los resultados, más de medio centenar de firmas de inversión suben de media un 13% el precio por acción, que cotiza en nivel récord.

Raúl Poza Martín. Madrid

Los resultados trimestrales y las previsiones de Nvidia hicieron saltar por los aires las expectativas más elevadas sobre la reina de la inteligencia artificial (IA). El resultado es que las acciones cotizan con la mejor valoración de su historia después de que más de medio centenar de firmas de inversión mejorasen su visión para Nvidia en Bolsa.

El precio objetivo promedio del consenso de analistas de *Bloomberg* sube un 13%, hasta los 1.175,15 dólares, lo que arrojaba un recorrido potencial al cierre de Wall Street ayer del 2,3% a 12 meses. Nvidia cerró ayer en zona de máximos históricos con 1.148 dólares y acostumbra a dejar caduco el precio objetivo en poco tiempo. Los expertos señalan que esto no es un problema para comprar acciones, pues cada superación del valor viene acompañada de nuevas mejoras. Por eso cotiza con un 90% de consejos de compra y ninguno recomienda vender.

Bank of America (BofA) es una de las casas más positivas con Nvidia: la valora en 1.320 dólares por acción y da la clave para entrar en Nvidia, pese a los precios actuales.

"El aumento de las previsiones sobre el beneficio por acción (BPA) implica que los títulos siguen teniendo un precio muy razonable en base a un PER (ratio precio/beneficio) de 20 veces", señala la entidad estadounidense. Y añade que el PER estimado se elevará a 37 veces para el año que viene, pero está en línea con el histórico del valor.

BofA ve ahora un BPA de 50 dólares en dos años, frente a los 35 dólares previstos con anterioridad. "Es la mejor opción de compra del sector porque puede mantener una cuota de mercado del 80% en aceleradores de IA, hasta facturar 300.000 millones en 2030".

Por eso la entidad estadounidense ha aumentado su previsión de BPA un 12% para 2025, hasta los 25,76 dólares; un 21% en 2026, hasta los 35,9 dólares por acción, y un 21% para 2027, hasta los 44,37 dólares.

Nvidia comunicó además dos decisiones del gusto del mercado: **1.** Un incremento del dividendo trimestral del 150%, hasta los 0,1 dólares por acción. "Los dividendos y las recompras de acciones probablemente disiparán cualquier preocupación sobre el crecimiento", asegura Bloomberg Intelligence.

Los expertos resaltan que Nvidia puede llevar a cabo una atractiva política de remuneración al accionista sin que afecte a sus planes de expansión, para los que necesita mucha financiación, porque su ratio deuda/ebitda es de 0,4 veces, la menor en los últimos años y el 80% de su deuda es a largo plazo. Así, la liquidez no se ve afectada.

2. Un *split* (desdoble de acciones) de diez por una, que se ejecutará el 7 de junio. Las nuevas acciones comenzarán a cotizar el 10 de junio. El objetivo es dar acceso a la compañía a pequeños inversores que les echaba para atrás el elevado precio de los títulos.

Expansión — Fuente: Bloomberg

Récord de apuestas de los hedge fund en las 'big tech'

R. Poza. Madrid

La exposición de los hedge fund a los gigantes tecnológicos estadounidenses alcanza un nivel récord tras la oleada de optimismo que ha supuesto para el mercado los resultados trimestrales de Nvidia, según un informe de Goldman Sachs.

Las posiciones de este tipo de fondos en los llamados *siete magníficos* (Nvidia, Apple, Amazon, Meta, Alphabet, Tesla y Microsoft) representan el 20,7% del total de los hedge fund en acciones estadounidenses.

El entusiasmo que ha supuesto en el mercado los resultados trimestrales de Nvidia (ver información adjunta), ha provocado que el valor sume cerca de 500.000 millones de dólares de capitalización bursátil en menos de una semana.

En el mercado se instala la visión de que hay que seguir tomando posiciones en Nvidia y en el resto de grandes tecnológicas o en semiconductores.

"Creemos que el contexto justifica la exposición a la inteligencia artificial, incluso en medio de un entusiasmo extremo, y Nvidia sigue siendo la forma más clara de lograr esa exposición", comenta Morgan Stanley.

"Seguimos siendo positivos con la IA y mantenemos nuestra preferencia por las grandes tecnológicas por su posición de dominio de mercado. Prevemos un crecimiento de los beneficios para las grandes tecnológicas del 20% este año y del 16% el que viene, gracias al sector de los semiconductores, donde vemos ahora oportunidades de inversión", comenta Solita Marcelli, de UBS Global Wealth Management.

Las grandes tecnológicas se colocan también como las acciones preferidas de los mejores gestores del mundo, según el último informe mensual de Citywire al respecto.

Los 'siete magníficos' suman el 20,7% de la exposición de los hedge fund de acciones de EEUU

La firma elabora un *top 10* de las acciones con mayor respaldo entre los inversores profesionales que mejor rendimiento logran con sus fondos y este ránking está copado por compañías tecnológicas.

Encabeza el listado Alphabet, que se consolida como líder. Le sigue Samung Electronics y Meta. En el cuarto puesto aparece Taiwan Semiconductor Manufacturing (TSMC), el gigante mundial de los semiconductores y principal socio de Nvidia.

El quinto puesto es para Microsoft, seguida de Apple y FPT Industrial, que es una compañía dedicada a la fabricación de motores para vehículos industriales. Completan el listado Amazon, la farmacéutica AstraZeneca y la eléctrica semiestatal india NTPC.

Llama la atención que Nvidia no se encuentra entre las diez acciones más respaldadas y compradas por los gestores con mejores rendimientos este mes.

El valor, que tiene una capitalización bursátil de 2,8 billones de dólares, está cerca de sobrepasar a Apple, que vale 2,9 billones. Por delante de ambas se coloca Microsoft, que tiene un valor de mercado de 3,19 billones. Y por debajo de ambas están Alphabet, que vale en Bolsa 2,18 billones de dólares; Amazon, con 1,89 billones, y Meta, con 1,21 billones.

Europa sigue la estela de Nvidia

R. Poza. Madrid

El sector tecnológico europeo es el segundo mejor en Bolsa este año, con una revalorización del 13,78%, frente al ascenso del 7,19% del índice de referencia, el Euro Stoxx 600. Encabeza las alzas la banca, que se anota el 18,5%.

La tecnología europea disfruta de una revalorización a doble dígito gracias al apoyo de los grandes nombres del sector y de las compañías de semiconductores, clave para el desarrollo de la inteligencia artificial.

Los expertos señalan que si un inversor considera que las grandes tecnológicas estadounidenses están caras, Europa es una opción clara. Muchos piensan que las tecnológicas europeas son la mejor opción en estos momentos.

"Seguimos creyendo que la mejor manera de aprovechar esta ola por la inteligencia artificial es a través de fabricantes europeos como ASML, ASMI y BE Semiconductor", explica Oddo BHF.

Los fundamentales del sector acompañan tras las cuentas del primer trimestre: "Los resultados del primer trimestre muestran que el auge tecnológico en Estados Unidos también está llegando a Europa, con pesos pesados tecnológicos como ASML y SAP, que ven una creciente demanda de sus productos. Esperamos que el repunte se amplíe también a acciones más cíclicas del sector como siguiente paso de los mercados", comenta Joachim Klement, analista de Liberum Capital.

Los inversores centran su atención en ASML, que sube el 30,34% desde enero. Su maquinaria es la única capaz de producir las máquinas que necesita la taiwanesa TSCM para ejecutar los contratos de chips que tiene con Nvidia, su principal cliente.

Bankinter roza los 8 euros y obliga a los bajistas a replegarse

E.Utrera Madrid

Bankinter tiene un comportamiento impecable en Bolsa en la segunda mitad de mayo. Poco, a poco, sin excesos, sin apenas altibajos, la acción se ha colocado a las puertas de los 8 euros por acción, nuevos máximos históricos ajustados con dividendos. De hecho, la cotización marcó el martes máximos del día justo en ese nivel, donde aparecieron algunas realizaciones de beneficios que tuvieron continuidad ayer.

El banco cerró en 7,92 euros por acción, tras un descenso del 0,63% que deja la ganancia de mayo en el 6,7% y la anual en el 36,65%.

Aunque el avance de Bankinter en 2024 aún está lejos de las fuertes revalorizaciones de Sabadell o Unicaja, es más que suficiente para poner en guardia a los inversores bajistas, que empiezan a pisar el freno en el banco.

Muy significativo es el movimiento de Marshall Wace. El hedge fund británico, el más activo históricamente en la banca española, ha rebajado su posición corta en Bankinter desde el 1,15% hasta el 1,07%. Es la tercera rebaja consecutiva este mes. El fondo sigue reculando en el valor a la vista de que la esperada corrección de Bankinter en Bolsa se hace de rogar.

La fortaleza de la acción está obligando a Marshall Wace a cambiar de estrategia y a cerrar parte de sus posiciones cortas para evitar que las pérdidas crezcan. Hay que tener en cuenta que a finales de abril, justo antes de que trascendiera el interés de BBVA por Banco Sabadell, el hedge apostaba en corto el 1,41% del capital de Bankinter.

Desde entonces, la cotización del banco español no ha dejado de subir desde los 7,3 hasta los casi 8 euros. Fuentes bursátiles creen que este cierre de posiciones cortas está ayudando a la subida de Bankinter hasta una resistencia muy importante que, en caso de ser superada y consolidada, podría dar vía libre al banco para seguir escalando posiciones en el parqué. Esta tendencia se debe a que hay que recomprar las acciones en el mercado para clausurar las posiciones cortas.

GRAN SUBIDA EN 2024

Bankinter, en euros.

En estos momentos, los analistas dan al banco un potencial alcista del 3%, hasta los 8,15 euros por acción.

En solitario

Como viene siendo una constante en lo que va de año, Bankinter es el único banco cotizado español con posiciones cortas significativas de al menos el 0,5%, nivel a partir del cual son comunicadas al mercado por la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). Además de Marshall Wace, Canada Pensión Plan se juega a la baja el 0,69% del capital, mientras que en el caso de Point 72 Europa es el 0,63%.

En total, los tres fondos especulativos suman el 2,39% del capital de Bankinter, con un valor en torno a los 170 millones de euros a precios de mercado.

El euribor afianza su caída en mayo y merma la letra hipotecaria

MÁXIMA VOLATILIDAD/ Tras repuntar hace unos días, el índice encadena dos meses de recortes en la antesala de la cita del BCE y sopesa el ritmo de bajada de los tipos.

E.Utrera. Madrid

El euribor está ofreciendo una exhibición de volatilidad antes de la reunión del 6 de junio en la que el mercado descuenta que el Banco Central Europeo (BCE) rebajará 25 puntos básicos el precio oficial del dinero. Tras un arranque del mes de mayo a la baja, el índice hipotecario firmó el pasado lunes los niveles más altos del mes en el 3,74% en tipo diario.

Sin embargo, en las dos últimas sesiones, el euribor ha seguido el camino contrario. El martes, se relajó ligeramente hasta el 3,722%, y ayer dio otro paso atrás, hasta el 3,716%. Unos movimientos estos últimos que los expertos ligan a las declaraciones del gobernador del Banco de Francia y miembro del consejo de gobierno del Banco Central Europeo (BCE), François Villeroy, que el martes aseguró que no hay que descartar una segunda bajada de los tipos de interés el próximo mes de julio. Esta posición contrasta con la del máximo mandatario del Bundesbank, Joachim Nagel, que aboga por esperar hasta la reunión de septiembre antes de tomar nuevas decisiones.

Política restrictiva

"La mejor manera de enmarcar el debate es que todavía tenemos que mantener una política restrictiva este año. Pero dentro de estas restricciones, podemos movernos algo a la baja", señaló el martes del economista jefe del BCE, Philip Lane.

Y Martins Kazaks, miembro letón del consejo del BCE, dijo ayer que el banco central no debería poner el piloto automático para el recorte de tipos tras la bajada de junio, porque todavía depende de datos económicos "esenciales".

EL EURIBOR SE RELAJA

Euribor a 12 meses, en %. Media mensual.

Por lo tanto, la clave para entender la volatilidad del euribor es la incertidumbre sobre la intensidad de los movimientos posteriores al 6 de junio, tras una primera bajada que se da por segura.

En este escenario, el euribor vive episodios de enorme irregularidad. En mayo, el tipo diario se ha movido en una horquilla muy amplia entre los mínimos del 3,628% del 9 de mayo y los máximos 3,74% del pasado lunes.

Unos vaivenes que no impedirán una nueva alegría a las familias cuando acabe el mes. A falta de dos valores para el cierre de mayo, la media mensual se sitúa en el 3,676%, claramente por debajo del 3,862% del mismo mes del año pasado. Así, teniendo en cuenta una hipoteca a 25 años de 150.000 euros con un diferencial del 1% y revisión anual, la cuota mensual se reducirá alrededor de 16 euros al mes. En el caso de los préstamos para vivienda con revisión semestral, el ahorro es de unos 30 euros al mes.

La media mensual provisional se sitúa en el 3,67% y rebajará en 16 euros la letra mensual

Una tendencia que, salvo sorpresa mayúscula, se trasladará a los próximos meses. Hay que tener en cuenta que durante estos mismos meses de 2023 el euribor vivía una gran escalada. En junio del año pasado superó el nivel del 4%, en un proceso alcista que tocaría techo en octubre, cuando el índice hipotecario cerró en el 4,16%. Por lo tanto, el margen de mejora de la letra de la hipoteca es aún muy amplio a pesar de la enorme volatilidad del euribor. El índice puso fin en abril a dos meses de alzas consecutivas y rompió los pronósticos que apostaban desde comienzos de año por un recorte progresivo, y que el retraso en la baja de tipos en la zona euro ha hecho saltar por los aires.

Incertidumbre

En un escenario aún muy incierto, los expertos siguen apostando por un descenso del euribor en lo que queda de año. Asufin cree que el índice cerrará 2024 en el 3%, lo que supondrá un descenso en las cuotas mensuales de unos 38 euros y de cerca de 460 euros al año. Kelisto cree que puede finalizar el primer semestre en torno al 3,5%, para acelerar el ritmo de caída hasta alrededor del 3% en diciembre.

LEX COLUMN

Hora de dividir los conglomerados

Hace mucho tiempo que los conglomerados pasaron de moda, pero varios sobreviven en el espacio del consumo. Grupos como Unilever y Reckitt justifican la posesión de negocios en áreas como la vivienda, la nutrición y el cuidado personal partiendo de la base de que la escala aporta sinergias y diversificación. También pueden compartir "lo aprendido" en una parte del grupo con otra, o ese al menos es el argumento. Sin embargo, los conglomerados de consumo están teniendo dificultades para seguir el ritmo. Cabe esperar que aumenten las presiones sobre ellos para que ajusten el foco.

Sede de Unilever en Londres, Reino Unido.

En parte, esto ya ha sucedido. Las megaoperaciones con otras industrias que tratan directamente con los consumidores han salido de la agenda, al menos a juzgar por el alboroto que siguió a la persecución, posteriormente abandonada, del negocio de cuidado de la salud del consumidor de GSK por parte de Unilever en 2022.

También están ganando velocidad las desinversiones. Unilever se ha desprendido de sus negocios de untables y té. Más recientemente puso a la venta el negocio de helados. En Reckitt, los problemas legales han dado pie a que vuelva a especularse con la posibilidad de que se desprenda de su división de leche infantil. Un inversor activista ha acumulado una posición en el valor.

En líneas generales, este tipo de desinversiones siguen concentrándose principalmente en deshacerse de los negocios con un crecimiento o margen de beneficio bajos para hacer más atractivo el resto de la cartera.

La pregunta más fundamental es si las marcas que operan en categorías muy distintas siguen encajando.

Los conglomerados se benefician de la escala, que les permite distribuir los costes centralizados entre más fuentes de ingresos. Una regla de oro del sector dice que, por cada vez que se duplican las ventas, los gastos administrativos por unidad de ingresos caen un quince por ciento.

El peso también ayuda en las negociaciones con los grandes minoristas, los Walmart de este mundo, aunque el liderazgo del producto parece importar más que el tamaño global.

Sin embargo, en un mundo en rápido cambio, la importancia de la escala se ha visto superada por la de la especialización y la agilidad. Así lo sugiere el rendimiento de algunas marcas después de su desinversión.

Barclays estima que Froneri, la empresa conjunta de helados de Nestlé con el grupo de capital riesgo PAI creada en 2016, prácticamente duplicará sus beneficios antes de intereses e impuestos entre 2020 y 2024.

Los consultores de gestión podrían argumentar que hay una manera de optimizar el conglomerado de consumo haciendo que sus marcas estén lo suficientemente centralizadas como para beneficiarse de la escala, pero sigan conservando la suficiente independencia para administrar bien sus negocios. La exitosa marca de belleza Prestige de Unilever opera de manera relativamente independiente.

No obstante, algo así parece un ejercicio de equilibrio complicado. El hecho de que el rendimiento de grupos más diversificados como Reckitt y Unilever sea inferior al de empresas más especializadas en una única categoría, como L'Oréal y Lindt, lleva a la conclusión de que los llamamientos para que se produzcan divisiones más radicales deberían intensificarse.

La Bolsa española, tercera en OPV tras NYSE y Nasdaq

EFECTO DEL ESTRENO DE PUIG/ Con casi 2.800 millones de dólares colocados, el parqué español solamente se ve superado por volumen en OPV por las dos bolsas de EEUU.

Artur Zanón. Londres

El debut de Puig en el parqué ha situado a la Bolsa de España como tercer mercado mundial en este tipo de operaciones por volumen económico, tras el New York Stock Exchange (NYSE) y el Nasdaq.

Según datos de Mergermarket desde principios de año, la operación de la compañía de moda y cosmética con sede en Barcelona movió 2.792 millones de dólares (2.582 millones de euros al cambio), un 10,4% de los importes obtenidos en los estrenos por esta vía desde enero en todo el mundo.

Este fue el principal debut bursátil en Europa desde el de Porsche en 2022 y podría ser uno de los más importantes del mundo, si no el que más, este ejercicio para un grupo que tiene una capitalización superior a los 15.000 millones de euros.

El éxito de la colocación de la compañía controlada por la familia Puig, que sube un 6% desde su salida, puede servir de inspiración para otras compañías españolas, como Cirsa, Europastry, Volotea, Tendam y Hotelbeds, cuyos saltos al mercado están en diferente grado de desarrollo, a la espera de encontrar un buen momento. Tras varios años de repliegue, se espera una mayor actividad.

Los primeros meses del año confirman el trono de los dos principales mercados de Estados Unidos como las plazas más atractivas y relegan más allá de la posición número 20 a Londres, históricamente un centro que había sido referente para cotizar.

Fachada de la Bolsa de Madrid en la plaza de la Lealtad.

La plaza española ha movido el 10% de la recaudación por las salidas a Bolsa, según Mergermarket

Londres está en una posición relegada y espera que Shein debute en la 'City' frente a Wall Street

EEUU

El NYSE es el mercado que ha recaudado un mayor importe en los primeros compases del año, con 7.739 millones de dólares tras once salidas a Bolsa. Le sigue el Nasdaq, con 3.361 millones y doce compañías que han salido al parqué.

Por su parte, Suiza –SIX Swiss Exchange– ocupa la cuarta posición, con una gran operación, igual que España. En el caso del país helvético, se trató de la firma de dermatología Galderma, con 2.561 millones de dólares, según Mergermarket.

La salida de Puig superó a Galderma como principal operación y el grupo suizo, a su vez, dejó atrás la salida de Amer Sports, compañía finlandesa que dio el salto en la Bolsa de Nueva York en enero, con unos 1.570 millones de dólares. Los dos mercados de referencia de EEUU suman un 41,4% de los importes recaudados en salidas a Bolsa desde enero con 23 operaciones, aunque ninguna de las ofertas ocupa el podio.

Entre las principales, destacan UL Solutions, en torno a los mil millones de dólares en ambos casos, en el NYSE, y Astera Labs y Brightspring Health Services, en el entorno de los 750 millones de dólares.

La duda de Shein

En el otro extremo se sitúa la Bolsa de Londres –con cerca de 400 millones de dólares–, que parece atraer las grandes operaciones que rechaza EEUU. Un ejemplo de esta situación es la salida a Bolsa de la cadena de moda Shein, con sede en Singapur, cuyos responsables quieren cotizar en Nueva York, pero podrían optar por Londres como consecuencia de los menores obstáculos de la capital británica, frente a EEUU, que recela de que Pekín esté detrás de la enseña, en medio del enfrentamiento económico de las dos potencias mundiales.

En Londres tendría la alfombra roja por el efecto tracción que podría producir, a la vista de que otras como Flutter, Ferguson, CRH y TUI le están dando la espalda.

En el resto del continente, sobresale en la quinta posición global Euronext Ámsterdam, con la salida del fondo CVC Capital Partners el pasado abril en una operación en la que levantó 2.166 millones de dólares.

DE COMPRAS POR EL MUNDO

Por Joaquín Tamames

Lanxess espera una gradual mejora

La alemana Lanxess fabrica productos químicos intermedios, aditivos y productos de protección del consumidor para los sectores agrícola, de nutrición, energía y otros. En 2023 operó al 58% de capacidad, obteniendo ingresos de 6.714 millones de euros (-17%), ebitda ordinario de 512 millones (-45%) y pérdidas de operaciones continuadas de 843 millones. El grupo cerró con deuda neta de 3.814 millones, que supuso una caída del 53% gracias a la escisión y venta parcial del negocio de Materiales de Alto Rendimiento en favor de la nueva compañía Envalior, participada al 40% y con Advent como socio mayoritario. La industria química alemana tuvo un año difícil en 2023 por la debilidad de demanda y precios y por la reducción de existencias de los clientes, además de por los altos precios de la energía. En el primer trimestre de 2024, los ingresos de Lanxess cayeron un 15,4, hasta 1.607 millones, y el ebitda ordinario un 46,6%, hasta 101 millones. Para el resto del año el grupo espera una gradual recuperación y su guía actual es de una mejora del 15% en el ebitda ordinario. La compañía tiene en marcha un programa de reducción de costes llamado *Forward!* con el que espera aflorar ahorros anuales de 150 millones hacia 2025, con una inversión de 80 millones. El grupo emplea a 12.600 personas y capitaliza 2.150 millones de euros en Bolsa, con una caída de la cotización del 27% en los últimos doce meses.

ECONOMÍA / POLÍTICA

Madrid es la ciudad que más recauda por habitante y San Sebastián la que más gasta

LAS CUENTAS PÚBLICAS MUNICIPALES/ La capital española ingresa 790 euros por cada vecino de los tributos municipales, mientras que la de Guipúzcoa lidera el gasto local, con 1.290 euros por cada habitante, según el Consejo de Economistas.

Juande Portillo. Madrid

Pese a su política de bajos impuestos, la ciudad de Madrid es la gran ciudad española que más recauda por habitante, mientras que entre el conjunto de las capitales de provincia es la de Guipúzcoa, San Sebastián, la que más recursos públicos gasta por cada uno de sus vecinos. Estos son algunos de los datos que permite comparar la nueva herramienta de extracción de datos socioeconómicos municipales lanzada ayer por el Consejo General de Economistas de España (CGE).

La herramienta, que entre otras cosas busca "desmontar algunas ideas preconcebidas sobre la realidad socioeconómica de los municipios españoles", ofrece datos pormenorizados de las 8.131 poblaciones del país, las 50 provincias y 17 comunidades autónomas centralizando los datos disponibles en una veintena de fuentes oficiales, que incluyen ocho ministerios, la Agencia Tributaria, la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef); el Instituto Nacional de Estadística; la Dirección General de Tráfico; o el Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE).

Así, por ejemplo, una comparativa de los datos presupuestarios de 2023 de las 50 capitales de provincia españolas revela que Madrid es la gran ciudad que mayor recaudación logra por habitante, 790 euros por vecino; seguida de Barcelona, con 748 euros; y, ya de lejos, por Soria (676 euros) y el resto de capitales de provincias catalanas, Girona (616), Lleida (602), y Tarragona (599). Del lado contrario, la recaudación más baja por vecino se da en Pamplona (296 euros por habitante); Bilbao (299), y Palencia (395).

Del lado del gasto público, destacan los 1.289 euros por habitante que registra San Sebastián, frente a los 1.256 de Madrid, los 1.214 de Jaén o los 1.213 de Bilbao, que lideran el ránking. Al final del listado se encuentran Cáceres, que gasta 598 euros por vecino; Badajoz, con 648 euros por habitante; Alicante, con 701 euros, o Córdoba, con 721 euros.

RADIOGRAFÍA DE LAS CUENTAS PÚBLICAS MUNICIPALES

Recaudación por habitante en las capitales de provincia en 2023. En euros.

Expansión — Fuente: Consejo General de Economistas

Lleida concentra los municipios con mayor densidad de bares

- Naut de Arán, en Lleida, es el municipio español con mayor densidad de bares, cafeterías y restaurantes por vecino (44,27 por cada mil habitantes), en un ránking en el que la sexta posición es para otro leridano, La Vall de Boí, siendo ambos también líderes en oferta hotelera.
- Alicante concentra cinco de los diez municipios con mayor porcentaje de población extranjera (con una media del 65%).
- Los municipios de más de 1.000 habitantes con más empresas por vecino son Beniparrell (Valencia), con 229, y Galar (Navarra), 214.

En el caso de la deuda pública viva de las capitales de provincia, el endeudamiento más elevado por habitante pesa sobre Jaén, con 4.824 euros por vecino, seguida de Ceuta (1.669 euros), Melilla (1.486), o Burgos, 1.047 euros, pese a que por volumen el liderazgo recae sobre la ciudad de Madrid, con 1.738 millones en total, seguida de Barcelona, con 1.117 millones, y Zaragoza, con 634 millones, en este caso con datos de cierre de 2022.

Saliendo de las grandes ciudades, sin embargo, de entre los diez municipios con mayores ingresos, gastos presupuestarios e inversiones por habitantes, dos pertenecen a la provincia de Guadalajara (Zorita de los Canes y Angón), tres a Teruel (Loscos, Monforte de Moyuela y Cañada Vellida) y dos a La Rioja (Hornillos de Cameros y Brieva de Cameros), detalla el Consejo de Economistas.

Así, de un lado, el municipio que más recauda por vecino es Zorita de los Canes (Guadalajara), con 65.480 euros de media por cada uno de sus 59 habitantes, seguido de Loscos (Teruel), con 31.006 euros de sus 116 habitantes; y Forès (Tarragona), con 27.217 euros de cada uno de sus 47 vecinos.

Los mismos nombres vuelven a aparecer en el ránking de mayor gasto presupuestario por habitante, con 51.105 euros en Zorita de los Canes y 27.217 en Forès, que también lideran las inversiones por habitante, con 40.338 y 19.200 euros por vecino, respectivamente, (acompañadas por Monforte de Moyuela, en Teruel, con 22.023 euros).

El análisis realizado por el Consejo de Economistas también destaca que entre los municipios de menos de mil habitantes, Garai (en Vizcaya) es el que tiene mayor renta neta media por persona y por hogar (29.639 y 88.769 euros, respectivamente). No obstante, cuando se realiza este mismo análisis entre los municipios de más de 1.000 habitantes, el primero es Pozuelo de Alarcón (en Madrid) con 27.167 euros de renta por persona y 86.403 euros por hogar.

Garai, en Vizcaya, y Pozuelo de Alarcón, en Madrid, son los municipios con mayor renta media

Las capitales con mayor carga de deuda por vecino son Jaén, Ceuta, Melilla o Burgos

La herramienta de los economistas, dirigida especialmente a investigadores, economistas y medios de comunicación, pero abierta al público en general desde su web, permite, en todo caso, realizar otros muchos análisis socioeconómicos más allá de las grandes variables presupuestarias y de renta.

Así, por ejemplo, los datos revelan que cuatro municipios de la provincia de Cáceres se encuentran entre las diez localidades de más de mil habitantes con mayor número de oficinas bancarias (con una media de 37 por cada millar de vecinos), incluyendo Zorita, Tornavacas o Casar de Palomero en el podio.

También es posible comparar el valor catastral de las residencias, desvelando que nueve de las diez localidades de más de mil habitantes donde se concentran las de mayor cuantía se concentran en la mitad norte de España y una en Málaga. A su vez, dentro de los municipios de España de más de mil habitantes existe una diferencia de 159.859,78 euros entre el mayor valor catastral residencial por habitante, que registra Noja (Cantabria) con 169.027,10 euros, y el menor, que se da en Saucedilla (Cáceres), 9.167,32 euros.

Atendiendo a la oferta hotelera por cada mil habitantes, los datos apuntan a que la mayor oferta se concentra en la provincia de Lleida, donde La Vall de Boí y Naut de Arán ocupan la primera y la tercera posición de toda España (con un 40,29 por cada 1.000 y 37,50 por mil, respectivamente). Cabrales, en Asturias, ocupa la tercera posición, mientras que Albarracín (Teruel) ocupa el cuarto puesto en la clasificación.

Europa Press
Tractores franceses bloquean la A-9 gala cerca de la frontera con España en febrero pasado.

Agricultores españoles y franceses cortarán la frontera el lunes

PROTESTAS/ Organizaciones agrarias de ambos países llaman a interrumpir el tráfico entre España y Francia por ocho puntos.

J.D. Madrid

Mientras el ministro de Agricultura, Luis Planas, reivindicaba ayer desde Shanghái (China) la ley española de la cadena alimentaria, que "está dando un resultado muy positivo", dos organizaciones agrarias, Revolta Pagesa y la Unión de Asociaciones del Sector Primario Independientes (Unaspi), le recordaban que, pese a la tregua de las últimas semanas, la rebelión y el malestar del campo aún no han acabado. Estas organizaciones, junto a algunas homólogas francesas, pretenden cortar por ocho puntos diferentes la frontera entre España y Francia el próximo lunes, 3 de junio: desde Navarra a Girona, pasando por Huesca y Lleida. Una pésima noticia para los transportistas españoles, que durante las virulentas protestas de febrero y marzo ya sufrieron las iras y los ataques de los agricultores galos.

Revolta Pagesa, plataforma que surgió de forma espontánea a principios de año y que es vista con buenos ojos por el soberanismo catalán, y Unaspi, otra agrupación minoritaria, quieren interrumpir el tráfico entre España y Francia desde las 10 horas del lunes hasta la misma hora del día siguiente en Irún (Navarra); Canfranc, Sallent de Gállego (Huesca); Bossòst, La Seu d'Urgell (Lleida); Puigcerdà, Coll d'Ares y La Jonquera (Girona). Pese a las cesiones de la UE, que recientemente aprobó la flexibilización de la PAC por la que se exime de controles y sanciones a las explotaciones más pequeñas (menos de 10 hectáreas), y del propio Gobierno español, que puso sobre la mesa un paquete con más de 40 medidas, una parte del sector, muy heterogéneo y dividido, sigue considerándolo insuficiente.

Piden más control de las importaciones, prioridad para los productos locales y rebaja fiscal en energía

En concreto, las organizaciones convocantes de la protesta del próximo lunes, que aseguran que será "un día histórico" para el campesinado, reclaman más control de los productos importados. Ha sido, y sigue siendo, una de las principales demandas del sector agrario, que pide la aplicación de las llamadas cláusulas espejo a los productos de terceros países (reciprocidad en las exigencias que deben cumplir los productores de dentro y fuera de la UE). El ministro Planas volvió a reivindicar ayer la introducción de dichas cláusulas en las negociaciones comerciales de la UE con terceros países. "Veremos después de las elecciones europeas qué ocurre, pero es una buena oportunidad para dar un paso adelante y discutir sobre este tema en voz alta y claramente", señaló el titular de Agricultura en el marco de la visita oficial a China que inició ayer y que se prolongará hasta el domingo. A su juicio, la UE tiene "la posibilidad de discutir en el ámbito de la Organización Mundial del Comercio la compatibilidad de una medida de este carácter con las normas del comercio internacional basado en reglas".

Además de un mayor control sobre las importaciones, las plataformas agrarias que el lunes prevén colapsar durante 24 horas los principales pasos fronterizos exigen dar "prioridad a los productos locales", así como una rebaja fiscal en el uso de energías para la producción de alimentos.

En abril pasado, Agricultura firmó sendos acuerdos con la UPA y Unión de Uniones para el desarrollo del paquete de 43 medidas ofrecido al campo, del que, sin embargo, se desmarcaron las otras grandes asociaciones del sector, Asaja y Coag, que, de hecho, remitieron al Ministerio un documento con sus propias propuestas. Esto pone de manifiesto la división que existe en el sector agrario, pero también que la crisis aún no se ha resuelto.

Editorial / Página 2

Díaz quiere subir un 3% el Iprem y crear una ayuda de 200 euros por hijo a cargo

M. Valverde.

La vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, se comprometió ayer en el Congreso de los Diputados a subir la renta social, conocida como Iprem, y a crear una ayuda universal de 200 euros al mes por el cuidado de hijos menores de 18 años.

Aunque ayer no lo dijo, Díaz quiere subir el Iprem un 3% para el año que viene. De manera que su cuantía pase desde los 600 a los 618 euros mensuales. Y, para ello, hará este planteamiento en la negociación sobre los Presupuestos de 2025, que comenzará en junio con el PSOE, según fuentes próximas a la vicepresidenta consultadas por EXPANSIÓN.

Esto se debe a varias razones. En primer lugar, a que el Iprem lleva dos años congelado en 600 euros mensuales. O también, en 7.200 euros anuales, con doce pagas, u 8.400 euros, con catorce pagas.

En segundo lugar, el Iprem es una renta social que afecta a millones de personas porque sirve como referencia para cobrar prestaciones sociales como el subsidio del desempleo o, con la reciente reforma del mismo, la prestación contributiva complementaria a un salario por trabajar. También sirve para las pensiones no contributivas y las ayudas sociales que dan las comunidades autónomas y ayuntamientos. Por ejemplo, ayudas escolares y para guarderías, becas de estudio y hasta acceso a la vivienda protegida y al bono eléctrico para las familias con dificultades para pagar la energía.

Los sindicatos CCOO y UGT apoyan a la vicepresidenta en la subida del Iprem. Con mucha frecuencia, las dos centrales afirman que es una renta desfasada porque no se actualiza con la inflación. Por ejemplo, desde 2010 a 2016 estuvo congelada en 532,51 euros mensuales. Desde 2017 hasta 2020, la cuantía se mantuvo en 537,84 euros al mes. Como ha quedado dicho más arriba, hoy en día está en 600 euros mensuales.

Por esta razón, los sindicatos han pedido al Gobierno su supresión y utilizar el salario mínimo interprofesional como referencia para todas las ayudas sociales. Hay que recordar que el SMI ha subido un 54% desde 2018. Desde los 736 euros a los 1.134 euros mensuales.

Efe
La vicepresidenta segunda, Yolanda Díaz, ayer en el Congreso.

La vicepresidenta planteará el Iprem y la ayuda por hijos menores en los Presupuestos

Una renta universal

En la misma sesión del Congreso, la vicepresidenta reiteró su propósito de implantar una renta universal mensual de 200 euros para el cuidado de un hijo menor de 18 años. En principio, una renta universal significa que pretende ser una ayuda para todas las familias que tengan hijos en esa edad, sin distinción de ingresos ni patrimonio. Como, por ejemplo, ocurre con la sanidad pública.

Esta propuesta es la más reciente en cuanto a la cobertura de la atención a las familias. Yolanda Díaz también espera a los Presupuestos del próximo año para ampliar los permisos de maternidad y paternidad desde las dieciséis a las veinte semanas. Y, además, un permiso remunerado de cuatro días para atender una urgencia ocurrida a los hijos, los padres y los abuelos. A este respecto, y sabiendo la discusión que le espera con la parte socialista del Gobierno, Díaz dijo lo siguiente: "No sé si [el permiso remunerado de cuatro semanas] lo haremos en seis meses, pero lo vamos a hacer sin lugar a dudas porque es fuente de derecho, porque es una directiva que tenemos que cumplir y, sobre todo, porque es fundamental".

Además, posteriormente, en un acto del Ministerio de Derechos Sociales, Díaz reiteró que en seis meses tendrá listo un decreto que regule la seguridad y la prevención de los riesgos laborales para las empleadas del hogar. Está negociando la norma con la patronal y los sindicatos.

"En el plazo de seis meses nuestro país va a ser un poco mejor", declaró Díaz en el acto sobre Cuidados con Derechos, organizado por el Ministerio de Derechos Sociales.

"Vamos a desarrollar toda la materia de seguridad y prevención de riesgos laborales en nuestro país. Y lo digo porque lo vamos a cumplir", recalcó la vicepresidenta sobre una norma que negocia con los agentes sociales.

Díaz, que es la coordinadora general de Sumar, también está atenta a la campaña de las elecciones europeas del 9 de junio y está marcando distancias, a la izquierda, con el ala socialista del Gobierno.

Editorial / Página 2

La UE tendrá una oficina de IA para evitar perder el tren tecnológico

CHINA Y EEUU, CON VENTAJA/ El Tribunal de Cuentas Europeo alerta de que existe una creciente brecha de inversión entre la Unión Europea y las dos superpotencias en materia económica y tecnológica.

Carlos Polanco. Madrid

La pugna económica y política mundial pasa cada vez más por el liderazgo en las nuevas tecnologías. Las superpotencias del planeta se afanan por despuntar en el desarrollo de chips y semiconductores o por ponerse a la cabeza de auténticas disrupciones como la inteligencia artificial. Precisamente en este último punto la Unión Europea lleva tiempo queriendo ponerse las pilas. En ese sentido, ayer la Comisión Europea reveló la creación de la Oficina de la IA, integrada dentro de la propia Comisión y que entre sus tareas destacan "permitir el desarrollo, el despliegue y el uso futuros de la IA de un modo que fomente los beneficios sociales y económicos y la innovación, mitigando al mismo tiempo los riesgos". De este modo, los países de la UE intentarán no perder pie en una carrera en la que Estados Unidos y China parecen sacarles varios cuerpos de ventaja.

La oficina pretende profundizar y acompañar la aplicación de la Ley de IA, un hito consensuado a finales del año pasado por la Comisión Europea y el Parlamento Europeo y al que el Consejo Europeo dio el espaldarazo definitivo la pasada semana, si bien tendrán que pasar dos años hasta que esté completamente en vigor. Esta ley fue presentada, sobre todo, como una serie de límites a imponer para la salvaguarda de "los derechos fundamentales, la democracia, el Estado de derecho y la sostenibilidad medioambiental".

En la práctica, estas limitaciones conllevan prohibir la aplicación de la inteligencia artificial en ciertos campos, como los sistemas de categorización biométrica y la captura indiscriminada de imágenes faciales de Internet o grabaciones de cámaras de vigilancia para crear bases de datos de reconocimiento facial, posibles violaciones de derechos fundamentales de las que los expertos en nuevas tecnologías ya han avisado. Desde el punto de vista constructivo, la ley también recoge medidas de apoyo a la innovación en este campo, especialmente para las pequeñas y medianas empresas.

Para acompañar en este desarrollo de la ley, la oficina contará con diversos departamentos. Por ejemplo, una Unidad de Regulación y Cumplimiento, para supervisar que la norma se aplique de manera "uniforme" en todos los Estados miembros, que podrá incluso imponer sanciones; una Unidad sobre seguridad de la IA para detectar posibles riesgos; una Unidad de excelencia en IA y robótica para apoyar la investigación, entre otros. De este modo, la oficina contará con un total de 140 empleados, con especialistas en tecnología, asistentes administrativos, abogados, especialistas en políticas y economistas en sus filas.

La oficina se encargará de supervisar la implantación uniforme de la IA en todos los Estados miembros.

A finales de junio tendrá la primera reunión del Comité de IA para avanzar en el despliegue normativo. Además, la Comisión Europea indicó ayer que "la oficina de IA está preparando directrices sobre la definición del sistema de IA y sobre las prohibiciones, ambas previstas seis meses después de la entrada en vigor de la Ley de IA, y se está preparando para coordinar la elaboración de códigos de prácticas para las obligaciones relativas a los modelos de IA de uso general, prevista para 9 meses después de su entrada en vigor".

Riesgo de quedarse atrás

El anuncio de la Comisión Europea se produce casi a la vez de una advertencia lanzada por el Tribunal de Cuentas Europeo: hay un riesgo palpable de que los países miembros se estén quedando ya muy atrás en esta carrera. En concreto, el organismo llamó la atención de que la UE no ha sido exitosa en el desarrollo de un ecosistema comunitario de IA, circunstancia que ha impedido que la inversión en esta tecnología aumente para, al menos, estar al nivel de Estados Unidos y China.

Complementará a la Ley de IA para "fomentar los beneficios sociales y mitigar los riesgos"

Concretamente, con respecto al primer país, la auditoría elaborada por el Tribunal de Cuentas indica que la brecha no ha hecho más que verse incrementada: mientras en 2018 EEUU invertía 9.000 millones, la UE destinaba 5.000; pero en 2020 estas cifras escalaron hasta los 21.000 y los 10.000 millones, respectivamente. Por su parte, China cuenta con un ambicioso plan de incentivos que marca como propósito convertirse en el líder de la IA en 2030. Y poco importa las restricciones tecnológicas impuestas por Estados Unidos al gigante asiático: esta misma semana China anunció la última fase de su plan de 44.000 millones de euros para el desarrollo de chips, fundamentales para la tecnología de la inteligencia artificial.

"La velocidad del crecimiento económico de la UE en los próximos años vendrá determinada por una inversión en IA cuantiosa y bien orientada. En la carrera de la IA, existe el riesgo de que el ganador se quede con todo. Si la UE desea alcanzar su ambición hay que acelerar el ritmo y liberar el potencial de la UE para triunfar", explica en la auditoría Mihails Kozlovs, miembro del organismo.

El BOE publica el cese de la embajadora en Argentina

P. Cerezal. Madrid

El Boletín Oficial del Estado (BOE) publicó ayer el cese de la embajadora de España en Argentina, María Jesús Alonso, después de que el Gobierno la retirase definitivamente ante la ausencia de disculpas por parte del presidente de Argentina, Javier Milei, por llamar "corrupta" a Begoña Gómez, esposa de Pedro Sánchez. El decreto, firmado por el Rey Felipe VI y el ministro de Asuntos Exteriores, Unión Europea y Cooperación, José Manuel Albares, dispone el cese de la embajadora de España en la República de Argentina y le agradece "los servicios prestados" tras la deliberación del Consejo de Ministros en su reunión del martes 28 de mayo.

La retirada de la embajadora española en Buenos Aires tuvo lugar tras las declaraciones del mandatario argentino, quien tildó de "corrupta" a la mujer del presidente del Gobierno. En un acto organizado por Vox con la presencia de numerosos líderes y políticos internacionales, Milei sostuvo que los españoles "no saben qué tipo de sociedad y país puede producir el socialismo y qué calaña de gente atornillada en el poder y qué niveles de abuso puede llegar a generar". En particular, Pedro Sánchez "tiene a la mujer corrupta, se ensucia y se toma cinco días para pensarlo", criticó, en alusión a la denuncia de Manos Limpias que ha llevado a la investigación judicial a Begoña Gómez y al periodo de reflexión del presidente Sánchez.

Tras el incidente, el Gobierno llamó a consultas a la embajadora española y convocó en el Ministerio de Exteriores al embajador argentino, Roberto Bosch, además de pedir a Milei que se disculpase públicamente. Sin embargo, el presidente argentino rechazó hacerlo y se reafirmó en sus palabras. "No le voy a pedir disculpas bajo ningún punto de vista. Hoy en todo el mundo se habla de los casos de corrupción de la mujer por tráfico de influencias y hasta apretaron un juez, y él está involucrado", señaló en una entrevista en el canal de televisión argentino *Todo Noticias*.

Su salida tiene lugar después de que Milei rechazara disculparse por llamar "corrupta" a Begoña Gómez

Además, Milei aprovechó la entrevista para ir más allá en sus ataques a Sánchez: "Es tan cobarde que se mete bajo las faldas de las mujeres para agredirme", señaló, en alusión a comentarios realizados contra él por la vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, y la responsable de Ciencia, Innovación y Universidades, Diana Morant. Además, Milei señaló que los ataques contra él por parte de algunos miembros del Gobierno español se produjeron antes, como es el caso del ministro de Transporte, Óscar Puente, que le había acusado unos días antes del mitin en España de "consumir sustancias" (algo por lo que Puente no se disculpó, pese a las reiteradas peticiones por parte de la oposición) o de Yolanda Díaz, que había señalado en diciembre tras resultar elegido que "volvía con el recorte y el autoritarismo" a Argentina. "Me dijeron que soy negacionista de la ciencia, me han dicho xenófobo, fascista, para mí son insultos agravados. Hace poco más de un mes que vienen agrediéndome sistemáticamente", añadió.

Tras la publicación del cese en el BOE y la retirada de la embajadora española en Buenos Aires de forma permanente, la Embajada se mantendrá con un encargado de negocios al frente. Por su parte, Argentina mantiene su embajador en España y, si bien Moncloa podría ordenar su vuelta a Buenos Aires cuando considere oportuno, Albares ha señalado que le transmite "buenas sensaciones", por lo que no parece probable que el Ejecutivo nacional vaya a dar este paso en un futuro próximo.

LEY DE AMNISTÍA/ NINGÚN PRESIDENTE DE UN PAÍS SERIO SE HABÍA PRESTADO HASTA AHORA A OTORGAR UNA MEDIDA DE GRACIA PARA LOS DELINCUENTES DE ESTA MAGNITUD PARA PERMANECER EN EL PODER. LA LEY DE AMNISTÍA QUE SE APRUEBA HOY ES UN GOLPE AL ESTADO DE DERECHO.

Desafío total al Estado de Derecho

ANÁLISIS por Iñaki Garay

¿Se imaginan un país en el que un presidente otorgara una amnistía a un grupo de delincuentes para que le mantuvieran en el Gobierno? ¿Se imaginan que lo hiciera después de haber dicho él y muchos más miembros de su Gobierno y de su partido a los ciudadanos que nunca habría amnistía, entre otras cosas porque no cabía en la Constitución? ¿Se imaginan que el presidente hubiera tomado después esa medida en contra incluso de la voluntad de la mayor parte de la sociedad?

Son preguntas retóricas que tienen una respuesta conocida. El país es España y el protagonista de tan polémica decisión es el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez. La decisión le ha permitido investirse, pero pesa como una losa sobre la credibilidad de un Partido Socialista que ha visto cómo la medida de borrar los delitos de todos los participantes en el *procés*, con Puigdemont a la cabeza, le desangraba electoralmente en casi todos los territorios del Estado, menos en Cataluña .

Son cuestiones ante las que no cabe ninguna respuesta convincente, a pesar de los esfuerzos que ha hecho el Gobierno para justificarse. Desde luego la excusa esgrimida argumentando que la medida contribuía a pacificar Cataluña es demasiado endeble, ya que el nacionalismo no ha reducido ni un ápice la presión ni sus pretensiones. Ayer mismo el diputado de ERC Gabriel Rufián le recordó al Gobierno que el referéndum es la próxima parada. Y la victoria del candidato socialista Salvador Illa en Cataluña, más que evidenciar el éxito de la medida como defiende Sánchez, está poniendo sobre la mesa que hay una tregua en la que el separatismo sigue teniendo la sartén por el mango.

Con todo, la Ley de Amnistía que hoy verá la luz es todavía un barco a la deriva que sigue chocando contra los arrecifes. En primer lugar no le garantiza aún a los amnistiados la impunidad ni a Sánchez una legislatura pacífica. Previsiblemente tendrá que ser validada por el Tribunal Constitucional, que tendrá que dilucidar si se ajusta o no a la Carta Magna. Será una prueba de fuego para la credibilidad de un alto tribunal trufado políticamente más que nunca desde que Sánchez decidió invadirlo poniendo al frente a un perfil tan polémico como el ex fiscal general del Estado con Zapatero, Cándido Conde de Pumpido, y nombrar entre sus miembros al exministro de Justicia Juan Carlos Campo y a su asesora en Moncloa, Laura Díez, ambos con una cuestionable trayectoria de independencia y objetividad.

Efe

Carles Puigdemont habla en el Parlamento Europeo en presencia de Pedro Sánchez.

Al margen de lo que decida el Constitucional, la amnistía que se aprueba hoy no cabe en la Constitución porque así lo quisieron los propios constituyentes. El consenso sobre este aspecto entre la inmensa mayoría de los juristas con prestigio de este país es abrumador y tiene argumentos irrebatibles. Durante el proceso de elaboración de la Carta Magna hubo dos enmiendas en el Congreso y otras dos en el Senado pidiendo que se incluyera esta medida excepcional y todas fueron rechazadas. Se entendía que un régimen democrático ofrecía todas las garantías y por tanto no cabía una medida de gracia de esta magnitud. Aceptarla suponía de alguna manera estar negando la propia democracia. La Constitución de 1979 prohíbe expresamente los indultos generales, luego con mayor razón la amnistía. Como dijo alguien, si está prohibido pisar el césped todo el mundo debe entender que también está prohibido arrancarlo.

La Ley de Amnistía pone en jaque la credibilidad del Contitucional y la solidez de Europa

Hay quien desde el entorno del Gobierno interpreta falaz e interesadamente que si la Constitución no menciona la amnistía entonces no la prohíbe. Los expertos sin embargo aseguran que la amnistía como tal supone una excepción al principio general del sometimiento a la ley y que todo lo excepcional debe ser interpretado de forma restrictiva. El argumento que exhibe el Gobierno de que hay otros países en los que se han aplicado medidas similares no aplica en ningún momento al caso que aquí está en cuestión. En primer lugar porque las constituciones de esos países incluían la posibilidad de esa amnistía. Y en segundo lugar porque nunca se ha aplicado para un delito de la magnitud del cometido en Cataluña en 2017.

Aunque el Constitucional llegara a aprobarla, la nueva ley deberá pasar también el examen de Bruselas y hay serias dudas que pueda hacerlo porque constituye un claro ataque al principio de separación de poderes, básico en cualquier democracia. Algo que en su día ya advirtió la entonces vicepresidenta Carmen Calvo.

¿Hubiera podido aprobarse esta amnistía en España en alguna circunstancia? Hay juristas que se prestan a admitir una posible aplicación de la amnistía siempre y cuando venga acompañada de un amplio consenso (no una mayoría simple) entre las fuerzas políticas y se den unas condiciones previas. La Constitución no está escrita en piedra y un gran acuerdo hubiera servido para modificarla y legitimar una decisión de este tipo. La primera y más importante de las condiciones que los expertos señalan es que los amnistiados hubieran declarado su arrepentimiento y se hubieran comprometido a renunciar a la unilateralidad de cara el futuro. Nada de esto ha ocurrido, sino todo lo contrario. Los que lanzaron el desafío al Estado de Derecho, con Puigdemont a la cabeza, siguen manteniendo que la causa por sedición fue injusta y que fue el Estado el que obró incorrectamente dando a entender que la española no es una democracia plena. Y Sánchez para salvaguardar su posición en La Moncloa se ha prestado a asumir de alguna manera esta tesis, adobándola con las acusaciones del *lawfare* contra el Poder Judicial. Quien tiene la mayor obligación de defender el Estado de Derecho se ha puesto de parte de los agresores. Todo el proceder del Gobierno, humillándose ante los separatistas, es una prueba manifiesta de que la medida tiene poco de normalización y pacificación de la situación en Cataluña y se reduce simplemente a una mera transacción política para que Sánchez siga gobernando. O dicho de otro modo, la amnistía es el precio de los votos de Junts y Esquerra para que Sánchez siga en La Moncloa.

La aberración final la constituye el hecho de que para su aprobación vaya a ser necesaria la participación de los propios amnistiados. Nunca un Gobierno se prestó de tal manera a depreciar la legalidad. Felipe González habló hace solo unos días de la "voladura del Estado de Derecho" y otro socialista, Virgilio Zapatero, de "una gravísima erosión del orden constitucional". La pregunta ahora es si los ciudadanos serán conscientes de la línea roja que el Gobierno y sus socios acaban de traspasar.

NATIVE AD

CÓMO LOS PROPIETARIOS PUEDEN BENEFICIARSE DE TENER UNA VALLA PUBLICITARIA DIGITAL EN SU PROPIEDAD

Carlos Naranjo, responsable de Licencias y Prospección de Wildstone, explica cómo los propietarios pueden beneficiarse de tener una valla publicitaria digital en su terreno

Contenido desarrollado por UE Studio. Expansión no ha participado en la redacción del artículo.

Los propietarios que tienen un terreno en desuso junto a una carretera muy transitada pueden obtener importantes beneficios si instalan una valla publicitaria digital en su propiedad. No requiere ninguna inversión por su parte y es más rentable que el alquiler de soportes publicitarios tradicionales. ¿Cómo funciona? ¿Es adecuada para su propiedad?

Los propietarios pueden beneficiarse de la revolución digital en la publicidad exterior

Según el último informe de PwC, se calcula que en 2025 la inversión en DOOH superará el 33 % de la inversión total en OOH. La digitalización del sector está impulsando su crecimiento, ya que las marcas buscan nuevas formas de llegar a su público objetivo. Con el claro cambio del sector de las vallas publicitarias clásicas a las pantallas digitales, los alquileres de vallas tradicionales se están reduciendo. Muchos propietarios que actualmente tienen una valla publicitaria tradicional en sus terrenos se están encontrando con que sus emplazamientos están siendo desmantelados. Por eso ahora es un buen momento para asociarse con una empresa como Wildstone, especializada en publicidad exterior digital, y no sólo proteger sus ingresos, sino también disfrutar de un incremento del alquiler.

¿Cómo es un buen emplazamiento de publicidad exterior?

Hay algunos factores que deben tenerse en cuenta a la hora de decidir si el emplazamiento puede utilizarse para publicidad exterior. Algunos propietarios ya tienen vallas publicitarias en su propiedad, lo que es un primer indicio de que están en una buena ubicación. Estos emplazamientos tienen las mayores posibilidades de que se apruebe la instalación de la pantalla digital.

Para los propietarios que buscan asesoramiento sobre un emplazamiento actualmente en desuso, merece la pena tener en cuenta factores como:

- El volumen de tráfico que pasa por su terreno, cuanto más, mejor.
- La visibilidad a larga distancia desde el terreno.
- Si hay obstáculos en el lugar donde se situará la valla publicitaria.
- Si hay planes de desarrollo en la zona.

¿Cómo puede beneficiarse de tener una valla digital en su propiedad?

Wildstone ofrece contratos de arrendamiento a largo plazo para garantizar un flujo de ingresos. A la hora de ponerlo en marcha, lo mejor es contar con una empresa especializada en infraestructuras de publicidad exterior que cuente con un equipo de planificación especializado. En Wildstone, gestionamos todo el proceso sin coste alguno para usted. El servicio incluye:

- Ayuda de expertos para identificar posibles emplazamientos publicitarios.
- Una valoración gratuita y sin compromiso de su potencial emplazamiento publicitario.
- Un equipo especializado en planificación para obtener la autorización urbanística.
- Gestión de la construcción de nuevos soportes publicitarios digitales.
- Mantenimiento del emplazamiento publicitario y costes asociados.

Puede transformar su terreno en desuso en un activo rentable, sin ninguna inversión económica por su parte.

Póngase en contacto con Wildstone hoy mismo para analizar la viabilidad de su terreno y ver cuántos ingresos adicionales podría obtener.

Alerta en los puertos: se agrava la tensión en el transporte marítimo mundial

IMPACTO EN COSTES Y PLAZOS/ Los ataques piratas, la inestabilidad de Oriente Próximo y la sequía provocan trastornos y atascos en los puertos de todo el mundo. Se ha producido una repentina y forzosa remodelación de las redes mundiales.

Robert Wright. Financial Times

Al entrar en el puerto de Algeciras resulta evidente el ajetreo en las instalaciones. Las grúas que se elevan sobre las dos terminales de contenedores del puerto están casi todas en funcionamiento, subiendo y bajando contenedores de los barcos. En los patios de las terminales, las pilas de cajas se elevan hasta el máximo permitido, de cinco alturas. Alonso Luque, consejero delegado de TTI Algeciras –operadora de una de las terminales–, afirma que este año ha rechazado muchas más solicitudes de carga extra de las que ha podido atender. "Como puede ver, nuestra capacidad es bastante limitada", dice, señalando los contenedores apilados.

Al otro lado del estrecho de Gibraltar, en Marruecos, los ejecutivos de TC3 –terminal de contenedores del puerto de Tánger Med–, se enfrentan a retos similares.

Ambos puertos están sufriendo las consecuencias del recrudecimiento de los trastornos, la congestión y otros problemas del transporte marítimo mundial tras una repentina y forzosa remodelación de las redes mundiales de comercio marítimo.

Estos problemas se derivan de la decisión de muchas navieras a finales de 2023 de desviar los viajes lejos de las aguas de Yemen tras haber sufrido ataques de las milicias hutíes respaldadas por Irán. Las llegadas de portacontenedores al Golfo de Adén, a la entrada del mar Rojo, han descendido en un 90% respecto al mismo periodo del año anterior, según datos de Clarksons, proveedor de servicios de transporte marítimo.

El desvío de buques procedentes de Asia y con destino a Europa por el cabo de Buena Esperanza prolonga la duración del viaje entre nueve y catorce días. Asimismo, esos desvíos están provocando retenciones en lugares como Algeciras y Tánger, de repente muy solicitados para el trasbordo de carga entre buques.

Los trastornos descritos se suman a la creciente lista de problemas a los que se enfrenta el sector marítimo mundial: mientras aumentan los ataques piratas frente a la costa de Somalia (África oriental), se teme que las fuerzas iraníes puedan atacar más buques en el estrecho de Ormuz (entrada al Golfo), tras la captura del buque MSC Aries por la Guardia Revolucionaria, en abril.

El caso de Panamá

En América, la sequía ha obligado a la autoridad del canal de Panamá a reducir el número de pasos diarios entre los océanos Atlántico y Pacífico y a establecer límites al calado de los buques, es decir, a la profundidad máxima del casco por debajo de la línea de flotación. En Europa, muchos de los puertos que gestionan la importación de vehículos están altamente congestionados debido al exceso de automóviles procedentes de China.

Jan Rindbo, consejero delegado de Norden –uno de los mayores operadores mundiales de graneleros y petroleros–, afirma que la coincidencia de todos estos problemas en el tiempo es un "auténtico cisne negro" para el sector. "En mis 30 años en el transporte marítimo, nunca había visto nada igual", concluye.

Rolf Habben Jansen, consejero delegado de Hapag-Lloyd –quinta naviera del mundo por tamaño de flota–, prevé que continúen durante algún tiempo los desvíos relacionados con el canal de Suez. "Hacemos a todos nuestros buques bordear África y por ahora es muy difícil que eso cambie".

Daniel Richards, director de la consultora marítima londinense MSI, sostiene que los actuales trastornos no pueden compararse, ni de lejos, con los experimentados durante la pandemia del Covid-19, cuando el repentino aumento de la demanda de los consumidores y la disminución de personal en buques y puertos provocaron prácticamente la parálisis en ciertas partes del sistema de transporte marítimo mundial.

Los problemas se limitaron inicialmente a regiones o grupos de productos específicos, como los vehículos y los productos frescos o perecederos. Sin embargo, hace poco, la empresa danesa Maersk –segunda naviera mundial de contenedores– ha advertido de una mayor congestión portuaria en su red Asia-Europa, que ha provocado una "acumulación de retrasos".

El Puerto de Algeciras ha rechazado muchas solicitudes de carga extra este año

Richards afirma que las condiciones podrían empeorar aún más a medida que el sector se adentre en la "temporada alta" prenavideña, desde finales de verano y a lo largo de todo el otoño, en el hemisferio norte.

Bajo el brillante sol primaveral del lado marroquí del estrecho de Gibraltar, queda claro por qué las circunstancias son tan difíciles en el extremo occidental del Mediterráneo. Los buques que recorren la ruta del Cabo desde Asia al norte de Europa ya no pasan por el Mediterráneo oriental, sino que tienen que detenerse en el extremo occidental para "transbordar" contenedores hacia y desde países como Italia, Grecia y Turquía.

Los desvíos, y la necesidad de "transbordar", "añaden nuevos retrasos, más tiempo de espera", afirma Nabil Boumezzough, presidente del consejo de administración de Tanger Alliance, empresa conjunta que gestiona la terminal. "Más tiempo de espera equivale a más contenedores que permanecen mucho tiempo en los puertos".

Los horarios de los buques se han vuelto menos fiables y a menudo llegan con poco tiempo de antelación, añade. También es habitual que no haya salidas inmediatas disponibles para llevar sus cargas a otros puntos del Mediterráneo.

Durante el primer trimestre, el astillero de la terminal funcionó a veces al 99% de su capacidad, nivel que inevitablemente ralentiza las operaciones. "Es un reto para la eficiencia, la productividad y la gestión del puerto", afirma Boumezzough.

Luque explica que, debido a esto, algunas navieras están enviando sus cargas a Valencia, Casablanca o Malta, entre otros lugares. Otras llevan los contenedores a puertos del norte de Europa y organizan desde allí servicios de vuelta al Mediterráneo.

Todas estas opciones aumentan considerablemente las distancias que deben recorrer los buques. "Van a emplear más días y consumir más combustible, con el consiguiente aumento de costes", aclara Luque.

En todo el mundo, se están realizando esfuerzos por encontrar formas de evitar los cada vez más graves cuellos de botella. Tiemen Meester, director de operaciones de DP World –uno de los mayores operadores de terminales de contenedores del mundo por volumen–, señala que algunos cargueros están transportando mercancías a través de Jebel Ali, en Dubái, porque es una opción menos arriesgada que dirigirse a Yeda, en el Mar Rojo. A continuación, los cargamentos van en camión de Jebel Ali a Arabia Saudí, lo que incrementa de nuevo los costes.

El ferrocarril del canal de Panamá ha supuesto una solución parcial a las limitaciones de capacidad del propio canal. Algunas navieras han eludido las restricciones de calado descargando los contenedores en un extremo del canal, con lo que el buque sube en la línea de flotación. A continuación, las cajas descargadas se transportan al otro extremo en tren y se recogen después de que el buque haya atravesado el canal.

Sin embargo, Richards asegura que los retrasos podrían resultar mucho más perjudiciales económicamente para muchos clientes que los aumentos de las tarifas de flete. "Estas cosas son mucho más difíciles de cuantificar, pero los problemas económicos causados por ellas van a ser mucho más importantes".

Peter Sand, analista jefe de la plataforma Xeneta, arguye que las navieras normalmente habrían respondido a los problemas de Panamá desviando los buques de Asia a la costa este de Estados Unidos, a través del canal de Suez. "Pero esto tampoco es una opción para la mayoría de los cargadores, debido al conflicto en el mar Rojo", aclara.

Lasse Kristoffersen, consejero delegado de Wallenius Wilhelmsen –el mayor operador mundial de buques de transporte de automóviles–, apunta que en el estrecho de Ormuz también interactúan

Los ataques en el Mar Rojo han obligado a desviar rutas.

El tránsito de petroleros es uno de los más afectados.

dos crisis: la preocupación en materia de seguridad por la amenaza iraní a los buques que utilizan el estrecho se ha acentuado porque ahora este recibe tráfico adicional, como el desviado de los puertos del mar Rojo por la amenaza hutí.

Los problemas del estrecho ponen de manifiesto cómo el agravamiento de las tensiones en Oriente Próximo puede redundar en la aparición de nuevas dificultades para el transporte marítimo. Los hutíes forman parte del *Eje de Resistencia* de Irán en la región, y este mismo mes han demostrado su capacidad para atacar buques más alejados en el océano Índico con el ataque con drones perpetrado contra el MSC Orion. "El transporte marítimo en general es muy vulnerable a estas cuestiones geopolíticas", afirma Kristoffersen.

Los automóviles

Los transportistas de automóviles se enfrentan a un problema más: la sobreproducción de vehículos eléctricos en China ha saturado el mercado nacional, lo que ha provocado una avalancha de exportaciones a Europa. Como las redes de distribución de sus mercados de destino se encuentran limitadas, los coches fabricados en China no paran de amontonarse en los puertos.

La naviera UECC, que también transporta vehículos, afirma que uno de sus buques tuvo que esperar más de cinco días durante el mes de marzo para atracar en el puerto italiano de Livorno, debido al elevado grado de congestión de las instalaciones.

En los puertos del norte de Europa, la situación es más tranquila: así, el Toronto Express, de 294 metros de eslora, atraca en las terminales de contenedores de Southampton. El director de operaciones del lugar, John Painter, explica que, desde principios de año, están llegando buques fuera del horario previsto, pero que el sector aprendió importantes lecciones tras los graves atascos que sufrieron numerosas terminales durante la pandemia del Covid-19.

En consecuencia, se ha negociado recientemente con el personal un nuevo contrato más flexible que permite redistribuir a los trabajadores entre Southampton y la otra

Las llegadas de portacontenedores al Golfo de Adén han descendido en un 90%

gran terminal británica de DP World –en Londres, a orillas del Támesis–, para garantizar una gestión eficaz de los picos de tráfico.

Meester, de DP World, afirma no ver "ningún problema concreto en la red de DP World". La empresa tiene una de las mayores redes de terminales de contenedores del mundo, con instalaciones en todos los continentes, varias de ellas en India y China. Sin embargo, Meester arguye que, aunque han ido llegando más embarcaciones a las instalaciones de la empresa en Jebel Ali, el puerto tiene una importante "capacidad de absorción".

Richards, de MSI, afirma que hasta ahora se han evitado algunos de los problemas más graves, como la escasez de alimentos en los supermercados. La disponibilidad de buques es "mucho más holgada" que antes del inicio de la crisis del Covid-19, afirma.

Aunque ahora hay algunos indicios de escasez de buques y contenedores, las navieras pudieron fletar inicialmente los portacontenedores no utilizados para mantener los niveles de servicio y adaptarse al aumento de la duración de los trayectos.

Algeciras y Tánger

Sin embargo, de vuelta al estrecho de Gibraltar, hay señales inequívocas del agravamiento continuo de los problemas. En Algeciras, Luque afirma que las navieras le han pedido que gestione una cantidad adicional de 100.000 TEU (unidad equivalente a un contenedor estándar del sector) en lo que va de año. Sin embargo, su terminal sólo ha tenido capacidad para mover 40.000 TEU de este tráfico extra.

En Tanger Med, Carlos Lazo, vicepresidente del consejo de administración de TC3, dice que la terminal no puede seguir operando a su intensidad actual durante mucho tiempo. "No es sostenible", afirma.

Por último Aldwell, de Kuehne + Nagel, advierte que la temporada alta de transporte de este año podría resultar muy difícil si no se resuelven los problemas del Mar Rojo. En particular, si la demanda de los consumidores europeos se reactiva a medida que retrocede la inflación, se reducen los tipos de interés y disminuye la presión sobre el coste de la vida.

La 'número 2' del Fondo Monetario Internacional, Gita Gopinath.

El FMI eleva hasta el 5% el crecimiento de China este año

PIB/ El organismo mejora cuatro décimas su pronóstico para este año y el que viene, aunque señala riesgos a la baja.

A.O. Madrid

China crecerá este año un 5%. Así lo cree el Fondo Monetario Internacional (FMI) que ayer elevó en cuatro décimas su pronóstico de crecimiento para la economía asiática, tanto para este año como para el que viene, en el que se expandirá algo menos, un 4,5%. Los economistas del FMI han tomado esta decisión tras analizar los datos positivos del Producto Interior Bruto (PIB) el primer trimestre y las últimas medidas de apoyo anunciadas por Pekín.

Según datos de la Oficina Nacional de Estadística de la República Popular, la economía de la segunda potencia mundial creció un 5,3% interanual en el primer trimestre.

Los pronósticos del organismo multilateral se encuentran en línea con el objetivo de crecimiento que se ha marcado este año el gobierno de Xi Jinping, en el entorno del 5%.

En su evaluación anual sobre el estado y las perspectivas de la economía china, la institución advierte, sin embargo, de que los riesgos se inclinan hacia el lado negativo ante un ajuste mayor o más prolongado de lo esperado en el sector inmobiliario y las "crecientes presiones de fragmentación".

"La actual corrección del mercado inmobiliario, necesaria para llevar al sector hacia un camino más sostenible

El FMI sugiere a Pekín un paquete extraordinario de apoyo fiscal para el sector inmobiliario

de desarrollo, debe continuar", indicó en el informe la primera subdirectora gerente del organismo, Gita Gopinath, que aplaudió las medidas anunciadas por las autoridades para guiar la mencionada "transición".

No obstante, la *número dos* del FMI apuntó que un paquete de medidas todavía "más integral" podría allanar el camino para que esa transición fuese "eficiente y menos costosa" al tiempo que se evitan riesgos.

Movilizar recursos

En opinión del Fondo, Pekín debe movilizar recursos para proteger a los compradores de viviendas vendidas sobre plano y acelerar la finalización de esas promociones al tiempo que se buscan soluciones para las promotoras insolventes. Para ello, la economista pidió apostar por un paquete extraordinario de apoyo fiscal al sector. Más allá de esta medida, Gopinath cree que una postura fiscal "neutra" compensaría el apoyo a la demanda nacional, la gestión de los riesgos deflacionarios y las dinámicas "desfavorables" en materia de deuda en 2024.

Si bien la subdirectora gerente mostró su satisfacción con la flexibilización monetaria en lo que va de año, las bajas cifras de la inflación suponen que "haya más espacio" para profundizar en ese sentido y para permitir una mayor flexibilidad en las tasas de cambio del yuan, la divisa nacional.

Gopinath también se refirió a los "desafíos fiscales significativos", especialmente en el caso de la "insostenible" deuda de los gobiernos locales y regionales, y a los "elevados riesgos para la estabilidad financiera", así como a la necesidad de reformas estructurales para "contrarrestar los vientos de cara y afrontar los desequilibrios subyacentes, con el objetivo de conseguir que el crecimiento sea "de alta calidad)".

El Fondo también trató la cuestión del apoyo a sectores industriales clave por parte del Gobierno chino. Gopinath sugirió reducir esas políticas de apoyo y retirar las restricciones al comercio y la inversión, algo que "elevaría la productividad nacional y aliviaría las presiones de fragmentación". De cara al futuro, el FMI pronostica que el crecimiento de China seguirá una tendencia de desaceleración hasta situarse en un 3,3% hacia 2029 debido al envejecimiento de la población.

IFEMA MADRID / ORGANIC FOOD & ECO LIVING IBERIA

El consumo ecológico como estilo de vida

Organic Food & Eco Living Iberia celebrará del 4 al 5 de junio su quinta edición, en un contexto en el que los productos sostenibles atraviesan su mejor momento en España. Contará con la presencia de 350 organizaciones de 28 países

Por **Jaime Vicioso**

Alimentación, bebidas, belleza, moda, salud... No importa el tipo de producto; el consumidor cada vez valora más que el proceso de fabricación sea natural y que durante el mismo se evite el uso de químicos. Ésta es sólo una de las razones que explican el creciente interés de eventos como Organic Food & Eco Living Iberia desde su primera edición, allá por 2019. El pabellón número 4 de Ifema Madrid volverá a ser el escenario que sirva como punto de encuentro para los actores más importantes del sector durante el 4 y el 5 de junio, en un año en el que se espera que la feria se expanda de forma significativa a nivel internacional: la organización estima que reunirá a unas 350 empresas expositoras procedentes de 28 países.

La expectación con esta quinta edición es proporcional al calado que tienen hoy en día en España los productos ecológicos. Según el *Informe Anual 2024*, elaborado por Ecovalia, la asociación profesional del sector, el mercado total de productos ecológicos alcanzó los 3.000 millones de euros a nivel nacional, con un gasto medio de 64 euros por persona. Esto sitúa a España en el *top ten* mundial en términos de consumo.

A TENER EN CUENTA...

¿CUÁNDO?
Martes 4 de junio, de 9:30 a 18:30 horas.
Miércoles 5 de junio, de 9:30 a 17:30 horas.

¿DÓNDE?
En el pabellón número 4 de Ifema Madrid.

EXPOSITORES
Cerca de 350 empresas de 28 países diferentes.

APOYO SECTORIAL
Ecovalia y Agrobio, las asociaciones profesionales de la producción ecológica en España y Portugal, respectivamente, son los principales patrocinadores.

PREMIOS
Los Eco & Organic Awards reconocerán los productos más innovadores lanzados por los expositores en una decena de categorías distintas.

Ecovalia es, junto a su asociación homóloga portuguesa Agrobio, el principal patrocinador del evento. Pero el apoyo sectorial no se limita a estas dos agrupaciones: la Asociación de Elaboradores y Comercializadores de Alimentos Ecológicos (Asobio), Intereco, la autoridad de control de la agricultura ecológica o la Asociación Española de Distribuidores, Autoservicios y Supermercados (Asedas) también estarán presentes en el salón.

Seminarios, novedades y premios

Más allá de la zona de exposición, Organic Food & Eco Living Iberia ejercerá de nuevo como un gran foro en el que analizar la situación de la industria. Es por eso que su programa de seminarios y mesas redondas, conocido como *Organic Talks*, se ha ampliado a 20 sesiones para tratar temas como el comercio justo, el control ecológico de plagas o el mercado de los complementos alimenticios en España.

Pero, además de eso, el evento ha introducido este año algunas novedades, la mayoría centradas en fomentar la comunicación entre expositores y compradores. Para ello, se habilitará el espacio *Meet The Buyer*, que permitirá estas reuniones cara a cara. En esa misma línea, la organización pondrá en marcha *LIVE Connect*, una red social de negocios que permite la conexión en tiempo real para facilitar el *networking* hasta un año después de la conclusión de la feria.

A esto hay que sumarle que, como cada año, se volverán a entregar los *Eco & Organic Awards*, que reconocerán los productos más innovadores lanzados por los expositores a lo largo de los últimos 12 meses en 11 categorías distintas. A su vez, se otorgarán los galardones *Eco & Organic Retail Awards*, con el objetivo de remarcar la importancia de sector *retail* a la hora de aumentar la conciencia sobre la importancia de lo ecológico en el mercado.

Para el director del evento, Álex Suau, esta edición supondrá una nueva oportunidad para poner sobre la mesa los desafíos a los que se enfrenta el sector, como "las nuevas regulaciones y la necesidad de aumentar la producción". Pero también, concluye, servirá para "explorar las enormes posibilidades que se presentan para innovar y expandirse a los mercados internacionales".

Expansión & EMPLEO

Por qué las empresas no saben motivar a sus empleados en el uso de la IA

RRHH / La 'gran dimisión' ha dado paso al agotamiento del empleado y, aunque las empresas reconocen el poder de la IA, no son capaces de hacer que cale en unos profesionales cada vez más desmotivados.

Montse Mateos. Madrid

Si su trabajo le agota y no siente ni pizca de la motivación que le llevó al puesto que ahora ocupa, no está sólo en su frustración. El 96% de los empleados en España se reconoce quemado en su trabajo –lo que se conoce como síndrome de *burn out*–, y lo peor es que el 60% es incapaz de desconectar de su actividad. Estos datos, resultado del estudio Cigna 3060-Vitality, no hacen más que confirmar que algo debe cambiar en la gestión de personas para que las empresas aumenten sus resultados negocio. Y es urgente: la incidencia del estrés en el mundo es del 83%.

Que los trabajadores hayan pasado de la *gran dimisión al gran agotamiento* no es una buena noticia, y preocupa a las organizaciones más avanzadas en la gestión de personas. Así lo refleja la novena edición de *Approaching the future 2024. Tendencias en reputación y gestión de intangibles*, elaborado por Canvas y Coporate Excellence, y que anticipa en exclusiva EXPANSIÓN. Esta investigación analiza el impacto de los intangibles en la agenda empresarial y en la toma de decisiones estratégicas a partir de una serie de encuestas a 2.200 profesionales –cuatro de cada diez representantes de la alta dirección–.

Dreamstime

Los datos

El informe de Canvas refleja que la época de la *gran renuncia* parece haber terminado; y asuntos como la conciliación o el teletrabajo mantienen su relevancia como herramientas para garantizar el bienestar físico, emocional y mental de los empleados. Estas expectativas plantean un desafío: las empresas deberán evolucionar sus modelos laborales si quieren responder a las necesidades actuales y futuras de las personas trabajadoras. Una transición hacia un nuevo modelo de trabajo en el que el liderazgo será un factor clave, tanto o más que el uso eficaz de la IA para motivar a una plantilla cada vez más frustrada.

Casi la mitad de los profesionales aseguran que el principal beneficio de la IA está relacionado con la productividad y agilidad de procesos y tareas, seguido de la eficiencia, reducción de costes y de la de conseguir una mayor creatividad y calidad en la producción de contenidos. Sin embargo, sorprende que sólo el 28,5% de las empresas dedique esfuerzos y recursos para integrar la IA en su día a día. España supera ese porcentaje: un 34,6% de organizaciones avanza en este ámbito; pero sólo el 33,7% de la alta dirección está trabajando en ello de forma prioritaria.

Modelo de trabajo

El modelo de trabajo es otro de los pilares que puede amortiguar el desencanto laboral, aunque parece que las compañías aún no son conscientes de su importancia. Un 42,1% de los encuestados está trabajando de forma prioritaria en nuevos modelos de trabajo. La gestión de los entornos laborales se consolida en la agenda empresarial como una área importante, y son los modelos híbridos los que ocupan la principal línea de trabajo (39,7%). Sin embargo, se da más relevancia a otros aspectos, como la necesidad de romper silos para impulsar la colaboración y la transversalidad (38,4%), la formación y desarrollo del talento (36,2%) o la promoción del bienestar físico, emocional y mental (31,6%).

Solo el 14,8% de las organizaciones está trabajando en la captación de talento cualificado en IA

Menos del 50% de las compañías está involucrado en el diseño de nuevos modelos laborales

Inteligencia artificial

La formación de los empleados en el uso de la IA es algo que trae de cabeza a las organizaciones, pero parece que habrá que esperar, ya que según el análisis de Canvas, un escaso 35% de los encuestados está focalizado en ello, y sólo el 9,9% de las organizaciones consultadas está encaminado hacia la atracción y fidelización de expertos en IA, que será una herramienta que deberán conocer y aplicar en general todos los departamentos y funciones de la empresa, y no solamente un grupo o área concreta.

Las organizaciones también están desarrollando otros campos de la IA, pero de manera muy incipiente y no tanto para la formación de sus empleados. Por ejemplo, para el márketing y la mejora de la relación con los clientes (31,9%), para la generación masiva de contenidos (26,2%) o para la creación de las bases de datos (21,9%).

En términos generales, el 62,3% de las organizaciones asegura encontrarse en una fase exploratoria y de experimentación en este campo, y sólo el 29,4% dice utilizar herramientas de IA generativa de forma proactiva.

Entre los grandes retos de la IA, las organizaciones destacan su integración en el negocio, la formación de sus empleados y garantizar el uso ético. Este último es uno de los retos retos más relevantes (35,6%) para las empresas. Sin embargo, sólo el 24,9% le está dedicando recursos. Las organizaciones también están encontrando dificultades en el uso de la IA para la transformación del negocio (39%) y la formación a los empleados en este campo (36,9%). El informe de Canvas concluye que "la irrupción de la IA generativa ha creado expectativas muy altas, pero también muchos interrogantes. Las empresas necesitarán recursos, conocimiento adecuado, un apropiado proceso para su integración y, en especial, una reflexión interna sobre el valor qué puede aportar la IA a su negocio".

Los eternos desafíos

Los datos reflejan que aún queda un largo recorrido para que la IA cale en las organizaciones. Solamente el 36,6% de las empresas está trabajando en el uso de la digitalización para la transformación de su negocio. Otros ámbitos de acción son la formación de los empleados en capacidades tecnológicas y de ciberseguridad (30,5%), la digitalización de la oferta comercial (25,9%) y la transparencia y gestión ética de los datos (16,6%). No deja de ser menos relevante que la captación de talento cualificado sea el asunto que menos están trabajando las empresas: es importante para un 14,8%.

El 31,8% de las empresas considera la ciberseguridad y la protección de datos como un reto. Asimismo, también encuentran dificultades en la formación interna en tecnología y ciberseguridad (31,3%) y en la digitalización como herramienta transformación del negocio (30,5%).

A las empresas también les preocupa la implementación de planes de crisis ante ciberataques, muy relevante para el 26,8% de las empresas. También la captación de talento cualificado es una asignatura pendiente para el 24,3% de las organizaciones, aunque como, refleja el informe, solamente un 14,8% está trabajando en ello.

La fuerza del talento resiliente

Motivar y aumentar la satisfacción de los empleados hace que aporten más y que se reduzcan sus deseos de cambiar de trabajo. Las empresas más avanzadas en la gestión de personas ya están trabajando en la creación de ecosistemas de talento resilente para reducir esa rotación no deseada. Según HR Executive esta estrategia pasa por:

- **Aprendizaje continuo**. Implementar un programa de capacitación, tutorías y evaluaciones de habilidades que garanticen una fuerza laboral ágil y competente.
- **Evolución de roles**. Pasar de títulos de trabajo estáticos a un conjunto de habilidades dinámicas, fomentando la resiliencia y la sincronización con los objetivos comerciales. Todo ello enmarcado en una estrategia clara de gestión del desempeño y equilibrio de la carga de trabajo.
- **Alineación de habilidades y oportunidades**. Aprovechar los conocimientos y las herramientas impulsadas por la IA para garantizar que los trabajadores respondan a las demandas cambiantes de los proyectos.
- **Enfoque en el desarrollo y reconocimiento.** Inversión en programas de desarrollo basados en las competencias. Utilizar el reconocimiento para reforzar el sentido de valor del empleado; y las métricas de productividad como guía de los esfuerzos en transformación digital.

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo

LOS PROTAGONISTAS DE LA BOLSA ESPAÑOLA

29-05-2024

Los valores que más suben	%
Ezentis	5,58
Reig Jofre	2,90
Berkeley Energía	2,76
Inmobiliaria Del Sur	2,41
Lingotes Especiales	2,29
Dia	2,24
Deoleo	2,17
Oryzon Genomics	2,03

Los valores que más bajan	%
Acciona Ener	-4,30
Adolfo Domínguez	-4,10
Solaria	-4,00
Bodegas Riojanas	-3,67
Grifols	-3,62
Squirrel	-3,28
Soltec Power Holdings	-3,28
Acciona	-3,20

Los valores más negociados	Títulos
Urbas Gr.Financiero	33.698.260
B. Santander	19.043.432
IAG	18.105.167
Dia	17.386.812
B. Sabadell	14.811.840
BBVA	11.273.613
Iberdrola	9.506.492
Telefónica	9.390.758

Bono español a 10 años
Rentabilidad en porcentaje.

Petróleo
Barril de Brent, en dólares.

Oro
En dólares por onza.

ÍNDICES MUNDIALES Y SECTORIALES

29-05-2024

	Cierre	Variación diaria Puntos	Variación diaria %	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
ESPAÑA						
Ibex 35	11.145,10	-130,90	-1,16	11.362,80	9.858,30	10,32
Ibex Medium Cap	14.806,20	-100,40	-0,67	14.988,00	12.984,10	9,28
Ibex Small Cap	8.719,10	-46,60	-0,53	8.850,90	7.709,00	9,73
Latibex Top	5.387,10	-85,30	-1,56	6.038,20	5.387,10	-10,31
Madrid	1.105,10	-13,09	-1,17	1.126,28	972,17	10,84
B. Consumo	5.907,70	-39,97	-0,67	6.129,70	5.210,06	6,82
Mat. / Const.	1.749,96	-20,31	-1,15	1.780,65	1.628,22	5,01
Petróleo / Energía	1.796,01	-29,47	-1,61	1.841,03	1.617,48	0,65
S. Fin./Inmobiliar.	683,49	-9,72	-1,40	714,64	532,23	25,62
Tecnol. / Comunic.	742,38	-2,96	-0,40	761,11	667,37	4,68
Serv. Consumo	1.066,48	-10,01	-0,93	1.102,93	947,40	9,29
Barcelona	918,41	-11,13	-1,20	933,28	789,09	13,12
BCN Mid-50	26.422,22	-192,49	-0,72	26.681,13	23.262,06	8,86
Bilbao	1.729,89	-20,51	-1,17	1.760,30	1.549,45	8,52
Valencia	1.728,03	-21,65	-1,24	1.762,39	1.521,82	10,36
ZONA EURO						
Dax Xetra	18.473,29	-204,58	-1,10	18.869,36	16.431,69	10,28
CAC 40	7.935,03	-122,77	-1,52	8.239,99	7.318,69	5,19
Aex 25	905,83	-6,40	-0,70	916,04	771,43	15,13
Ftse Mib	34.150,54	-509,01	-1,47	35.410,13	30.077,46	12,52
PSI-20	6.798,09	-112,10	-1,62	6.971,10	6.055,53	6,28
Austria-Atx Vienna	3.651,16	-58,88	-1,59	3.775,49	3.327,04	6,29

	Cierre	Variación diaria Puntos	Variación diaria %	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
Grecia-Atenas	1.442,21	-29,42	-2,00	1.502,79	1.301,34	11,53
RESTO EUROPA						
FT-SE 100	8.183,07	-71,11	-0,86	8.445,80	7.446,29	5,82
SMI	11.793,73	-60,77	-0,51	12.037,99	11.091,58	5,89
Dinamarca-Kfx Copenh.	2.728,24	-23,73	-0,86	2.790,40	2.283,27	19,47
Rusia-Rts Moscu	1.167,72	-7,03	-0,60	1.211,87	1.064,44	7,77
OMX Stockholm 30	2.583,50	-32,79	-1,25	2.641,47	2.297,85	7,73
PANEUROPEOS						
FTSE Eurotop 100	4.037,95	-39,92	-0,98	4.131,72	3.683,01	7,74
FTSE Eurofirst 300	2.033,46	-21,23	-1,03	2.078,40	1.850,49	7,66
DJ Stoxx 50	4.439,85	-38,43	-0,86	4.535,24	4.033,40	8,46
Euronext 100	1.527,51	-17,99	-1,16	1.557,64	1.368,00	9,46
S&P Europe 350	2.085,36	-22,10	-1,05	2.131,21	1.900,94	7,32
S&P Euro	2.167,38	-28,37	-1,29	2.225,04	1.261,91	8,87
Euro Stoxx 50	4.963,20	-67,15	-1,33	5.100,90	4.403,08	9,77
AMERICA						
Dow Jones	38.441,54	-411,32	-1,06	40.003,59	37.266,67	2,00
S&P 500	5.266,95	-39,09	-0,74	5.321,41	4.688,68	10,42
Nasdaq	16.920,58	-99,30	-0,58	17.019,88	14.510,30	12,72
Bovespa	122.707,28	-1.072,26	-0,87	132.833,95	122.707,28	-8,55
Merval	1.567.700,73	-7.716,40	-0,49	1.581.107,16	930.419,67	68,62
IPC	55.212,64	27,69	0,05	58.711,87	54.704,74	-3,79
Colombia Colcap	1.394,39	-14,21	-1,01	1.441,68	1.220,31	16,67
Venezuela-Ibc Caracas	67.635,62	199,48	0,30	67.635,62	47.998,11	16,95

	Cierre	Variación diaria Puntos	Variación diaria %	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
Canada-Tse 300	21.897,98	-367,07	-1,65	22.468,16	20.584,97	4,48
Chile-Ipsa	6.681,68	-92,93	-1,37	6.810,91	5.844,56	7,81
ASIA-PACIFICO						
Nikkei	38.556,87	-298,50	-0,77	40.888,43	33.288,29	15,22
Hang Seng	18.477,01	-344,15	-1,83	19.636,22	14.961,18	8,39
Kospi Seul	2.677,30	-45,55	-1,67	2.757,09	2.435,90	0,83
St Singapur	3.323,20	-6,89	-0,21	3.330,09	3.107,10	2,56
Australia-Sidney	7.935,70	-99,20	-1,23	8.153,70	7.575,60	1,36
AFRICA-ORIENTE MEDIO						
Egipto-Cma El Cairo	5.965,79	-2,82	-0,05	7.854,63	5.444,38	9,00
Israel-Tel Aviv 100	1.989,86	4,68	0,24	2.040,82	1.830,41	-3,24
Sudafrica-Jse All Share (2)	78.576,14	0,00	0,00	80.072,99	71.693,09	2,19
DIVISAS FRENTE AL EURO						
Euro/Dolar	1,0857	-0,0025	-0,2297	1,0987	1,0632	-1,75
Euro/Yen	170,7400	0,2000	0,1173	170,7400	155,6800	9,22
Euro/Libra	0,8513	0,0005	0,0588	0,8665	0,8507	-2,05
Euro/Franco Suizo	0,9907	-0,0001	-0,0101	0,9924	0,9305	6,99
BONOS A 10 AÑOS						Puntos
B. España 10 años	3,446	0,08	2,56	3,446	2,987	-0,20
B. Alemania 10 años	2,695	0,09	3,67	2,695	2,000	0,13
B. EEUU 10 años	4,634	0,10	2,36	4,706	2,366	0,77
B. Reuno unido	4,456	0,14	3,27	4,456	3,639	0,75
B. Japón	1,067	0,04	4,30	1,067	0,562	0,65
Dif. EEUU/Alemania	1,939	0,01	0,60	2,192	1,715	0,63

(1)A media sesion. (2)Festivo

IBEX

29-05-2024

Valor	Última sesión: Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Anual: Máximo	Anual: Mínimo	Negociación 12 meses: Títulos	Rotación	Histórico: Máximo	Histórico: Mínimo	Dividendos: Año ant.	Dividendos		Rentabilidad: Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div. 2024	Capital: Número acciones	Capitalización (mill.)	Valoración: PER Año act.	PER Año sig.	Valor contable	Sigla	Sector
Acciona	115,000	-3,20	118,800	114,700	120.372	131,700 En	100,300 Fe	99.295	0,46	203,989 Ag22	17,523 My00	4,51	Jl-22 U 4,11	Jl-23 A 4,51	3,80	-13,73	-13,73	54.856.653	6.309	14,61	13,02	1,14	ANA	CON
Acciona Ener	20,480	-4,30	21,340	20,320	610.487	27,180 En	18,760 Ab	441.896	0,34	42,734 Ag22	18,760 Ab24	0,70	Ab-22 U 0,28	Jn-23 U 0,70	3,27	-27,07	-27,07	329.250.589	6.743	16,75	17,96	1,03	ANE	ENR
Acerinox	10,040	-0,40	10,090	9,945	689.186	10,565 Fe	9,460 Mz	697.826	0,66	11,054 En22	2,225 En99	0,60	Jl-23 C 0,30	En-24 A 0,31	6,05	-5,77	-2,86	270.546.193	2.716	8,32	6,83	0,97	ACX	MET
ACS	40,880	-1,02	41,380	40,640	457.886	41,300 My	35,660 En	499.511	0,47	41,300 My24	1,941 Fe00	1,96	Jl-23 A 1,48	Fe-24 C 0,46	4,69	1,79	4,07	271.664.594	11.106	16,16	14,29	1,91	ACS	CON
Aena	177,000	-0,17	177,900	175,500	85.004	181,600 My	153,071 En	132.887	0,23	181,600 My24	47,372 Fe15	4,75	My-23 A 4,75	My-24 A 7,66	4,32	7,86	12,53	150.000.000	26.550	15,44	14,41	3,24	AENA	TRS
Amadeus	64,020	0,57	64,420	62,780	960.771	66,100 En	54,380 Fe	653.828	0,37	78,594 Oc18	8,742 My10	0,74	Jl-23 A 0,74	En-24 A 0,44	1,85	-1,33	-0,65	450.499.205	28.841	22,17	19,82	4,66	AMS	TUR
ArcelorMittal	23,190	-3,05	23,740	22,980	505.017	26,284 Fe	23,149 Mz	236.147	0,07	120,588 Jn08	5,836 Fe16	0,35	Jn-23 A 0,17	Di-23 A 0,17	1,44	-9,64	-9,64	877.809.772	20.356	5,37	4,57	0,34	MTS	MET
B. Sabadell	1,902	-0,99	1,934	1,887	14.811.840	1,927 My	1,089 Fe	24.390.106	1,15	3,749 Fe07	0,228 Oc20	0,03	Di-23 A 0,03	Ab-24 C 0,03	3,12	70,89	73,58	5.440.221.447	10.347	7,68	8,65	0,54	SAB	BCO
B. Santander	4,689	-1,52	4,758	4,674	19.043.432	4,878 My	3,502 En	31.651.167	0,51	5,089 Di07	1,299 Se20	0,14	No-23 A 0,08	My-24 C 0,10	3,70	24,06	26,58	15.825.578.572	74.206	6,63	6,25	0,69	SAN	BCO
Bankinter	7,920	-0,63	7,996	7,876	2.113.390	7,970 My	5,439 Fe	2.806.970	0,80	7,970 My24	0,677 Jl12	0,43	Di-23 A 0,14	Mz-24 A 0,11	5,71	36,65	38,54	898.866.154	7.119	8,00	8,85	1,15	BKT	BCO
BBVA	9,766	-1,71	9,950	9,740	11.273.613	10,985 Ab	7,713 En	11.176.292	0,49	10,985 Ab24	1,765 Se20	0,47	Oc-23 A 0,16	Ab-24 C 0,39	5,54	18,72	23,46	5.837.940.380	57.013	6,90	6,93	1,07	BBVA	BCO
CaixaBank	5,136	-0,89	5,212	5,108	6.622.259	5,182 My	3,519 En	11.230.691	0,39	5,182 My24	0,898 Mz09	0,23	Ab-23 A 0,23	Ab-24 A 0,39	7,56	37,84	48,36	7.372.727.363	37.866	7,47	8,15	0,96	CABK	BCO
Cellnex Telecom	33,140	-1,81	33,900	33,120	906.779	35,820 En	29,610 Ab	1.080.029	0,41	60,895 Ag21	9,441 No16	--	No-18 A 0,05	No-21 A 0,03	--	-7,07	-7,07	679.327.724	22.513	--	--	1,57	CLNX	TEL
Colonial	6,070	-1,70	6,175	6,045	645.983	6,510 En	4,900 Mz	1.074.821	0,51	1,101 Di06	1,292 Jl12	0,20	Jl-22 A 0,07	Jl-23 A 0,20	3,19	-7,33	-7,33	539.615.637	3.275	18,97	17,85	0,60	COL	INM
Enagás	13,800	-1,15	13,990	13,780	1.154.975	15,885 En	13,000 Mz	901.180	0,88	18,237 Fe20	1,591 Se02	1,73	Jl-23 C 1,03	Di-23 A 0,70	12,38	-9,60	-9,60	261.990.074	3.615	13,66	15,51	1,26	ENG	ENE
Endesa	18,015	-1,66	18,270	18,010	997.591	19,800 En	15,975 Mz	1.216.418	0,29	19,800 En24	1,033 Se02	1,59	Jl-23 A 1,59	En-24 A 0,50	11,38	-2,41	0,30	1.058.752.117	19.073	11,19	10,44	2,56	ELE	ENE
Ferrovial Se	36,100	-1,10	36,440	35,940	560.386	37,400 My	33,220 Ab	914.269	0,30	37,400 My24	27,350 Oc23	0,43	-- --	No-23 R 0,43	1,17	9,33	9,33	740.688.365	26.739	--	--	--	FER	ATP
Fluidra	23,120	-1,11	23,340	22,980	179.041	24,340 My	18,310 En	356.249	0,47	34,563 Oc21	1,452 Di11	0,70	Jl-23 R 0,35	Di-23 R 0,35	2,99	22,65	22,65	195.629.070	4.523	20,10	17,00	2,25	FDR	ING
Grifols*	9,006	-3,62	9,290	8,980	2.256.949	14,940 En	6,898 Mz	2.416.983	1,45	33,423 Fe20	1,894 My06	--	Oc-20 C 0,16	Jn-21 R 0,36	--	-41,73	-41,73	426.129.798	5.574	10,98	8,34	0,78	GRF	FAR
IAG	1,987	-2,62	2,005	1,967	18.105.167	2,166 My	1,656 En	10.056.465	0,52	5,223 En20	0,787 No11	--	Jl-19 C 0,17	Di-19 A 0,15	--	11,54	11,54	4.971.476.010	9.876	4,41	3,93	1,47	IAG	TRS
Iberdrola	11,925	-1,85	12,110	11,915	9.506.492	12,360 My	10,480 Fe	8.899.061	0,35	12,360 My24	1,010 Oc02	0,19	En-23 A 0,19	En-24 A 0,20	1,65	0,46	3,86	6.423.299.000	76.598	15,29	14,37	1,51	IBE	ENE
Inditex	43,580	-0,50	43,950	43,360	1.107.565	45,877 Mz	36,981 En	2.155.913	0,18	45,877 Mz24	1,821 Se01	1,20	No-23 C 0,20	My-24 A 0,77	3,13	10,52	12,48	3.116.652.000	135.824	25,19	22,94	7,00	ITX	TEX
Indra	20,740	1,87	20,760	20,340	435.398	20,860 My	13,930 En	420.746	0,61	20,860 My24	2,718 My99	0,25	Jl-22 A 0,15	Jl-23 A 0,25	1,23	48,14	48,14	176.654.402	3.664	13,92	12,38	2,43	IDR	ELE
Logista	26,300	-0,83	26,520	26,300	105.524	27,020 My	23,572 En	148.327	0,29	27,020 My24	7,714 Oc14	1,44	Ag-23 A 0,49	Fe-24 C 1,36	6,98	7,43	12,99	132.750.000	3.491	10,60	10,69	5,35	LOG	TRS
Mapfre	2,190	-0,64	2,216	2,188	1.567.269	2,285 Ab	1,848 Fe	2.437.597	0,20	2,285 Ab24	0,271 Jl00	0,15	No-23 R 0,06	My-24 C 0,09	6,84	12,71	17,36	3.079.553.273	6.744	7,55	7,24	0,81	MAP	SEG
Meliá Hotels Int.	7,650	-1,03	7,725	7,640	307.749	7,910 My	5,795 En	542.671	0,63	16,548 Ab07	1,509 Mz09	--	Jl-18 A 0,17	Jl-19 A 0,18	--	28,36	28,36	220.400.000	1.686	15,90	14,08	2,54	MEL	TUR
Merlin Properties	10,580	-1,21	10,750	10,480	421.761	11,000 My	8,568 Fe	673.374	0,37	11,000 My24	4,481 Oc20	0,44	My-23 C 0,24	Di-23 A 0,20	1,87	5,17	5,17	469.770.750	4.970	17,81	15,79	0,75	MRL	INM
Naturgy	24,360	-1,30	24,760	24,320	385.874	26,653 En	19,161 Mz	513.380	0,14	27,669 Ag22	3,535 Mz09	1,00	No-23 A 0,50	Ab-24 C 0,40	5,67	-9,78	-8,30	969.613.801	23.620	14,33	15,08	2,42	NTGY	ENE
Redeia	16,210	-1,16	16,410	16,180	681.584	16,770 My	14,400 Fe	997.814	0,47	18,387 Ag22	0,503 Fe00	1,00	Jl-23 C 0,73	En-24 A 0,27	6,10	8,72	10,55	541.080.000	8.771	17,43	17,06	1,66	RED	ENE
Repsol	15,050	-0,66	15,340	15,050	3.113.196	16,175 Ab	12,930 En	3.562.673	0,75	16,175 Ab24	3,490 Jn02	0,70	En-24 R 0,38	En-24 A 0,03	4,95	11,90	14,87	1.217.396.053	18.322	4,79	5,19	0,64	REP	PET
ROVI	88,100	-0,45	89,950	87,700	30.823	91,500 My	60,750 En	86.953	0,41	91,500 My24	3,008 Mz09	1,29	Jl-22 U 0,96	Jl-23 U 1,29	1,46	46,35	46,35	54.016.157	4.759	27,79	22,82	6,67	ROVI	FAR
Sacyr	3,372	-0,94	3,414	3,362	2.864.808	3,748 My	2,954 Mz	1.800.368	0,60	27,930 No06	0,675 Jl12	0,14	Jl-23 C 0,08	En-24 R 0,06	4,11	7,87	11,88	762.286.580	2.570	14,05	12,61	1,99	SCYR	CON
Solaria	11,040	-4,00	11,650	11,030	973.796	17,870 En	9,430 Ab	730.516	1,50	30,940 En21	0,300 My12	--	My-11 A 0,02	Oc-11 A 0,02	--	-40,68	-40,68	124.950.876	1.379	14,15	11,56	2,02	SLR	ENE
Telefónica	4,182	-0,69	4,237	4,182	9.390.758	4,282 My	3,553 Fe	11.416.105	0,52	8,651 Mz00	1,978 Oc02	0,30	Jn-23 R 0,15	Di-23 R 0,15	7,12	18,34	18,34	5.670.161.554	23.713	13,49	12,67	0,99	TEF	TEL
Unicaja Banco	1,315	0,23	1,327	1,305	8.780.920	1,350 My	0,803 En	7.190.517	0,69	1,377 My18	0,369 My20	0,05	Ab-23 A 0,05	Ab-24 A 0,05	3,79	47,75	53,34	2.654.833.479	3.491	7,15	7,74	0,45	UNI	BCO

(*) Datos de las acciones ordinarias de Grifols, a excepción de la capitalización. Ésta corresponde a la suma de las acciones ordinarias y las acciones preferentes.

RESTO DE MERCADO CONTINUO

29-05-2024

Valor	Última sesión: Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Anual: Máximo	Anual: Mínimo	Negociación 12 meses: Títulos	Rotación	Histórico: Máximo	Histórico: Mínimo	Dividendos: Año ant.	Dividendos		Rentabilidad: Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div. 2024	Capital: Número acciones	Capitalización (mill.)	Valoración: PER Año act.	PER Año sig.	Valor contable	Sigla	Sector
Adolfo Domínguez	5,140	-4,10	5,540	5,100	8.244	5,900 My	4,380 Mz	2.904	0,08	48,819 No06	3,050 Jl16	--	Jl-09 U 0,15	Jl-10 U 0,07	--	2,80	2,80	9.276.108	48	36,71	22,35	--	ADZ	TEX
Aedas Homes	20,000	-0,99	20,350	19,920	18.116	20,300 My	15,328 En	26.219	0,14	21,669 Jn18	7,007 Mz20	2,15	Jl-23 C 1,15	Mz-24 A 2,25	16,83	9,77	22,12	46.806.537	936	8,35	9,85	0,81	AEDAS	INM
Airbus SE	157,060	-1,26	158,080	156,380	858	168,784 Mz	134,461 En	3.837	0,00	168,784 Mz24	5,032 Mz03	1,80	Ab-24 U 1,80	Ab-24 E 1,00	1,76	11,90	13,89	792.283.683	124.436	23,44	19,06	6,05	AIR	AER
Airtificial	0,131	-1,79	0,135	0,131	1.634.642	0,166 En	0,126 My	5.682.926	1,09	2,258 Fe07	0,046 Mz20	--	Jl-06 C 0,01	Jl-07 U 0,01	--	1,86	1,86	1.333.578.137	175	--	--	--	AI	ING
Alantra Part	9,020	-0,44	9,140	8,900	29.415	9,616 En	8,307 Mz	9.594	0,06	15,201 Ab22	1,123 Jn12	0,50	My-23 C 0,50	My-24 A 0,08	0,88	6,87	7,82	38.631.404	348	9,56	9,53	0,25	ALNT	CAR
Alba	51,500	-0,96	53,000	51,500	3.233	52,000 My	46,900 Ab	5.840	0,02	54,189 Jn22	10,548 Mz03	0,96	Di-22 R 0,99	Jl-23 R 0,96	1,85	7,29	7,29	60.305.186	3.106	14,84	13,96	0,58	ALB	CAR
Almirall	9,685	-1,42	9,895	9,600	156.368	9,825 My	7,758 Fe	254.853	0,31	16,550 Ag15	3,392 Oc08	0,18	Jn-21 A 0,19	My-23 A 0,18	1,87	14,96	17,31	209.393.724	2.028	64,57	25,49	1,12	ALM	FAR
Amper	0,112	-0,53	0,115	0,112	1.180.688	0,124 My	0,072 Mz	3.406.424	0,58	2,301 Jl87	0,044 En15	--	Jn-08 U 0,13	Jl-09 U 0,15	--	34,45	34,45	1.496.663.032	168	22,48	22,48	--	AMP	ELE
Amrest Holdings	6,000	=	6,040	5,920	376	6,590 Fe	5,340 En	3.750	0,00	11,600 Mz19	2,900 Oc20	--	-- --	-- --	--	-2,76	-2,76	219.554.183	1.317	--	--	--	EAT	TUR
Aperam	26,280	-1,72	26,780	26,000	4.916	31,867 Fe	25,636 Mz	1.774	0,01	49,892 En22	5,843 Jl13	1,70	Se-23 A 0,43	Di-23 A 0,43	4,77	-20,32	-20,32	79.996.280	2.102	--	--	--	APAM	MET
Applus Services	12,720	=	12,740	12,720	216.777	12,740 My	10,050 En	233.249	0,42	14,684 Jn14	3,942 Mz20	0,16	Jl-22 A 0,15	Jl-23 U 0,16	1,26	27,20	27,20	143.018.430	1.819	12,35	11,56	2,32	APPS	ING
Arima	8,300	-0,48	8,320	8,300	86.448	8,340 My	6,020 My	9.555	0,09	13,100 Fe20	6,020 My24	--	-- --	-- --	--	30,71	30,71	28.429.376	236	--	--	--	ARM	INM
Atresmedia	5,180	1,17	5,190	5,150	356.257	5,180 My	3,550 Fe	289.955	0,33	8,433 Jl15	1,189 Mz09	0,40	Jn-23 A 0,22	Di-23 A 0,18	7,81	44,13	44,13	225.732.800	1.169	10,16	9,98	1,28	A3M	PUB
Atrys Health	3,710	-3,13	3,850	3,710	72.565	4,210 My	2,790 Ab	35.079	0,12	11,200 Ag21	1,293 Ag17	--	-- --	-- --	--	1,09	1,09	76.014.193	282	--	30,92	0,69	ATRY	SER
Audax Renovables	1,900	-1,86	1,934	1,874	492.837	1,960 My	1,244 En	272.147	0,15	9,443 Jl07	0,267 Ab13	--	Jl-10 U 0,01	Jl-21 A 0,02	--	46,15	46,15	453.430.779	862	23,75	21,11	3,42	ADX	ENR
Azkoyen	6,500	1,25	6,540	6,420	3.458	6,640 My	5,860 Fe	8.331	0,09	10,188 En99	0,740 Di11	0,18	Jl-22 E 0,82	Jl-23 A 0,18	2,80	2,20	2,20	24.450.000	159	30,95	38,42	0,57	AZK	FAB
Berkeley Energía	0,261	2,76	0,269	0,254	5.505.730	0,261 My	0,164 Mz	3.916.179	2,25	3,270 Ag18	0,072 Mz20	--	-- --	-- --	--	49,31	49,31	445.796.715	116	--	--	--	BKY	ENE
Bodegas Riojanas	4,200	-3,67	4,220	4,200	8.638	4,760 En	4,100 Ab	2.054	0,10	10,525 Mz98	2,408 No20	0,10	Jl-22 A 0,10	Se-23 A 0,10	2,21	-9,09	-9,09	5.057.310	21	--	--	--	RIO	ALI
Borges Agri(F)	2,780	-0,71	2,780	2,780	1.220	2,800 My	2,480 Mz	1.024	0,01	7,786 Ag17	2,379 Jl17	--	-- --	-- --	--	7,75	7,75	23.140.460	64	--	--	--	BAIN	ALI
C. A. F.	33,300	-1,48	33,950	33,150	19.596	34,600 Mz	31,100 En	31.717	0,24	40,739 Jl19	1,066 Fe00	0,86	Jl-22 C 0,60	Jl-23 U 0,86	2,54	2,15	2,15	34.280.750	1.142	10,47	8,45	1,19	CAF	FAB
CAM	1,340	=	--	--	--	1,340 My	1,340 My	--	--	7,370 No10	0,880 No11	--	Di-09 A 0,07	Jn-10 C 0,09	--	0,00	--	50.000.000	67	--	--	--	CAM	BCO
Cevasa	6,000	=	6,000	6,000	1.001	6,700 Mz	5,900 My	1.063	0,01	8,760 Ag16	1,897 Jn99	0,25	Jl-22 U 0,20	Jn-23 E 0,25	4,17	0,00	--	23.253.800	140	--	--	--	CEV	INM
Cie Automotive	27,600	0,18	27,900	27,500	41.636	27,900 My	24,000 En	43.432	0,09	28,416 Jl23	0,614 Oc02	0,83	Jl-23 C 0,42	En-24 A 0,45	3,15	7,31	9,06	122.550.000	3.382	9,62	8,87	1,87	CIE	MET
Cleop	1,150	=	1,150	1,100	6.500	1,150 My	1,150 My	6.500	0,17	25,188 Fe07	1,030 Jn12	--	Jn-07 U 0,07	Jn-08 U 0,09	--	0,00	--	9.843.618	11	--	--	--	CLEO	CON
Clínica Baviera	29,200	=	29,200	29,100	9.400	29,200 My	23,000 En	2.860	0,04	29,200 My24	2,447 Di12	0,80	Di-22 A 0,90	Jn-23 C 0,80	2,74	26,96	26,96	16.307.580	476	15,62	--	--	CBAV	SER
Coca-Cola Europ	66,900	=	67,000	65,800	310	69,500 My	58,789 En	1.125	0,00	69,500 My24	23,289 Di16	1,84	Di-23 A 1,17	My-24 A 0,74	2,86	10,76	11,99	460.278.557	30.793	16,94	15,67	3,49	CCEP	ALI
Deoleo	0,236	2,16	0,238	0,229	151.815	0,243 My	0,192 Mz	548.259	0,28	58,123 Ab07	0,123 Fe20	--	Jl-07 U 0,02	Jn-08 U 0,04	--	3,51	3,51	500.000.004	118	--	--	--	OLE	ALI
Desa	13,400	=	13,000	13,000	100	13,400 My	11,808 En	275	0,04	14,601 Jl23	6,408 Ab17	0,84	Mz-24 A 0,28	My-24 A 0,28	8,38	11,67	16,35	1.788.176	24	--	--	--	DES	FAB
Dia	0,014	2,24	0,014	0,014	17.386.812	0,014 My	0,012 Fe	15.251.063	0,07	0,852 Ab15	0,011 Mz22	--	Jl-17 U 0,21	Jl-18 U 0,18	--	16,10	16,10	58.065.534.079	795	--	--	--	DIA	ALI
Duro Felguera	0,610	=	0,617	0,590	188.004	0,687 En	0,530 Mz	123.820	0,15	29,280 Se13	0,161 Mz20	--	Jl-15 C 0,04	Se-15 A 0,02	--	-6,44	-66,41	215.179.431	131	--	--	--	MDF	ING
Ebro Foods	16,020	0,13	16,040	15,980	18.878	16,140 Ab	14,426 Fe	63.349	0,11	16,832 Di20	2,888 Fe03	0,57	Oc-23 A 0,19	Ab-24 A 0,22	3,75	3,22	4,64	153.865.392	2.465	13,13	12,82	1,05	EBRO	ALI
Ecoener	3,820	=	3,830	3,800	1.388	4,290 En	3,400 Mz	17.685	0,08	6,500 Jl22	3,070 Oc23	--	-- --	-- --	--	-9,91	-9,91	56.949.150	218	--	--	--	ENER	ENR
Edreams Odigeo	6,800	-0,15	6,880	6,730	116.335	7,540 En	6,040 Ab	75.440	0,15	11,400 Ab14	1,023 Oc14	--	-- --	-- --	--	-11,34	-11,34	127.605.059	868	--	14,17	3,10	EDR	TUR

RESTO DE MERCADO CONTINUO (Continuación)

29-05-2024

	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN				
Valor	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.			Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div. 2024	Número acciones	Capitalización (mill.)	PER Año act.	PER Año sig.	Valor contable	Sigla	Sector
Elecnor	20,500	-1,20	20,850	20,500	20.924	21,200 My	17,800 Fe	32.459	0,10	21,200 My24	1,218 No02	0,37	Di-22 A 0,06	My-23 C 0,37	1,79	4,86	4,86	87.000.000	1.784	16,60	14,75	0,86	END	FAB
Ence	3,400	-2,80	3,490	3,382	535.732	3,610 My	2,710 En	627.525	0,65	6,701 Oc18	0,684 Mz09	0,58	Mz-23 A 0,29	My-23 C 0,29	–	20,06	20,06	246.272.500	837	17,00	15,45	1,33	ENC	PAP
Ercros	3,500	=	3,500	3,490	3.830	3,590 Ab	2,280 Fe	119.759	0,34	197,146 Se87	0,309 Jn13	0,15	Jn-22 A 0,09	Jn-23 C 0,15	4,29	32,58	32,58	91.436.199	320	13,46	8,97	–	ECR	QUI
Ezentis	0,208	5,58	0,212	0,198	9.170.961	0,216 En	0,089 En	8.325.728	1,53	55,529 Ag98	0,040 Oc22	–	Ab-91 C	Ab-92 U	–	132,66	132,66	463.640.800	96	–	–	–	EZE	TEL
Faes	3,730	=	3,765	3,680	424.772	3,730 My	2,935 Mz	203.948	0,17	6,537 Ab07	0,664 My12	0,16	Ab-23 A 0,12	En-24 A 0,04	1,05	18,04	19,27	316.223.938	1.180	13,32	12,86	1,37	FAE	FAR
FCC	14,700	-0,54	14,860	14,520	11.059	14,800 En	11,920 Fe	44.100	0,03	33,695 Fe07	3,874 Ab13	–	Jl-21 A 0,40	Jl-22 A 0,40	–	0,96	0,96	436.106.917	6.411	13,61	13,01	1,37	FCC	CON
Gam	1,350	-2,88	1,380	1,350	3.926	1,485 My	1,210 En	19.839	0,05	199,158 Jl07	0,832 Se20	–	– –	– –	–	14,41	14,41	94.608.106	128	7,50	–	0,95	GAM	ING
Gestamp	2,830	-1,91	2,875	2,830	440.999	3,487 En	2,745 Ab	369.966	0,16	6,490 Jn18	1,847 Jl20	0,14	Jl-23 C 0,07	En-24 A 0,07	5,01	-19,33	-17,33	575.514.360	1.629	5,03	4,37	0,69	GEST	FAB
Global Dominion	3,545	-1,80	3,600	3,535	85.622	3,610 My	3,200 Ab	103.747	0,17	4,901 Jn18	2,040 Jn16	0,10	Jl-22 C 0,09	Jl-23 U 0,10	2,73	5,51	5,51	160.701.777	570	11,25	9,58	1,41	DOM	TEL
Grenergy Renovables	27,150	-3,04	28,050	26,800	41.303	33,280 En	22,900 Mz	44.066	0,37	44,400 En21	1,300 Fe17	–	– –	– –	–	-20,71	-20,71	30.611.911	831	13,44	8,34	1,91	GRE	ENR
Grifols Cl.B	6,440	-2,57	6,680	6,365	226.855	10,590 En	4,934 Mz	253.281	0,25	22,800 Fe20	2,979 No11	–	Jn-21 C 0,01	Jn-21 R 0,36	–	-38,96	-38,96	261.425.110	1.684	–	–	–	GRF.P	FAR
Grupo Catalana Occ.	37,400	-0,27	37,800	37,250	58.612	37,950 My	30,290 En	21.679	0,05	37,950 My24	1,504 Fe00	1,06	Fe-24 R 0,19	My-24 A 0,54	2,98	21,04	23,41	120.000.000	4.488	8,13	8,27	0,87	GCO	SEG
Grupo Sanjosé	4,590	-1,29	4,650	4,590	24.449	4,650 My	3,375 En	30.571	0,12	12,252 Jl09	0,625 Di14	0,10	My-23 U 0,10	My-24 U 0,15	3,23	32,66	36,99	65.026.083	298	–	–	–	GSJ	CON
Iberpapel	19,500	-0,76	19,550	19,300	971	19,900 My	17,100 Fe	4.457	0,11	33,210 Jl18	5,226 Mz09	0,90	Jn-23 C 0,15	Di-23 A 0,50	3,31	8,33	8,33	10.749.829	210	10,71	10,26	0,59	IBG	PAP
Inmobiliaria Del Sur(F)	8,500	2,41	8,500	8,200	1.654	8,500 My	6,902 En	2.711	0,04	32,887 No07	2,448 Jl13	0,32	Jl-23 C 0,17	En-24 A 0,14	3,73	21,43	23,43	18.669.031	159	13,18	8,50	0,84	ISUR	INM
Innovative Solutions Eco.	0,565	=	0,576	0,564	301	0,565 My	0,564 Mz	301	0,00	79,031 Se89	0,283 Oc20	–	Jl-90 U	Jl-91 U	–	0,18	0,18	57.688.133	33	–	–	–	ISE	COM
Lar España	6,860	=	6,870	6,790	55.786	7,690 Ab	6,120 Fe	69.222	0,21	9,870 Ab18	3,060 Oc20	–	My-18 A 0,19	My-24 U 0,74	10,76	11,54	24,40	83.692.969	574	9,73	9,80	0,67	LRE	INM
Libertas 7	1,500	=	1,500	1,500	5.246	1,760 My	1,020 En	4.322	0,05	14,048 Jl10	0,820 Mz23	0,04	Jn-23 C 0,02	No-23 A 0,02	2,33	47,06	47,06	21.914.438	33	–	–	–	LIB	INM
Línea Directa	1,130	1,07	1,130	1,108	612.643	1,130 My	0,840 Mz	467.005	0,11	1,728 Jn21	0,800 Jn23	0,00	Di-22 A 0,01	Ab-23 C 0,00	–	32,78	32,79	1.088.416.840	1.230	–	–	–	LDA	SEG
Lingotes Especiales	7,140	2,29	7,160	6,820	1.071	7,260 En	6,360 En	2.339	0,06	19,842 My17	1,126 Se01	0,40	Mz-21 U 0,70	Jl-23 U 0,40	5,73	16,67	16,67	10.000.000	71	18,31	13,22	–	LGT	MET
Mediaforeurope	3,106	=	3,072	3,072	20	3,386 My	2,051 Mz	9.099	0,01	3,386 My24	1,728 No23	0,04	– –	Jl-23 A 0,04	1,37	33,13	33,13	331.702.599	1.030	–	–	–	MFEA	PUB
Metrovacesa	8,660	-0,69	8,730	8,630	29.782	9,600 My	7,210 Mz	22.733	0,04	10,021 My18	3,024 No20	–	– –	– –	–	7,18	11,63	151.676.341	1.314	–	–	–	MVC	INM
Minor Hotels	4,315	-2,27	4,435	4,275	46.964	4,700 My	4,060 En	28.092	0,02	22,870 Se87	1,438 Mz09	–	Jl-18 U 0,10	Jn-19 A 0,15	–	2,98	2,98	435.745.670	1.880	14,63	17,98	1,69	NHH	TUR
Miquel y Costas	12,850	0,39	13,000	12,800	2.015	13,150 My	10,908 Fe	9.787	0,06	14,003 Di17	1,005 Oc08	0,45	Di-23 A 0,11	Ab-24 A 0,12	3,53	9,08	10,06	40.000.000	514	6,40	5,42	1,36	MCM	PAP
Montebalito	1,400	=	1,430	1,390	1.179	1,500 Mz	1,350 Mz	5.156	0,04	15,727 Fe07	0,311 Di12	–	No-14 A 0,08	Jn-15 A 0,04	–	-4,11	-4,11	32.000.000	45	–	–	–	MTB	INM
N. Correa	6,600	-2,65	6,800	6,300	18.997	7,040 My	5,972 Fe	6.994	0,15	7,040 My24	0,503 Jl12	0,23	My-23 U 0,23	My-24 A 0,27	3,98	1,54	5,69	12.316.627	81	7,86	7,02	1,08	NEA	FAB
Naturhouse	1,635	-2,10	1,670	1,635	1.693	1,679 En	1,509 Fe	18.908	0,08	3,061 Se16	0,858 Oc20	0,10	En-24 A 0,05	Ab-24 A 0,05	11,98	0,93	7,10	60.000.000	98	9,62	9,62	–	NTH	ALI
Neinor Homes	11,280	-0,35	11,380	11,280	19.091	11,340 My	9,690 Mz	51.600	0,18	16,546 Jl17	5,778 Mz20	–	– –	– –	–	6,82	11,84	74.968.751	846	12,97	12,97	0,93	HOME	INM
Nextil	0,311	=	0,314	0,310	715.891	0,392 My	0,283 Mz	162.819	0,13	12,072 Fe99	0,121 Ag14	–	– –	– –	–	-18,16	-18,16	327.267.455	102	–	–	–	NXT	TEX
Nyesa	0,004	=	0,005	0,004	1.755.740	0,006 Fe	0,004 My	11.152.600	2,87	371,464 Fe07	0,004 My24	–	Jl-06 U 0,12	Jl-07 U 0,12	–	-8,33	-8,33	995.688.289	4	–	–	–	NYE	INM
OHLA	0,416	0,48	0,427	0,412	4.477.511	0,468 My	0,314 Mz	2.764.068	1,20	15,623 Jn14	0,314 Mz24	–	Jl-16 U 0,05	Jn-18 A 0,35	–	-7,56	-7,56	591.124.583	246	27,71	9,24	–	OHL	CON
Oryzon Genomics	1,912	2,03	1,960	1,890	268.895	2,215 En	1,602 Mz	127.839	0,52	5,140 No16	1,602 Mz24	–	– –	– –	–	1,27	1,27	63.511.069	121	–	–	–	ORY	FAR
Pescanova	0,393	-1,75	0,403	0,393	31.116	0,436 Fe	0,200 Fe	238.228	2,12	30,577 No07	0,200 Fe24	–	Ab-11 U 0,50	Ab-12 U 0,55	–	91,71	91,71	28.737.718	11	0,12	0,10	0,71	PVA	ALI
PharmaMar	35,880	-2,97	37,060	35,880	35.868	42,420 En	26,240 Ab	42.054	0,59	130,745 Jl20	10,623 Oc18	0,65	Jl-22 A 0,65	Jn-23 A 0,65	1,76	-12,66	-12,66	18.354.907	659	–	18,12	2,08	PHM	FAR
Prim	10,150	=	10,500	10,050	3.137	10,496 En	9,800 Ab	4.126	0,06	14,792 Ab22	1,380 En00	0,37	Di-23 A 0,11	Mz-24 A 0,11	3,61	-2,87	-1,82	17.036.578	173	8,90	–	1,20	PRM	FAR
Prisa	0,371	-2,11	0,378	0,370	7.452	0,379 My	0,272 En	152.559	0,04	432,516 Se00	0,272 En24	–	Mz-07 U 0,16	Mz-08 U 0,18	–	27,93	28,28	1.086.367.198	403	24,73	7,42	–	PRS	PUB
Prosegur	1,772	-1,12	1,784	1,770	87.036	1,828 Mz	1,534 Mz	489.867	0,23	5,204 En18	0,351 Oc99	0,07	Di-22 R 0,07	Di-23 R 0,07	3,69	0,68	0,68	548.604.222	972	9,84	9,09	1,18	PSG	SER
Prosegur Cash	0,510	-1,73	0,524	0,508	502.268	0,548 My	0,446 Fe	461.493	0,08	2,280 En18	0,446 Fe24	0,05	Oc-23 R 0,01	My-24 R 0,01	8,27	-5,03	-3,15	1.484.913.487	757	7,29	6,38	4,04	CASH	SER
Puig Brands B*	26,260	0,31	26,340	26,040	135.484	26,400 My	24,500 My	1.613.279	0,05	26,400 My24	24,500 My24	–	– –	– –	–		–	595.557.725	15.639	–	–	–	PUIG	TEX
Realia Business	0,996	-0,90	1,020	0,990	1.646	1,070 En	0,996 My	35.867	0,01	5,717 Jl07	0,315 Jl12	0,05	Jn-08 A 0,06	Jl-23 R 0,05	4,98	-6,04	-6,04	820.265.698	817	24,90	–	–	RLIA	INM
Reig Jofre	2,840	2,90	2,840	2,780	15.477	2,840 My	2,257 En	10.852	0,03	33,123 Fe07	1,586 My12	0,04	Jl-22 A 0,04	My-23 A 0,04	–	26,22	28,16	79.635.945	226	14,95	12,91	–	RJF	FAR
Renta Corp.	0,870	=	0,878	0,860	24.788	0,962 My	0,750 Mz	33.367	0,26	33,060 Fe07	0,508 Di12	–	No-21 A 0,04	Ab-22 C 0,07	–	8,75	8,75	32.888.511	29	–	–	–	REN	INM
Renta 4 Banco	10,400	0,97	10,500	10,400	633	10,400 My	9,903 Mz	2.155	0,01	10,400 My24	2,480 Mz09	0,30	No-23 A 0,30	Ab-24 A 0,12	4,08	1,96	3,14	40.693.203	423	–	–	–	R4	CAR
Soltec Power Holdings	2,215	-3,28	2,285	2,200	557.262	3,376 En	2,080 Ab	263.417	0,74	14,840 En21	2,080 Ab24	–	– –	– –	–	-35,65	-35,65	91.386.717	202	–	–	–	SOL	ENE
Squirrel	1,620	-3,28	1,715	1,600	37.707	2,040 Fe	1,320 En	18.926	0,05	115,100 Di07	1,310 No23	–	– –	– –	–	8,72	8,72	90.668.819	147	9,53	7,71	–	SQRL	PUB
Talgo	4,435	=	4,435	4,420	35.869	4,780 Fe	4,130 Mz	142.090	0,29	7,975 My15	2,403 Oc22	–	Jn-17 A 0,07	Ab-22 U 0,08	–	1,03	1,03	123.860.214	549	15,84	11,55	1,74	TLGO	TRS
Técnicas Reunidas	12,630	-0,79	13,080	12,600	290.799	12,860 My	7,075 Mz	189.008	0,60	38,288 Ag15	5,353 Ag22	–	En-18 A 0,67	Jl-18 R 0,26	–	51,26	51,26	80.301.265	1.014	9,22	8,53	1,36	TRE	ING
Tubacex	3,280	-1,50	3,310	3,280	139.568	3,640 En	3,035 My	185.974	0,37	11,291 Se87	0,855 Se01	0,06	En-19 A 0,02	Jn-23 C 0,06	1,89	-6,29	-6,29	128.978.782	423	7,29	6,07	1,40	TUB	MET
Tubos Reunidos	0,768	-2,29	0,793	0,760	877.589	0,870 En	0,569 Mz	1.007.220	1,48	4,851 Oc07	0,102 Mz20	–	Jn-14 A 0,02	Jn-15 A 0,01	–	19,07	19,07	174.680.888	134	3,66	3,20	1,24	TRG	MET
Urbas Gr.Financiero	0,004	=	0,004	0,004	33.698.260	0,005 En	0,004 My	84.647.258	1,54	3,400 En07	0,003 Di18	–	Fe-90 A	Jl-90 C	–	-11,63	-11,63	14.027.368.962	53	–	–	–	UBS	INM
Vidrala	109,600	-0,36	110,800	108,600	19.232	112,000 My	88,562 En	25.484	0,23	112,000 My24	1,871 Di00	1,22	Jl-23 C 0,34	Fe-24 A 1,02	1,23	16,84	17,93	28.420.403	3.115	14,65	14,10	2,18	VID	CON
Viscofan	59,100	-1,17	60,000	59,100	43.911	61,497 My	50,582 Fe	41.253	0,23	64,240 Mz23	2,331 Se01	0,54	Di-22 A 1,40	Jn-23 C 0,54	0,90	10,26	13,28	46.500.000	2.748	17,23	15,39	2,75	VIS	ALI
Vocento	0,860	0,94	0,868	0,852	32.468	1,030 My	0,500 Fe	51.647	0,11	11,459 No07	0,500 Fe24	0,05	My-24 C 0,01	My-24 A 0,04	5,28	56,36	64,55	124.319.743	107	14,33	12,29	0,45	VOC	PUB

(*) Los datos del número de acciones y capitalización de Puig Brands B corresponden a la suma de la serie A y la serie B.

LATIBEX

29-05-2024

	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN				
Valor	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.			Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div. 2024	Número acciones	Capitalización (mill.)	PER Año act.	PER Año sig.	Valor contable	Sigla	Sector
Alfa Cl. I Serie A	0,650	-1,52	0,720	0,690	86	0,765 En	0,645 Mz	1.452	0,00	14,005 Ag12	0,246 Ab20	–	Mz-19 A 0,00	Mz-22 U 0,04	–	-14,47	-14,47	5.120.500.000	3.328	–	–	–	XALFA	CAR
America Mov. B	0,905	=	0,980	0,980	3.000	0,940 My	0,700 En	3.849	0,00	1,298 Jl05	0,292 Fe03	0,46	Jl-23 A 0,23	No-23 A 0,23	50,83	8,38	8,38	62.727.000.000	56.768	–	–	–	XAMXB	TEL
B. Bradesco	2,280	-1,72	2,320	2,320	1.000	3,140 En	2,280 My	2.912	0,00	32,751 Mz06	0,895 Se02	0,08	Di-23 A 0,02	En-24 A 0,02	2,46	-24,50	-23,87	5.333.350.358	12.160	–	–	–	XBBDC	BCO
Banco Bbva Argentina	3,860	=	2,800	2,800	18	3,860 My	1,620 Ab	976	0,00	11,010 En01	0,520 Mz09	–	My-18 A 0,06	No-22 A 1,79	–	95,94	95,94	612.659.638	2.365	–	–	–	XBBAR	BCO
Banorte O	9,050	-1,63	9,800	9,800	120	10,300 Ab	8,900 My	171	0,00	10,300 Ab24	1,605 Jn09	–	Se-16 A 0,08	Se-17 A 0,15	–	-3,72	-3,72	2.018.347.548	18.266	–	–	–	XNOR	BCO
Bradespar Or.	3,440	-2,27	3,520	3,520	210	4,400 En	3,440 My	1.379	0,01	11,029 En11	0,115 Se02	1,67	Di-23 A 0,59	Di-23 C 1,08	47,43	-17,70	-17,70	26.193.920	90	–	–	–	XBRPO	CAR
Bradespar Pr.	3,520	-3,83	3,620	3,600	800	4,800 En	3,520 My	779	0,00	11,066 En11	0,141 Se02	1,79	Di-23 C 1,18	Di-23 A 0,60	48,82	-26,05	-26,05	225.862.596	795	–	–	–	XBRPP	CAR
Braskem	3,460	-1,14	3,480	3,480	1.166	4,920 Mz	3,240 Fe	2.305	0,00	40,850 Fe05	1,490 Mz09	–	My-18 A 0,43	Di-21 A 7,54	–	-16,02	-16,02	345.060.392	1.194	–	–	–	XBRK	PET
Cemig Pref.	1,830	-1,61	1,840	1,840	4.000	2,440 Ab	1,760 Ab	2.924	0,00	43,690 Mz06	0,950 En16	–	Jn-17 A 0,06	Mz-24 A 0,18	9,44	-12,02	-3,58	1.465.523.064	2.682	–	–	–	XCMIG	ENE
Copel Pr.	1,640	=	1,610	1,610	45	1,970 Fe	1,620 My	784	0,00	2,033 En11	0,186 Fe03	–	Jn-17 A 0,29	Mz-22 A 0,11	–	-14,58	-14,58	1.282.975.430	2.104	–	–	–	XCOP	ENE
Elektra	60,000	-1,64	59,500	58,000	100	65,500 Ab	59,000 My	53	0,00	82,100 En12	5,640 Se05	–	Mz-15 A 0,14	My-17 A 0,16	–	-4,00	-4,00	235.249.560	14.115	–	–	–	XEKT	CON
Eletrobras	6,400	-1,54	6,900	6,700	1.580	8,250 Fe	6,400 My	1.192	0,00	16,460 En10	1,035 Se15	–	My-13 A 0,12	Se-22 A 0,77	–	-18,47	-18,47	1.288.842.596	8.249	–	–	–	XELTO	ENE
Eletrobras B	7,150	-1,38	7,200	7,200	800	9,300 En	7,150 My	646	0,00	14,170 En10	1,740 Ag15	–	My-13 A 0,49	My-14 A 0,46	–	-19,21	-19,21	279.941.394	2.002	–	–	–	XELTB	ENE
Gerdau Pref.	3,260	-3,55	3,320	3,280	7.000	4,380 En	3,260 My	1.295	0,00	15,639 Jn06	0,747 En16	–	No-21 A 0,38	Mz-22 A 0,20	–	-25,57	-25,57	1.146.031.245	3.736	–	–	–	XGGB	MET
Neoenergia Rg	3,460	-2,26	3,500	3,500	3.000	4,000 Fe	3,420 Ab	862	0,00	4,200 Jl23	2,460 Mz23	–	– –	– –	–	-7,98	-7,98	1.213.797.248	4.200	–	–	–	XNEO	ENR
Petrobas O.	7,216	-0,61	7,300	7,150	22.085	8,530 Fe	6,830 Mz	13.917	0,00	24,450 My08	1,242 Oc02	–	Ag-22 C 0,43	Ag-22 A 2,94	–	-4,04	-4,04	7.442.454.142	53.705	–	–	–	XPBR	PET
Petrobas P.	6,851	-1,14	7,020	7,020	110	8,375 Fe	6,721 Mz	7.869	0,00	20,480 My08	0,930 Fe16	–	Ag-22 C 0,43	Ag-22 A 2,94	–	-3,51	-3,51	5.602.042.788	38.380	–	–	–	XPBRA	PET
Tv Azteca	0,028	=	0,028	0,028	1	0,028 My	0,028 My	380	0,00	0,748 Jn07	0,011 No20	–	No-13 A 0,00	Jl-17 A 0,00	–	0,00	–	2.062.373.705	57	–	–	–	XTZA	PUB
Usiminas	1,300	-4,41	1,370	1,370	2.000	2,000 Fe	1,300 My	1.143	0,00	21,667 No07	0,695 En16	–	Jn-21 C 0,01	Di-21 A 0,18	–	-21,69	-21,69	705.260.684	917	–	–	–	XUSIO	MET
Usiminas Pref. Serie A	1,420	-2,74	1,500	1,450	25.000	2,080 Mz	1,420 My	4.003	0,00	18,560 My08	0,189 Fe16	–	Mz-12 A 0,04	Di-21 A 0,19	–	-11,25	-11,25	547.752.163	778	–	–	–	XUSI	ENE
Vale Rio Or.	11,676	-1,72	11,800	11,620	38.029	14,314 En	11,292 Mz	9.116	0,00	28,180 My08	1,990 En16	1,83	Se-22 A 3,57	Mz-23 C 1,83	–	-15,64	-15,64	5.284.474.770	61.702	–	–	–	XVALO	MET
Volcan Cia. Minera B	0,078	=	0,070	0,064	52.906	0,095 My	0,050 Fe	11.316	0,00	4,546 My07	0,048 Mz20	–	En-15 A 0,00	Fe-17 A 0,03	–	2,65	2,65	2.443.157.621	189	–	–	–	XVOLB	MET

EVOLUCIÓN ÚLTIMAS OFERTAS PÚBLICAS DE VENTA

			2023					2024					
			Cotización (euros)					Cotización (euros)					
	Fecha	Precio minorista (en euros)	Último	Máx.	Mín.	Divid.(1) (euros)	Rentab.(1) (%)	Último	Máx.	Mín.	Divid.(1) (euros)	Rentab.(1) (%)	Rentab. Ibex
Clínica Baviera	03-04-07	18,40	23,00	23,50	16,81	5,33	60,83	29,20	29,20	23,00	5,33	94,52	-25,47
Realia	06-06-07	6,50	1,06	1,10	0,95	0,30	-78,09	1,00	1,07	1,00	0,30	-79,08	-25,34
Solaria	19-06-07	9,50	18,61	19,87	12,56	0,03	96,53	11,04	17,87	9,43	0,03	16,84	-25,70
Almirall	20-06-07	14,00	8,25	9,74	7,30	2,36	-20,32	9,69	9,83	7,76	2,50	-18,08	-25,88
Fluidra	31-10-07	6,50	18,85	21,40	13,83	2,30	233,39	23,12	24,34	18,31	2,75	299,08	-29,86
Renta 4	14-11-07	9,25	10,10	10,30	9,42	2,39	57,73	10,40	10,40	9,90	2,48	62,26	-29,50
Rovi	05-12-07	9,60	60,20	60,70	34,81	3,50	572,17	88,10	91,50	60,75	3,50	862,79	-29,47
CAM	23-07-08	5,84	1,34	1,34	1,34	0,20	-72,88	1,34	1,34	1,34	0,20	-72,88	-6,62
Sanjosé	20-07-09	12,86	3,35	4,53	3,32	0,41	-70,09	4,59	4,65	3,38	0,53	-59,25	9,88
Amadeus	29-04-10	11,00	64,43	68,66	48,31	5,44	547,25	64,02	66,10	54,38	5,80	547,50	6,74
Aperam	04-02-11	28,25	32,47	35,82	24,13	9,76	57,06	26,28	31,87	25,64	10,79	35,15	2,68
DIA	05-07-11	3,50	0,01	0,02	0,01	0,94	-61,09	0,01	0,01	0,01	0,94	-61,04	7,89
LAR España	05-03-14	10,00	6,15	6,18	4,28	0,24	-28,32	6,86	7,69	6,12	0,84	-13,31	9,10
Edreams Odigeo	08-04-14	10,25	7,67	7,67	3,96	-	-25,17	6,80	7,54	6,04	-	-33,66	6,34
Applus Services	09-05-14	14,50	10,00	10,00	6,20	0,94	-23,07	12,72	12,74	10,05	0,94	-4,31	6,27
Merlin Properties	30-06-14	10,00	9,85	9,90	7,06	2,52	38,20	10,58	11,00	8,57	2,52	45,54	2,03
Logista	14-07-14	13,00	23,27	24,22	20,55	7,97	154,68	26,30	27,02	23,57	9,07	188,46	5,08
Aena	11-02-15	58,00	157,19	158,63	111,98	20,02	213,64	177,00	181,60	153,07	26,23	261,00	7,53
Naturhouse	24-04-15	4,80	1,53	1,84	1,42	1,43	-31,46	1,64	1,68	1,51	1,51	-27,14	-3,13
Cellnex Telecom	07-05-15	14,00	35,66	38,70	26,23	0,25	159,40	33,14	35,82	29,61	0,25	141,40	-0,31
Talgo	07-05-15	9,25	4,39	4,48	2,94	0,12	-50,92	4,44	4,78	4,13	0,12	-50,43	-0,31
Oryzon Genomics	14-12-15	3,39	1,89	2,88	1,89	-	-44,31	1,91	2,22	1,60	-	-43,60	18,21
Global Dominion	27-04-16	2,74	3,36	4,16	3,05	0,22	32,69	3,55	3,61	3,20	0,30	39,44	19,42
Prosegur Cash	17-03-17	2,00	0,53	0,75	0,49	0,28	-56,58	0,51	0,55	0,45	0,29	-56,91	8,78
Neinor Homes	29-03-17	16,46	10,07	10,34	7,95	-	-29,03	11,28	11,34	9,69	-	-18,47	7,50
Gestamp	07-04-17	5,60	3,44	4,42	3,28	0,43	-29,14	2,83	3,49	2,75	0,55	-38,72	5,85
Unicaja	30-06-17	1,10	0,85	1,15	0,85	0,12	-9,68	1,32	1,35	0,80	0,16	36,98	6,71
Aedas Home	20-10-17	31,65	16,20	16,41	9,62	4,63	-30,78	20,00	20,30	15,33	6,45	-11,66	9,02
Metrovacesa	06-02-18	16,50	7,79	8,28	5,59	-	-31,98	8,66	9,60	7,21	-	-24,51	13,61
Berkeley Energia	18-07-18	0,47	0,17	0,45	0,16	-	-62,81	0,26	0,26	0,16	-	-44,47	14,27
Arima	23-10-18	10,00	6,35	9,50	6,20	-	-36,50	8,30	8,34	6,02	-	-17,00	27,72
Amrest	27-11-18	8,76	6,17	6,79	3,84	-	-29,57	6,00	6,59	5,34	-	-31,51	24,38
Soltec	28-10-20	4,82	3,44	6,40	2,56	-	-28,59	2,22	3,38	2,08	-	-54,05	72,14
Ecoener	04-05-21	5,90	4,24	5,36	3,07	-	-28,14	3,82	4,29	3,40	-	-35,25	26,21
Acciona ENE	01-07-21	26,73	28,08	37,94	22,80	0,79	8,72	20,48	27,18	18,76	0,79	-19,71	24,77
Puig Brands B	03-05-25	24,50	-	-	-	-	-	26,26	26,40	24,50	-	7,18	0,00

(1) Los dividendos abonados incluyen sólo los percibidos desde la colocación, que se van acumulando año a año. Incluye también las devoluciones de capital. **Rentabilidad:** refleja la revalorización de las acciones al cierre de ayer sobre el precio de colocación más los dividendos percibidos desde la OPV y ampliaciones gratuitas. (4) La rentabilidad incluyendo el descuento diferido del 5% asciende al 98,19%. (6) La rentabilidad incluyendo el bonus de fidelidad asciende al 192,19%. (7) La rentabilidad incluyendo la ampliación de capital gratuita en la proporción 1x4 que realizo en enero de 2001 asciende al 55,65%.

EL COSTE DE COBERTURA DE LOS BONOS ESPAÑOLES (CDS)

Emisor	Precio (1) (puntos)	Variación (en puntos) Diaria	Semanal	Mensual
Iberdrola	35	0	0	0
Endesa	45	0	0	0
Telefónica	62	0	-1	0
Altadis	41	0	1	0
Santander	40	0	-1	0
BBVA	40	0	-1	0
Melia Hotels Intl S A	16	0	0	0
Reino de España	25	0	0	0

(1) El precio refleja el coste anual de comprar un Credit Default Swap (CDS) de los respectivos emisores. Estos contratos protegen a los inversores del riesgo de impago del emisor de bonos. Cuanto más altos, más percepción de riesgo. Está medido como el porcentaje (en puntos básicos) sobre el valor nominal de un bono a cinco años del emisor. Las empresas incluidas son los emisores españoles que más liquidez tienen habitualmente en el mercado de CDS.

Fuente: Markit

PAGO DE DIVIDENDOS

VALOR	Día (*)	Concep.	Bruto	Neto
MAYO				
Castellana Prop	30-5	A	0,0260	0,0211
JUNIO				
Colonial	4-6	C	0,0084	0,0068
Merlin Properties	4-6	C	0,0084	0,0068
Reig Jofre	4-6	A	0,0400	0,0324
Almirall	5-6	A	0,1840	0,1490
Elecnor	5-6	C	0,3977	0,3221
Altia	6-6	C	0,0200	0,0162
Aperam	7-6	A	0,4250	0,3443
Desa	7-6	A	0,2808	0,2274
Hispanotels	10-6	C	0,1339	0,1085
ArcelorMittal	12-6	A	0,1978	0,1602
Hispanotels	12-6	C	0,2679	0,2170
PharmaMar	14-6	R	0,6500	0,6500
Atresmedia	20-6	A	0,4300	0,3483
Telefónica	20-6	R	0,1500	0,1215
Alquiber Qua	21-6	A	0,2880	0,2333
Viscofan	24-6	C	0,5960	0,4828
Ebro Foods	28-6	A	0,2200	0,1782
JULIO				
Endesa	1-7	C	0,5000	0,4050
Inmobiliaria del Sur	1-7	C	0,1500	0,1215
Fluidra	3-7	A	0,3000	0,2430
Gestamp	3-7	C	0,0773	0,0626
Enagás	4-7	C	1,0440	0,8456
Global Dominion	9-7	R	0,0977	0,0791
Vidrala	15-7	C	0,3864	0,3130
Acerinox	19-7	C	0,3100	0,2511
SEPTIEMBRE				
Aperam	12-9	A	0,4250	0,3443
OCTUBRE				
Ebro Foods	1-10	A	0,2200	0,1782
NOVIEMBRE				
Inditex	4-11	C	0,2700	0,2187
Inditex	4-11	E	0,5000	0,4050
DICIEMBRE				
Fluidra	3-12	C	0,2500	0,2025
ArcelorMittal	4-12	A	0,1978	0,1602
Aperam	6-12	A	0,4250	0,3443
Telefónica	19-12	R	0,1500	0,1215

A = A cuenta. C = Complementario. R = Reservas. U = Único. E = Extra.
(*) Día de pago. El dividendo se descontará de la cotización cuatro días hábiles antes.

VALORES DEL MERCADO DE CORROS

	ÚLTIMA SESIÓN			ANUAL		Sigla
Valor	Cierre	Dif.(%)	Títulos	Máximo	Mínimo	Bolsa
Ayco	0,680	=	1.918	0,680 My	0,680 My	MAD
Cementos Molins	21,400	=	300	21,600 My	17,700 En	BAR
Cevasa	6,000	=	1.001	6,700 Mz	5,900 My	
Ecolumber	1,000	=	200	1,000 My	1,000 My	BAR
Liwe España	12,800	En. 23	-	-	-	MAD
Minersa	8,000	=	-	8,000 My	8,000 My	MAD
Ronsa	50,000	Fe. 18	-	-	-	BIL
Tr Hotel	1,000	Jl. 23	-	-	-	BAR
Uncavasa	4,800	=	10	4,800 My	4,800 My	MAD
Unión Europea Inv.	0,030	Se. 17	-	-	-	MAD
Urbar Ingenieros	0,073	=	20.000	0,073 My	0,073 My	MAD

Cuando aparece el precio de cierre pero no los títulos negociados significa que sobre el valor existió una orden de compra o venta en la sesión, pero que finalmente no se ha realizado la operación al no encontrar contrapartida. Se incluyen los valores que cotizan en el mercado de corros y que no son sicav. Todas las sicav se pueden encontrar en **www.expansion.com** Las sicav que han cotizado durante la semana anterior estarán en las páginas del periódico del lunes. Siglas de las bolsas: **MAD:** Madrid; **BAR:** Barcelona; **BIL:** Bilbao; **VAL:** Valencia

AMPLIACIONES DE CAPITAL

Sociedad	Proporción	Precio de emisión	Val. teórico derecho	Cotización derecho	Precio acción nueva	Precio acción vieja	
Reig Jofre	1x62	Liberada	0,04	0,04	2,604	2,84	17-05/31-05-24
Almirall	1x47	Liberada	0,20	0,25	11,750	9,69	17-05/03-06-24
Viscofan	1x38	Liberada	1,62	1,62	61,385	59,10	28-05/11-06-24

FUENTE: Bolsa de Madrid.

VALORES ESPAÑOLES EN EL MUNDO

Fráncfort	Cierre	Variación día (%)	Títulos Negociados
Acerinox	9,96	-0,20	1.726
BBVA	9,84	-0,49	100
B. Sabadell	1,90	0,32	-
Endesa	18,09	-1,74	4
Ercros	3,45	-0,14	-
Iberdrola	11,97	-1,44	3.614
Inditex	43,58	-2,05	139
NH Hoteles	4,35	0,46	-
Repsol	15,10	-0,82	250
Telefónica	4,19	-0,83	14.473

Lisboa	Cierre	Variación día (%)	Títulos Negociados
Merlin Propierties	-	-	-

Paris	Cierre	Variación día (%)	Títulos Negociados
Airbus	156,74	-1,09	699.281
Arcelor	23,18	-3,17	3.733.728

Nueva York	Cierre	Variación día (%)	Títulos Negociados
Repsol	16,21	-1,28	54.734
B. Santander	5,02	-1,95	310.003
Telefónica	4,47	-0,89	38.515
BBVA	10,60	-2,12	169.130

Total	Títulos negociados	Porcentaje sobre total
	5.026.082	6,72%

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo

S&P EUROPE 350

29-05-2024

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor free float euros (mil.)
ALEMANIA (1)						
Adidas AG (C)	227,10	2,20	23,30	232,30 Ab	158,74 Jn23	40.657,75
Allianz SE (F)	263,90	-0,80	9,10	277,80 Mz	199,98 My23	111.758,00
Basf SE (M)	47,24	-2,00	-3,20	54,92 Ab	40,59 Oc23	45.582,14
Bayer AG (S)	26,93	-3,10	-19,90	54,35 My23	25,87 Mz	28.597,00
Bayer Motoren Werke (C)	91,82	-2,10	-8,90	114,75 Ag	87,63 Oc23	28.777,19
Beiersdorf AG (BC)	143,60	-0,20	5,80	147,25 My	114,30 Jl23	15.257,57
BMW Nvtg (C)	87,70	-2,00	-2,50	105,40 Ab	80,15 Oc23	5.586,35
Brenntag AG (I)	64,74	-1,10	-22,20	85,86 Mz	64,74 My	10.520,37
Commerzbank AG (F)	15,40	-2,20	43,10	15,74 My	9,13 Se23	17.339,02
Continental AG (C)	60,60	-2,20	-21,20	77,50 Fe	59,20 Oc23	7.075,88
Covestro AG (M)	48,83	-1,40	-7,30	53,74 Di23	36,06 My23	9.977,33
Daimler Truck AG (I)	38,84	-1,70	14,20	47,64 Mz	28,22 No23	21.770,09
Delivery Hero AG (C)	27,65	-6,40	10,60	43,96 Jl23	16,65 Fe	6.010,29
Deutsche Bank AG (F)	15,34	-2,10	24,00	16,66 Ab	9,08 Jl23	33.826,01
Deutsche Boerse AG (F)	177,85	-0,20	-4,60	199,60 Fe	155,10 Oc23	36.531,99
Deutsche Post AG (I)	38,43	-2,00	-14,30	46,89 Jl23	36,37 Oc23	39.123,87
Deutsche Telekom AG (T)	21,62	-0,50	-0,60	23,50 En	18,56 Ag23	81.585,29
E.on SE (SB)	12,25	-1,20	0,80	13,40 My	10,59 Oc23	29.733,21
Fresenius Medical (S)	38,35	-2,50	1,80	49,53 Jl23	31,19 Oc23	8.272,17
Fresenius Se & CO (S)	29,80	-0,80	3,30	31,11 Se23	24,24 Oc23	12.890,74
GEA AG (I)	38,80	-1,70	0,80	40,46 Jn23	31,77 Oc23	6.159,31
Hannover Rueck SE (F)	224,00	0,40	3,60	255,70 Mz	186,30 Jl23	14.602,27
Heidelberg Materials AG (M)	97,02	-1,60	19,90	102,95 My	66,02 Oc23	13.865,48
Henkel Ag & CO (BC)	82,40	-0,10	13,10	84,54 My	66,32 Se23	14.442,82
Henkel Ag & Co. Kgaa (BC)	72,90	-0,30	12,20	75,00 My	58,62 Oc23	7.780,53
Infineon Technol. (IT)	37,07	-3,20	-1,90	40,00 Jl23	27,28 Oc23	52.329,52
LEG Immobilien AG (IN)	79,94	-2,70	0,80	87,24 My	47,93 My23	6.484,73
Mercedes-Benz (C)	65,47	-1,40	4,70	76,61 Ag	55,43 Oc23	56.791,99
Merck Kgaa (S)	168,50	0,50	16,90	170,50 Jn23	135,45 Di23	23.543,41
MTU Aero Engines AG (I)	230,60	0,30	18,10	238,90 Jn23	161,20 Se23	13.418,41
Munich Re AG (F)	457,20	-0,40	21,90	462,50 My	323,40 Jn23	67.453,26
Porsche Ag KZ (C)	73,42	-2,70	-8,10	118,40 Jn23	72,60 En	7.231,08
Porsche Automobil (C)	49,50	-1,70	6,90	57,94 Jn23	41,95 Oc23	8.194,40
Puma SE (C)	46,90	-0,70	-7,20	65,00 Oc23	37,60 En	5.123,74
Qiagen NV (S)	39,29	-0,70	-0,30	43,44 Jn23	33,35 Oc23	9.509,43
Rheinmetall AG (I)	515,00	-1,60	79,40	560,60 Ag	233,80 Oc23	24.252,19
RWE AG (SB)	34,23	-2,30	-16,90	41,74 Di23	30,36 Fe	25.049,22
SAP SE (IT)	175,82	-0,80	26,10	182,60 Mz	119,34 Jl23	193.816,00
Sartorius Ag Nvtg - Pref (S)	241,80	-3,00	-27,40	381,70 Mz	217,80 Oc23	7.046,78
Siemens AG (I)	175,24	-0,90	3,40	188,40 My	121,20 Oc23	142.874,00
Siemens Energy AG (I)	25,80	-3,80	115,00	26,80 My	6,87 Oc23	14.288,58
Siemens Healthineers AG (S)	53,70	-0,20	2,10	57,70 Mz	44,64 Se23	16.371,53
Symrise AG (M)	107,50	0,30	7,90	112,05 Mz	88,28 Ag23	15.431,85
Volkswagen AG (C)	139,00	-2,80	17,30	160,70 Jn23	106,40 Oc23	4.434,40
Volkswagen Ag Nvtg (C)	120,80	-2,00	8,10	131,74 Jn23	99,14 Oc23	23.967,46
Vonovia SE (IN)	27,90	-2,20	-2,20	29,94 My	16,96 Jn23	24.571,88
Zalando SE (C)	24,11	0,30	12,40	31,40 Jl23	16,32 En	5.781,31
AUSTRIA (1)						
Erste Gr. Bank AG (F)	44,46	-1,20	21,00	47,57 My	30,14 My23	16.985,06
OMV AG (E)	45,82	-1,50	15,20	48,08 My	37,57 Jn23	6.971,07
Verbund AG (SB)	73,80	-1,40	-12,20	89,25 My23	62,60 Fe	6.655,25
BÉLGICA (1)						
Ageas (F)	47,12	-0,90	19,90	48,30 My	36,04 Oc23	8.713,72
Anheuser Busch (BC)	57,66	-1,70	-1,30	62,12 My	49,45 Oc23	56.015,24
Argenx SE (S)	351,10	4,00	2,20	491,80 Jl23	298,70 Di23	22.468,52
GrLE Bruxelles Lambert (F)	69,80	-2,00	-3,10	75,82 Se23	67,30 En	7.222,52
KBC Gr. NV (F)	66,64	-0,30	13,50	71,38 My	51,04 No23	24.352,33
Syensqo (M)	91,68	-1,30	-2,70	105,32 Di23	-- En23	7.240,81
UCB SA (S)	127,20	=	61,20	129,50 My	65,78 No23	16.583,56
Umicore (M)	17,96	-3,90	-27,90	27,93 Jn23	17,96 My	3.875,23
DINAMARCA (2)						
AP Moller - Maersk (I)	12.410,00	0,10	2,20	14.230,00 Jl23	8.852,00 Mz	8.455,37
AP Moller - Maersk As A (I)	11.890,00	-0,30	-0,80	13.920,00 Jl23	8.660,00 Mz	4.545,24
Carlsberg As B (BC)	947,60	-0,90	11,90	1.098,50 Jn23	819,60 Oc23	12.424,96
Coloplast As B (S)	822,00	-2,40	6,50	976,00 Mz	697,40 No23	14.772,82
Danske Bank A/S (F)	202,80	=	12,40	209,50 Ab	141,70 My23	20.017,16
DSV A/S (I)	1.025,50	-2,00	-13,50	1.489,00 Jl23	958,40 Oc23	26.750,05
Genmab AS (S)	1.920,50	-0,70	-10,90	2.787,00 Jl23	1.854,50 Fe	18.386,78
GN Store Nord AS (C)	214,60	-3,20	24,90	222,30 My	111,00 Oc23	4.693,14
Novo Nordisk As B (S)	911,50	-0,50	30,60	1.367,80 Se23	625,70 Oc23	426.515,00
Novonesis (Novozymes) B (M)	413,60	-2,00	11,50	435,50 My	276,60 Oc23	21.119,74
Orsted (SB)	398,50	-3,40	6,50	673,40 Jn23	252,50 No23	10.928,96
Pandora A/S (C)	1.116,50	0,30	19,60	1.179,50 Mz	546,40 Jn23	13.573,65
Tryg A/S (F)	141,80	-1,10	-4,00	160,00 My23	126,55 Oc23	7.153,15
Vestas Wind Systems (I)	194,10	-4,10	-9,40	215,00 Di23	135,60 Oc23	28.405,12
ESPAÑA (1)						
ACS (I)	40,88	-1,00	1,80	41,50 My	29,23 Jl23	8.851,40
Aena SA (I)	177,00	-0,20	7,90	182,45 Mz	132,60 Oc23	14.064,57
Amadeus It Gr. SA (C)	64,82	0,60	-1,30	69,92 Jn23	52,80 Oc23	31.179,95
Banco De Sabadell SA (F)	1,90	-1,00	70,90	1,93 My	0,92 My23	11.186,47
Banco Santander SA (F)	4,69	-1,50	24,10	4,88 My	3,05 My23	80.224,26
Bbva (F)	9,77	-1,70	18,70	11,24 Ab	6,12 My23	61.637,18
Caixabank (F)	5,14	-0,90	37,80	5,18 My	3,43 My23	22.494,14
Cellnex Telecom S.a. (T)	33,14	-1,80	-7,10	38,40 Jl23	26,26 Oc23	21.008,41
Enagas SA (SB)	13,80	-1,10	-9,60	18,52 Jn23	13,00 Mz	3.517,81
Endesa SA (SB)	18,02	-1,70	-2,40	21,45 Jn23	15,98 Mz	6.186,08
Ferrovial SE (I)	36,10	-1,10	9,30	37,40 My	27,35 Oc23	19.657,00
Grifols SA (S)	9,81	-3,60	-41,70	15,46 Di23	6,90 Mz	2.862,79
Iberdrola SA (SB)	11,93	-1,90	0,50	12,36 My	9,89 Oc23	75.357,03
Inditex SA (C)	43,58	-0,50	10,50	46,67 Mz	31,24 My23	52.862,04
Naturgy Energy Gr. SA (SB)	24,36	-1,30	-9,80	28,12 Ag23	19,54 Mz	4.851,72
RED Electrica Corp. (SB)	16,21	-1,20	8,70	16,77 My	14,40 Fe	7.111,67
Repsol SA (E)	15,05	-0,70	11,90	16,18 My	12,64 Jl23	19.887,71
Telefonica SA (T)	4,18	-0,70	18,30	4,28 My	3,51 Jl23	25.998,74
FINLANDIA (1)						
Elisa Corporation (T)	41,38	0,10	-1,20	53,42 My23	39,42 Oc23	6.731,90
Fortum OYJ (SB)	14,09	-0,10	7,80	14,75 My	10,31 Oc23	6.694,82
Kesko Oyj B (BC)	16,65	-1,90	-7,10	19,19 Jn23	15,14 Oc23	4.914,97
Kone Corp B (I)	47,62	-1,70	5,40	51,28 Jn23	38,17 Oc23	20.794,56
Metso Corporation (I)	11,10	-3,10	21,00	11,87 My	8,07 No23	8.455,66
Neste OYJ (E)	19,25	-2,80	-40,30	40,98 Jn23	18,88 My	8.962,25
Nokia OYJ (IT)	3,47	-2,80	13,70	3,94 Jn23	2,82 My23	19.795,05
Sampo Oyj A (F)	40,29	-0,60	1,70	43,58 Jn23	36,52 Oc23	20.118,94
Stora Enso Oyj R (M)	13,34	-2,80	6,50	13,84 My	10,11 Jl23	8.831,80
Upm-Kymmene OYJ (M)	34,79	-0,90	2,10	35,77 My	27,16 Jn23	20.074,60
Wartsila Oyj ABP (I)	19,25	0,30	46,70	19,40 My	9,48 Oc23	10.097,85
FRANCIA (1)						
Accor (C)	39,76	-2,20	14,90	43,42 Mz	29,52 Oc23	7.591,17
Air Liquide (M)	179,16	-1,30	1,70	195,30 Mz	152,62 Oc23	101.444,00
Airbus SE (I)	156,74	-1,10	12,10	171,60 Mz	121,26 Oc23	104.488,00
Alstom (I)	18,83	0,30	54,60	28,20 Jl23	10,70 Oc23	6.853,00
Arkema (M)	92,55	-1,60	-10,10	103,05 En	79,42 Jn23	6.307,21
AXA (F)	33,04	-1,00	12,00	34,92 Ab	25,35 Jl23	62.439,39
BNP Paribas (F)	66,93	-1,30	6,90	72,90 My	53,44 Fe	73.063,76
Bouygues (I)	35,51	-1,30	4,10	38,08 Mz	29,17 Jl23	7.469,09
Bureau Veritas SA (I)	27,70	-1,00	21,10	28,40 My	21,34 Oc23	8.560,21
CAP Gemini SE (IT)	203,20	-3,30	7,70	226,80 Mz	152,40 My23	34.126,60
Carrefour SA (BC)	15,11	-0,50	-8,80	18,54 Jl23	14,95 Fe	8.683,80
Credit Agricole SA (F)	14,74	-7,40	14,70	15,92 My	10,45 Jn23	17.999,26
Danone (BC)	58,52	-0,40	-0,30	62,24 En	51,31 Oc23	39.857,60
Dassault Systemes SA (IT)	38,04	-0,70	-14,00	48,44 En	33,96 Oc23	27.573,44
Edenred (F)	43,25	-4,30	-20,10	61,98 Jn23	43,25 My	11.670,13
Eiffage (I)	100,75	-1,10	3,80	107,00 My	82,58 Oc23	8.219,17
Engie (SB)	15,41	-0,50	-3,20	16,55 Se	13,92 My23	29.210,15
Essilorluxottica (S)	203,20	-1,60	11,90	210,85 Mz	162,14 Oc23	62.779,84
Eurofins Scientific (S)	55,38	-1,40	-6,10	62,58 Jl23	45,74 Oc23	7.741,08
Euronext (F)	87,80	-0,20	11,60	91,80 My	60,88 Jl23	9.353,24
Gecina (IN)	97,70	-1,10	-11,30	111,70 Di23	87,60 Mz	5.422,44
Getlink SE (I)	16,01	-1,40	-3,40	17,19 Ag23	14,29 Oc23	5.676,58
Hermes Intl (C)	2.148,00	-1,50	11,90	2.410,50 Mz	1.654,20 Oc23	78.448,84
Kering (C)	323,50	-2,30	-18,90	541,40 Jl23	322,80 My	24.172,26
Legrand Promesses (I)	101,65	-1,50	8,00	104,40 My	80,34 Oc23	29.015,37
L´oreal (BC)	448,30	-1,20	-2,30	456,90 My	380,25 Oc23	109.449,00
Lvmh-Moet Vuitton (C)	724,20	-2,80	-1,30	892,30 Jl23	647,40 En	204.133,00
Michelin Cgde (C)	36,84	0,30	13,50	37,78 My	26,12 Jl23	28.441,69
Orange (T)	10,60	-0,20	2,80	11,38 En23	10,09 Jl23	21.023,59
Pernod-Ricard (BC)	135,85	-2,50	-15,80	210,90 My23	135,85 My	29.284,33
Publicis GrE (T)	103,95	-2,60	23,70	108,10 My	69,32 My23	26.195,18
Renault SA (C)	53,36	3,20	44,60	53,36 My	31,29 My23	10.918,86
Safran SA (I)	212,60	-1,00	33,30	218,70 My	134,58 Jl23	79.543,99
Saint-Gobain, Cie DE (I)	80,78	-1,10	21,20	82,66 My	49,76 Oc23	44.229,18
Sanofi-Aventis (S)	87,71	-1,00	-2,30	103,98 Oc23	81,44 Oc23	105.540,00
Sartorius Stedim Biotech (S)	184,40	-1,10	-23,00	284,50 Jl23	162,00 Oc23	5.626,93
Schneider Electric SE (I)	227,35	-2,30	25,10	238,20 My	139,42 Oc23	131.946,00
Societe Generale (F)	27,08	-0,60	12,70	27,85 My	20,73 Oc23	20.213,31
Sodexo (C)	85,25	-0,40	-14,40	105,40 En	72,64 Fe	7.474,51
Teleperformance (I)	101,90	-2,30	-22,80	162,20 Jn23	84,04 Mz	6.989,14
Thales (I)	164,05	=	22,50	169,00 My	128,00 Oc23	16.776,76
Totalenergies (E)	65,63	-0,80	6,50	69,48 Ab	50,58 Jl23	159.175,00
Unibail Rodamco (IN)	78,80	-0,50	17,80	80,00 My	42,43 Jn23	8.646,85
Veolia Environnement (SB)	30,57	-1,50	7,00	31,27 My	25,20 Oc23	20.073,73
Vinci (I)	113,15	-1,20	-0,50	120,06 Mz	99,62 Oc23	61.988,40
Vivendi SE (T)	9,96	-1,40	2,90	10,47 Mz	8,00 Jn23	6.652,61
Worldline SA (F)	11,76	-3,50	-25,00	37,61 My23	9,42 Oc23	3.162,41
GRAN BRETAÑA (2)						
Abrdn (F)	1,50	-3,20	-16,10	2,37 Jl23	1,36 Ab	3.508,75
Admiral GR. (F)	27,09	0,60	0,90	28,17 Mz	20,29 Jl23	9.071,42
Anglo American (M)	24,80	-3,00	25,80	27,74 My	16,70 Oc23	42.168,16
Antofagasta Hldgs (M)	22,70	-1,80	35,20	24,10 My	12,93 No23	9.956,84
Ashtead GR. (I)	56,48	-2,10	3,40	61,04 Ab	46,67 Oc23	32.406,10
Asso. British Foods (BC)	26,67	1,00	12,70	27,38 My	18,26 My23	11.275,31
Astrazeneca (S)	119,30	-0,80	12,50	124,04 My	95,01 Fe	235.093,00
Auto Trader GR. (T)	7,31	-0,20	1,30	7,63 Mz	5,87 Ag23	8.454,52
Aviva (F)	4,80	-0,40	10,40	4,97 My	3,69 Se23	16.705,24
BAE Systems (I)	13,62	-0,70	22,60	13,97 My	8,88 Jl23	52.624,41
Barclays (F)	2,14	-2,30	39,30	2,19 My	1,29 Oc23	39.226,36
Barratt Developments (C)	4,96	-2,30	-11,90	5,66 Di23	3,92 Oc23	6.138,75
Berkeley Gr. Holdings (C)	51,55	-1,20	10,00	53,20 My	37,73 Jn23	7.528,32
BP (E)	4,89	0,40	4,90	5,58 Oc23	4,44 En	104.950,00
British A. Tobacco (BC)	23,56	-1,00	2,60	27,35 Se23	22,67 Ab	66.961,57
British Land CO (IN)	4,17	-1,20	4,50	4,23 My	2,92 Oc23	4.980,55
BT GR. (T)	1,27	-1,20	2,80	1,49 Jn23	1,02 Fe	9.180,11
Bunzl (I)	29,74	-0,30	-6,80	33,06 Fe	26,87 Ag23	12.779,85
Burberry GR. (C)	10,26	-0,80	-27,50	22,89 Jn23	10,26 My	4.744,57
Centrica (SB)	1,40	-0,10	-0,10	1,73 Se23	1,16 Jn23	10.020,48
Compass GR. (C)	21,79	=	1,50	23,23 Mz	19,46 Ag23	49.454,71
CRH (M)	61,62	-1,90	13,90	68,98 Mz	38,06 My23	57.338,31
Croda Intl (M)	45,30	-1,10	-10,30	62,40 Jn23	40,76 Oc23	8.208,04
DCC (I)	56,70	-0,10	-1,90	60,35 My	41,71 Ag23	7.303,85
Diageo (BC)	25,90	-1,50	-9,30	34,57 Jl23	25,90 My	75.289,74
DS Smith (M)	3,70	-1,20	20,30	4,13 No	2,64 Oc23	6.475,36
Entain (C)	6,54	-2,90	-34,20	14,04 Jl23	6,54 My	5.374,01
Experian (I)	36,53	-1,90	14,10	37,52 My	23,90 Oc23	42.886,57
Flutter Entertainment (C)	145,15	-2,00	4,10	174,75 Mz	121,55 No23	32.671,89
Glencore (M)	4,83	-1,20	2,40	5,02 My	3,69 Fe	68.255,73
GSK (S)	17,47	0,40	20,40	18,13 My	13,16 Jl23	90.983,42
Haleon (BC)	3,22	-0,60	0,10	3,41 Oc23	3,09 Jl23	28.783,31
Halma (IT)	22,26	-1,40	-3,50	24,79 Jn23	18,11 Oc23	10.742,78
Hargreaves Lansdown (F)	10,66	-0,50	45,20	11,20 My	6,90 Oc23	4.756,34
Hsbc Holdings (F)	6,85	-0,40	7,80	7,21 My	5,76 Mz	166.393,00
IMI (I)	18,57	-1,00	10,30	19,01 My	14,45 No23	6.168,69
Imperial Brands (BC)	19,06	-0,70	5,50	19,94 My	15,80 Oc23	21.531,88
Informa (T)	8,27	-0,90	5,90	8,52 My	6,86 Oc23	14.398,30
Intercontin. Hotels (C)	76,88	-1,90	8,40	87,52 Fe	52,10 Jl23	16.834,65
Intermediate Capital GR. (F)	23,54	-1,70	40,10	21,94 My	12,56 Ag23	8.808,02
Intertek GR. (I)	48,30	-1,50	13,80	50,75 My	37,55 Oc23	9.909,36
Johnson, Matthey (M)	17,44	-2,80	2,70	18,70 My	14,47 Oc23	4.291,84
Kingfisher (C)	2,60	-1,90	7,00	2,69 My	2,01 Oc23	6.205,79
Land Securities GR. (IN)	6,39	-1,10	-9,30	7,25 Di23	5,59 Oc23	6.105,82
Legal & General GR. (F)	2,49	-1,60	-0,90	2,56 En	2,06 Oc23	18.912,10
Lloyds Banking GR. (F)	0,55	-1,50	14,70	0,56 My	0,40 Oc23	44.594,86
London Stock Exchange (F)	90,46	-1,30	-2,50	96,74 Mz	79,86 Jl23	44.948,52
Marks & Spencer GR. (BC)	3,03	0,30	11,20	3,05 My	1,79 My23	7.595,90
Melrose Industries (I)	6,07	-2,20	6,90	6,78 Mz	4,47 Oc23	10.421,36
M&G (F)	1,99	-1,20	-10,60	2,39 Mz	1,83 Jl23	6.022,91
Mondi (M)	15,54	-2,80	1,10	16,04 My	11,80 Jn23	8.719,87
National Grid (SB)	8,38	-4,40	-20,80	11,43 My	8,38 My	51.335,85
Natwest GR. (F)	3,10	0,20	41,30	3,26 My	1,76 No23	21.477,17
Next (C)	93,10	1,10	14,70	94,26 My	63,46 My23	15.859,28
Ocado GR. (BC)	3,60	-12,30	-52,50	9,76 Jl23	3,42 My	3.337,99
Pearson (C)	9,30	-0,90	-3,50	10,42 Mz	7,98 My23	8.163,26
Persimmon (C)	14,30	-0,50	2,90	14,85 En	9,60 Oc23	5.804,46
Phoenix Gr. Holdings (F)	4,91	-1,70	-8,20	5,67 Jn23	4,42 Oc23	5.941,08
Prudential (F)	7,49	-2,10	-15,60	11,55 Jn23	6,87 Ab	26.166,42
Reckitt Benckiser GR. (BC)	42,90	-2,00	-20,80	63,08 Jn23	41,10 Ab	40.166,55
Relx (I)	34,15	-0,30	9,80	35,20 My	24,42 Jl23	82.790,81
Rentokil Initial (I)	4,02	-1,10	-8,80	6,55 Jn23	3,93 En	12.897,16
Rightmove (T)	5,31	-1,80	-7,80	5,95 Di23	4,63 No23	5.486,71
RIO Tinto (M)	54,78	-2,00	-6,20	58,91 Fe	45,59 Ag23	77.836,33
Rolls-Royce Holdings (I)	4,47	-0,90	49,10	4,51 My	1,43 My23	47.825,89
Sage GR. (IT)	10,60	-0,50	-9,60	12,82 Mz	8,57 My23	13.576,93
Sainsbury (J) (BC)	2,75	-1,40	-9,00	3,10 Ag	2,46 Mz	6.220,08
Schroders (F)	3,90	-1,00	-9,40	4,65 Jl23	3,47 Ab	4.550,85
Scottish & Southern (SB)	17,04	-2,50	-8,20	18,96 Di23	15,08 Oc23	23.735,12
Segro (IN)	8,88	-1,30	0,20	9,40 My	6,79 Oc23	15.105,83
Severn Trent (SB)	23,83	-0,10	-7,60	27,91 Jn23	22,65 Se23	8.317,82
Shell (E)	28,02	0,80	8,90	29,46 My	22,21 My23	230.881,00
Smith & Nephew (S)	9,80	=	-9,10	12,68 Jn23	8,96 Oc23	10.596,21
Smiths GR. (I)	17,05	-0,60	-3,30	17,67 Di23	15,26 Oc23	7.532,52
Spirax-Sarco Engineering (I)	90,00	-0,70	-14,30	114,15 Jn23	80,58 Oc23	8.440,56
ST James´s Place (F)	4,85	-2,00	-29,10	11,83 Jl23	4,02 Ab	3.382,33
Standard Chartered (F)	7,70	-0,50	15,60	7,86 My	5,74 Fe	21.862,81
Taylor Wimpey (C)	1,45	-1,30	-1,50	1,49 My	1,00 Jl23	6.547,33
Tesco (BC)	3,09	-0,60	6,40	3,15 My	2,45 Jl23	27.661,57
Unilever (BC)	42,24	-0,80	11,20	43,16 My	36,94 En	135.055,00
United Utilities GR. (SB)	9,91	0,90	-6,50	11,25 No23	9,01 Ag23	8.588,41
Vodafone GR. (T)	0,74	-0,30	7,70	0,81 Se23	0,63 Fe	21.375,90
Weir GR. (I)	21,40	-0,60	13,40	22,00 My	16,76 Oc23	7.062,46
Whitbread (C)	28,55	-1,90	-21,90	36,78 Se23	28,55 My	6.754,91
WPP (T)	8,08	-2,70	7,30	8,87 Jn23	6,81 Oc23	11.824,06
3I GR. (F)	28,91	-1,10	19,40	29,77 My	18,48 Jn23	35.271,47
HOLANDA (1)						
ABN Amro Gr. NV (F)	15,52	-0,90	14,20	16,69 My	11,94 No23	7.259,26
Adyen NV (F)	1.175,00	-3,00	0,70	1.689,80 Jl23	630,80 Se23	39.420,99
Aegon NV (F)	6,02	-0,40	14,70	6,40 My	4,12 My23	7.915,76
Ahold Delhaize NV (BC)	28,61	-0,80	10,00	31,81 Jl23	25,47 En	29.716,35
Akzo Nobel NV (M)	63,60	-0,80	-15,00	78,82 Jl23	61,42 Oc23	11.750,11
Arcelormittal INC (M)	23,18	-3,20	-9,70	26,54 Fe	20,25 Oc23	11.540,52
ASM Intl (IT)	657,00	-1,40	39,80	673,80 My	360,00 Oc23	32.650,96
Asml Holding NV (IT)	888,50	-0,80	30,30	949,20 Mz	542,60 Se23	383.824,00
ASR Nederland (F)	46,50	-0,30	8,90	48,76 My	34,45 Oc23	7.498,56
BE Semiconductor NV (IT)	141,25	-0,40	3,50	178,00 Mz	85,88 Oc23	12.391,58
Dsm-Firmenich AG (M)	105,30	-1,20	14,50	109,02 My23	76,13 Oc23	23.590,72
Exor NV (F)	103,60	-1,10	14,50	105,40 My	77,66 My23	11.269,30
Heineken Holding NV (BC)	75,05	-1,70	-2,00	83,05 My23	70,00 Oc23	8.179,42
Heineken NV (BC)	92,34	-1,10	0,40	99,60 My23	82,18 Oc23	25.300,74
Imcd B.v. (I)	139,45	-0,40	-11,50	167,60 Mz	110,25 Oc23	8.591,48
ING Groep NV (F)	16,15	-1,30	19,40	16,57 My	11,51 My23	61.085,21
Koninklijke Kpn NV (T)	3,45	0,90	10,50	3,49 My	3,08 Jn23	12.206,97
NN Gr. N.v. (F)	42,39	-1,20	18,60	45,78 My	29,42 Se23	13.860,93
Philips Electronics (S)	25,34	0,40	20,20	25,87 My	17,29 Oc23	25.825,84
Prosus (C)	33,87	-2,00	25,50	72,64 Jl23	25,60 En	55.508,98
Randstad NV (I)	48,84	-1,80	-13,90	57,26 Di23	45,00 Ab	6.398,53
Universal Music Gr. NV (T)	27,94	-1,40	8,30	29,42 My	18,50 My23	23.110,54
Wolters Kluwer NV (I)	148,35	-0,80	15,30	151,25 My	106,80 My23	39.857,29
IRLANDA (1)						
Bank Of Ireland GR. (F)	10,28	-1,00	25,10	10,74 My	7,92 En	11.858,56
Kerry Gr. A (BC)	77,70	0,10	-1,20	93,48 My23	71,14 Oc23	12.523,96
Kingspan GR. (I)	89,70	-0,30	14,40	91,45 My	56,38 Jl23	15.891,00
Ryanair Holdings (I)	17,20	-4,20	-9,80	21,62 Ag	14,18 Oc23	10.597,58
Smurfit Kappa GR. (M)	44,90	-0,40	25,10	45,60 My	29,30 Oc23	12.637,95
ITALIA (1)						
Assicurazioni Generali SPA (F)	23,34	-0,80	22,20	24,88 My	17,72 My23	27.555,05
Banco Bpm SPA (F)	6,43	-1,40	34,50	6,72 My	3,66 My23	10.536,02
Enel SPA (SB)	6,57	-1,40	-2,40	6,84 My	5,52 Oc23	54.882,96
ENI SPA (E)	14,39	-1,20	-6,30	15,73 Di	12,45 My23	37.336,83
Ferrari NV (C)	374,60	-1,20	22,70	406,20 Mz	266,60 My23	51.847,72
Finecobank SPA (F)	14,65	-1,90	7,80	15,68 My	10,66 Oc23	9.667,96
Intesa Sanpaolo (F)	3,53	-2,10	33,60	3,77 My	2,16 My23	61.434,44
Leonardo S.p.a. (I)	23,06	-2,00	54,40	23,80 My	10,01 Jn23	10.889,36
Mediobanca SPA (F)	14,46	-0,70	29,00	15,25 My	10,10 My23	9.953,70
Moncler SPA (C)	68,28	-1,20	8,20	70,34 Mz	48,51 Oc23	13.422,86
Nexi SPA (F)	6,06	-0,60	-18,10	7,87 Jl23	5,37 Oc23	5.592,27
Prysmian SPA (I)	58,76	-1,60	42,70	60,94 My	33,78 Oc23	17.559,19
Snam SPA (SB)	4,32	-0,60	-7,20	5,05 Jn23	4,20 Mz	9.572,58
Stellantis NV (C)	20,33	-1,80	-3,90	27,16 Mz	14,18 My23	48.625,99
Stmicroelectronics NV (IT)	37,48	-2,70	-17,10	50,48 Jl23	35,26 Oc23	26.589,74
Telecom Italia SPA (T)	0,25	-2,10	-16,70	0,33 Se23	0,21 Mz	2.681,99
Telecom Italia Spa RNC (T)	0,27	-2,60	-12,30	0,33 Se23	0,21 Mz	1.730,82
Tenaris SA (E)	15,54	-1,30	-1,30	18,64 Ab	11,67 My23	7.735,01
Terna SPA (SB)	7,63	-0,80	1,00	8,05 Jn23	6,99 Oc23	11.599,92
Unicredit Spa ORD (F)	36,01	-1,30	46,60	36,50 My	17,91 My23	66.656,11
NORUEGA (2)						
Aker Bp ASA (E)	264,20	-0,80	-10,60	321,10 Oc23	241,20 My23	7.729,91
DNB Bank ASA (F)	203,60	-1,50	-5,70	223,30 Oc23	185,20 My23	17.159,32
Equinor ASA (E)	300,50	-0,40	-6,70	380,50 Oc23	261,65 Fe	28.134,69
Mowi ASA (BC)	188,05	-2,10	3,30	207,70 Mz	168,10 Jl23	7.980,76
Norsk Hydro AS (M)	69,48	-2,00	1,60	73,42 Jn23	53,60 Mz	8.929,97
Orkla AS (BC)	84,00	2,10	6,50	84,00 My	71,90 Ab	5.960,39
Telenor ASA (T)	122,70	-0,60	5,20	131,20 My	103,45 Jl23	7.380,12
Yara International. (M)	325,00	-2,80	-10,00	433,00 Jn23	313,20 My	5.085,53
PORTUGAL (1)						
Energias De Portugal SA (SB)	3,64	-2,10	-20,20	4,67 Jn23	3,46 Mz	11.680,50
Galp Energia Sgps SA (E)	19,74	-1,30	48,00	20,54 Ab	9,90 My23	9.082,70
Jeronimo Martins & Filho (BC)	20,40	-0,30	-11,50	26,86 Jl23	17,72 Ab	6.106,63
SUECIA (2)						
Alfa Laval AB (I)	485,00	0,30	20,20	499,00 My	340,70 Oc23	13.153,75
Assa Abloy B (I)	305,20	-1,20	5,10	316,60 My	227,80 Oc23	28.572,81
Atlas Copco Ab A (I)	199,15	-1,20	14,80	205,50 My	138,75 Oc23	48.262,95
Atlas Copco Ab B (I)	170,95	-1,40	14,40	177,85 My	120,65 Oc23	25.012,35
Boliden AB (M)	366,50	-1,10	16,50	385,80 My	237,75 Fe	9.396,49
Epiroc Ab - A Shares (I)	218,40	-2,10	8,00	232,10 My	182,50 En	12.817,02
Epiroc Ab - B Shares (I)	199,40	-2,30	13,00	209,20 My	153,80 No23	7.289,15
EQT AB (F)	323,30	-4,10	13,40	348,50 Mz	198,00 Jn23	10.939,28
Ericsson (IT)	62,98	-0,80	-0,20	64,22 En	48,87 Oc23	18.195,01
Essity Ab - B Shares (BC)	268,10	-1,00	7,20	295,80 Jn23	230,70 Se23	15.151,20
Evolution AB (C)	1.122,00	-1,90	-6,70	1.449,00 Jn23	976,70 Oc23	20.276,00
Getinge AB (S)	187,10	-2,30	-16,60	254,00 Jn23	179,40 Jl23	3.803,39
Hennes & Mauritz Ab B (C)	182,90	-2,70	3,60	188,10 My	135,44 My23	10.581,27
Hexagon AB (IT)	116,30	-1,80	-3,80	132,80 Jn23	89,16 Oc23	22.916,97
Industrivarden Ab A (F)	363,80	-0,50	10,60	375,20 Mz	278,30 Oc23	5.215,29
Industrivarden Ab C (F)	363,40	-0,70	10,70	374,20 Mz	276,60 Oc23	5.248,85
Investor Ab B (F)	282,20	-0,60	20,90	286,25 My	199,56 Oc23	48.195,60
Nibe Industrier Ab B (I)	52,50	-4,20	-25,80	111,75 Jn23	48,03 My	7.545,89
Nordea Bank ABP (F)	128,35	-1,60	2,90	133,80 My	106,68 My23	42.549,91
Sandvik AB (I)	231,70	-2,00	6,20	246,20 Mz	182,55 Oc23	23.430,02
SCA - B Shares (M)	157,30	-1,70	4,10	168,50 My	132,10 Jl23	8.841,60
Skand Enskilda Bank. (F)	146,65	-1,50	5,70	156,35 Mz	113,45 My23	22.977,73
Skanska Ab-B (I)	186,65	-1,50	2,40	201,60 My	141,60 Jn23	6.232,54
SKF Ab B (I)	229,20	-1,90	13,90	238,80 My	169,45 Oc23	8.055,06
Ssab AB (M)	60,30	-0,10	-21,80	84,82 Fe	53,06 Oc23	3.568,47
Svenska Handelsban. (F)	97,36	-1,60	-11,00	124,95 Mz	85,74 My23	14.376,47
Swedbank AB (F)	214,70	-1,20	5,60	232,80 Mz	166,05 My23	18.453,67
Tele2 Ab B (T)	100,40	-1,30	16,00	106,00 My	75,48 Ag23	5.236,57
Telia Company AB (T)	26,61	-0,20	3,40	27,61 En	21,03 Ag23	5.786,81
Trelleborg Ab B (I)	410,40	-1,70	21,60	423,00 My	258,80 Jl23	8.728,96
Volvo Ab B (I)	281,80	-0,90	7,70	318,00 Mz	200,25 My23	41.960,04
SUIZA (2)						
ABB LTD (I)	49,37	-0,50	32,40	49,82 My	29,54 Oc23	87.472,72
Adecco Gr. Ag REG (I)	34,40	-2,30	-16,60	42,21 Di23	27,16 My23	6.342,52
Alcon (S)	80,00	-1,10	21,90	82,76 My	62,26 No23	43.761,36
Baloise Hldg REG (F)	154,10	0,10	16,90	154,60 My	126,90 Oc23	7.726,09
Barry Callebaut AG (BC)	1.574,00	-2,10	10,90	1.870,00 Jn23	1.230,00 Se	6.147,56
Compagnie Fin. Richemont (C)	142,25	-1,10	22,90	153,95 Jl23	104,40 Oc23	83.712,14
Geberit Ag REG (I)	554,20	-1,10	2,80	568,80 My	416,40 Oc23	20.280,96
Givaudan AG (M)	4.211,00	-0,20	20,90	4.252,00 My	2.740,00 Ag23	36.687,07
Holcim LTD (M)	79,00	-1,00	19,70	81,66 Mz	54,92 Oc23	46.076,41
Julius Baer GR. (F)	53,62	-0,80	13,70	63,12 Jl23	43,40 No23	12.091,76
Kuehne & Nagel Intl (I)	249,80	-0,60	-13,80	301,30 Ab	237,00 Mz	15.189,49
Lindt & Spruengl. Ag PTG (BC)	10.420,00	-2,00	3,30	11.420,00 Fe	9.560,00 Oc23	11.497,93
Lindt & Spruengl. Ag REG (BC)	105.600,00	-1,70	3,50	116.000,00 Jn23	95.200,00 Oc23	12.528,67
Logitech International SA (IT)	87,22	0,30	9,40	88,32 My	48,51 Jn23	15.285,74
Lonza AG (S)	482,50	-2,60	36,40	597,80 Jn23	311,50 Oc23	39.333,65
Nestle Sa REG (BC)	91,18	-0,50	-6,50	109,60 Jn23	91,18 My	266.583,00
Novartis Ag REG (S)	90,51	-0,70	6,60	94,40 En	83,23 No23	205.345,00
Partners Gr. Hldg (F)	1.194,50	-1,00	-1,50	1.310,00 Mz	788,80 Jl23	28.628,77
Roche Hldgs Ag BR (S)	251,40	-0,20	-3,80	314,00 Jn23	231,60 My	7.340,48
Roche Hldgs Genus (S)	229,60	0,30	-6,10	292,80 Jn23	214,10 My	176.583,00
Sandoz AG (S)	31,57	-2,20	16,70	32,55 My	-- Oc23	14.895,10
Schindler-Hldg Ag PTG (I)	233,40	-1,90	11,00	241,20 My	178,20 Oc23	10.408,34
Schindler-Hldg Ag REG (I)	228,50	-1,70	14,50	236,00 My	172,70 Se23	5.033,53
SIG Gr. AG (M)	18,53	-2,80	-4,20	25,78 Jn23	17,18 Fe	7.056,34
Sika AG (M)	275,00	-0,40	0,50	284,80 My	211,20 Oc23	48.310,59
SGS Gen Surveil (I)	83,94	-1,50	15,70	88,22 Mz	70,32 Oc	13.946,31
Sonova Holding AG (S)	288,10	-0,10	5,00	297,50 My	208,90 Oc23	15.044,15
Straumann Ag REG (S)	115,90	-0,90	-14,50	150,95 Mz	101,25 Oc23	14.768,48
Swatch Gr. Ag-B (C)	188,95	-2,60	-17,30	289,70 Jl23	188,95 My	5.985,17
Swatch Gr. Ag-Reg (C)	36,90	-2,00	-16,20	54,90 Jl23	36,90 My	2.219,75
Swiss Life REG (F)	623,00	-1,30	6,70	666,00 Mz	512,60 Jl23	20.131,05
Swiss Prime Site AG (IN)	83,55	-0,50	-7,00	91,10 Di23	75,80 My23	7.016,83
Swiss Re REG (F)	113,35	1,40	19,90	116,75 Mz	83,18 Ag23	35.850,40
Swisscom Ag REG (T)	489,80	-0,40	-3,20	576,80 My23	489,80 My	13.609,83
Temenos Gr. AG (IT)	57,70	-1,80	-26,20	89,00 Fe	53,95 My	4.028,88
UBS Gr. AG (F)	27,91	-1,40	6,90	28,56 Ab	17,24 My23	93.083,36
VAT Gr. AG (I)	480,90	-0,60	14,10	499,20 My	318,90 Se23	14.213,79
Zurich Insurance Gr. AG (F)	471,00	0,50	7,10	488,10 Mz	405,30 Ag23	75.461,06

Datos y precios facilitados por S&P. * Sector: (C) Consumo. (BC) Bienes de consumo. (E) Energía. (F) Finanzas. (S) Salud. (I) Industrias. (IT) Información y Tecnología. (M) Materiales. (T) Telecomunicaciones. (SB) Servicios básicos. ** (1) En euros. (2) En moneda local. **Free float**: % del capital que circula libre en el mercado.

BOLSAS RESTO DEL MUNDO

29-05-2024

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
ARGENTINA	Pesos				
Agrometal	60,10	3,09	14,26	69,80	44,50
Aluar	1.001,50	-2,77	8,80	1.086,00	718,00
Banco Macro	7.400,00	0,82	174,28	7.720,00	2.790,00
Bco. Francés	4.167,00	-0,09	134,76	4.550,00	1.775,50
Comercial del Plata	161,60	-0,98	120,16	163,20	74,00
Cresud	1.117,80	-2,16	21,11	1.241,00	805,50
Edenor	1.109,90	2,79	17,82	1.330,75	790,00
Grupo Galicia	4.164,00	1,43	148,37	4.200,90	1.688,00
Irsa	1.341,00	-1,40	56,57	1.360,00	781,00
Ledesma	1.198,50	-2,56	59,80	1.230,00	718,00
Metrogas S.A.	1.106,00	-1,34	43,64	1.320,00	658,00
Molinos Rio Plata	3.676,00	1,74	56,49	4.975,00	2.340,00
Pampa Energia	2.363,95	-0,09	22,48	2.569,00	1.605,00
Transener	1.675,00	1,82	39,24	1.675,00	898,00
YPF S.A.	27.290,00	-1,37	63,41	28.218,45	16.500,10
BRASIL	Reales				
Banco Do Brasil	27,32	=	-50,68	59,60	26,94
Bradesco	12,79	-1,01	-25,16	16,88	12,79
Bradespar	19,41	-1,97	-24,36	25,44	19,41
C.E.De Minas Gerais	12,37	-2,14	-18,24	15,60	11,44
Eletrobras	35,30	-1,56	-16,80	44,46	35,30
Embraer	36,65	-1,40	63,69	39,56	21,07
Gerdau	18,24	-1,25	-23,23	23,57	18,23
Itau Unibanco	31,35	-0,70	-7,71	35,68	31,35
Itausa	9,87	-1,00	-4,82	10,86	9,52
MRV Engenharia e Parti	7,04	1,00	-37,31	10,66	6,32
Petrobas	37,75	-0,13	1,37	42,90	35,65
Sabesp	74,69	0,08	-0,90	84,96	72,35
Siderurgica	13,23	-0,60	-32,71	19,58	13,08
TIM	16,28	-0,79	-9,20	18,95	16,28
CHILE	Pesos				
Banco de Chile	108,48	0,07	4,82	114,40	98,60
Banco Itau	10.473,00	-0,64	22,06	10.550,00	8.521,40
Cervecerías U.	5.679,00	-2,36	1,23	6.130,00	5.440,00
Colbun	121,99	-0,82	-12,86	136,99	120,50
Copec	7.550,00	-2,34	17,78	7.811,00	5.910,00
Enel Chile	54,00	-0,72	-5,25	59,93	52,50
Engie Energia	848,50	-0,06	-7,77	910,00	770,00
Entel	2.950,00	-2,48	-8,68	3.660,00	2.950,00
Falabella	2.805,10	2,49	27,50	2.831,00	2.000,00
LAN Chile	12,75	-1,92	33,51	13,30	9,00
Masisa	-	-	-	20,50	16,69
Quinenco	3.300,00	-1,49	15,18	3.500,00	2.889,50
Sonda	430,00	-1,80	11,69	443,40	355,00
COLOMBIA	Pesos				
Banco de Bogota	27.580,00	-0,43	0,44	33.480,00	26.600,00
Ecopetrol	2.375,00	-0,21	1,50	2.445,00	1.995,00
Grupo Argos	16.380,00	-1,09	31,88	16.600,00	12.200,00
HONG KONG	Dolares H.K.				
Bank of East Asia	10,34	-2,45	7,26	10,84	8,75
Cathay Pacific Air	8,28	-1,19	1,47	9,18	7,70
Cheung Kong Hld.	39,20	-2,00	-6,33	42,60	35,60
China Telecom	73,90	-0,81	14,04	74,85	63,80
Citic Pacific	8,10	-3,34	3,85	8,71	6,78
CLP Holdings Ltd	64,65	-2,19	0,31	67,35	59,70
CNOOC Ltd.	20,95	1,70	61,15	20,95	12,98
Hang Lung Prop.	7,45	1,36	-31,53	10,84	7,35
Hang Seng Bank	110,40	-2,13	21,25	115,20	79,25
Henderson Land	24,80	-1,78	3,12	27,25	20,30
Hong Kong & China Gas	6,19	-0,96	3,51	6,53	5,47
Hong Kong Electr.	43,80	-3,84	-3,20	48,00	43,10
Hsbc Holdings	68,50	-0,58	8,73	70,35	57,95
Lenovo Group	11,62	-1,69	6,41	12,04	7,89
MTR Corporation	26,40	-0,75	-12,87	30,15	23,45
PCCW Ltd	4,20	-0,71	0,96	4,24	3,83
Shangai Industrial H	12,02	-1,31	24,05	12,66	9,05
Sino Land Co Ltd	8,71	-0,68	2,59	9,16	7,69
Television Broadc.	3,59	-2,71	13,61	4,00	2,86
Wharf Holdings	25,10	-2,33	-0,20	28,95	22,40
JOHANESBURGO FESTIVO					Rands
Angloplat	68.230,00	=	-29,22	94.344,00	61.800,00
Aspen Pharmacare	23.255,00	=	14,28	23.535,00	18.750,00
Bidvest	25.891,00	=	2,62	26.400,00	22.628,00
Harmony	17.266,00	=	44,38	18.535,00	10.457,00
MTN Group	8.500,00	=	-26,41	11.530,00	8.047,00
Nedcor	23.850,00	=	10,30	24.305,40	20.700,00
Richemont	289.744,00	=	12,85	317.468,00	231.445,68
Sasol Limited	12.543,00	=	-32,31	18.528,00	12.543,00
Telkom	2.413,00	=	-18,86	3.120,00	2.394,00
WBHO	15.701,00	=	20,72	15.701,00	12.750,00
Woolworths Hldgs	6.010,00	=	-16,76	7.199,00	5.570,00
MÉXICO	Pesos				
Alfa	12,00	0,33	-11,70	14,20	11,84
América Móvil	15,94	-1,18	1,27	16,97	14,56
Arca Continental	161,77	-0,06	-12,54	198,74	161,77
Cemex	12,71	-0,24	-3,79	15,13	12,58
Cuervo	31,96	-1,81	-3,88	41,32	30,55
Fomento E. Mexicano	197,29	0,27	-10,91	243,51	193,00
GP Aeroportuario	312,78	2,29	5,01	326,99	237,81
Gruma	321,58	0,49	3,49	345,48	287,03
Grupo Carso	135,00	-1,37	-28,65	186,51	131,67
Grupo Ind. Bimbo	65,39	-1,45	-23,84	88,34	65,39
Kimberly Clark	35,50	0,94	-6,70	39,89	35,17
Megacable	52,65	1,50	39,10	56,33	37,76
Regional SAB	144,30	1,48	-11,14	168,82	142,20
Televisa	10,87	2,26	-4,14	11,46	8,91
Vitro	9,29	=	-62,69	22,74	8,65
NUEVA YORK	Dolares				
Dow Jones					
American Express	235,94	-0,55	25,94	243,08	179,79
Apple Computer	190,29	0,16	-1,16	195,18	165,00
Boeing Co.	171,65	-1,96	-34,15	251,76	164,33
Caterpillar	338,11	-2,41	14,35	379,30	278,63
Chevron Corp.	156,90	-1,35	5,19	166,33	141,56
Cisco Systems	46,08	-0,43	-8,79	52,33	46,08
Coca Cola	61,70	-0,19	4,70	63,58	58,06
Disney	100,88	-1,52	11,73	122,82	89,29
Dow Inc.	57,00	-1,79	3,94	59,99	52,47
Exxon	113,63	-1,07	13,65	122,20	96,65
Goldman Sachs	457,17	-0,57	18,51	470,41	376,91
Home Depot	325,91	-0,85	-5,96	395,20	325,10
IBM	167,05	-1,54	2,14	197,78	159,16
Intel Corp.	30,13	-2,99	-40,04	49,55	29,85
Johnson & Johnson	144,44	0,04	-7,85	162,74	144,38
JP Morgan	198,11	-0,70	16,47	204,79	167,09
McDonalds	249,37	-1,64	-15,90	300,44	249,37
Merck Co.	125,90	-0,15	15,48	131,95	113,24
Microsoft Corp.	429,17	-0,27	14,13	430,52	367,75
Nike Inc.	91,67	-0,36	-15,57	107,18	88,84
Pfizer Inc.	27,82	-1,70	-3,37	29,73	25,26
Procter & Gamble	161,65	-0,90	10,31	168,35	147,42
Raytheon Tech	104,57	-0,90	24,28	106,32	85,02
Travelers Grp	210,07	-0,14	10,28	230,89	191,30
UnitedHealth	484,72	-3,76	-7,93	545,42	439,20
Verizon	39,10	-0,66	3,71	42,84	37,90
Visa	268,86	-0,78	3,27	290,37	257,98
Wal Mart Stores	64,92	-0,18	-58,82	175,86	58,61
Walgreens Boots	14,89	-3,19	-42,97	26,66	14,89
3M Company	97,56	-1,13	-10,76	110,00	90,54
Nasdaq					
Adobe Systems Inc.	477,60	-0,17	-19,95	634,76	462,83
Adtran	5,55	-1,94	-24,39	7,43	4,38
ADV Micro Devi	165,14	-3,77	12,03	211,38	135,32
AirBnb Inc	146,61	-0,27	7,69	168,18	133,42
Akamai Technologies	90,84	-1,89	-23,24	128,32	90,84
Alcoa	43,93	1,69	29,21	44,09	25,34
Alibaba	79,06	-1,89	2,00	88,54	68,05
Alphabe Inc	175,90	-0,28	25,92	177,85	131,40
Amazon.com Inc	182,02	-0,07	19,80	189,50	144,57
American Airlines	11,62	-13,54	-15,43	15,68	11,62
American Electronic	87,47	-1,30	7,70	92,67	75,94
Amer.Tel & Tel	17,12	-0,87	2,03	18,10	16,09
Amgen	296,37	-1,27	2,90	323,19	262,68
Applied Materials	219,05	-1,03	35,16	221,32	149,00
Atlassian	165,76	0,57	-30,31	257,43	164,82
Atrion	460,40	0,95	21,54	495,99	308,30
Autodesk	208,51	-0,92	-14,36	266,68	208,51
Automatic Data	240,09	-1,32	3,06	255,87	232,51
Baidu	98,47	-1,29	-17,31	118,32	94,41
Bank of America	38,72	-1,53	15,00	39,76	31,73
Biogen Idec	214,41	-1,98	-17,14	267,71	190,52
Broadcom Lim.	1.390,67	-1,54	24,58	1.436,17	1.049,01
C H Robinson	83,99	-2,37	-2,78	88,59	67,89
Check Point Soft.	149,05	-0,44	-2,45	166,48	148,91
Cintas	663,52	-1,02	10,10	701,79	577,26
Comcast	37,94	-1,56	-13,48	46,83	37,87
Costco	806,52	-0,82	22,19	813,17	644,69
Dentsply Int.	27,12	-1,88	-23,80	37,39	27,12
Dollar Tree	113,83	0,72	-19,87	150,02	113,02
Dropbox	23,17	1,49	-21,40	33,16	22,75
EBay Inc.	52,09	-1,53	19,42	54,41	40,67
Enphase Energy Inc	125,69	-2,85	-4,88	136,39	97,80
Ericsson	5,86	-1,84	-6,98	6,23	4,79
Fastenal Co.	64,45	-0,48	-0,49	78,42	61,98
Fiserv	147,82	-0,40	11,28	159,82	131,75
Flextronics Inc.	33,28	-1,07	9,26	33,64	22,13
Frsh	0,88	2,33	0,00	1,00	0,86
Garmin	161,66	-0,46	25,77	170,94	119,49
Gen Digital	24,50	-1,25	7,36	25,41	19,68
Gentex Corp	34,28	-0,44	4,96	37,10	31,36
Gilead Sciences	63,50	-0,69	-21,61	87,03	63,50
Google Inc.	177,40	-0,35	25,88	179,54	132,56

BOLSAS RESTO DEL MUNDO (Continuación)

29-05-2024

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
Gral.Electric	163,60	-2,94	28,18	180,12	124,06
Groupon	15,00	-4,58	16,82	18,98	9,51
Hancock Whitney	45,04	-1,79	-7,31	48,59	41,83
Heatlh Thpk	18,96	0,26	-4,24	20,84	16,18
Henry Schein	70,14	-1,42	-7,36	80,57	67,78
Honeywell Intl.	197,07	-1,06	-6,03	209,00	190,36
Intuit	598,28	-0,29	-4,28	670,27	586,82
Intuitive Surg	398,40	-0,66	18,09	404,85	322,13
JD.com	29,32	-1,91	1,49	35,27	21,44
JetBlue Airways Corp.	5,18	-3,54	-6,67	7,51	4,69
KLA-Tencor	772,36	-1,75	32,87	786,14	544,31
Lamar Advert.	115,15	-2,77	8,35	121,82	101,03
Mercury Interactive	30,16	-3,52	-17,53	36,05	26,23
Meta Plataform	474,36	-1,16	34,02	527,34	344,47
Microchip Tech.	95,56	-3,30	5,97	99,49	80,58
Micron Technology	131,58	-0,82	54,18	132,67	79,50
NetApp	117,50	-0,43	33,28	118,01	84,60
Netflix	654,62	0,87	34,45	654,62	468,50
News Corp.	26,63	=	8,47	26,88	23,48
NVIDIA Corp.	1.148,25	0,67	131,87	1.148,25	475,69
Oracle	123,74	-0,60	17,37	129,24	102,46
PACCAR Inc.	105,24	-2,51	7,77	124,46	93,59
Patterson Dental Co.	24,01	0,13	-15,61	30,36	23,81
Patterson UTI Ener.	10,56	-4,00	-2,22	12,52	9,89
Paychex	118,75	-1,26	-0,30	126,98	116,84
PayPal Holdings	61,05	-1,80	-0,59	67,92	56,13
Qualcomm	208,26	-2,26	44,00	213,08	136,17
Regeneron Pharma	966,49	-0,69	10,04	993,95	883,20
Ross Stores	139,10	1,06	0,51	150,45	127,68
Ryanair ADR	120,07	-1,94	-9,97	148,58	120,07
Sirius XM Holdings	2,74	-0,72	-49,91	5,49	2,73
Spotify	307,52	-0,89	63,65	310,31	187,94
Starbucks	76,88	-0,77	-19,93	97,30	72,50
Tesla Motors	176,19	-0,32	-29,09	248,42	142,05
Teva Pharmac.	16,45	-1,85	57,57	17,09	10,67
T-Mobile US	168,88	0,94	5,33	168,88	159,79
Twenty-First Century	33,81	0,93	13,95	33,81	28,42
Verisign Inc.	170,81	-0,14	-17,07	206,35	168,32
Verisk Analytics	246,92	-0,78	3,37	253,64	217,96
Vertex Pharma	441,13	-1,29	8,42	456,95	392,81
Viavi Solutions Inc.	7,26	-1,22	-27,90	10,99	7,26
Vodafone	9,33	-0,85	7,24	9,80	8,06
Western Digital	77,43	1,69	47,85	77,43	49,43
Workday Inc	211,58	-1,79	-23,36	307,21	211,58
Zoom Video	61,36	-1,13	-14,67	70,91	59,08
Zscaler Inc	164,37	0,13	-25,81	254,93	164,16

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
Resto					
Abbott Laboratories	100,73	-1,20	-8,49	120,96	100,73
AbbVie Rg	154,79	-0,35	-0,12	182,10	154,79
AES Corp.	21,07	-0,28	9,45	21,28	14,88
Altria Group	45,15	-0,73	11,92	46,33	39,73
Apache Corp	29,17	-2,21	-18,70	36,75	29,17
Bank of New York	57,76	-0,82	10,97	59,50	51,80
BHP Group Ltd	59,45	-0,25	-12,97	67,91	55,00
Black Rock Inc	756,58	-1,92	-6,80	842,06	747,30
CIENA Corp.	49,34	-0,32	9,62	62,48	43,56
Cincinnati Fin.	114,66	-0,93	10,83	124,17	105,24
Citigroup Inc.	62,01	-0,70	20,55	64,74	51,11
Clear Channel	1,42	-1,39	-21,98	1,98	1,39
Colgate Palmolive	91,29	-0,71	14,53	95,17	79,89
Eaton Corp.	332,89	-1,32	38,23	340,89	233,10
Expedia	110,28	0,15	-27,35	159,47	110,11
Federal Express	245,11	-1,18	-3,11	289,74	236,39
Ferrovial	39,60	-1,25	-	41,52	37,50
First Solar	278,19	-0,70	61,48	280,16	139,80
Ford Motor	11,56	-1,03	-5,17	13,65	10,99
Gap Inc	21,65	6,39	3,54	28,48	18,53
Goodyear	11,89	-2,38	-16,97	14,70	11,59
Gral. Dynamics	293,48	-1,30	13,02	300,23	249,37
Harley Dadvidson	34,02	-2,19	-7,65	43,94	32,45
Hewlett Packard Co.	32,80	-1,03	9,01	33,14	27,62
Hewlett Packard Int	18,18	-1,25	7,07	18,77	14,86
Intercontinental	131,95	-1,29	2,74	139,43	124,81
Kellogg Co.	59,60	0,17	6,60	62,56	52,94
Levis	22,78	0,71	37,73	22,97	15,24
Lockheed Martin	452,72	-1,26	-0,11	470,56	418,19
Marsh & McLen.	201,96	-0,99	6,59	210,82	190,17
Marvell Tech	75,78	-3,26	25,65	85,09	56,76
Mattel	17,55	-0,96	-7,09	20,27	17,41
Mondelez	66,93	-0,95	-7,59	76,87	65,87
Moodys	399,88	-1,46	2,39	415,09	366,48
Occidental	61,12	-1,75	2,36	69,26	55,97
Pan Amer.Silver Corp	22,15	-2,16	35,64	22,64	12,21
Pepsico	171,15	-1,29	0,77	183,11	162,04
S&P Global	424,96	-1,40	-3,53	459,72	408,56
Stanly Black& Decker	82,94	-2,33	-15,45	98,20	82,94
Technip FMC	25,86	-1,60	28,40	26,95	18,51
Texas Instruments	194,91	-2,35	14,34	202,54	156,85
Union Pacific	225,88	-1,37	-8,04	256,91	225,88
Unisys Corp.	4,47	-3,46	-20,46	8,05	4,46
Wells Fargo & Co	58,75	-1,23	19,36	62,34	46,44
Wynn Resorts	92,53	-1,05	1,56	107,46	91,16
Xerox	13,54	-2,80	-26,13	19,61	13,06

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
PERU	**Soles**				
Alicorp	6,30	-3,08	0,00	6,95	5,24
Banco BBVA Peru	1,45	0,69	-9,38	1,75	1,31
Buenaventura	17,76	-2,84	17,00	19,00	14,28
Creditcorp	164,15	-1,32	9,80	178,50	145,01
Unacem	1,63	2,52	7,24	1,90	1,35
SIDNEY	**Dolares Aus.**				
ANZ Group	27,87	-2,45	7,52	29,81	25,54
ASX	62,29	-1,53	-1,22	68,05	62,29
Broken Proprie	45,08	=	-10,57	50,72	41,95
Commonwealth Bk	118,34	-1,64	5,85	122,26	111,49
CSR	8,91	-0,22	35,00	8,95	6,37
Macquarie Bank	189,48	-1,30	3,19	199,70	178,37
Nat.Aust.Bank	33,65	-1,84	9,61	35,11	30,46
Santos	7,63	-1,04	0,39	7,93	6,99
Westpac BKG	26,01	-2,36	13,58	27,89	22,64
TOKIO	**Yenes**				
Aeon Co Ltd	3.287,00	-0,99	4,32	3.675,00	3.175,00
Asahi Chem.Ind.	1.028,00	-2,10	-1,06	1.143,00	1.010,00
Asahi Glass	5.427,00	-0,68	3,65	5.912,00	5.224,00
Awa Bank	2.793,00	0,87	18,45	2.948,00	2.340,00
Canon Inc.	4.495,00	-0,42	24,17	4.598,00	3.628,00
Dai Nippon Print	4.767,00	-0,17	14,23	4.809,00	4.161,00
Daiwa House Ind.	4.064,00	-2,07	-4,87	4.614,00	4.064,00
Daiwa Secs.	1.182,50	-0,38	24,59	1.195,00	947,20
Fanuc	4.516,00	-1,07	8,90	4.703,00	3.903,00
Fuji Photo Film	3.559,00	-1,41	-58,00	10.430,00	3.281,00
Fujitsu General	2.161,00	-0,89	-6,77	2.362,00	1.771,00
Fujitsu Ltd.	2.250,50	-1,36	-89,42	26.040,00	2.250,50
Haseko Corp.	1.756,50	-0,96	-4,12	1.982,00	1.756,50
Hitachi	15.855,00	-0,56	55,90	15.945,00	10.170,00
Honda Motor	1.740,00	-0,51	18,69	1.921,50	1.450,00
JX Holdings	800,20	-0,31	42,79	808,00	562,60
Kajima Corp.	2.629,50	-1,54	11,58	3.185,00	2.327,00
Keisei Electric R.	5.444,00	-6,92	-18,31	7.580,00	5.444,00
Kirin Brewery	2.142,50	-2,99	3,70	2.300,50	2.045,50
Komatsu	4.535,00	-1,80	22,97	4.755,00	3.684,00
Konica Minolta	454,70	0,11	10,15	547,00	404,20
Matsushita Elec. Ind.	1.341,50	-1,14	-3,94	1.488,50	1.313,50
Mazda Motor	1.603,00	0,28	5,22	1.952,00	1.518,50
Mitsubishi Elec.	2.698,50	-4,55	34,99	2.856,00	2.006,50
Mitsubishi Hvy.	1.308,00	-3,61	-84,13	13.860,00	1.242,00
Murata M.	2.945,00	-1,19	-1,60	3.112,00	2.677,00
Naigai	259,00	-0,38	-2,63	275,00	251,00
Nec Corporation	11.590,00	-2,93	38,80	11.940,00	8.326,00
Nippon Yusen Kk.	5.084,00	-2,19	16,31	5.198,00	3.961,00
Nip.Steel Corp.	3.349,00	-1,27	3,68	3.785,00	3.240,00
Nissan Cop.	554,30	-1,55	0,02	642,50	530,70

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
Nomura Holdings	928,20	-0,87	45,55	989,00	637,90
NSK Ltd.	758,40	-0,04	-0,60	895,50	757,80
Oki Electric	1.034,00	-0,86	13,50	1.194,00	910,00
Olympus	2.461,50	-0,73	20,63	2.555,50	2.022,50
Osaka Gas Co. Ltd.	3.380,00	-1,05	14,77	3.607,00	2.911,00
Rakuten Group	800,70	0,48	27,50	905,20	584,00
Ricoh Co.Ltd.	1.378,00	2,99	27,24	1.397,50	1.092,00
Sato Shoji	1.633,00	-0,85	12,08	1.844,00	1.454,00
Sharp Corp.	935,60	1,18	-6,95	1.092,00	788,70
Sofbank Group	8.964,00	2,77	42,44	9.263,00	6.050,00
Sony Corp.	12.495,00	-0,68	-6,82	14.800,00	11.710,00
Sumitomo Forestry	5.347,00	-2,55	27,22	6.003,00	4.041,00
Sumitomo M&F	5.167,00	-1,28	21,69	5.488,00	3.904,00
Suzuki Motor	1.859,00	-1,04	-69,19	7.235,00	1.711,50
Taikisha	5.170,00	0,19	26,56	5.170,00	4.075,00
Takeda Ch.Inds.	4.113,00	-0,92	1,46	4.482,00	4.047,00
Tanseisha	808,00	-2,06	-7,45	960,00	775,00
Tokyo El.Pwr.	926,30	-8,33	25,43	1.107,50	736,70
Toyota Motor Corp.	3.390,00	-1,68	30,86	3.872,00	2.556,00
Yamaha Corp.	3.450,00	0,73	5,93	3.624,00	3.085,00
Yamazaki Baking	3.344,00	-1,21	3,98	4.076,00	3.173,00
TORONTO	**Dolares Can.**				
Barrick Gold Corp.	23,23	-2,39	-2,97	24,67	19,04
BCE Inc	45,53	-0,68	-12,73	56,02	44,23
BK Nova Scotia	63,51	-2,35	-1,53	70,07	61,15
BK Of Montreal	119,48	-8,86	-8,87	133,53	119,48
Canadian Nat	168,96	-0,23	1,45	179,65	165,71
Cascades	9,40	-0,53	-26,16	14,94	9,18
CDN Natural Res.	103,03	-2,50	18,68	112,61	80,60
Eastern Platinum	0,24	14,29	26,32	0,24	0,10
Imperial Oil	94,96	-1,66	25,81	100,99	74,24
Manulife Finac.	35,15	-1,79	20,05	36,52	28,34
Nat.BK.Of Can.	115,89	2,55	14,74	116,02	98,10
Royal BK Canada	140,96	-1,64	5,19	145,34	128,54
Sherritt Inc.	0,32	=	6,67	0,36	0,27
Suncor Energy	54,47	-1,93	28,32	56,03	42,19
Tamarack Valley Energy	3,78	1,34	23,13	4,20	2,92
Toronto Dominion	74,98	-1,06	-12,43	86,89	74,80
VENEZUELA	**Bolívares**				
Banco del Caribe	22,00	-14,89	-42,11	50,00	22,00
Bco. Provincial	3,89	-0,26	-78,39	23,00	3,65
Bco. Venezuela	11,75	-0,76	47,24	13,00	7,00
Bolsa de Valores Caracas	6,70	=	4,69	8,50	5,15
Dominguez & Cia.	-	-	-	16,80	13,50
Envases Vzlano.	17,99	0,22	-5,32	19,49	13,80
Fondo Valores	13,60	4,62	70,00	14,39	6,35
Grupo Zuliano	26,00	0,39	-10,31	31,50	19,21
Mercantil	59,95	5,19	11,02	59,95	40,00

DIVISAS Y TIPOS DE INTERÉS

29-05-2024

TIPOS DE CAMBIO CRUZADOS

	Euro	Dólar	100 Yenes	Libra	Franco suizo	Dólar canadiense	Corona sueca	Corona danesa	Corona noruega	Dólar neozelandés	Dólar australiano
Euro		0,92447	0,5872	1,1756	1,0127	0,6749	0,0868	0,1340	0,0875	0,5659	0,6119
Dólar	1,0817		0,6352	1,2717	1,0955	0,7301	0,0939	0,1450	0,0946	0,6121	0,6620
Yen	170,29	157,42		200,188	172,46	114,92	14,78	22,83	14,8919	96,3615	104,2064
Libra esterlina	0,8506	0,7863	0,4995		0,8614	0,5741	0,0738	0,1140	0,0744	0,4813	0,5205
Franco suizo	0,9875	0,9128	0,58	1,1609		0,6664	0,0857	0,1324	0,0864	0,5588	0,6043
Dólar Canadá	1,4818	1,3696	0,8701	1,7419	1,5005		0,1286	0,1986	0,1296	0,8385	0,9067
Cor. sueca	11,5192	10,6506	6,7645	13,5418	11,6651	7,7740		1,5441	1,0074	6,5183	7,0490
Cor. danesa	7,4603	6,8971	4,3809	8,7702	7,5548	5,0348	0,6476		0,6524	4,2215	4,5652
Cor. noruega	11,4351	10,5728	6,7151	13,4429	11,5800	7,7172	0,9927	1,5328		6,4707	6,9975
Dólar neozelandés	1,7672	1,6337	1,0378	2,0775	1,7896	1,1926	0,1534	0,2369	0,1545		1,0814
Dólar australiano	1,6342	1,5106	0,9596	1,9211	1,6549	1,1029	0,1419	0,2190	0,1429	0,9247	

Datos de Madrid. 17:00 h., facilitados por InterMoney.

SUBASTAS DEL TESORO ESPAÑOL

	Fecha	TIR media %	TIR marginal %	Importe adjudicado	Importe solicitado	Próxima subasta
Letras 3 Meses	May-24	3,58	3,63	346,74	1.682,09	-
Letras 6 Meses	May-24	3,54	3,55	1.349,78	3.006,44	-
Letras 9 Meses	May-24	3,43	3,44	1.563,23	3.294,27	-
Letras 12 Meses	May-24	3,41	3,42	3.943,42	6.389,21	-
Bonos 3 Años	May-24	2,96	2,97	1.850,00	4.170,27	-
Bonos 5 Años	May-24	2,88	2,88	1.750,00	4.144,41	-
Bonos 5 A. Vr 7a 8m	Mar-24	2,97	2,97	1.712,44	3.527,33	-
Bonos 5 A. Indexados	Ene-24	0,83	0,84	734,38	1.914,82	-
Obligaciones 10 Años	May-24	3,10	3,11	1.214,24	2.619,98	-
Obli. 10 A. Indexados	May-24	1,04	1,05	556,84	1.465,51	-
Obligaciones 15 Años	May-24	3,61	3,62	2.032,69	4.057,40	-
Obli. 15 A. Vr 18a 2m	May-24	3,56	3,57	1.896,50	1.686,52	-
Obli. 15 A. Indexados	Abr-24	1,33	1,34	505,54	1.021,54	-
Obligaciones 30 Años	Mar-24	3,65	3,65	1.696,87	3.219,70	-
Obligaciones 50 Años	Abr-24	3,87	3,88	1.034,95	1.824,95	-

CAMBIOS OFICIALES DEL BCE

1 euro	Divisa
1,0857	Dólares USA
170,74	Yen Japonés
7,4607	Corona Danesa
0,8513	Libra Esterlina
11,5215	Corona Sueca
0,9907	Franco Suizo
11,417	Corona Noruega
1,4838	Dólar Canadiense
Europa emergentes y Mediterráneo	
24,731	Corona Checa
387,08	Forint Húngaro
4,264	Zloty Polaco
149,1	Corona Islandesa
4,0153	Shekel israelí
1,9558	Lev Búlgaro
4,9768	Lev Rumano
34,9889	Lira Turca

1 euro	Divisa
Asia y Sudáfrica	
39,948	Baht Tailandés
63,481	Peso Filipino
5,1066	Ringitt Malayo
1.484,62	Won Surcoreano
8,4811	Dólar de Hong Kong
7,8706	Yuan Chino
17.580,25	Rupia Indonesia
1,4652	Dólar de Singapur
19,9	Rand Sudafricano
1,637	Dólar Australiano
1,7716	Dólar Neozelandés
90,529	Rupia India
Sudamérica	
18,2588	Peso Mexicano
5,6149	Real Brasileño

DIVISAS LATINOAMERICANAS

1 dólar	1 euro	Divisa
893,50	968,00	Pesos argentinos
5,20	5,63	Reales brasileños
3.867,34	4.189,93	Pesos colombianos
909,00	984,49	Pesos chilenos
24.900,00	26.977,00	Sucres ecuatorianos
16,92	18,33	Pesos mexicanos
1,00	1,08	Dólares Bahamas
3,73	4,04	Nuevos soles peruanos
154,71	167,69	Dólares jamaicanos

TIPOS DE INTERÉS DEL INTERBANCARIO

	LOS TIPOS DEL MERCADO (*)						SWAPS SOBRE TIPOS INT.			
	1 semana	1 mes	2 meses	3 meses	6 meses	12 meses	1 año	3 años	5 años	10 años
Euro (Euribor)	-	-	-	-	-	3,72	-	-	-	-
Dólar	-	5,44	-	5,61	5,75	-	-	-	-	-
Yen Japonés	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Libra Esterlina	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Franco Suizo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Dólar Canadiense	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Dólar Australiano	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

(*) Los datos de 'Tipos del Mercado' son del día anterior.

CRÉDITOS HIPOTECARIOS

Periodo	IRPH (TAE) Bancos	IRPH (TAE) Cajas	Conjunto de entidades	CECA	Deuda	Mibor a 1 año	Euribor a 1 año
2023							
Enero	-	-	3,345	-	2,345	3,337	3,337
Febrero	-	-	3,585	-	2,608	3,534	3,534
Marzo	-	-	3,664	-	2,785	3,647	3,647
Abril	-	-	3,683	-	2,856	3,757	3,757
Mayo	-	-	3,967	-	2,939	3,862	3,862
Junio	-	-	4,045	-	3,010	4,007	4,007
Julio	-	-	4,186	-	3,100	4,149	4,149
Agosto	-	-	4,237	-	3,154	4,073	4,073
Septiembre	-	-	4,305	-	3,225	4,149	4,149
Octubre	-	-	4,330	-	3,308	4,160	4,160
Noviembre	-	-	4,276	-	3,341	4,022	4,022
Diciembre	-	-	4,219	-	3,302	3,679	3,679
2024							
Enero	-	-	4,062	-	3,216	3,609	3,686
Febrero	-	-	3,985	-	3,165	3,671	3,671
Marzo	-	-	3,901	-	3,085	3,718	3,718
Abril	-	-	3,823	-	2,981	3,703	3,703

FUTUROS/MATERIAS PRIMAS

AGRÍCOLAS

LONDRES 29-05

(+) Libras por Tm. (●) Dólares por Tm.

CACAO (+)	Alto	Bajo	Cierre
Julio	7.619,00	6.983,00	7.542,00
Septiembre	7.064,00	6.491,00	7.003,00
Diciembre	6.224,00	5.717,00	6.185,00
CAFÉ (●)			
Julio	4.371,00	4.054,00	4.177,00
Septiembre	4.217,00	3.955,00	4.043,00
Noviembre	4.072,00	3.836,00	3.912,00
AZÚCAR (●)			
Agosto	554,60	542,40	543,00
Octubre	532,00	521,70	522,20
Diciembre	520,40	510,70	511,30

N. YORK (Cotton Exchange) 29-05

Centavos por libra

ALGODÓN	Alto	Bajo	Cierre
Julio	82,50	80,25	81,30
Octubre	81,49	79,82	80,05
Diciembre	79,18	77,73	78,28
ZUMO DE NARANJA			
Julio	493,65	477,20	477,20
Septiembre	471,00	459,30	460,00
Noviembre	453,40	444,65	444,65

CHICAGO (Board of Trade) 29-05

(●)Centavos/Bushel (+) Centavos/libra (*) Dólares por Tm.

	Alto	Bajo	Cierre
SOJA/SOYBEANS(●)			
Julio	1.231,25	1.212,50	1.213,00
Agosto	1.230,50	1.212,75	1.213,00
Septiembre	1.213,25	1.196,25	1.196,75
HARINA DE SOJA/SOY MEAL (*)			
Julio	378,90	368,20	368,60
Agosto	373,00	362,80	363,00
Octubre	369,60	360,50	361,00
ACEITE DE SOJA/SOYBEAN OIL (+)			
Julio	46,00	45,11	45,81
Agosto	46,26	45,38	46,09
Septiembre	46,38	45,54	46,24
TRIGO/WHEAT (●)			
Julio	706,25	688,50	693,25
Septiembre	726,25	709,00	713,75
Diciembre	748,00	731,75	736,25
MAIZ/CORN (●)			
Julio	463,00	454,25	455,50
Septiembre	472,00	464,00	465,50
Diciembre	485,75	477,75	479,00
AVENA/OATS (●)			
Julio	385,00	375,50	384,00
Septiembre	384,00	374,50	380,00
Diciembre	380,00	374,00	380,00

PETROLÍFEROS

LONDRES 29-05

Dólares barril	Alto	Bajo	Cierre
PETRÓLEO BRENT			
Julio	85,02	83,29	83,36
Agosto	84,72	83,14	83,21
Septiembre	84,25	82,75	82,82
Dólares/tonelada	**Alto**	**Bajo**	**Cierre**
GASÓLEO			
Junio	767,25	748,00	748,00
Julio	769,00	750,25	750,75
Agosto	771,00	753,00	753,00

NUEVA YORK 29-05

Dólares barril	Alto	Bajo	Cierre
CRUDO			
Julio	80,62	78,99	79,06
Agosto	80,11	78,57	78,63
Septiembre	79,55	78,11	78,16
GASÓLEO CALEF.			
Junio	249,35	242,95	243,24
Julio	251,24	244,86	245,00
Agosto	252,53	246,66	246,76

METALES

MADRID (METALES PRECIOSOS) 29-05

ORO	Prec.	Última
Bruto euro/gr.	69,66	69,48
Manuf. euro/gr.	69,60	69,36
PLATA		
Bruto euro/kg.	939,10	944,80
Manuf. euro/kg.	940,00	950,00
PLATINO		
Euro/gr.	31,18	30,86
PALADIO		
Euro/gr.	29,05	28,14
FISICOS	**AM Fixing**	**PM Fixing**
ORO $/onza troy	2.340,90	--
PLATA $/onza troy	--	32,01

LONDRES LME 28-05

(London Metal Exchange)		Venta/Compra
COBRE Ag	Contado	10.331,00/10.330,00
S/Tm.	3 meses	10.459,50/10.458,50
ZINC Sag.	Contado	3.055,00/3.053,00
S/Tm.	3 meses	3.106,00/3.104,00
PLOMO	Contado	2.283,00/2.282,50
S/Tm.	3 meses	2.341,50/2.341,00
ALUMINIO Std.	Contado	2.653,00/2.652,00
S/Tm.	3 meses	2.704,00/2.703,50
NIQUEL	Contado	20.065,00/20.055,00
S/Tm.	3 meses	20.350,00/20.340,00
ESTAÑO	Contado	33.950,00/33.945,00
S/Tm.	3 meses	34.125,00/34.075,00

NUEVA YORK COMEX 29-05

(Commodity Exchange of New York)	Alto	Bajo	Cierre
PLATA Centavos/onza troy			
Julio	3.251,50	3.178,00	3.209,50
Septiembre	3.284,00	3.213,00	3.245,00
Diciembre	3.328,00	3.262,00	3.290,00
ORO $/onza troy			
Agosto	2.386,00	2.356,60	2.359,20
Octubre	2.409,00	2.379,70	2.382,50
Diciembre	2.431,00	2.403,00	2.405,90
COBRE Centavos/libra			
Mayo	480,20	479,60	480,05
Julio	489,35	475,00	477,70
Septiembre	489,25	476,10	478,45

NUEVA YORK NYMEX 29-05

(Mercantil Exchange)	Alto	Bajo	Cierre
PLATINO $/onza troy			
Julio	1.071,90	1.043,20	1.046,10
Octubre	1.083,70	1.056,10	1.059,20
Enero	1.093,00	1.068,00	1.073,00
PALADIO $/onza troy			
Junio	986,50	948,50	963,00
Septiembre	997,50	960,50	966,50
Diciembre	985,00	975,00	978,50

CARNES

LIVESTOCK/CARNES

CARNES (Ctvos.libra)	Alto	Bajo	Cierre
Agosto	264,95	259,30	260,35
Septiembre	266,13	260,95	262,05
Octubre	266,68	261,80	262,75
CERDO/HOGS (CME)			
Junio	94,93	93,53	93,78
Julio	97,80	95,98	96,33
Agosto	97,23	95,60	95,98
VACUNO/CATTLE (CME)			
Junio	184,50	181,75	183,55
Agosto	181,85	178,70	180,43
Octubre	184,55	181,35	182,58

FUENTE: Sampsa

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo

FONDOS DE INVERSIÓN

ABANCA Gestion de Activos SGIIC

Serrano 45 3ª Planta 28001 Madrid. Tfno. 91 578 57 65. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Abanca Fondepósito	F	12,09	1,25	51/141
1)Abanca G. Agresivo*	V	15,05	8,98	127/266
1)Abanca G. Conservador*	I	10,08	0,56	8/11
1)Abanca G. Decidido*	I	13,00	5,23	3/6
1)Abanca G. Moderado*	I	11,13	2,02	14/24
1)Abanca Rendimiento*	F	103,13	1,19	13/90
1)Abanca R.Fija Patrimonio*	D	12,16	0,79	71/76
1)Abanca RF Gobiernos*	F	8,90	-1,62	73/76
1)Abanca RF Trans Clim 360*	F	8,82	-0,67	69/76
1)Abanca R. Fija Flexible*	F	11,75	-0,37	134/141
1)Abanca R. Fija Mixta*	M	11,15	2,07	36/134
1)Abanca Rentas Crec. 2026	F	9,81	-0,51	43/90
1)Abanca Rentas Crec. 2027	F	9,58	-0,73	48/90
1)Abanca RV Dividendo*	V	11,12	-	
1)Abanca R. Variable Europa*	V	6,34	10,21	38/117
1)Abanca R. Variable Mixta*	R	781,60	5,15	11/24
1)Abanca RV ESG 360*	V	13,24	11,59	55/266
1)Bankoa-Ahorro Fondo*	D	111,91	0,50	72/76
1)Bankoa Selecc Estrat 50*	R	120,64	4,58	110/192
1)Bankoa Selecc Estrat 80*	V	1.193,92	7,16	188/266
1)Bankoa Selecc Flex ISR*	X	6,93	2,81	122/177
1)Imantia Ibex 35	V	16,93	13,58	28/80
1)Imantia Fondepósito Inst	D	12,59	1,33	51/76
1)Imantia Futuro*	V	27,68	6,75	200/266
1)Imantia RF Dur 0-2 I Inst*	F	7,10	-	
1)Imantia R Fija Flexible*	F	1.780,46	-0,10	130/141
1)Imantia RF Flexible Insti*	F	1.792,32	0,00	127/141

Abante Asesores Gestión

Plaza de la Independencia 6 28001 Madrid. Marivi Herrero. Tfno. 917815750. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Abante Asesores Global*	X	19,81	5,38	57/177
1)Abante Bolsa*	V	23,26	8,45	141/266
1)Abante Cartera Renta Fija	F	9,96	0,18	30/90
1)Abante Índice Bolsa A*	V	15,71	9,00	126/266
1)Abante Índice Bolsa L*	V	16,25	9,18	118/266
1)Abante Índice Selec. A*	R	12,38	5,10	84/192
1)Abante Índice Selec. L*	R	12,76	5,19	79/192
1)Abante Life Sciences A*	V	10,38	11,48	1/39
1)Abante Life Sciences C*	V	8,79	11,47	2/39
1)Abante Moderado A*	I	15,67	3,29	8/15
1)Abante Patrimonio Global*	X	20,33	6,09	47/177
1)Abante Renta*	M	12,17	1,03	97/134
1)Abante R. F. Corto Plazo	D	12,52	1,58	16/76
1)Abante Quant Value SM	V	12,68	9,37	1/7
1)Abante Sect. Inmobiliario	V	18,40	10,16	1/8
1)Abante Selección*	R	16,76	4,47	112/192
1)Abante Valor*	M	13,43	2,08	34/134
1)AGF-Abante Pangea-A*	X	8,25	-0,36	165/177
1)AGF-Abante Pangea-B*	X	7,75	-0,72	168/177
1)AGF-Abante Pangea-C*	X	8,17	-0,11	162/177
1)AGF-European Quality-A*	V	20,61	13,32	16/117
1)AGF-European Quality-B*	V	20,18	13,04	19/117
1)AGF-Europ. Quality-C*	V	15,59	13,31	17/117
1)AGF - Equity Manager A *	I	12,33	9,59	2/24
1)AGF - Equity Manager B *	I	11,23	9,14	3/24
1)AGF - Equity Manager C *	I	12,97	9,59	1/24
1)AGF-Global Selection*	R	13,95	5,24	77/192
1)AGF-Spanish Opp.-A*	V	16,23	17,92	3/80
1)AGF-Spanish Opp.-B*	V	15,20	17,60	6/80
1)AGF-Spanish Opp.-C*	V	9,92	17,92	4/80
1)Kalahari	R	15,01	9,46	1/24
1)Okavango Delta A	V	17,34	17,53	7/80
1)Okavango Delta I	V	19,59	17,63	5/80
1)Rural Selección Decidida*	V	13,48	6,87	196/266
1)Rural Selección Equilib.*	R	121,04	3,90	130/192
1)Tabor*	M	10,30	1,55	70/134

Alken Asset Managent

61 Conduit Street, London W1S 2GB Londres, UK. Isabel Ortega / Jaime Mesia. Tfno. +44207 440 1951. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)ALKEN Abs Rtn Europ A	I	148,69	8,57	4/33
1)ALKEN Abs Rtn Europ I	I	170,39	8,77	3/33
1)ALKEN European Opps A	V	289,40	14,40	12/117
1)ALKEN European Opps R	V	363,25	14,60	10/117
1)ALKEN Sm Cap Europ R	V	356,32	14,36	3/20

Allianz Global Investors GmbH

Serrano 49 2ª planta 28006 Madrid. Maria Castellanos. Tfno. 910477400. Web. www.allianzglobalinvestors.es. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)AGI Adv FI Euro AT	F	94,28	-0,56	45/90
1)AGI AdvFI SD AT	F	99,57	0,30	104/141
1)AGI Artificial Intell ATH	V	226,68	6,20	29/35
1)AGI Best Styles Glb E ATH	V	197,40	13,72	31/266
1)AGI Capital Plus AT	M	114,77	1,39	27/39
1)AGI Clean Planet AT	V	146,71	13,54	2/26
1)AGI Climate Transition AT	V	151,86	11,38	7/26
1)AGI Credit Opportun AT	F	104,05	2,69	5/89
1)AGI Credit Opps Plus	F	107,43	4,21	1/89
1)AGI Cyber Security AT	V	110,40	3,95	33/35
1)AGI Dynamic MA Str 15 AT	M	111,12	2,28	28/134
1)AGI Dynamic MA Str 50 AT	R	154,02	7,35	19/192
1)AGI Dynamic MA Str 75 AT	R	167,59	11,03	1/192
1)AGI E Oblig CT ISR RC	F	1.030,35	1,60	20/141
1)AGI Enhanced ST Eur AT	D	109,75	1,16	65/76
1)AGI Euro Credit SRI AT	F	103,79	1,33	27/76
1)AGI Emerg Markets SD ATH	V	100,54	2,12	54/58
1)AGI Euroland Eq Grw AT	V	296,60	9,16	38/51
1)AGI Euro Inflation LB AT	F	106,68	-1,74	13/15
1)AGI Europe Eq Grw AT	V	405,38	8,81	64/117
1)AGI Europe Eq Grw S AT	V	246,05	8,31	79/117
1)AGI European Eq Div AT	V	343,36	9,89	39/117
1)AGI Floating Rate Note AT	F	103,27	1,57	22/141
1)AGI Food Security AT	V	88,42	5,80	3/5
1)AGI German Equity AT	V	220,16	8,58	1/6
1)AGI Global Eq Insights AT	V	191,21	6,16	212/266
1)AGI Global Floating RN AT	F	103,51	2,44	1/141
1)AGI Green Bond AT	F	87,61	-1,53	63/89
1)AGI Gb Sustainability AT	V	151,59	7,43	177/266
1)AGI Global Water ATH	V	152,77	10,50	9/26
1)AGI Global Eq Growth ATH	V	107,34	4,22	238/266
1)AGI Gb Metals & Mining AT	V	75,52	10,57	2/2
1)AGI Income & Growth ATH	R	152,38	2,87	1/1
1)AGI Japan Equity ATH	V	203,88	16,49	5/23
1)AGI Multi Asset LS ATH	I	112,46	3,59	4/13
1)AGI Oriental Inc AT	V	392,57	9,21	5/11
1)AGI Pet & Animal Well ATH	V	126,86	-0,61	257/266
1)AGI Positive Change AT	V	106,66	9,31	110/266
1)AGI Securicash SRI	D	1.046,05	1,63	10/76
1)AGI Smart Energy ATH	V	134,75	5,39	3/6
1)AGI Strategy 15 CT	M	154,38	1,18	92/134
1)AGI Strategy 50 CT	R	231,54	6,43	46/192
1)AGI Strategy 75 CT	R	308,10	10,62	2/192
1)AGI Thematica AT	V	163,65	6,81	197/266
1)AGI US Investment GC ATH	F	100,83	-1,45	72/76
1)AGI US Short Durat HI ATH	F	116,74	1,32	12/30
1)AGI Valeurs Durables RC	V	1.046,34	12,66	12/51
1)AGI Volatility Strat PT2	O	1.059,60	2,07	3/5
2)AGI China A AT USD	V	9,53	3,29	12/14
2)AGI US Large Cap V AT USD	V	11,37	8,97	65/87

Amundi
ASSET MANAGEMENT

Amundi Iberia

Pº de la Castellana, 1 28046 Madrid. Tfno. 914327200. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)AF Absol Ret MultiStrat	I	60,63	3,18	10/33
1)AF Cash EUR*	D	102,15	1,51	25/76
1)AF Emerg Mkt Bond	F	51,24	2,05	9/30
1)AF Euro Agg Bond	F	124,84	-1,03	59/90
1)AF Euroland Equity	V	12,24	9,29	35/51
1)AF Europe Eq Conservat	V	200,87	5,02	104/117
1)AF European Eq Value	V	166,70	8,65	71/117
1)AF Global Agg Bond	F	103,99	-0,14	36/89
1)AF Global Ecology ESG	V	435,02	13,09	3/26
1)AF MultiAsset Conservat	M	103,62	0,07	122/134
1)AF MultiAsst Sustain Fut	R	103,45	1,61	182/192
1)AF Pio US Eq Fundmt Grwth	V	541,86	13,42	24/87
1)AF Pioneer US Bond	F	44,12	-2,67	16/16
1)AF US Pioneer Fund	V	182,83	13,82	21/87
1)AF Volatility Euro*	O	108,41	-5,31	4/5
1)AM Enhncd Ultra ST Bd SRI*	F	12.908,22	2,14	4/141
1)AM Indx MSCI Emg Mkts*	V	131,41	7,52	32/58
1)AM Indx MSCI EMU*	V	253,53	10,73	22/51
1)AM Indx MSCI Europe*	V	286,45	10,51	35/117
1)AM Indx MSCI Nrth-Amer*	V	514,59	10,00	57/87
1)AM Indx MSCI World*	V	310,94	11,93	51/266
1)AM Indx S&P500*	V	328,05	12,07	36/87
1)AM RI Impact Green Bd*	F	90,82	-1,38	58/89
1)Amundi Corto Plazo*	D	12.752,69	1,50	28/76
1)Amundi Estrategia Glob*	M	1.040,88	1,16	93/134
1)Amundi Rend Plus*	X	126,40	0,03	161/177
1)Best Manager Conserv*	M	647,41	1,09	29/39
1)Best Manager Seletion*	X	851,71	5,37	58/177
1)CPR Inv Climate Action*	V	172,21	12,84	4/26
1)CPR Inv Education*	V	110,11	1,21	253/266
1)CPR Inv Food for Gen*	V	130,70	6,01	2/5
1)CPR Inv Glb Disrupt Opp*	V	1.944,46	14,76	21/266
1)CPR Silver Age*	V	2.731,70	7,78	84/117
1)First Eagle Am Int AHE*	X	195,59	6,50	42/177
1)ING Cart. Naranja 0/100*	F	10,22	0,26	110/141
1)ING Cart. Naranja 10-90*	M	9,65	-0,38	124/134
1)ING Cart. Naranja 20-80*	M	10,22	0,49	114/134
1)ING Cart. Naranja 30-70*	M	10,78	1,37	80/134
1)ING Cart. Naranja 40-60*	R	11,07	2,22	172/192
1)ING Cart. Naranja 50-50*	R	11,64	2,99	157/192
1)ING Cart. Naranja 75-25*	R	13,26	6,42	47/192
1)ING Cart. Naranja 90*	V	15,26	9,36	108/266
1)ING DFN Eurostoxx50	V	22,56	13,37	9/51
1)ING DIR FN Conservad	I	12,11	0,31	11/11
1)ING DIR FN Dinámico	I	16,20	2,29	11/15
1)ING DIR FN Ibex35	V	21,98	13,45	29/80
1)ING DIR FN Moderado	I	13,58	0,77	20/24
1)ING DIR FN S&P500	V	32,38	13,13	26/87
2)First Eagle Am Int. AU*	X	9.387,20	8,86	20/177

Andbank Asset Management

4, Rue Jean Monnet L-2180 Luxemburgo. Severino Pons. Tfno. +352 26 19 39 938. Fecha v.l.: 27/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Merchbanc Merchfondo	V	81,61	-4,31	261/266
1)Merchbanc RF Flexible	F	107,78	2,06	7/89
1)Merchbanc Universal	R	103,52	4,91	92/192
1)SIH Balanced A	R	131,79	1,96	178/192
1)SIH Balanced B	R	128,60	2,12	176/192
1)SIH Best BlackRock	X	1,10	3,92	89/177
1)SIH Best Carmignac	X	1,14	7,20	32/177
1)SIH Best JP Morgan	X	1,11	6,79	38/177
1)SIH Equity Europe A	V	123,53	-0,83	113/117
1)SIH Best M&G	X	1,08	0,45	159/177
1)SIH Best Morgan Stanley	X	1,07	9,16	17/177
1)SIH Equity Spain A	V	108,09	1,68	77/80
2)SIH Flexible Fixed Inc US	F	110,38	2,55	1/16
1)SIH Global Equity	V	118,21	9,09	122/266
1)SIH Global Sustanable Imp	X	115,94	6,08	48/177
1)SIH Multi Agresivo	R	12,42	5,81	57/192
1)SIH Multi Dinámico	R	11,75	4,63	105/192
1)SIH Multi Equilibrado	M	10,44	1,96	40/134
1)SIH Multi Inversión	R	11,00	3,35	145/192
1)SIH Multi Moderado	M	9,88	0,91	99/134
1)SIH Short Term A	F	103,12	0,81	82/141

Andbank Wealth Management

Serrano 37 28001 Madrid. Roberto Santos Hernández. Tfno. +34 917453400. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)AndBank Megatrends FI*	V	14,38	8,31	149/266
1)Foncess Flexible*	R	13,11	2,98	159/192
1)Fondibas	M	12,40	4,94	2/39
1)Gestión Talento*	V	12,99	6,21	210/266
1)Gestión Value A*	V	14,97	10,12	87/266
1)Medigestión	I	11,35	3,18	9/15
1)Merchfondo	X	127,75	-4,19	172/177
1)Merch-Fontemar	M	27,04	2,08	35/134
1)Merch-Oportunidades	X	10,73	-6,87	175/177
1)Merch-Universal	R	62,83	5,37	73/192
1)Sigma Inv. House Ahorro	F	12,71	0,85	78/141
1)Sigma Inv. House Flex Gbl*	X	21,22	2,03	142/177
1)Sigma Inv. House Healthc	V	33,51	2,67	27/39
1)Sigma Inv. House R. Fija	F	20,16	0,87	19/90
1)Sigma Inv House Seleccion*	X	3,87	-0,32	164/177

Arquia Banca

Barquillo 6 1º Izda. 28004 Madrid. Alfonso Castro. Tfno. 934464536. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Arquia Ahorro CP	F	10,33	1,54	24/141
1)Arquia B. Lideres Del Fut	V	11,55	18,68	8/266
1)Arquia Banca Din 100RV B*	V	16,41	8,66	135/266
1)Arquia Banca Equil 60RV B*	R	13,39	5,61	63/192
1)Arquia Banca Income RVMI	R	22,29	4,46	113/192
1)Arquia Banca Lideres Glob	V	15,33	12,88	36/266
1)Arquia Banca Prud 30RV B*	M	11,85	3,39	11/134
1)Arquia Banca RF Euro	F	7,31	1,41	37/141
1)Arquia Banca RF Flex A *	F	10,05	2,87	4/89

Atl Capital Gestión

Montalbán 9 28014 Madrid. Félix López. Tfno. 913605800. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)ATL Capital Best Manage*	X	14,79	5,11	63/177
1)ATL Capital BM Dinámico*	R	12,96	5,87	55/192
1)ATL Capital BM Mixto *	R	12,71	5,00	87/192
1)ATL Capital BM Moderado*	R	11,01	1,93	179/192
1)ATL Capital BM R Variable*	V	12,86	11,86	52/266
1)ATL Capital BM Táctico*	R	10,63	4,06	124/192
1)ATL Capital BMConservador*	M	10,17	1,99	39/134
1)ATL Capital Cart.Dinámica	R	13,18	5,55	67/192
1)ATL Capital Cartera RV*	V	16,59	10,13	86/266
1)ATL Capital Cart.Táctica*	R	10,37	3,94	129/192
1)ATL Capital Corto Plazo	D	12,36	1,45	35/76
1)ATL Capital Patrimonio*	M	12,83	2,06	37/134
1)ATL Capital Renta Fija*	F	12,45	-0,21	37/89
1)ATL Capital RF 2027	F	10,66	0,76	42/76
1)Cosmos Equity Trends*	V	14,35	8,37	147/266
1)Cuasar Optimal Yield A *	F	9,48	-0,19	46/52
1)Espinosa Partners Inver.	X	14,84	9,72	6/177
1)Financoos Global*	R	10,80	4,56	13/24
1)Fongrum RV Mixta*	R	13,21	7,86	14/192
1)Fongrum/Valor*	X	18,79	6,07	49/177
1)Olympus Equity Europe	V	11,41	8,42	77/117
1)Olympus Europe	V	11,49	8,80	65/117

AXA Investment Managers

AXA Investment Managers Paris, Sucursal España Pº de la Castellana, 93. Madrid informacion@axa-im.com. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)AXA World F-Inflation PL*	F	107,51	0,64	4/15
1)AXA Inflation Short D*	F	101,88	-0,18	5/15
1)AXA G Inflation Bonds*	F	137,02	-2,28	14/15
1)AXA G Infl B Redex*	F	108,45	2,30	1/15
1)AXA EUR Credit Short D*	F	128,82	0,62	91/141
1)AXA ECredit TOTAL RET*	F	137,48	2,41	14/76
1)AXA Euro Credit Plus*	F	18,58	0,70	43/76
1)AXA Eur Sust Credit*	F	150,29	0,06	55/76
1)AXA Euro 10+LT*	F	192,71	-2,77	86/90
1)AXA Flexible Propierty*	X	105,41	-2,32	171/177
1)AXA US Credit SD Inv Grad*	F	99,00	0,70	10/13
1)AXA US Corp. Interm*	F	114,72	-0,59	67/76
1)AXA GLOBAL Short Dur*	F	105,72	0,70	89/141
1)AXA GLOBAL STRATEGIC*	F	110,52	0,16	28/89
1)AXA ACT Green Bonds*	F	91,32	-1,25	54/89
1)AXA Global Sust Agg*	F	28,01	-1,82	66/89
1)AXA Europe SD High Y*	F	139,98	1,46	21/52
1)AXA US SD High Yield*	F	149,27	0,63	39/52
1)AXA ACT US SD High Yield *	F	108,64	0,58	40/52
1)AXA US High Yield*	F	209,21	1,08	30/52
1)AXA ACT US HY LowCarb*	F	95,75	0,30	43/52
1)AXA US Dynamic High Y*	F	138,85	2,54	10/52
1)AXA Global High Yield*	F	91,64	1,33	24/52
1)AXA Asian High Yield*	F	80,60	-	
1)AXA Asian Short Dur*	F	99,46	0,90	1/9
1)AXA Emerging Short D.*	F	97,67	1,75	11/30
1)AXA INCOME GENERATION*	X	115,32	2,84	120/177
1)AXA Defensive Opt I*	M	68,89	1,76	53/134
1)AXA Optimal Income*	X	218,60	6,68	40/177
1)AXA Global Optimal I*	X	154,50	6,72	39/177
1)AXA ACT Biodiversity*	V	81,51	7,24	185/266
1)AXA ACT Clean Economy*	V	134,90	10,98	8/26
1)AXA ACT Soc Pogress*	V	94,82	4,76	31/35
1)AXA ACT Human Capital*	V	159,85	6,16	16/20
1)AXA Evolving Trends*	V	131,89	10,06	22/35
1)AXA Digital Economy*	V	165,66	1,18	35/35
1)AXA Longevity Economy*	V	103,93	4,01	23/39
1)AXA Robotech*	V	165,84	11,18	20/35
1)AXA Metaverse*	V	100,29	9,07	26/35
1)AXA Sust Equity*	V	198,17	9,03	123/266
1)AXA Europe SmallCap*	V	172,47	4,09	18/20
1)AXA Europe Sustain.*	V	383,76	10,45	36/117
1)AXA Eurozone Sustain.*	V	373,38	11,68	18/51
1)AXA Switzerland*	V	91,34	3,47	1/1
1)AXA US Enhanced Index	V	18,48	9,16	63/87
1)AXA IM US Equity QI	V	23,37	8,04	69/87

Azvalor Asset Management

Paseo de la Castellana 110 3 planta 28046 Madrid. Tfno. 917374440. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Azvalor Blue Chips	V	197,78	2,41	250/266
1)Azvalor Capital	M	96,77	-2,64	131/134
1)Azvalor Iberia	V	151,04	4,79	69/80
1)Azvalor Int. LUX "I"**	V	1.988,41	3,32	246/266
1)Azvalor Int. LUX "R"**	V	191,70	3,13	249/266
1)Azvalor Internacional	V	245,73	4,91	228/266
1)Azvalor Managers*	V	166,19	9,61	95/266
1)Azvalor Managers LUX*	V	17,22	9,22	113/266

Bankinter Gestión de Activos

Marqués de Riscal, 11 2ª 28010 Madrid. Fatima Moratalla. Tfno. 901131313. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)BK Ahorro Activos Euro	D	857,38	1,13	66/76
1)BK Ahorro Renta Fija	F	1.014,09	0,72	87/141
1)BK Bolsa Americana Gar*	G	100,05	0,17	57/67
1)BK Bolsa España	V	1.556,66	7,85	64/80
1)BK Bolsa Europea 2025 Gar*	G	132,21	6,93	2/67
1)BK Cesta Consolid. Gar*	G	846,20	1,50	25/67
1)BK Cesta Cons Gar II*	G	935,01	1,63	20/67
1)BK Cesta Selecc. Gar.*	G	857,10	1,84	14/67
1)BK Dinero 2	D	886,17	1,31	54/76
1)BK Dinero 4	D	89,27	1,40	43/76
1)BK Dividendo Europa	V	2.129,60	7,24	88/117
1)BK EEUU Nasdaq 100	V	4.283,15	11,02	21/35
1)BK Efic Energ y Medioamb	V	2.406,01	8,48	17/26
1)BK España 2027 Gar*	G	58,66	1,31	32/67
1)BK Euribor Rentas II Gar*	G	127,80	1,51	23/67
1)BK Euribor Rentas III G*	G	123,50	1,51	24/67
1)BK Euribor Rentas IV G*	G	117,96	-0,30	64/67
1)BK Euribor 2024 II G*	G	1.031,31	0,96	44/67
1)BK Euribor 2025 Gar.*	G	124,38	0,00	61/67
1)BK Euribor 2027 Gar*	G	117,74	-0,42	66/67
1)BK Euribor 2025 II Gar.*	G	101,94	0,15	58/67
1)BK Europa 2025 Gar*	G	93,62	8,02	1/67
1)BK Europeo Inverso	O	9,95	-10,22	5/5
1)BK Eurostoxx 2024 P Gar*	G	87,06	1,41	29/67
1)BK Eurostoxx 2024 PII G*	G	1.367,09	1,44	27/67
1)BK Bolsa Esp Objetivo 2027*	O	753,09	6,22	2/5
1)BK Deuda Financiera	F	28,00	0,34	52/76
1)BK Fondo Monetario	D	1.771,84	1,35	50/76
1)BK Futuro Ibex	V	145,87	12,86	36/80
1)BK Índice Salud C	V	100,00	0,00	32/39
1)BK Ibex 2023 Garantizado*	G	97,21	-	
1)BK Índice Salud A	V	132,67	5,73	17/39
1)BK Ibex 2024 P Gar*	G	104,99	1,89	13/67
1)BK Índice Salud R	V	132,24	5,65	19/39
1)BK Ibex 2025 II Gar*	G	113,79	0,06	59/67
1)BK Ibex 2026 Plus Gar.*	G	99,61	1,39	30/67
1)BK Ibex 2026 Plus II Gar.*	G	85,49	1,12	39/67
1)BK Ibex Rentas Garant.*	G	100,14	0,76	47/67
1)BK Ibex Rentas 2027 Gar.*	G	65,31	-0,39	65/67
1)BK Rentas Objetivo 2026	F	97,15	-0,30	41/90
1)BK Índice Europa Gar*	G	817,46	2,08	9/67
1)BK Índice España 2027 Gar*	G	76,40	3,83	3/67
1)BK Índice América	V	2.058,25	10,39	54/87
1)BK Media Europea 2024*	G	116,25	1,94	10/67
1)Bankinter Emergentes	V	96,63	8,17	25/58
1)BK Media Europea 2026 Gar*	G	79,18	3,00	4/67
1)BK Índice España 2024 G*	G	81,42	1,62	21/67
1)BK Mercado Español II*	G	887,61	1,08	1/1
1)BK Índice Japón	V	1.259,10	18,54	3/23
1)BK Mixto Flexible	R	1.222,33	2,87	18/24
1)BK Mixto Renta Fija	M	101,92	1,54	26/39
1)BK Finanzas Globales	V	783,50	11,05	6/8
1)BK Índice Global R	V	168,33	9,60	96/266
1)BK Multiestrategia	I	1.104,03	1,70	2/11
1)BK Pequeñas Cías. Europa	V	439,30	1,32	20/20
1)BK Ibex 2028 Plus Gar*	G	64,61	1,79	16/67
1)BK Premium Moderado	R	120,54	3,22	148/192
1)BK RF Coral Gar*	G	1.146,50	-	
1)BK Objetivo Diciembre2023	D	1.531,69	1,10	69/76
1)BK RF Largo Plazo	F	1.243,55	-0,81	49/90
1)BK RV Euro	V	101,77	12,26	15/51
1)BK Tecnología	V	1.324,66	18,72	7/35

BBVA

Ciudad BBVA- C/ Azul 4 Ed. Asia 3-C 28050 Madrid. Web. http://www.bbvaasset-management.com. Fecha v.l.: 27/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Accion Eurostoxx50 ETF	V	51,56	13,76	7/51
1)Acción Ibex 35 ETF	V	11,49	12,83	37/80
1)BBVA Ahorro Corto Plazo	D	905,50	1,07	70/76
1)BBVA Ahorro Empresas	D	7,94	1,37	47/76
1)BBVA Bolsa	V	26,95	11,82	41/80
1)BBVA USA Desarrollo ISR	V	36,52	7,61	73/87
1)BBVA Bolsa Asia MF*	V	28,93	9,95	4/11
1)BBVA Global DesarrolloISR	V	27,59	8,55	118/266
1)BBVA Europa DesarrolloISR	V	11,85	12,38	21/117
1)BBVA Bolsa Europa	V	117,07	6,48	97/117
1)BBVA Bolsa Europa Cartera	V	127,95	7,12	89/117
1)BBVA Bolsa I USA (Cub)	V	30,35	10,41	52/87
1)BBVA Bolsa Índice	V	30,75	13,86	23/80
1)BBVA Bolsa Índice Euro	V	15,06	13,68	8/51
1)BBVA Bolsa Plan Dv Europa	V	19,86	10,78	33/117
1)BBVA Bolsa Plus	V	1.649,71	9,35	55/80
1)BBVA Megatend. Tecnologic	V	42,44	13,86	17/35
1)BBVA USA Des.Cubierto ISR	V	22,24	4,98	82/87
1)BBVA Bonos Core BP	F	10,62	0,03	124/141
1)BBVA Bonos Corp Dur Cub	F	11,04	2,82	7/76
1)BBVA Bonos Corpor. LP	F	12,66	0,79	40/76
1)BBVA Bonos Gobiernos	F	10,50	0,10	119/141
1)BBVA Bonos Dólar CP	D	83,57	3,67	3/15
1)BBVA Bonos Dur Flexible	I	181,75	-1,26	31/33
1)BBVA Bonos Duración	F	1.805,07	-2,87	87/90
1)BBVA Bonos Int. Flexible*	F	14,43	-5,18	89/89
1)BBVA Bonos Corporativos*	F	15,42	0,39	51/76
1)BBVA Bonos Valor Relativo	I	11,07	-0,13	4/4
1)BBVA Crédito Europa	F	133,06	0,83	39/76
1)BBVA European Equity Fund	V	174,85	4,91	105/117
1)BBVA Fondt. CP	D	1.455,85	1,10	68/76
1)BBVA Futuro Sostenible *	I	932,18	1,23	13/15
1)BBVA Gest. Conservadora*	M	10,60	1,57	66/134
1)BBVA Gestión Decidida *	R	9,38	5,79	58/192
1)BBVA Gestión Moderada*	R	6,99	3,33	146/192
1)BBVA Mega Planeta Tierra*	V	7,96	7,78	165/266
1)BBVA Megatend Demografía	V	222,64	8,39	145/266
1)BBVA Mej Ideas Cubiert 70*	V	10,58	7,24	184/266
1)BBVA Mi Inver. Bolsa Acc	V	11,84	5,83	100/117
1)BBVA Retorno Absoluto*	I	3,14	5,05	6/33
1)Metrópolis Renta*	X	16,70	-	
1)Quality Global*	X	620,52	2,39	137/177
1)Quality Inv. Conservadora*	M	10,96	1,39	79/134
1)Quality Inv. Decidida*	R	15,12	7,28	21/192
1)Quality Inv. Moderada*	R	13,64	3,71	134/192
1)Quality Mejores Ideas*	V	14,30	8,39	144/266
1)Quality Selec.Emerg.*	V	11,87	3,39	49/58

Bellevue Asset Management AG

. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Bellevue AI Hea EUR B	V	139,84	10,70	3/39
1)Bellevue As Pac Hea B	V	143,30	-6,89	36/39
1)Bellevue Digital Hea B	V	193,27	2,40	28/39
1)Bellevue Em Mkt Hea B	V	112,32	-12,94	38/39
1)Bellevue Ent EUR SM B	V	418,61	15,55	1/1
1)Bellevue Ent Sw S&M EUR B	V	195,51	0,29	1/2
1)Bellevue Global Macro B	I	170,18	2,34	14/33
1)Bellevue Hea Strat B	V	228,28	3,27	26/39
1)Bellevue Med Serv B	V	685,52	7,38	6/39
1)Bellevue Obesity S B	V	631,61	8,69	4/39

Bestinver Gestión

Juan de Mena, 8 28014 Madrid. Tfno. 915959100. Fecha v.l.: 27/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Bestinfond	V	279,35	12,03	16/51
1)Bestinver Bolsa	V	82,54	10,07	49/80
1)Bestinver Consumo Global	I	230,01	11,91	6/21
1)Bestinver Corto Plazo	F	15,68	1,54	26/141
1)Bestinver Grandes Cías.	V	301,71	7,85	161/266
1)Bestinver Internacional	V	61,98	12,85	38/266
1)Bestinver Latam*	V	13,65	-2,34	2/7
1)Bestinver Mixto	R	38,57	9,12	2/24
1)Bestinver Norteamérica	V	20,18	13,09	29/87
1)Bestinver Patrimonio	M	11,25	3,17	8/39
1)Bestinver Renta	F	12,92	2,31	4/90
1)European Financ OPP A*	V	12,87	-	
1)European Financ OPP Z*	V	13,98	-	
1)Tordesillas Iberia A*	V	18,90	-	
1)Tordesillas Iberia Z*	V	13,94	-	
1)Tordesillas Long/Short A*	I	11,29	-	
1)Tordesillas Long/Short Z*	I	11,66	-	

Buy & Hold Capital

Cultura 1 1 46002 Valencia. Tfno. 900 550 440. Email. info@buyandhold.es. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)B&H Acciones	V	13,88	10,50	74/266
1)B&H Deuda	F	11,09	1,64	23/76
1)B&H Flexible	X	13,54	5,92	53/177
1)B&H Renta Fija	F	12,18	2,72	9/76
1)B&H Bonds Lu	F	1,20	2,79	8/76
1)B&H Equity Lu	V	1,53	10,63	72/266
1)B&H Flexible Lu	X	1,43	6,03	50/177

Caixabank Asset Management

Paseo de La Castellana 51 28046 Madrid. Tfno. 934047700. Fecha v.l.: 27/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Albus Extra	X	9,91	7,26	30/177
1)Albus Platinum	X	11,35	7,39	29/177
1)CBK Ahorro Estándar	F	29,56	-0,95	136/141
1)CBK Ahorro Plus	F	29,88	-0,86	135/141
1)CBK B. Priv Sel*	X	18,13	8,58	22/177
1)CBK Gestion Tendencias E	V	13,55	10,99	63/266
1)CBK Bol. Divid.Europa Est	V	8,80	6,60	94/117
1)CBK Bol. Divid.Europa Pl	V	13,79	6,90	91/117
1)CBK Bolsa Gest Europa Pl	V	8,69	9,83	41/117
1)CBK Bolsa España 150	V	8,59	20,23	2/80
1)CBK Bolsa Gest España Es	V	56,10	16,52	12/80
1)CBK Bolsa Gest España Pl	V	14,08	16,86	11/80
1)CBK Bolsa Sel Emerg Est*	V	9,67	8,59	17/58
1)CBK Bolsa Índ. Euro Est.	V	55,00	15,03	5/51
1)CBK RF Sel Global E*	F	9,31	-0,92	48/89
1)CBK Bolsa Gest Europa Est	V	7,85	9,51	45/117
1)CBK Bolsa Sel Emerg Pl*	V	14,24	8,85	12/58
1)CBK Bolsa Sel Europa Est*	V	16,30	9,49	46/117
1)CBK Bolsa Sel Europa Pl*	V	17,75	9,80	42/117
1)CBK Gar Bolsa Europa 2024	G	109,06	2,16	7/67
1)CBK Bolsa Sel Asia Pl*	V	13,44	8,71	7/11
1)CBK Bolsa Sel Asia Est.*	V	12,19	8,41	8/11
1)CBK Bolsa Sel Global Est*	V	16,74	9,18	117/266
1)CBK Bolsa Sel Global Pl*	V	18,41	9,49	102/266
1)CBK Bolsa Sel Japón Est.*	V	7,74	4,99	22/23
1)CBK Bolsa Sel Japón Plus*	V	8,53	5,28	21/23
1)CBK Bolsa Sel USA Est*	V	26,60	10,09	56/87
1)CBK Bolsa Sel USA Pl*	V	29,27	10,40	53/87
1)CBK Bolsa USA	V	27,85	12,86	31/87
1)CBK Bonos Flotantes 2025 P	F	6,17	1,78	11/141
1)CBK DP Inflación 2024	F	7,69	1,17	2/15
1)CBK Cauto Div Univ*	M	95,99	1,30	87/134
1)CBK Bolsa Índ. Esp Est	V	11,33	13,88	22/80
1)CBK Destino Est*	X	7,48	3,41	108/177
1)CBK Destino Plus*	X	7,73	3,58	103/177
1)CBK Destino 2026 Est*	X	6,83	3,91	90/177
1)CBK Destino 2026 Plus*	X	6,97	4,08	86/177
1)CBK Destino 2030 Est*	X	8,80	4,71	72/177
1)CBK Destino 2030 Plus*	X	9,10	4,88	71/177
1)CBK Destino 2040 Est*	X	9,39	6,79	37/177
1)CBK Destino 2040 Plus*	X	9,71	6,96	35/177
1)CBK Destino 2050 Est*	X	9,70	7,42	28/177
1)CBK Destino 2050 Plus*	X	10,03	7,60	26/177
1)CBK Diversificado Dinám.*	I	6,25	1,09	18/24

CÓMO LEER LOS CUADROS DE FONDOS DE INVERSIÓN: Se recoge el nombre de la sociedad gestora de los distintos fondos con su dirección, teléfono y la persona de contacto. Se incluye también la fecha del valor liquidativo que se expresa en las columna tercera. El valor liquidativo de los fondos con asterisco (*) corresponde a días anteriores. La primera columna indica el nombre del fondo. La segunda columna corresponde a la categoría o vocación inversora del fondo. F: Renta fija largo, Renta fija corto y Otra Renta fija; V: Renta variable, renta variable Medianas/Pequeñas compañías, sector; D: Mercado monetario; M: Mixtos fijos; R: Mixtos variables; X: Mixtos; G: Garantizados; I: Inversiones alternativas; O: Otros. La tercera columna recoge el valor liquidativo en euros de cada una de las participaciones del fondo, descontadas las comisiones de gestión y depósito. Los fondos internacionales van precedidos por un número que indica la divisa de cotización: (1) euro, (2) dólar, (3) yen, (4) libra esterlina, (5) franco suizo, (6) dólar australiano, (7) dólar canadiense, (8) rand sudafricano, (9) corona noruega, (D) corona danesa, (S) corona sueca, (H) dólar Hong Kong, (G) dólar Singapur, (R) rublo ruso, (Y) yuan chino, (M) corona checa. La cuarta señala la rentabilidad acumulada del fondo en euros desde el 31 de diciembre del año anterior. La quinta, el puesto que ocupa cada fondo en la clasificación anual en euros de su categoría. En los fondos con varias clases de acciones, sólo se incluye en el ránking aquella acción dirigida al inversor particular, sin comisiones de entrada, en euros y que no reparta resultados. (**) Sólo para inversores cualificados. No existe obligación de registrar folleto por aplicación del artículo 30 bis de la ley del mercado de valores. LOS GESTORES QUE DESEEN FACILITAR MÁS INFORMACIÓN PARA LA COMPOSICIÓN DE ESTOS CUADROS PUEDEN CONTACTAR HASTA EL CIERRE DEL MISMO, LAS CUATRO Y MEDIA DE LA TARDE, CON EL EMAIL **bolsa@expansion.com.**

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)CBK Estrat Flexibl Ex*	M	5,75	-0,68	126/134
1)CBK Euro Top Ide Univ	V	10,66	10,54	23/51
1)CBK Evol Sost. 15 Univ*	I	127,12	0,38	3/4
1)CBK Estrat Flexibl Plu*	M	5,65	-0,75	127/134
1)CBK Evol Sost. 30 Univ*	I	111,66	2,12	10/24
1)CBK Fondtesoro LP Univ	F	159,66	-0,60	46/90
1)CBK Bolsa Improvers	V	2.606,25	-	
1)CBK Gestión 30*	M	6,47	1,22	28/39
1)CBK Gestión 60*	R	8,32	3,47	16/24
1)CBK Gar Creciente 2024	G	121,47	1,00	2/31
1)CBK Gar Dinámico	G	104,86	1,25	34/67
1)CBK Gar EURIBOR	G	111,19	1,12	38/67
1)CBK Bolsa USA Div Cubier	V	13,88	10,22	55/87
1)CBK Gar EURIBOR II	G	110,75	1,11	40/67
1)CBK Comunicación Mundial	V	41,43	19,79	4/35
1)CBK Gar Sel XII	G	10,66	1,91	11/67
1)CBK Gar Val Responsables	G	99,11	0,64	51/67
1)CBK Gestión Total Plus*	X	8,28	6,44	43/177
1)CBK Iter Extra	M	7,38	1,55	69/134
1)CBK Iter PI	M	7,43	1,63	63/134
1)CBK Mix Dividendos Univ*	M	7,87	0,63	111/134
1)CBK Mix RF 15 Univ*	M	11,80	2,06	18/39
1)CBK Monetario Rdto. Est	D	7,90	1,28	58/76
1)CBK Monetario Rdto. Plat.	D	8,19	1,58	17/76
1)CBK Monetario Rdto. Plus	D	8,00	1,39	44/76
1)CBK Monetario Rdto. Prem.	D	8,09	1,49	30/76
1)CBK Multisalud Est	V	10,98	5,78	16/39
1)CBK Multisalud Plus	V	28,72	5,70	18/39
1)CBK Oportunidad Estandar*	V	14,04	3,75	244/266
1)CBK Renta F. Flex. Est.	F	6,55	-1,10	51/89
1)CBK Renta F. Flex. PI	F	8,95	-0,96	50/89
1)CBK Renta Fija Dólar	F	0,48	3,55	3/13
1)CBK Rentas Euribor	G	6,42	1,24	35/67
1)CBK Rentas Euribor 2	G	6,15	1,77	17/67
1)CBK RF Alta Cal Cred.	F	7,96	-2,51	85/90
1)CBK RF Enero 2026 Pla	F	6,48	0,37	27/90
1)CBK RF Enero 2026 Ext	F	6,06	0,47	26/90
1)CBK RF Corp Dur Cub Est	F	9,07	2,41	15/76
1)CBK RF Corp Dur Cub Plus	F	6,31	2,53	12/76
1)CBK RF Corporativa	F	7,60	-0,29	62/76
1)CBK RF Subordinada PI	F	7,08	1,33	13/14
1)CBK Sel Futuro Sost E*	X	11,62	4,65	74/177
1)CBK Sel Futuro Sost P*	X	10,60	4,93	70/177
1)CBK Sel Ret Absoluto Est*	I	6,12	1,46	21/33
1)CBK Sel Ret Absoluto PI*	I	6,60	1,50	17/24
1)CBK Sel Tendencias Est.*	X	15,72	9,28	13/177
1)CBK Sel Tendencias Plus*	X	17,04	9,58	10/177
1)CBK Selección Alternativa*	I	6,46	3,79	5/6
1)CBK SI Impacto 0/30 RV*	M	14,61	0,77	103/134
1)CBK SI Impacto 0/30 RV E*	M	13,90	0,68	108/134
1)CBK SI Impacto 0/30 RV P*	M	14,95	0,83	102/134
1)CBK SI Impacto 0/60 RV*	R	12,56	1,48	184/192
1)CBK SI Impacto 0/60 RV E*	R	12,09	1,36	185/192
1)CBK SI Impacto 50/100 RV*	V	14,48	3,81	242/266
1)CBK Small & Mid C Esp Uni	V	472,72	12,12	40/80
1)CBK Soy Así Cauto Univ*	M	132,89	1,84	45/134
1)CBK Soy Así Flex Univ*	R	135,00	5,70	59/192
1)CBK Soy Así Din. Univ*	R	151,37	8,86	6/192
1)Microbank Fondo Ético	I	10,02	5,96	1/15
1)Microbank SI Imp RV	V	12,07	4,09	25/26

Caja Ingenieros Gestión

Rambla Catalunya, 2-4, 2ª planta 08007 Barcelona. Virginia Prieto. Tfno. 933116711. Web. www.ingenierosfondos.es. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)CdE ODS Impact ISR A	R	7,71	6,66	39/192
1)CdE ODS Impact ISR I	R	7,99	7,06	24/192
1)CI Balanced Opp A	I	6,03	0,93	7/11
1)CI Balanced Opp I	I	6,37	1,30	5/11
1)CI Bolsa Euro Plus A	V	8,96	7,60	48/51
1)CI Bolsa Euro Plus I	V	9,64	8,00	47/51
1)CI Bolsa USA A	V	19,59	12,90	30/87
1)CI Bolsa USA I	V	21,79	14,54	15/87
1)CI CIMS 2026	F	104,63	0,40	98/141
1)CI CIMS 2027	F	107,89	-0,29	40/90
1)CI CIMS 2027 2E	F	104,26	0,06	35/90
1)CI Emergentes A	V	16,33	8,57	18/58
1)CI Emergentes I	V	17,73	9,76	5/58
1)CI Environment ISR A	R	132,72	6,91	28/192
1)CI Environment ISR I	R	143,59	7,31	20/192
1)CI Fondtesoro CP A	D	896,70	1,30	55/76
1)CI Fondtesoro CP I	D	911,71	1,43	38/76
1)CI Global A ISR	V	10,60	11,78	54/266
1)CI Global I ISR	V	11,58	12,20	48/266
1)CE Horizon 2027	F	104,01	0,90	73/141
1)CI Iberian Equity A	V	12,11	8,14	63/80
1)CI Iberian Equity I	V	13,01	9,29	56/80
1)CI Premier A	F	683,31	0,07	30/89
1)CI Premier I	F	708,08	0,30	25/89
1)CI Renta A	R	14,56	3,34	17/24
1)CI Renta I	R	15,44	3,72	14/24
1)CIG Dinámica A*	I	104,89	1,57	13/15
1)CIG Dinámica I*	I	111,18	2,09	12/15
1)Fonengin ISR A	M	12,44	0,68	109/134
1)Fonengin ISR I	M	13,15	1,06	95/134

Caja Laboral Gestión

P. José M. Arizmendiarrieta, 5 20500 Mondragón. Aitor García Santamaría. Tfno. 943790114. Fecha v.l.: 27/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)CL Bolsa Japón	V	10,60	14,57	8/23
1)CL Bolsa USA	V	16,34	7,38	74/87
1)CL Bolsas Europeas	V	10,18	8,45	76/117
1)CL Patrimonio*	M	13,51	-	
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,23	1,26	11/90
1)Laboral Kutxa Horizonte 2	F	6,66	-	
1)Laboral Kutxa Euri Gar II	G	7,65	0,73	49/67
1)LK Bolsa Universal	V	11,29	9,94	91/266
1)Laboral Kutxa Ahorro*	F	10,40	0,49	93/141
1)Laboral Kutxa Aktibo Eki	M	5,86	-0,13	123/134
1)Laboral Kutxa Aktibo Hego	F	8,91	-1,91	68/89
1)Laboral Kutxa Aktibo Ipar	R	7,03	3,20	149/192
1)Laboral Kutxa Avant	F	7,65	0,18	26/89
1)Laboral Kutxa Bolsa	V	22,06	10,51	48/80
1)Laboral Kutxa Bolsa G VI	G	9,85	1,43	28/67
1)Laboral Kutxa Futur E	V	8,22	7,77	166/266
1)L.K. Euribor Garantizado	G	6,23	0,83	46/67
1)Lab. Kutxa Euribor G III	G	10,97	0,74	48/67
1)Laboral Kutxa B.G XXIV	G	6,02	1,18	37/67
1)Laboral Kutxa Konpromiso	R	7,69	6,09	53/192
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,82	-0,55	44/90
1)Laboral Kutxa RF Gar. X	G	7,46	0,34	9/31
1)Laboral Kutxa RF Gar. XI	G	9,48	0,12	12/31
1)L.K.RF Garant. XVIII FI	G	5,97	0,11	13/31
1)Laboral Kutxa RFGar XVII	G	6,05	0,63	6/31
1)LK Mercados Emergentes	V	8,74	7,45	33/58
1)Laboral Kutxa RFG XIX	G	8,87	0,49	8/31
1)LK Selek Balance	R	6,08	2,27	171/192
1)Laboral Kutxa RF Gar. XX	G	12,18	-0,46	21/31
1)LK Selek Base	M	7,15	1,24	90/134
1)Laboral Kueta RF Gar XXI	G	10,59	-0,73	23/31
1)LK Selek Extraplus	R	8,45	6,47	44/192
1)LK Selek Plus	R	7,65	4,40	116/192

Candriam

Pedro Teixeira, 8 Pta. 4 28020 Madrid. Tfno. 919010535. Web. http://contact.Candriam.com. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Cand. Bd Euro Diversi C C	F	958,47	-0,86	51/90
1)Cand. Bds Conv Def C C	F	131,39	2,25	4/18
1)Cand. Bds Credit Opp. C C	F	207,74	1,34	26/76
1)Cand. Bds Em Debt LC C C	F	92,02	0,03	20/30
1)Cand. Bds Em. Mkts C C	F	1.196,05	1,99	10/30
1)Cand. Bds Eur. C C	F	1.060,80	-1,73	72/90
1)Cand. Bds Eur. Corp C C	F	7.348,16	0,06	56/76
1)Cand. Bds Eur. Gov C C	F	2.106,19	-2,06	79/90
1)Cand. Bds Eur. HY C C	F	1.315,56	2,15	16/52
1)Cand. Bds Eur. Lg T C C	F	7.280,24	-3,03	88/90
1)Cand. Bds Eur. Sh T C C	F	2.062,45	0,05	122/141
1)Cand. Bds Gbl Gov. C C	F	125,90	-3,50	88/89
1)Cand. Bds Gbl HY C C	F	263,50	1,49	18/52
1)Cand. Bds Gbl Infl. SD C C	F	142,05	-0,37	6/15
1)Cand. Bds Inter C C	F	888,51	-2,20	74/89
1)Cand. Bds Tot Ret C C	I	136,82	-0,71	28/33
1)Cand. Divers.Futures C C	I	14.111,64	4,05	8/33
1)Cand. Eq.L Aust C C	V	320,26	2,99	3/3
1)Cand. Eq.L Biotec C C	V	215,05	1,39	29/39
1)Cand. Eq.L Biotec C C	V	193,61	-0,86	33/39
1)Cand. Eq.L Em Mkts C C	V	955,64	11,76	3/58
1)Cand. Eq.L Emu Innovation	V	138,05	6,59	50/51
1)Cand. Eq.L Eu. Inn C C	V	2.987,58	1,64	112/117
1)Cand. Eq.L Eu. OptQua C C	V	140,40	-2,57	114/117
1)Cand. Eq.L Gbl Demogr C C	V	319,70	10,91	66/266
1)Cand. Eq.L Rob&In Tech CC	V	404,74	16,25	14/35
1)Cand. Indx Arbitrage C	I	1.484,09	2,10	2/2
1)Cand. Lg Sh Credit C	F	1.253,51	1,97	18/76
1)Cand. Mon.Mkt Eur AAA C C	D	106,47	1,46	33/76
1)Cand. Mon.Mkt Eur. C C	D	530,92	1,51	26/76
1)Cand. Monetaire SIC C	D	1.085,23	1,60	13/76
1)Cand. Risk Arbitrage C	I	2.572,40	2,54	1/2
1)Cand. Sust Bd Eur.Cor.CC	F	101,02	0,21	53/76
1)Cand. Sust Bd Eur.Sh.T CC	F	97,53	-0,02	129/141
1)Cand. Sust Bd Eur. CC	F	90,24	-1,81	73/90
1)Cand. Sust Bd Global CC	F	90,62	-2,79	83/89
1)Cand. Sust Bd Gb Hgh Yd CC	F	111,26	0,68	38/52
1)Cand Sust Def AssetAll CC*	M	149,28	0,69	107/134
1)Cand. Sust Eq Em Mkt CC	V	122,01	8,35	21/58
1)Cand. Sust Eq EMU CC	V	190,33	7,50	49/51
1)Cand. Sust Eq Europe CC	V	28,23	5,06	103/117
1)Cand. Sust Eq World CC	V	35,79	10,19	82/266
1)Cand. Sust Money M Eur CC	D	1.148,08	1,54	22/76
1)Cleo Index Europe Eq C C	V	274,34	9,75	43/117
1)Cleo Index Usa Eq C C	V	622,28	12,57	33/87
1)NYLIM GF US HYCor C C	F	142,85	3,37	7/52
2)Cand. Bds CrOpp. CUSDH C	F	184,97	3,49	3/76
2)Cand. Bds Em Deb LocCu C C	F	100,58	0,01	21/30
2)Cand. Bds EMs C C	F	2.645,50	4,24	1/30
2)Cand. Bds Eur. HY C C	F	231,92	4,33	1/52
2)Cand. Bds Total Ret C C	I	171,12	1,43	22/33
2)Cand. Eq.L Biotec C C	V	825,82	1,37	30/39
2)Cand. Eq.L Oncol Imp C C	V	268,08	7,40	5/39
2)Cand. Eq.L Rob&In Tech CC	V	440,16	16,20	15/35
2)Cand. Mon.Mkt Usd C C	D	596,43	3,52	10/15
2)Cand. Sust Bd Em Mkt CC	F	105,76	0,68	18/30
2)Cleo Index USA Eq C C	V	412,67	12,52	34/87
3)Cand. Sust. Eq. Japan CC	V	3.987,00	5,75	19/23
6)Cand. Eq.L Aust C C	V	2.097,17	3,55	2/3
6)Cand. Eq.L Aust R C	V	239,61	3,94	1/3
2)NYLIM.GF US HYCorp Bd C C	F	140,96	2,79	9/52

Carmignac Gestion Luxembourg

Spain Branch Paseo de Eduardo Dato nº 18 28010 Madrid. www.carmignac.es. Tfno. (+34) 914361727. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Carmignac Abs Ret Europ A	I	427,45	4,76	3/13
1)China New Economy	V	50,64	7,08	8/14
1)Climate Transitn A EUR	V	319,25	9,75	10/26
1)Cr A EUR Acc	F	142,25	3,95	1/76
1)Credit 2025	F	107,31	2,85	6/76
1)Emergents	V	1.236,40	7,41	34/58
1)Emerging Debt	F	136,59	0,57	19/30
1)Emerging Discovery	V	1.910,98	13,54	2/58
1)Emerging Patrimoine	R	139,22	2,42	5/9
1)Family Governed	V	171,53	6,65	203/266
1)FB A EUR Acc	F	1.285,28	2,50	3/90
1)Glb Bd A EUR Acc	F	1.470,51	-1,48	61/89
1)Grandchildren	V	191,00	14,79	20/266
1)Grande Europe	V	338,49	10,99	31/117
1)Investissement	V	2.045,21	17,32	16/266
1)Patrim Inc A EUR	R	68,91	3,11	155/192
1)Patrimoine	R	694,10	5,57	66/192
1)Patrimoine Europe	R	131,58	4,88	95/192
1)Profil Réactif 100*	X	263,84	-	
1)Profil Réactif 50	R	202,07	5,59	65/192
1)Profil Réactif 75*	R	265,80	-	
1)Sécurité	F	1.813,56	1,69	14/141

Cartesio Inversiones SGIIC SA

Plaza de Rubén Darío 3 28010 Madrid. Alicia Pérez Vinque. Tfno. 91 310 62 40. Email. info@cartesio.com. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Cartesio Funds Equity R	X	121,94	9,69	7/177
1)Cartesio Funds Income R	M	112,20	3,99	3/39
1)Cartesio X	M	2.175,45	3,98	4/39
1)Cartesio Y	X	2.908,60	9,44	11/177

CBNK Gestión de Activos

Almagro 8 28010 Madrid. José Luis de la Fuente García. Tfno. 913102152. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)CBNK Cartera Pr 25*	M	1,01	1,68	57/134
1)CBNK Cartera Pr 50*	R	1,06	4,32	119/192
1)CBNK Fondepósito B	D	1,01	1,32	53/76
1)CBNK Fondepósito Pr	D	1,02	1,37	46/76
1)CBNK Mixto 25 A	M	15,26	0,57	36/39
1)CBNK Mixto 25 B	M	15,68	0,77	33/39
1)CBNK RF C. Plazo A	F	1.305,13	1,40	40/141
1)CBNK RF C. Plazo B	F	1.307,61	1,42	36/141
1)CBNK RF Euro A	F	1.885,08	0,16	32/90
1)CBNK RF Euro B	F	1.915,56	0,27	28/90
1)CBNK RF Flexible A*	F	8,71	-0,75	44/89
1)CBNK RF Flexible B*	F	8,90	-0,59	41/89
1)CBNK RV Dividendo A	V	1,14	8,19	46/51
1)CBNK RV Dividendo B	V	1,15	8,28	45/51
1)CBNK RV España A	V	80,49	5,18	68/80
1)CBNK RV España B	V	84,90	5,53	67/80
1)CBNK RV Global A*	V	1,47	8,41	142/266
1)CBNK RV Global B*	V	1,52	8,55	137/266
1)Gestifonsa Mixto 10 A	M	812,35	0,60	35/39
1)Gestifonsa Mixto 10 B*	M	828,43	0,71	34/39
1)Gestifonsa RV Euro A	V	5,85	8,57	44/51
1)Gestifonsa RV Euro B	V	6,21	8,95	41/51
1)Gestifonsa Sel Caminos A*	R	1,04	3,13	153/192
1)Gestifonsa Sel Caminos B*	R	1,06	3,33	147/192
1)Gestifonsa Sel. HFarma A*	R	1,02	4,93	89/192
1)Gestifonsa Sel. HFarma B*	R	1,04	5,15	83/192

Cobas Asset Management

Paseo de la Castellana 53 2ª planta 28046 Madrid. Carlos González Ramos. Tfno. 900 15 15 30. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Cobas Selección (A)	V	120,33	20,33	1/117
1)Cobas Selección (B)	V	143,40	18,48	2/117
1)Cobas Selección (C)	V	129,23	18,34	3/117
1)Cobas Selección (D)	V	189,66	18,23	5/117
1)Cobas Internacional (A)	V	119,54	19,54	5/266
1)Cobas Internacional (B)	V	143,26	17,98	11/266
1)Cobas Internacional (C)	V	124,77	17,85	12/266
1)Cobas Internacional (D)	V	193,19	17,74	14/266
1)Cobas Iberia (A)	V	120,51	20,51	1/80
1)Cobas Iberia (B)	V	146,77	17,33	8/80
1)Cobas Iberia (C)	V	142,98	17,20	9/80
1)Cobas Iberia (D)	V	169,44	17,09	10/80
1)Cobas Grandes Cías. (A)	V	113,45	13,45	34/266
1)Cobas Grandes Cías. (B)	V	130,53	14,14	25/266
1)Cobas Grandes Cías. (C)	V	112,68	14,08	26/266
1)Cobas Grandes Cías. (D)	V	156,85	14,07	27/266
1)Cobas Concentrados (A)*	I	119,39	19,39	1/21
1)Cobas Concentrados (B)*	I	149,93	16,31	2/21
1)Cobas Concentrados (C)*	I	100,29	16,21	3/21
1)Cobas Concentrados (D)*	I	178,09	16,11	4/21
1)Cobas Renta	M	115,70	6,06	1/39
1)Cobas Selection Lux Eur*	V	24.438,52	18,33	4/117
1)Cobas International Lux €*	V	114,25	17,71	15/266
1)Cobas Large Cap Lux Eur*	V	145,30	14,04	29/266
1)Cobas Concentrated Lux €*	I	97,23	16,08	5/21

Creand Asset Management

Ortega y Gasset 7 28006 Madrid. Susana Ramírez. Tfno. 914311166. Email. gesalcala@bancoalcala.com. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Active Value Selection*	X	11,76	4,42	82/177
1)Alternative Cinvest*	I	11,75	4,27	13/21
1)Cinvest A&A Internacional	V	8,89	8,75	134/266
1)Cinvest Ahorria	V	10,63	3,87	240/266
1)Cinvest Beauty Industry	V	11,01	9,96	90/266
1)Cinvest II*	V	12,50	10,45	77/266
1)Cinvest II Inversion Flex*	R	10,31	3,05	156/192
1)Cinvest II Oryx Global*	X	10,96	3,77	95/177
1)Cinvest Long Run	V	12,84	7,51	175/266
1)Cinvest M Maver-21*	X	9,66	14,39	1/177
1)Cinvest M El2 Value*	V	19,07	9,56	97/266
1)Cinvest M GARP*	X	6,11	-2,02	170/177
1)Cinvest M Global Equities*	M	11,34	3,28	14/134
1)Creand Acciones	V	28,51	-0,46	256/266
1)Creand Buy & Hold 2026	F	9,75	0,47	95/141
1)Creand Gescapital Activa*	X	10,27	7,21	31/177
1)Creand Gest. Flex. Sost.	I	11,49	0,91	19/24
1)Creand Global	R	13,18	4,68	102/192
1)Creand Institucional	M	11,96	0,47	37/39
1)Getino Gestión Activa	X	1.571,99	3,54	105/177
1)Getino Renta Fija	F	9,87	1,30	12/89
1)Global Flexible Allocatio*	X	10,32	2,44	136/177
1)True Capital	X	13,48	5,01	68/177

Credit Suisse Asset Management

. Institucionales: 917916000. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)CS BF (Lux) Corp SD EUR B	F	127,87	0,64	44/76
1)CS Portf. F.Growth Euro-B*	R	226,98	6,86	29/192
1)CS Portfol. F.Balan.Euro *	R	209,45	4,58	108/192
1)CS Portfolio Yield EUR B*	M	187,31	2,57	22/134
2)CS BF (Lux) Corp SD USB B	F	156,33	2,65	10/76
2)CS Portfolio Balance US$	R	347,24	5,30	74/192
2)CS Portfolio Growth US$*	R	361,24	7,90	13/192
2)CS Portfolio Yield USD B*	M	308,69	4,19	6/134
2)CSF DJ-AIG Commodity USD	V	73,84	11,15	1/3
5)CS BF (Lux) Corp SD CHF B	F	111,76	-5,98	75/76
5)CS Bond SFR	F	496,70	-6,53	1/1
5)CS Portfolio Balanced SFR	R	216,16	-0,26	190/192
5)CS Portfolio Growth SFR*	R	241,98	2,98	158/192
5)CS Portfolio Yield CHF B	M	174,30	-2,93	132/134
5)CSBF Inflation Linked Sfr*	F	115,18	-	

Credit Suisse Gestión S.A

Ayala 42 Planta 5ª- A 28001 Madrid. Tfno. +34 917915700. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Credit Suisse Bolsa*	V	171,75	-	
1)CS Corto Plazo	F	13,46	1,27	49/141
1)CS Director Bond Focus*	I	8,23	1,36	3/11
1)CS Director Flexible*	I	12,43	3,10	10/15
1)CS Director Growth*	I	21,20	3,95	4/6
1)CS Director Income*	I	11,48	2,10	12/24
1)CS Duración 0-2	F	1.237,98	0,83	80/141
1)CS Family Business	V	8,75	7,84	164/266
1)CS Premium Dinámico A*	R	14,14	8,86	5/192
1)CS Premium Equilibrado A*	R	14,12	6,82	34/192
1)CS Premium Moderado A*	M	9,93	3,04	18/134
1)CS Hybrid & Subord Debt	F	12,63	3,23	10/14
1)CS Renta Fija 0-5	F	1.033,41	0,75	22/89
1)Quantop*	X	10,74	2,64	126/177

Deutsche Wealth Management SGIIC

Pº de la Castellana, 18 28046 Madrid. Rosa Blasco. Tfno. 913351134. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)DB Bolsa Global	V	18,00	12,40	45/266
1)DB Conservador ESG A*	M	10,93	1,64	23/39
1)DB Conservador ESG B*	M	11,30	1,79	22/39
1)DB Corto Plazo	D	6,21	1,28	57/76
1)DB Crecimiento ESG A*	R	15,16	6,43	45/192
1)DB Crecimiento ESG B*	R	16,01	6,74	36/192
1)DB Moderado ESG A*	R	12,06	4,45	114/192

Dunas Capital Asset Mngmt.

Fernanflor 4 4ª planta 28014 Madrid. Borja Fernández-Galiano. Tfno. 914263826. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Dunas Sel. USA ESG Cub. I	V	12,19	11,60	42/87
1)Dunas Sel. USA ESG Cub. C	V	28,99	11,61	41/87
1)Dunas Sel. USA ESG Cub. R	V	18,07	11,28	45/87
1)Dunas Valor Flexible D	I	11,39	1,39	14/15
1)Dunas Valor Flexible RD	I	12,78	1,75	15/24
1)Dunas Valor Equilibrado D	I	12,18	0,46	22/24
1)Dunas Valor Equilibrado I	I	13,34	2,43	6/24
1)Dunas Valor Equilibrado R	I	11,91	2,19	9/24
1)Dunas Valor Equilibrad RD	I	11,22	0,45	23/24
1)Dunas Valor Flexible I	I	17,12	3,88	3/15
1)Dunas Valor Flexible R	I	12,99	3,63	5/15
1)Dunas Valor Prudente I	I	265,58	1,83	1/4
1)Dunas Valor Prudente R	I	110,52	1,62	2/4

DWS International GmbH, Suc. España

Paseo de la Castellana, 18 28046 Madrid. Tfno. 913355211. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)DWS Aktien Strat Deut LC	V	521,33	5,87	5/6
1)DWS Eur Ultra Short FI	F	79,93	1,98	7/141
1)DWS Biotech LC	V	277,75	4,81	21/39
1)DWS Con D/E Al Ren Glob L	M	137,09	2,47	24/134
1)DWS Conc Kaldemorgen LC	X	170,72	3,60	101/177
1)DWS Deutschland LC	V	271,05	6,21	3/6
1)DWS Float Rate Notes LC	F	88,26	2,05	6/141
1)DWS Inv Brazil Eq LC	V	147,55	-15,10	1/1
1)DWS Inv Convertibles LC	F	172,71	-0,71	17/18
1)DWS Inv ESG Eur Bonds (Sh	F	146,74	0,02	126/141
1)DWS Inv Euro Corporate Bo	F	157,09	0,54	46/76
1)DWS Inv Euro-Gov Bonds LC	F	172,35	-1,36	66/90
1)DWS Inv Euro HY Corp LC	F	169,80	2,51	11/52
1)DWS Inv German Equities L	V	228,38	5,70	6/6
1)DWS Inv Glob Infrastr LC	V	190,15	3,10	3/13
1)DWS Inv CROCI Euro LC	V	359,91	3,64	51/51
1)DWS ESG Equity Income LC	V	161,19	7,60	173/266
1)DWS Inv Gold&Prec Metals	V	118,59	18,33	1/2
1)DWS Inv Latin Am Eq LC	V	179,98	-8,44	6/7
1)DWS Inv Short Dur Cred LC	F	133,49	1,76	20/76
1)DWS Inv CROCI Glob Div LC	V	245,66	6,70	201/266
1)DWS Inv Top Div LC	V	270,14	6,63	205/266
1)DWS Inv Climate Tech LC	V	181,70	8,05	18/26
1)DWS Inv Smart Ind Tech LC	V	177,90	12,37	1/3
1)DWS Inv Dynamic Opp LC	R	140,82	6,64	40/192
1)DWS Invest Asian BondsLCH	F	98,00	0,82	7/9
1)DWS Inv SDG Global Eq LC	V	177,26	12,85	37/266
1)DWS Inv II EurTop Div LC	V	208,52	7,89	82/117
1)DWS Top Dividende LC	V	171,50	6,67	202/266
1)Deut Inv I China Bds	F	109,92	0,78	8/9
1)Deut Inv I Top Euro	V	294,93	10,77	21/51
1)DWS Eur Bond FlexLC	F	31,98	0,66	23/90
1)DWS Inv Cons Opp LC	R	110,89	1,05	186/192
1)DWS Inv CROCI Japan LCH	V	432,18	11,96	10/23
1)DWS Inv CROCI US LC	V	174,85	7,19	75/87
1)DWS Inv ESG Float Rate No	F	104,95	2,11	5/141
1)DWS Inv ESG Glob Corp Bon	F	95,84	-0,64	68/76
1)DWS Inv ESG Next Gen Infr	V	107,82	-1,51	258/266
1)DWS Inv Gl Agribusiness L	V	180,73	1,49	4/4
2)Deut Inv I RREEF	V	138,20	-7,47	8/8

EDM Gestión S.A.

Castellana 78 28046 Madrid. Ricardo Vidal. Tfno. 934160143. Email. rvidal@edm.es. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)EDM Ahorro L	F	27,14	0,22	113/141
1)EDM American Growth L €*	V	103,92	9,60	61/87
1)EDM Cartera L*	X	2,21	5,18	61/177
1)EDM Credit Portfolio L € *	F	96,98	1,46	19/52
1)EDM Global Equi. Impact L*	V	87,13	13,75	30/266
1)EDM International Equties*	V	21,11	10,06	88/266
1)EDM Inversión L*	V	88,09	10,04	50/80
1)EDM Latin America L*	V	97,35	-2,59	3/7
1)EDM Renta L	D	10,85	1,57	19/76
1)EDM High Yield L*	F	100,82	1,26	25/52
1)EDM Spanish Equity L*	V	149,95	9,92	52/80
1)EDM Strategy L*	V	232,62	8,38	78/117
2)EDM American Growth L $*	V	111,11	12,05	37/87
2)EDM Credit Portfolio L $*	F	102,63	3,63	5/52

Fonditel Gestión SGIIC S.A.U.

Pedro Teixeira 8 3ª 28020 Madrid. Tfno. 915982620. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Fonditel Bolsa Mundial	V	7,37	8,13	154/266
1)Fondit EUR Horizonte 2026	F	6,25	-0,42	65/76
1)Fonditel Albatros	R	10,02	1,74	180/192
1)Fonditel Dinero	D	4,84	1,24	60/76
1)Fonditel Lince A	V	8,06	10,75	45/80
1)Fonditel RF Mx Internac.	M	7,85	0,73	106/134

GCO Gestión de Activos

Codaceros 9 Planta baja 28014 Madrid. Esther Luque Sánchez. Tfno. 914328668. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)GCO Acciones	V	82,69	13,63	27/80
1)GCO Ahorro	F	23,08	0,98	67/141
1)GCO Bolsa USA	V	12,90	16,76	8/87
1)GCO Eurobolsa	V	9,59	12,71	11/51
1)GCO Global 50	R	10,73	7,72	16/192
1)GCO Internacional	V	17,11	14,73	22/266
1)GCO Mixto	M	10,92	4,69	4/134
1)GCO Renta Fija	F	8,48	0,11	33/90

Gesconsult

Príncipe de Vergara 36 6º dcha. 28006 Madrid. Tfno. 915774931. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Evo Fondo Intel. RV	V	11,72	9,20	115/266
1)Evo Fondo Int. RF.CP	D	10,26	1,59	14/76
1)Gesconsult Corto Plazo	D	731,95	1,67	7/76
1)Gesconsult Corto Plazo I	D	737,93	1,80	3/76
1)Gesconsult RV Eurozona	V	23,47	12,32	14/51
1)Gesconsult León VMF A	R	25,27	7,27	7/24
1)Gesconsult León VMF B	R	26,68	7,47	5/24
1)Gesconsult Oportunidad RF	F	10,21	3,79	7/14
1)Gesconsult RF Flexible	M	27,38	2,63	11/39
1)Gesconsult R.V. Iberia	V	57,57	6,81	66/80
1)Momento Europa	R	11,63	6,43	9/24

Gescooperativo S.A.

Virgen de los Peligros, 4 3 Planta 28013 Madrid. Area Carrillo Mateos. Tfno. 915956915. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Rur Deuda Sob Eur Car	F	658,66	1,35	44/141
1)Rur Deuda Sobe Euro Est	F	647,32	1,15	54/141
1)Rural Euro RV Cartera	V	864,53	10,93	19/51
1)Rural Ahorro Plus Cartera	F	7.342,64	0,99	65/141
1)Rural Ahorro Plus Est	F	7.187,71	0,83	81/141
1)Rural Multifondo 75 Car*	R	1.202,29	6,25	51/192
1)Rural Bolsa Garant. 2024	G	734,05	1,57	22/67
1)Rural Bolsa 2027 Garantía	G	300,88	2,37	6/67
1)Rural Bono High Yild Est*	F	314,15	1,68	17/52
1)Rural Bono High Yield Car**	F	334,40	2,19	14/52
1)Rural Bonos Corporat. Est	F	503,46	0,52	47/76
1)Rural Bonos Corpor.Cart.	F	524,80	0,85	38/76
1)Rural Emergentes RV Est*	V	781,11	8,16	26/58
1)Rural Emrgnts RV Cart.*	V	857,54	8,96	8/58
1)Rural Euro RV Estandar	V	787,40	10,11	27/51
1)Rural Europa 2025 Gar.	G	316,89	1,49	26/67
1)Rural Europa 24 Gar.	G	328,93	1,67	18/67
1)Rural EEUU Bolsa Cartera	V	1.058,59	13,93	17/87
1)Rural EEUU Bolsa Estandar	V	1.036,35	13,09	28/87
1)Rural Futuro ISR Cart*	V	702,18	14,50	24/266
1)Rural Futuro ISR Est.*	V	640,34	13,68	32/266
1)Rural Garantizado Plus	G	307,97	0,93	45/67
1)Rural Garan.Bolsa Europea	G	332,31	1,80	15/67
1)Rural Garantía Nov. 2024	G	306,26	0,98	3/31
1)Rural Garantía Bolsa 2025	G	293,24	0,37	56/67
1)Rural Garantía 2026	G	296,70	-0,47	22/31
1)Rural Gtía Bol Abril 2026	G	313,69	2,52	5/67
1)Rural Gtía.Octubre 2025	G	303,92	0,11	14/31
1)Rural Horizonte Garant.	G	286,67	-0,76	25/31
1)Rural Horizonte 2028 Gara	G	281,00	-0,73	24/31
1)Rural Impacto Gl. Cartera	V	372,12	12,62	5/26
1)Rural Impacto Global Std	V	359,86	11,86	6/26
1)Rural I Rentabilidad Gar.	G	304,50	0,28	10/31
1)Rural II Rentabilidad Gar	G	298,01	-	
1)Rural Mixto Int. 15	M	840,73	3,08	17/134
1)Rural Mixto Intern 30/50	R	1.519,44	7,52	17/192
1)Rural Mixto Intern 25	M	985,33	4,76	3/134
1)Rural Mixto 15	M	783,84	1,58	25/39
1)Rural Mixto 25	M	868,43	2,40	12/39
1)Rural Multifondo 75 Est*	R	1.134,29	5,47	68/192
1)Rural Perfil Audaz Cart.*	V	526,98	10,23	81/266
1)Rural Perfil Audaz Estan.*	V	495,13	9,55	98/266
1)Rural Perfil Conservador*	M	738,46	2,56	23/134
1)Rural Perfil Decidido*	R	1.221,60	6,35	50/192
1)Rural Perfil Moderado*	R	349,21	3,48	141/192
1)Rural Perfil Moderado Car*	R	358,60	3,99	128/192
1)Rural Plan Inversión	M	335,77	2,36	26/134
1)Rural Rend Sost. Cart	F	7.956,20	0,49	94/141
1)Rural Rendimiento Sost Es	F	7.922,43	0,26	109/141
1)Rural Rendimiento 2025 G	G	304,91	0,62	7/31
1)Rural Renta Fija 1 Cart.	F	1.259,73	1,00	64/141
1)Rural Renta Fija 1 Est	F	1.223,51	0,77	84/141
1)Rural R.F. Flexible Cart	F	1.266,90	0,40	99/141
1)Rural Renta Fija Flexible	F	1.202,58	-0,02	128/141
1)Rural Renta Fija 5 Cart.	F	881,98	-0,12	38/90
1)Rural Renta Fija 5 Est	F	828,59	-0,64	47/90
1)Rural RF Internacional	F	573,28	1,54	11/89
1)Rural RV España Cartera	V	810,00	12,21	39/80
1)Rural RV España Estandar	V	737,74	11,38	42/80
1)Rural RV Internaciona Est	V	1.139,31	18,19	10/266
1)Rural RV Intrnacional Car	V	1.250,84	19,07	7/266
1)Rural Sost. Conserv. Car.*	M	316,09	2,13	32/134
1)Rural Sost. Conserv Est*	M	306,88	1,80	47/134
1)Rural Sost. Decidido Car*	R	391,79	5,86	56/192
1)Rural Sost. Decidido Est.*	R	364,44	5,25	76/192
1)Rural Sostenible Mod Car *	R	332,19	3,67	135/192
1)Rural Sostenible Mod. Est*	R	319,45	3,16	151/192
1)Rural Tecnológico RV Car	V	1.261,03	19,83	3/35
1)Rural 2024 Garantía	G	307,89	1,18	1/31
1)Rural 2024 Gtía. Europa	G	310,01	1,91	12/67
1)Rural Tecnológico RV Est	V	1.148,60	18,94	6/35
1)Rural 2025 Garantía Bolsa	G	294,34	0,69	50/67
1)Rural 2025 Gtía R. Fija	G	309,43	0,66	4/31
1)Rural 2027 Garantía	G	296,05	-0,79	26/31
1)Rural 2027 Garantía Bolsa	G	287,75	1,65	19/67
1)Rural 4 Garantía RF	G	284,27	-0,98	27/31
1)Rural 5 Garantía RF	G	299,81	-0,20	17/31

Gesiuris Asset Mgm.

Rambla Catalunya, 38, 9ª Planta 08007 Barcelona. Tfno. 932157270. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Annualcycles Strategies A	X	19,13	3,61	100/177
1)Annualcycles Strategies C	X	19,15	3,82	94/177
1)Bowcapital Global Fund	X	7,38	3,50	107/177
1)Deep Value International	V	14,18	8,18	152/266
1)Fermion	X	1,03	3,68	97/177
1)Gesiuris Balanced Euro	R	24,33	2,86	161/192
1)Gesiuris Euro Equities	V	31,96	10,47	24/51
1)Gesiuris Health & Innov A	V	1,00	3,61	25/39
1)Gesiuris Health & Innov C	V	1,02	3,87	24/39
1)Gesiuris I2 Des Sost. ISR	M	8,77	1,34	84/134
1)Gesiuris Iurisfond	M	23,54	2,72	10/39
1)Gesiuris Mixto Intec*	R	1,15	5,39	72/192
1)Gesiuris Mltg. Emerg Glob*	V	0,94	5,22	42/58

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Gesiuris Mltg. Fixed Inc*	F	12,81	1,02	63/141
1)Gesiuris Mltg. Int Glob A*	R	1,05	3,77	132/192
1)Gesiuris Mltg. Int Glob C*	R	1,06	4,04	125/192
1)Gesiuris Patrimonial	X	19,46	1,13	149/177
1)Japan Deep Value	V	21,19	11,37	11/23
1)Magnus Intl Allocation FI	R	11,78	4,91	91/192
1)Occident Bolsa Española	V	39,44	13,77	26/80
1)Occident Bolsa Mundial	V	18,01	8,15	153/266
1)Occident Emergentes	V	10,32	5,99	37/58
1)Occident Patrimonio	X	16,55	4,28	84/177
1)Occident Renta Fija	F	11,47	0,96	68/141
1)Panda Agricultur&Water	V	14,34	2,33	3/4
1)PSN Multi. Int Calidad*	V	1,10	7,85	163/266
1)PSN Multi. RF Mixta Int.*	M	1,00	1,07	94/134
1)PSN Multi. RV Int.*	V	0,97	3,77	243/266
1)PSN Multi. RV Mixta Int.*	R	0,99	3,18	150/192
1)Torsan Value	V	1,27	-2,29	259/266
1)Truvi Value	V	1,23	21,62	3/266

G.I.I.C. Fineco

Erdila 24 2ª planta 48011 Bilbao. Esther Arriola García. Tfno. 944800300. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Financials Credit Fund B	F	12,13	3,16	12/14
1)Financials Credit Fund D	F	12,24	3,22	11/14
1)Financials Credit Fund N	F	12,32	3,26	9/14
1)Fon Fineco Base	D	974,31	1,53	23/76
1)Fon Fineco Euro Lider	O	17,12	7,41	1/5
1)Fon Fineco Patr. Global	R	21,20	3,14	152/192
1)Fon Fineco Gestión	X	22,07	2,14	140/177
1)Fon Fineco Gestión II	X	8,86	1,75	145/177
1)Fon Fineco Gestión III	X	10,95	2,17	139/177
1)Fon Fineco Interés I	F	14,07	1,54	25/141
1)Fon Fineco Inversión	X	16,64	4,55	77/177
1)Fon Fineco RF Intern.	F	8,73	-0,06	33/89
1)Fon Fineco Top RF Serie A	F	11,03	0,76	85/141
1)Fon Fineco Top RF Serie I	F	11,50	0,89	74/141
1)Fon Fineco Valor	V	13,53	10,93	20/51
1)Millenium Fund	X	21,48	3,99	88/177
1)Multifondo América	V	31,21	7,89	71/87
1)Multifondo Europa	V	29,67	10,65	34/117

GVC Gaesco Gestión

Dr. Ferran, 3-5 08034 Barcelona. Tfno. 933662727. Web. www.gvcgaesco.es. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Acapital Fertility Geno.I*	V	13,45	-	
1)Financialfond *	V	33,33	10,45	78/266
1)Fondguissona	M	14,24	2,39	13/39
1)Fondguissona Global Bolsa	X	31,53	8,97	19/177
1)Fonradar Internacional*	I	14,23	6,77	1/15
1)Fonsglobal Renta*	R	11,87	7,93	11/192
1)Fonsvila-Real	X	6,49	0,43	160/177
1)GVC Gaesco Asian Fixed *	F	9,57	3,52	2/9
1)GVC Gaesco BlueChips RFMI*	M	10,20	4,25	5/134
1)GVC Gaesco BlueChips RVMI*	R	10,96	8,74	7/192
1)GVC Gaesco Bolsalider	V	11,13	10,03	51/80
1)GVC Gaesco Bona-Renda	R	15,64	7,06	25/192
1)GVC Gaesco Constantfons	D	9,40	1,32	52/76
1)GVC Gaesco Emergentfond*	V	214,75	5,52	39/58
1)GVC Gaesco Europa	V	5,87	9,87	40/117
1)GVC Gaesco Fdo. de Fondos*	V	18,80	7,87	160/266
1)GVC Gaesco Fondo FT CP	D	1.383,93	1,24	62/76
1)GVC Gaesco Col Europ Eq*	V	10,55	4,71	106/117
1)GVC Gaesco Global Eq DS*	V	13,41	8,35	148/266
1)GVC Gaesco Japón	V	11,73	15,02	7/23
1)GVC Gaesco Multig Equilib*	R	10,32	4,56	111/192
1)GVC Gaesco Multinacional	V	96,90	8,94	129/266
1)GVC Gaesco Op Emp Inmob A	V	21,80	4,57	3/8
1)GVC Gaesco Op Emp Inmob I	V	26,06	5,21	2/8
1)GVC Gaesco Patrim A*	X	12,63	5,03	66/177
1)GVC Gaesco Renta Fija	F	21,43	0,85	79/141
1)GVC Gaesco Renta Valor*	M	114,10	2,32	15/39
1)GVC Gaesco Ret Abs Clas I*	I	167,61	6,71	5/33
1)GVC Gaesco RF Flexible	F	10,41	1,66	9/89
1)GVC Gaesco RF Horiz. 2028	F	103,84	2,60	2/90
1)GVC Gaesco Ret Absoluto*	I	159,66	6,45	4/24
1)GVC Gaesco Small Caps*	V	16,00	10,35	9/20
1)GVC Gaesco Sostenible ISR	R	169,79	4,24	123/192
1)GVC Gaesco 1K + RV	V	108,06	9,45	103/266
1)GVC Gaesco TFT	V	14,63	9,47	25/35
1)GVC Gaesco 300 P WorldW*	V	13,96	3,42	1/1
1)GVC Gaesco Crossover M&S*	V	11,47	5,78	218/266
1)GVCG Crossover FQ 75 RVME*	R	11,73	7,33	6/24
1)GVCG Crossover Gov Mixt I*	R	10,81	3,54	140/192
1)GVCG Crossover Momen RFME*	R	10,18	3,60	138/192
1)GVCG Crossover SE 75 RVME*	R	11,62	1,93	23/24
1)GVCG Crossover 50 RVME*	R	11,30	3,67	15/24
1)GVCGaesco Mul.Crecimiento*	R	10,38	6,53	42/192
1)GVCGaesco Gbl EqValuePlus*	V	9,13	2,16	252/266
1)GVC Gaesco Zebra US SM LP	V	99,74	-3,07	6/6
1)I.M. 93 Renta*	X	14,32	3,59	102/177
1)Novafondisa*	R	14,08	6,20	10/24
1)Robust RV Mixta Int.	R	9,82	2,65	163/192
1)Tramontana R. A. Audaz	I	98,95	9,13	2/13
1)Value Minus Growth Mkneut	I	9,09	0,15	11/13

Horos Asset Management, SGIIC, S.A.

Nuñez de Balboa 120 2ª Izda. 28006 Madrid. José María Concejo Díez. Tfno. 917370915. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Horos Value Iberia	V	129,44	7,01	65/80
1)Horos Value Internacional	V	161,70	11,79	53/266

Ibercaja Gestión S.G.I.I.C., S.A

Pº. de la Constitución, 4 50008 Zaragoza. Lily Corredor. Tfno. 976239484. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Ibercaja Ahorro RF A	F	7,08	0,93	70/141
1)Ibercaja All Star A*	V	11,83	8,47	140/266
1)Ibercaja Bolsa España A	V	28,86	12,98	33/80
1)Ibercaja Bolsa Europa A	V	8,16	6,61	93/117
1)Ibercaja Bolsa Internac.	V	17,22	11,01	62/266
1)Ibercaja Bolsa USA A	V	21,83	13,42	23/87
1)Ibercaja Confianza Sost A	M	6,25	4,08	7/134
1)Ibercaja Deuda Corp 2026	F	7,85	1,27	29/76
1)Ibercaja Deuda Corp2025 A	F	5,75	1,31	28/76
1)Selecc. Banca Priv.60 A*	R	6,22	5,19	80/192
1)Ibercaja Divers. Empresas*	M	6,16	2,43	25/134
1)Ibercaja Dividendo Gbl A	V	9,45	5,68	220/266
1)Iber España Italia 2024 A	F	6,19	0,94	69/141
1)Ibercaja Dólar A	D	7,60	2,80	13/15
1)Ibercaja Esp-Ita 2025 A	D	6,23	1,23	63/76
1)Iber España Italia 2026	F	5,92	-0,01	37/90
1)Ibercaja BlackRock ChinaA*	V	13,41	11,77	1/14
1)Ibercaja Emerging Bond*	F	6,78	3,96	3/30
1)Ibercaja Estrategia Din A*	I	7,08	1,71	16/24
1)Ibercaja Europa Star A*	V	8,36	7,88	83/117
1)Ibercaja Financiero	V	4,75	12,03	5/8
1)Ibercaja Gest Equilibrada*	M	6,31	2,63	21/134
1)Ibercaja Gestión Audaz*	V	14,78	10,97	64/266
1)Ibercaja Gestión Crec.*	R	11,68	6,36	49/192
1)Ibercaja Gestión Evol.*	M	9,88	3,35	12/134
1)Ibercaja Global Brands	V	9,89	10,44	79/266
1)Ibercaja High Yield A	F	6,97	2,19	13/52
1)Ibercaja Horizonte	F	10,48	0,67	22/90
1)Ibercaja Japón A	V	8,13	6,29	18/23
1)Ibercaja Megatrends A	V	10,89	20,09	4/266
1)Ibercaja New Energy Cl A	V	17,00	6,72	20/26
1)Ibercaja Objetivo 2026	F	5,84	-0,42	42/90
1)Ibercaja Objetivo 2028 A	F	5,48	-1,24	63/90
1)Ibercaja Op Renta Fija A	F	7,53	-0,13	131/141
1)Ibercaja Plus A	D	9,17	1,11	67/76
1)Ibercaja R. Fija Empresas	D	6,12	1,24	61/76
1)Ibercaja Renta Fija 2025	F	7,20	1,57	21/141
1)Ibercaja Renta Fija 2026	F	5,92	1,46	34/141
1)Ibercaja Infraestructur A	V	26,81	-0,46	4/8
1)Ibercaja Renta Fija 2027	F	5,97	1,16	14/90
1)Ibercaja RF Horizonte2024	F	6,06	1,41	38/141
1)Ibercaja RF Sostenible A *	F	5,45	0,72	20/90
1)Ibercaja Sanidad A	V	16,13	6,12	15/39
1)Ibercaja Selección Banca*	M	6,61	3,27	15/134
1)Ibercaja Selección RF*	F	12,23	0,73	86/141
1)Ibercaja Small Caps	V	13,65	6,68	15/20
1)Ibercaja Sost. y Solidari	R	8,84	6,74	35/192
1)Ibercaja Tecnológico A	V	7,26	20,86	1/35

JPMorgan Asset Management

Paseo Castellana 31 28046 Madrid. Isabel Cánovas del Castillo. Tfno. 915161408. Email. jpmorgan.assetmanagement@jpmorgan.com. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)JPM Aggr Bd DAcc (Hdg)	F	73,74	-1,34	56/89
1)JPM Aggregate BdAAcc(hdg)	F	8,40	-1,18	52/89
1)JPM Ame Eq A-Acc (Hdg)	V	27,93	11,81	40/87
1)JPM Ame Eq D-Acc (Hdg)	V	24,58	11,42	44/87
1)JPM Asia Grth A - Acc	V	88,31	9,62	5/11
1)JPM BetaBChAggBnUcETF€Hac	F	100,49	2,87	3/9
1)JPM BetaBuiEURGovtBd UE	F	90,31	-1,91	74/90
1)JPM BetaBuiEURGovtBd1-3UE	F	97,48	-0,17	132/141
1)JPM CarbT Gb Eq(CTB)ETFHg	V	33,82	9,49	101/266
1)JPM China A-Share Opp.A	V	19,35	1,79	13/14
1)JPM China Bd O A-Acc EUR	F	89,28	0,38	9/9
1)JPM Divers Risk AAcc(hgd)	X	82,40	8,15	23/177
1)JPM Divers RiskD-Acc(Hdg)	X	76,70	7,86	24/177
1)JPM Em Mkt Eq D-Acc (Hdg)	V	108,63	3,26	50/58
1)JPM Em Mkts DbtA.acc(Hdg)	F	12,64	1,12	13/30
1)JPM Em Mkts DbtD.acc(Hdg)	F	13,28	0,84	15/30
1)JPM Em Mkts Div EqA-Acc	V	115,75	14,71	1/58
1)JPM Em Mkts Divid A(div)	V	77,38	6,26	36/58
1)JPM Em Mkts Divid D(div)	V	70,97	5,94	38/58
1)JPM Em Mkts Eq AAcc(hgd)	V	88,67	3,59	47/58
1)JPM Em Mkts Inc A-Acc	V	117,48	5,38	40/58
1)JPM Em Mkts IvGrAacc(Hdg)	F	89,46	-0,77	24/30
1)JPM Em Mkts IvGrDacc(Hdg)	F	84,57	-0,94	25/30
1)JPM Em MktsCorpBdAAcc(hg)	F	109,05	1,73	21/76
1)JPM Em MktsCorpBdDAcc(hg)	F	97,81	1,52	24/76
1)JPM Em MktsStratBdAAccHdg	F	90,55	-0,46	22/30
1)JPM Em MktsStratBdDPAccHg	F	69,10	-0,76	23/30
1)JPM Em MktsSustEqA(acc)-E	V	107,35	3,49	48/58
1)JPM Em SocAdv A acc EUR	V	95,38	1,34	55/58
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd A-A €	F	10,94	0,06	121/141
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd D-A €	F	10,82	0,05	123/141
1)JPM EU Gvt Bnd A-Acc EUR	F	14,23	-1,45	68/90
1)JPM EU Gvt Bnd D-Acc EUR	F	13,77	-1,52	69/90
1)JPM EU HY Sh.Dur.Bd A-Acc	F	114,17	1,34	23/52
1)JPM EU Sust Eq A-Acc	V	177,89	12,25	22/117
1)JPM EUR CorBd1-SyResEnldx	F	101,18	0,43	50/76
1)JPM EUR CorpBdResEnhldxUE	F	100,30	0,02	57/76
1)JPM EUR G CNAV W T0 acc	D	10.016,46	-	
1)JPM EUR Liq LVNAV A-Acc	D	10.449,01	1,41	40/76
1)JPM EUR Liq LVNAV W-Acc	D	10.485,99	1,57	18/76
1)JPM Eur EqAbsAlphaA(P)Acc	I	165,03	9,47	1/13
1)JPM Eur EqAbsAlphaD(P)Acc	I	126,73	9,17	2/13
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV AAcc	D	108,74	1,47	31/76
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV DAcc	D	109,48	1,36	49/76
1)JPM EUR St M Mkt VNAV W	D	10.400,06	1,62	11/76
1)JPM EUR UltraShort Inc UE	F	103,54	1,45	35/141
1)JPM Euro AggrBdD-Acc EUR	F	102,64	-1,35	65/90
1)JPM Euro Aggregate BdAAcc	F	12,77	-1,24	62/90
1)JPM Euro Corp.Bd A-A €	F	15,30	0,13	54/76
1)JPM Euro Corp.Bd D-A €	F	14,39	-0,07	59/76
1)JPM Euro Dy A-Acc EUR	V	36,40	14,29	13/117
1)JPM Euro Dy D-Acc EUR	V	30,60	13,92	14/117
1)JPM Euro Eq A-Acc EUR	V	29,87	11,79	25/117
1)JPM Euro Eq D-Acc EUR	V	21,58	11,41	27/117
1)JPM Euro SC A-Acc EUR	V	37,57	11,35	7/20
1)JPM Euro SC D-Acc EUR	V	25,95	10,90	8/20
1)JPM Euro Sel Eq A-Acc	V	2.157,48	9,48	47/117
1)JPM Euro Sel Eq D-Acc	V	178,93	9,10	56/117
1)JPM Euro Str G A-AccEUR	V	45,96	13,48	15/117
1)JPM Euro Str G D-AccEUR	V	27,50	13,12	18/117
1)JPM Euro Str V A-AccEUR	V	22,17	12,60	20/117
1)JPM Euro Str V D-Acc	V	23,07	12,21	23/117
1)JPM Eurol A-Acc EUR	V	27,79	12,92	10/51
1)JPM Eurol D-Acc EUR	V	19,26	12,57	13/51
1)JPM Eurol Dyn.A(P)Acc EUR	V	392,50	15,62	1/51
1)JPM Eurol Dyn.D(P)Acc EUR	V	357,13	15,34	3/51
1)JPM Europe Dyn SC A(P)Acc	V	55,21	11,85	5/20
1)JPM Europe Dyn SC D(P)Acc	V	31,05	11,41	6/20
1)JPM Europe Dyn Tech AAcc	V	79,53	8,62	27/35
1)JPM Europe Dyn Tech Dacc	V	24,38	8,16	28/35
1)JPM Europe Eq Pls A(P)Acc	V	27,18	15,96	7/117
1)JPM Europe Eq Pls D(P)Acc	V	23,13	15,59	9/117
1)JPM Europe High YdSDBdDAcc	F	109,45	1,12	29/52
1)JPM Europe High Yld BdAAcc	F	21,72	0,76	37/52
1)JPM Europe High Yld BdDAcc	F	13,21	0,53	41/52
1)JPM Europe StratDivA(div)	V	139,13	9,58	44/117
1)JPM Europe StratDivD(div)	V	126,77	9,24	50/117
1)JPM Europe Sust Eq Dacc	V	155,62	11,89	24/117
1)JPM Europe Sust SC EqAacc	V	134,17	12,62	4/20
1)JPM EurResEnhIdxEq(ESG)UE	V	43,39	11,19	29/117
1)JPM EurResEnhIdxE(ESG)UED	V	41,87	10,35	37/117
1)JPM EuResEnInEqESUcETF€ac	V	33,66	12,01	17/51
1)JPM EuResEnInEqESUcETF€di	V	31,49	10,46	25/51
1)JPM Eur Std MM VNAV A Ac	D	10.475,27	1,46	34/76
1)JPM Flex Credit AAcc(hgd)	F	11,11	1,09	16/89
1)JPM Flex Credit DAcc(hgd)	F	98,64	0,96	18/89
1)JPM G Macro Sust A (acc)	X	95,38	0,68	156/177
1)JPM Gb Balanced A-Acc	R	2.155,47	4,25	122/192
1)JPM Gb Balanced D-Acc	R	206,90	4,04	126/192
1)JPM Gb Bd D-Acc €	F	11,47	-1,97	69/89
1)JPM Gb Bd Opp A-Acc(hdg)	F	88,76	-0,70	43/89
1)JPM Gb Bd Opp D-Acc(hdg)	F	83,96	-0,91	46/89
1)JPM Gb Bd Opp S A-Acc (hg	F	98,89	-0,91	47/89
1)JPM Global Conv. Cons. A	F	95,77	0,81	5/18
1)JPM Gb Conv EUR A-Acc	F	15,19	0,00	11/18
1)JPM Gb Conv EUR D-Acc	F	12,36	-0,16	13/18
1)JPM Gb CorpBd DH AAcc(hg)	F	94,53	3,32	4/76
1)JPM Gb CorpBd DH DAcc(hg)	F	86,96	3,16	5/76
1)JPM Gb Div A-dist (Hdg)	V	142,16	5,99	215/266
1)JPM Gb Div D-dist (Hdg)	V	129,58	5,68	221/266
1)JPM Gb Focus AAcc(hgd)	V	26,54	12,98	35/266
1)JPM Gb Focus D (acc) - EU	V	21,91	12,53	44/266
1)JPM Gb Growth Fund EUR D	V	13,87	17,84	13/266
1)JPM Gb Growth Fund USD A	V	15,64	18,31	9/266
1)JPM Gb Gvt Bd A-Acc €	F	11,83	-1,91	67/89
1)JPM Gb Gvt Sh.Dur.Bd A-A€	F	10,29	0,29	108/141
1)JPM Gb Gvt Sh.Dur.Bd D-A€	F	10,17	0,30	105/141
1)JPM Gb Healthcare A-acc	V	136,30	5,11	20/39
1)JPM Gb HY A-Acc	F	239,57	1,35	22/52
1)JPM Gb HY D-Acc	F	217,20	1,18	27/52
1)JPM Gb Inc A EUR	R	114,60	0,03	188/192
1)JPM Gb Inc Aacc EUR	R	148,08	2,58	164/192
1)JPM Gb Inc Conser-Acc EUR	M	102,35	0,40	115/134
1)JPM Gb Inc Conserv A(div)	M	76,74	-1,98	129/134
1)JPM Gb Inc Conserv D(div)	M	75,74	-2,11	130/134
1)JPM Gb Inc Conserv Dacc	M	99,75	0,27	119/134
1)JPM Gb Inc D(div)	R	98,12	-0,11	189/192
1)JPM Gb Inc Dacc EUR	R	141,85	2,43	166/192
1)JPM Gb Inc Sust A acc	V	98,75	2,40	251/266
1)JPM Gb Macro A-Acc hdg	I	87,87	0,85	9/13
1)JPM Gb Macro D-Acc Hdg	I	83,65	0,66	10/13
1)JPM Gb Macro Opp A-Acc	X	184,33	0,87	153/177
1)JPM Gb Macro Opp D-Acc	X	138,31	0,59	157/177
1)JPM Gb Macro Sust D-Acc	X	92,92	0,49	158/177
1)JPM Gb Mlt Strt IncA(div)	X	81,08	-0,15	163/177
1)JPM Gb Mlt Strt IncD(div)	X	73,07	-0,50	166/177
1)JPM Gb ShortDurBdAAcc(hg)	F	7,30	0,83	21/89
1)JPM Gb ShortDurBdDAcc(hg)	F	74,12	0,58	23/89
1)JPM Gb StratBd AAcc(hgd)	F	92,61	0,51	24/89
1)JPM Gb StratBdD(P)AccEURH	F	73,19	0,16	27/89
1)JPM Gb Sust. Eq.A(Acc) EUR	V	131,27	14,93	19/266
1)JPM Gb Value A (acc) EUR	V	133,46	11,24	59/266
1)JPM Gb.C.Bd Fd A-A €(Hdg)	F	12,36	-0,80	70/76
1)JPM Gb.C.Bd Fd D-A €(Hdg)	F	11,63	-0,94	71/76
1)JPM GBHYCoBdMF ETF EURHd	F	91,00	-1,98	50/52
1)JPM Gb Select Eq AacEUR H	V	121,12	12,09	50/266
1)JPM GlReEnhIndEq A accEUR	V	128,17	12,59	43/266
1)JPM GlReEnhIndEq AaccEURH	V	131,66	11,33	56/266
1)JPM GrSocSustBnd A Ac Eur	F	101,10	-0,34	39/89
1)JPM GrSocSustBnd A Ac EuH	F	103,21	-0,90	45/89
1)JPM GSDCBS A acc EUR hedg	F	104,07	0,43	48/76
1)JPM Inc Fd A(div)(hgd)	F	52,16	-1,21	53/89
1)JPM Inc Fd D(div) (hgd)	F	49,50	-1,39	59/89
1)JPM Inc. Opp D(P)-Acc Hdg	F	132,61	1,61	10/89
1)JPM Inc.Opp A(P)-Acc Hdg	F	137,50	1,72	8/89
1)JPM Jap Eq Aacc EUR Hdg	V	189,29	16,68	4/23
1)JPM Jap StrVal A-Acc Hdg	V	218,85	23,45	1/23
1)JPM Jap StrVal D-Acc Hdg	V	174,15	23,07	2/23
1)JPM Jap Sust Eq.A-Acc EUR	V	219,32	7,56	15/23
1)JPM Japan Eq DAcc(hgd)	V	219,63	16,32	6/23
1)JPMJPRsEnhIdxEqUETF EURHa	V	35,84	21,18	2/87
1)JPM Manag.Reser.A-Acc Hdg	D	8.252,11	1,37	15/15
1)JPM MdEstAfricaEEOAacc EU	V	112,59	5,23	41/58
1)JPM MM Alternat DAcc(hgd)	I	93,92	2,25	17/33
1)JPM MM Alte.A-Acc EUR Hdg	I	97,59	2,40	11/33
1)JPM Mid East Africa Emg	V	104,14	2,66	52/58
1)JPM Total EmMktInc D(div)	V	65,30	2,22	53/58
1)JPM UnconBd Wperf EURHa	F	103,66	-0,13	35/89
1)JPM US Aggre Bd AAcc(hgd)	F	73,46	-2,00	13/16
1)JPM US Aggre Bd DAcc(hgd)	F	70,51	-2,10	14/16
1)JPM US Bond AAcc(hgd)	F	91,27	-2,14	15/16
1)JPM US Grwt D-Acc (Hdg)	V	32,20	15,99	12/87
1)JPM US Grwt Gr A-Acc(Hdg)	V	36,61	16,37	11/87
1)JPM US Hdgd Eq. Aacc(Hdg)	V	138,35	6,36	79/87
1)JPM US Hgh YldPlsBdDdiv(h)	F	46,81	-1,70	49/52
1)JPM US HY Pls Bd Aacc-Hdg	F	96,63	1,46	20/52
1)JPMUSRsEnhIdxEqUcTSETFH€a	V	43,52	11,86	39/87
1)JPM US Sel Eq AAcc(hgd)	V	283,18	10,77	48/87
1)JPM US Sel Eq DAcc(hgd)	V	258,99	10,53	51/87
1)JPM US Sel Eq PlsAAcc(hg)	V	28,54	15,41	13/87
1)JPM US Sel Eq PlsDAcc(hg)	V	24,27	15,02	14/87
1)JPM US ShtDurBd AAcc(hgd)	F	70,05	0,31	11/13
1)JPM US ShtDurBd DAcc(hgd)	F	67,32	0,18	12/13
1)JPM US Sm Comp AaccEURHdg	V	113,07	-1,19	5/6
1)JPM US Tec A acc EUR hedg	V	170,14	9,90	23/35
1)JPM US Val D Acc(Hdgd)	V	16,46	6,19	80/87
1)JPM US Value AAcc (hgd)	V	18,82	6,51	77/87
1)JPMThe-GenThe A AccHdgEUR	V	92,21	-4,65	35/39
1)JPM USD EmMktSovBd UE EuH	F	85,63	-1,46	27/30
2)JPM AC Asia Pac. ex Japan	V	23,20	8,21	10/11
2)JPM AC Asia Pacific ex Ja	V	21,95	7,48	11/11
2)JPM Ame Eq A-Acc USD	V	54,41	14,18	16/87
2)JPM Ame Eq D-Acc USD	V	45,47	13,84	20/87
2)JPM ASEAN Equity Aacc	V	23,44	1,89	10/11
2)JPM ASEAN Equity Dacc	V	19,41	1,54	11/11
2)JPM Asia Pacific Eq AAcc	V	27,45	10,35	2/11
2)JPM Asia Pacific Eq D-Acc	V	167,46	10,03	3/11
2)JPM BB USSmCapEQ UETF $Ac	V	28,37	5,43	3/6
2)JPM BB USSmCapEQ UETF $Di	V	27,86	5,01	4/6
2)JP BBChAgB UCITS ETFUSDac	F	96,31	2,15	5/9
2)JP BBChAgB UCITS ETFUSDdi	F	92,12	0,96	6/9
2)JPM BetaBuiUS Eq UE-Acc	V	49,41	13,22	25/87
2)JPM BetaBuiUS Eq UE-Dis	V	46,06	12,49	35/87
2)JPM BetaBChAggBnUcETF$Hdi	F	109,56	4,62	1/9
2)JPM BetaBuiUS TreasBd UE	F	98,08	-0,85	13/13
2)JPM BetaBuiUSTreasBd1-3UE	F	107,37	1,89	6/13
2)JPM CarbT Gb Eq(CTB)ETF	V	38,35	10,17	83/266
2)JPM China A-Acc USD	V	38,86	7,67	5/14
2)JPM China A-S Opp A - Acc	V	21,02	1,45	14/14
2)JPM China A Res. Enha Eq.	V	17,70	5,36	11/14
2)JPM China A Research Enha	V	18,30	5,45	10/14
2)JPM China Bd O A-Acc USD	F	97,30	2,57	4/9
2)JPM China D-Acc USD	V	41,60	7,21	6/14
2)JPM Climate Ch SolUSD (ac	V	33,54	14,87	1/26
2)JPM CTChinaEq UETF USD Ac	V	24,57	11,34	2/14
2)JPM Em Mkts LcCurDbt Dacc	F	15,28	-1,55	29/30
2)JPM Em Mkts Opp AAcc	V	301,35	8,73	14/58
2)JPM Em Mkts Opp D-Acc-USD	V	127,51	8,39	20/58
2)JPM Em Mkts SmCap A(P)Acc	V	18,71	-0,69	57/58
2)JPM Em Mkts SmCap D(P)Acc	V	16,08	-1,10	58/58
2)JPM Em MktsSustEqA(acc)-U	V	105,96	3,17	51/58
2)JPM Em SocAdv A acc USD	V	93,71	0,79	56/58
2)JPM Gb Aggregate Bd Aacc	F	12,35	-1,33	55/89
2)JPM Gb Aggregate Bd Dacc	F	14,38	-1,47	60/89
2)JPM Gl Bd Opp S A acc Usd	F	101,90	1,27	13/89
2)JPM Gb ConvCons(USD)A-Acc	F	211,18	3,00	1/18
2)JPM Gb ConvCons(USD)D-Acc	F	189,63	2,79	2/18
2)JPM GbHYCoBdMF ETF USDa	F	108,65	3,27	8/52
2)JPM Gb Inc Sust A hg acc	V	105,62	4,72	212/266
2)JPM Gb Macro A-Acc	I	158,70	2,98	5/13
2)JPM Gb Macro D-Acc	I	146,15	2,79	6/13
2)JPM Gb Natural Res AAcc	V	14,86	8,32	2/3
2)JPM Gb Natural Res DAcc	V	8,86	7,88	3/3
2)JPM Gb ResEnhIdxEq(ESG)UE	V	47,25	12,72	40/266
2)JPM Gb ResEnhIdxEqESGUED	V	45,55	12,28	47/266
2)JPM Gb Select Eq AAcc USD	V	526,82	12,68	41/266
2)JPM Gb Select Eq DAcc USD	V	450,74	12,32	46/266
2)JPM Gb Sust.Eq.A(acc) USD	V	34,70	14,55	23/266
2)JPM Gb Sust.Eq.D(Acc) USD	V	19,23	14,06	28/266
2)JPM Gb. Value A (acc) USD	V	119,43	10,85	68/266
2)JPM GbEmMkResEnhIdxEqESG	V	30,51	8,17	24/58
2)JPM GbEmMkResEnhIdxEqESGD	V	28,82	7,55	31/58
2)JPM GbHYCoBdMF ETF USDHa	F	110,40	3,75	4/52
2)JPM GbHYCoBdMF ETF USDd	F	104,56	0,14	45/52
2)JPM GlEqMuFacUE - USD acc	V	37,58	8,08	156/266
2)JPM Greater Ch A-Acc USD	V	41,59	9,41	3/14
2)JPM Greater Ch D-Acc USD	V	54,63	8,96	4/14
2)JPM GlReEnhIndEq A AccUSD	V	145,13	12,17	49/266
2)JPM GrSocSustBnd A Ac Usd	F	109,62	-0,69	42/89
2)JPM GrSocSustBnd A Ac UsH	F	106,76	1,26	14/89
2)JPM GSDCBS A acc USD	F	105,30	2,62	11/76
2)JPM Inc.Opp.A(P)-Acc USD	F	213,99	3,91	2/89
2)JPM Inc.Opp.D(P)-Acc USD	F	116,59	3,81	3/89
2)JPM India A-Acc USD	V	43,40	7,07	2/3
2)JPM India D-Acc USD	V	76,22	6,72	3/3
2)JPM JPRsEnhIdxEqUc ETF$di	V	27,46	8,16	14/23
2)JPM JPRsEnhIdxEqUc ETF$ac	V	28,80	9,01	13/23
2)JPM Latin America Eq Aacc	V	31,15	-5,97	4/7
2)JPM Latin America Eq DAcc	V	41,07	-6,35	5/7
2)JPM Managed Res.A-acc-USD	D	11.719,99	3,54	9/15
2)JPM MdEstAfricaEEOAacc US	V	112,74	4,85	43/58
2)JPM SusInf A acc USD	V	109,89	-0,29	10/13
2)JPM US Bond A (acc) - USD	F	233,18	0,02	2/16
2)JPM US Bond D (acc) - USD	F	164,67	-0,08	3/16
2)JPM US Dollar Mon.Mk AAcc	D	114,66	3,66	4/15
2)JPM US Eq All Cap A-Acc	V	284,04	11,54	43/87
2)JPM US Hdg Eq A - Acc	V	159,71	8,65	66/87
2)JPM US SC Growth AAcc	V	42,01	6,25	1/6
2)JPM US SC Growth DAcc	V	25,24	5,91	2/6
2)JPM US Sust Eq AAcc USD	V	121,19	13,92	18/87
2)JPM US Technology Aacc	V	100,60	12,35	18/35
2)JPM US Technology Dacc	V	11,79	11,89	19/35
2)JPM USD CorpBdResEnhIdx D	F	75,71	-3,10	74/76
2)JPM USD CorpBdResEnhIdxUE	F	112,04	-0,04	58/76
2)JPM USD EmMktSovBd UE USD	F	80,39	-1,56	30/30
2)JPM USD EM Sv Bd UcTS ETF	F	100,36	0,73	16/30
2)JPM USD Liq LVNAV A-Acc	D	11.113,99	3,57	7/15
2)JPM USD Liq LVNAV W-Acc	D	11.285,70	3,73	1/15
2)JPM USD St MM VNAV A-Acc	D	15.174,35	3,62	5/15
2)JPM USD St MM VNAV D-Acc	D	11.360,14	3,58	6/15
2)JPM USD Tr. CNAV A Acc	D	10.778,75	3,54	8/15
2)JPM USD Tr. CNAV W Acc	D	10.540,79	3,70	2/15
2)JPM USDUltraSh Inc UE Dis	F	101,09	1,60	8/13
2)JPM USDUltraSh Inc UE Acc	F	113,69	3,79	1/13
2)JPMBeBuUSTrBd0-1y-USD acc	F	110,01	3,63	2/13
2)JPMThe-GenThe A Acc USD	V	96,48	-4,05	34/39
2)JPMUSRshEnhIdxEqUcTSETFSD	V	49,78	13,60	22/87
3)JPM JPRasEnhIE ESG JPY Ac	V	4.424,79	9,48	12/23
4)JPM BetaBuiUKGilt1-5yrUE	F	93,13	0,24	1/1
4)JPM GBP Liq LVNAV A-Acc	D	10.706,81	4,12	3/4
4)JPM GBP St MM VNAV A-Acc	D	16.166,32	4,14	1/4
4)JPM GBP St MM VNAV D-Acc	D	11.139,05	4,10	4/4
4)JPM GBP St MM VNAVMorgAcc	D	10.717,35	4,12	2/4
4)JPM GBPUltraSh Inc UE Acc	F	109,63	4,06	1/2
4)JPM GBPUltraSh Inc UE Dis	F	100,90	1,99	2/2
4)JPMETFICAV-BBuild Tre bd	F	73,21	-0,41	5/16
5)JPM GbConvEU AccCHF hdg	F	25,15	-7,39	18/18
5)JPM GbHYCoBdMF ETF CHFHa	F	100,36	-6,02	51/52
5)JPM GlCorpBond A accCHFh	F	94,21	-8,16	76/76
5)JPM JPResEnhIE ESG CHFHAc	V	33,69	12,34	9/23
5)JPMThe-GenThe A AccHdgCHF	V	88,13	-11,77	37/39
5)JPMUSRsEnhIdxEqUETF CHFHa	V	48,90	3,61	85/87
6)JPM AUD Liq LVNAV A-Acc	D	12.865,53	1,26	1/1
6)JPM Glb Inc A AUD	R	14,13	2,37	169/192

Kutxabank Gestión, S.G.I.I.C.,S.A.U.

Pza. Euskadi 5, Planta 27 48009 Bilbao. Tfno. 943446067. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)K. Bolsa S&M Caps Euro *	V	8,32	8,41	13/20
1)Kutxabank Bolsa	V	23,03	12,88	35/80
1)Kutxabank Bolsa EEUU	V	13,74	8,02	70/87
1)Kutxabank Bolsa Tend. Car*	V	6,91	7,71	169/266
1)Kutxabank Bolsa Emergent.*	V	11,83	7,63	30/58
1)Kutxabank Bolsa Eurozona	V	7,81	9,57	33/51
1)Kutxabank Bolsa Intern.*	V	12,90	9,01	125/266
1)Kutxabank Bolsa Japón	V	5,88	6,93	17/23
1)Kutxabank Bolsa N Econ.	V	8,31	3,91	34/35
1)Kutxabank Bolsa Sectorial*	V	8,58	9,21	114/266
1)Kutxabank Bono	F	10,15	0,31	103/141
1)Kutxab G.Activ Rdmto Plus*	R	24,55	3,65	136/192
1)Kutxabank Dividendo	V	12,95	9,47	34/51
1)Kutxab G.Activa Inv. Extr*	V	12,70	7,12	189/266
1)Kutxab G.Activa Inv. Plus*	V	12,95	7,25	183/266
1)Kutxabank Fondo Solidario*	I	7,33	1,13	14/15
1)Kutxab G.Activa Patr. Ext*	M	9,95	1,28	88/134
1)Kutxabank G. Activa Inv.*	V	12,58	7,06	191/266
1)Kutxab G.Activa Patr Plus*	M	10,08	1,36	83/134
1)Kutxabank G.Activa Patri.*	M	9,86	1,22	91/134
1)Kutxab G.Activa Rdmto Ext*	R	24,24	3,56	139/192
1)Kutxabank G.Activa Rdto.*	R	23,93	3,48	142/192
1)Kutxabank RF Corto	F	9,76	1,07	61/141
1)Kutxabank RF Empresas	D	6,95	1,28	59/76
1)Kutxabank RF Largo Plazo	F	947,96	-0,13	39/90
1)K. RF Obj. Sost. Cl. Cart	F	6,11	-2,10	80/90
1)Kutxabank RF Selec. Cart.	M	6,02	0,97	31/39
1)K. RV Obj. Sost. Cl Cart.	V	6,83	7,01	192/266
1)Kutxabank Renta Global*	M	20,05	-0,99	128/134
1)K. RF Obj. Sost. Cl. Est.	F	6,06	-2,39	81/89
1)K. RV Obj. Sost. Cl. Est.	V	6,73	6,36	208/266
1)KutxaBank B Sm&Mid Eur Ca*	V	8,69	8,77	12/20
1)Kutxabank Bol Emerg. Cart*	V	12,58	8,13	28/58
1)Kutxabank Bol. Euroz. Car	V	8,31	10,07	28/51
1)Kutxabank Bol Int Cartera*	V	13,71	9,51	99/266
1)Kutxabank Bol Japón Cart.	V	6,25	7,43	16/23
1)Kutxabank Bol N Econ.Car	V	8,82	4,39	32/35
1)Kutxabank Bol Sectr Cart*	V	9,12	9,72	93/266
1)Kutxabank Bolsa Cartera	V	24,48	13,40	30/80
1)Kutxabank Bolsa EEUU Cart	V	14,61	8,52	67/87
1)Kutxabank Bono Cartera	F	10,45	0,53	92/141
1)Kutxabank Dividendo Car	V	13,76	9,98	30/51
1)Kutxabank Monetario Ahorr	D	6,08	-	
1)Kutxabank Rent Global Car*	M	21,05	-0,62	125/134
1)Kutxabank RF Carteras	F	6,50	1,28	48/141
1)Kutxabank RF LP Cartera	F	991,71	0,21	29/90
1)Kutxabank 0/100 Carteras	X	2,82	-5,65	174/177

Loreto Inversiones

Castellana 40 5º 28046 Madrid. Gema Toran Lorente. Tfno. 917813149. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Loreto Premium Global I	X	1.105,70	1,25	148/177
1)Loreto Premium Global R	X	11,26	1,08	150/177
1)Loreto Premium RF CP	F	10,35	1,15	55/141
1)Loreto Premium RFM I	M	1.042,07	2,37	14/39
1)Loreto Premium RFM R	M	10,52	2,29	16/39
1)Loreto Premium RVM I	R	1.144,51	2,80	19/24
1)Loreto Premium RVM R	R	11,56	2,63	20/24

Magallanes Value Investors

Lagasca 88 4ª planta 28001 . Carmen Delgado Notario. Tfno. 914361210. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Magallanes European Eq.M	V	225,86	8,97	59/117
1)Magallanes European Eq.P	V	236,70	9,19	52/117
1)Magallanes Iberian Eq. M	V	189,07	15,04	15/80
1)Magallanes Iberian Eq. P	V	198,09	15,28	13/80
1)Magallanes Microcaps EurB	V	154,94	7,39	2/7
1)Magallanes Microcaps EurC	V	151,23	7,28	3/7
1)MVI UCITS European Eq I*	V	220,95	8,91	60/117
1)MVI UCITS European Eq R*	V	211,45	8,67	70/117
1)MVI UCITS Iberian Eq I*	V	172,65	15,27	14/80
1)MVI UCITS Iberian Eq R*	V	165,15	15,02	16/80

Mapfre Asset Management

Ctra. de Pozuelo,50-1 Majadahonda 28222 Madrid. Tfno. 915 813 788. Fecha v.l.: 27/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Behavioral I	V	12,18	7,76	85/117
1)Behavioral R	V	13,45	7,52	86/117
1)Capital Renponsable I	R	10,92	1,95	22/24
1)Capital Responsable R	R	11,07	1,73	24/24
1)Fondmapfre Bolsa América	V	20,41	8,23	68/87
1)Fondmapfre Bolsa Europa	V	90,85	6,12	99/117
1)Fondo Naranja Gar 2026 II	G	6,50	-0,22	18/31
1)Fondmapfre Bolsa Iberia	V	25,41	9,71	53/80
1)Fondmapfre Bolsa Mixto	R	36,07	3,60	137/192
1)FondMapfre Elecc Decidida	R	8,60	6,25	52/192
1)FondMapfre Elecc Moderada	R	7,41	4,31	120/192
1)FondMapfre Elecc Prudente	M	6,36	2,09	33/134
1)Fondmapfre Garantia II	G	6,29	-0,46	20/31
1)Fondmapfre Garantia VI	G	6,25	1,37	31/67
1)Fondmapfre Global	X	14,99	9,26	15/177
1)Fondmapfre Renta Corto	F	12,93	0,87	76/141
1)Fondmapfre RF Flexible	F	12,10	-0,93	53/90
1)Fondmapfre Renta Mixto	M	9,93	0,83	32/39
1)Fondmapfre Rentadólar	D	7,93	2,72	14/15
1)Global Bond I	F	8,79	-1,75	64/89
1)Global Bond R	F	8,65	-1,97	70/89
1)Good Governance I	V	16,57	7,00	193/266
1)Good Governance R	V	17,28	6,76	199/266
1)Inclusion Responsable I	V	154,37	11,19	28/117
1)Inclusion Responsable R	V	14,57	10,83	32/117
1)Mapfre FT Plus	M	15,77	0,15	38/39
1)US Forgotten Value I	V	11,63	4,82	83/87
1)US Forgotten Value R	V	11,15	4,60	84/87

March Asset Management

Castelló 74 28006 Madrid. Cristina Gómez. Tfno. +34 914263700. . Email. cgomez@march-am.com . Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Fonmarch	F	28,91	-0,21	133/141
1)March Cartera Conserv.*	M	5,92	0,88	100/134
1)March Cartera Decidida*	V	1.134,77	4,80	230/266
1)March Cartera Defensiva*	M	11,30	0,59	112/134
1)March Cartera Moderada*	R	5,78	2,19	174/192
1)March Europa Convicción*	V	13,47	-	
1)March Global Quality	V	1.200,64	6,13	213/266
1)March I.Family Busin-A-€*	V	19,40	7,09	190/266
1)March Int.Vini Catena-A-€*	V	17,27	-2,29	5/5
1)March I.Torrenova Lux-A-€*	X	11,79	0,82	154/177
1)March I.Valores Iberi-A-€*	V	16,35	14,55	17/80
1)March Mediterranean A €*	V	15,11	10,68	71/266

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)March Pagarés	D	10,16	1,49	29/76
1)March Patrimonio CP*	D	10,99	-	
1)March RF 2025 Gar	G	10,23	0,17	11/31
1)March Renta Fija 2025	F	10,40	0,99	66/141
1)March RF 2026 Gar	G	10,36	-0,13	16/31
1)March RF Corto Plazo A	D	938,40	1,54	21/76
1)March Renta F. Flexible A*	F	9,34	-2,36	80/89
1)March Renta F. Flexible B*	F	93,72	-2,28	77/89
1)March Renta F. Flexible L*	F	9,49	-2,00	72/89
1)March Tesorero C	D	10,48	1,61	12/76
1)March Tesorero I	D	1.039,77	1,47	32/76
1)March Tesorero S*	D	10,25	-	
2)March I.Family Busin.-A-$*	V	22,80	9,34	109/266
2)March Int.Vini Catena-A-$*	V	19,09	-0,26	4/5
2)March I.Torrenova Lux-A-$*	X	13,24	2,89	117/177
2)March Mediterranean A $*	V	2.741,38	11,29	57/266

Mediolanum Gestión

Agustina Saragossa 3-5 Local 2-4 08017 Barcelona. Alfonso Casas. Tfno. 932535400. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Compromiso Med. E *	X	11,31	4,97	69/177
1)Compromiso Med. L*	X	10,14	4,55	78/177
1)Mediolanum Activo E-A	F	10,94	1,81	10/141
1)Mediolanum Activo L	F	11,37	1,72	12/141
1)Mediolanum Activo S	F	11,10	1,66	16/141
1)Mediolanmu Europa RV E	V	12,78	9,45	48/117
1)Mediolanum Europa RV L	V	10,78	9,09	57/117
1)Mediolanum Europa RV S	V	10,09	8,88	61/117
1)Mediolanum Fondcuenta	D	2.688,63	1,51	27/76
1)Mediolanum Fondcuenta E	D	10,49	1,63	9/76
1)Mediolanum Merc.Emrgts EA	F	11,73	4,17	2/30
1)Mediolanum Mercados Em L	F	15,56	3,89	4/30
1)Mediolanum Mercados Em S	F	14,70	3,72	5/30
1)Mediolanum Real EstateE-A	V	8,85	-1,38	5/8
1)Mediolanum Real EstateL-A	V	8,26	-1,68	6/8
1)Mediolanum Real EstateS-A	V	7,93	-1,87	7/8
1)Mediolanum Renta E	F	11,23	1,81	7/90
1)Med. R.V. Global Selec.E	V	10,27	-	
1)Med. R.V. Global Selec.L	V	10,24	-	
1)Med Small&Mid Caps Esp. E	V	11,19	11,08	43/80
1)Mediolanum Renta L	F	32,22	1,68	8/90
1)Med Small&Mid Caps Esp L	V	10,86	10,74	46/80
1)Mediolanum Renta S	F	31,29	1,62	9/90
1)Med Small&Mid Caps Esp S	V	10,38	10,53	47/80

Mediolanum International Funds Ltd

4th floor, The Exchange George's Dock, I.F.SDublin 1 Irlanda. Furio Pettiblasi. Tfno. 35312310800. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)BB Carmignac Stra Sel LA	X	6,23	5,97	52/177
1)BB Carmignac Stra Sel SA	X	12,08	5,87	55/177
1)BB Chns Rd Opp LA	V	4,26	7,17	7/14
1)BB Circular Economy L	V	5,08	7,93	19/26
1)BB Circular Economy LH	V	4,86	6,21	21/26
1)BB Convertible St Col LHA	F	5,23	-0,10	12/18
1)BB Convertible St Col LHB	F	4,66	-0,49	15/18
1)BB Convertible St Col SHA	F	10,12	-0,21	14/18
1)BB Convertible St Col SHB	F	9,03	-0,59	16/18
1)BB Convertible Str Col LA	F	5,94	0,64	6/18
1)BB Convertible Str Col LB	F	5,30	0,27	9/18
1)BB Convertible Str Col SA	F	11,51	0,53	7/18
1)BB Convertible Str Col SB	F	10,26	0,14	10/18
1)BB Coupon Strategy L-B	X	4,41	2,63	127/177
1)BB Coupon Strategy HL-A	X	6,12	3,05	114/177
1)BB Coupon Strategy HL-B	X	3,81	2,12	141/177
1)BB Coupon Strategy HS-A	X	11,60	2,88	119/177
1)BB Coupon Strategy HS-B	X	7,23	1,95	143/177
1)BB Coupon Strategy L-A	X	7,07	3,57	104/177
1)BB Coupon Strategy S-A	X	13,43	3,40	109/177
1)BB Coupon Strategy S-B	X	8,38	2,47	134/177
1)BB Dynamic Coll. Hed. L	R	8,59	6,84	32/192
1)BB Dynamic Coll. Hed. S	X	16,37	7,19	33/177
1)BB Dynamic Collection L	R	9,27	7,01	26/192
1)BB Dynamic Collection S	R	15,84	7,90	12/192
1)BB Dynamic Intl Val Op LA	V	7,49	8,49	139/266
1)BB Dynmic Intl Val Op LHA	V	6,79	7,45	176/266
1)BB Dynmic Intl Val Op SA	V	14,49	8,37	146/266
1)BB Dynmic Intl Val Op SHA	V	13,23	8,19	151/266
1)BB Em. Markets Coll. L	V	11,96	9,11	7/58
1)BB Em. Markets Coll. S	V	18,68	8,88	9/58
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col LA	V	5,04	4,72	45/58
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col SA	V	9,54	4,54	46/58
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LA	F	4,69	3,12	8/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LB	F	3,88	0,70	17/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHA	F	4,07	0,99	14/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHB	F	3,39	-1,40	26/30
1)BB Enrgy Transit L EUR	V	5,07	2,05	5/6
1)BB Enrgy Transit LH EUR	V	5,02	1,43	6/6
1)BB Equilibrium SHA	M	8,62	1,27	89/134
1) BB Equilibrium SHB	M	7,50	0,25	120/134
1)BB Eq.Pow.Coupon Coll LHB	V	4,95	4,61	234/266
1)BB Eq.Pow.Coupon Coll SB	V	10,84	4,67	233/266
1)BB Eq.Pow.Coupon Coll SHB	V	9,46	4,44	237/266
1)BB Eq.Power Coupon Coll LB	V	5,66	4,50	235/266
1)BB Equilibrium LA	M	4,64	1,53	74/134
1)BB Equilibrium LB	M	4,04	0,50	113/134
1)BB Equilibrium LHA	M	4,40	1,40	78/134
1)BB Equilibrium LHB	M	3,83	0,37	118/134
1)BB Equilibrium SA	M	9,10	1,43	77/134
1)BB Equilibrium SB	M	7,91	0,39	116/134
1)BB Equity Power Coll L	V	8,98	5,05	226/266
1)BB Equity Power Coll LH	V	7,43	5,34	224/266
1)BB Equity Power Coll S	V	13,64	5,64	222/266
1)BB Equity Power Coll SH	V	13,79	5,41	223/266
1)BB Euro Fixed Income L	F	5,97	0,91	71/141
1)BB Euro Fixed Income L B	F	4,61	0,90	72/141
1)BB Euro Fixed Income S	F	11,43	0,87	75/141
1)BB Euro Fixed Income S B	F	8,87	0,86	77/141
1)BB Europ Cpn StrgyCol LA	X	5,74	5,22	60/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol LB	X	4,61	3,64	99/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol LHA	X	5,68	5,46	56/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol LHB	X	4,56	3,85	92/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SA	X	11,22	5,09	64/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SB	X	9,02	3,51	106/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SHA	X	11,09	5,33	59/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SHB	X	8,91	3,70	96/177
1)BB European Coll. Hed. L	V	8,98	8,64	72/117
1)BB European Coll. Hed. S	V	16,37	9,08	58/117
1)BB European Collection L	V	8,50	8,27	80/117
1)BB European Collection S	V	12,30	8,62	74/117
1)BB Eurp Sm CAP Eq LA	V	5,68	9,86	10/20
1)BB Fidelity Asian Cnp LA	R	5,20	4,06	1/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LB	R	4,17	2,21	6/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHA	R	4,60	3,68	3/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHB	R	3,68	1,80	8/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SA	R	10,18	3,92	2/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SB	R	8,16	2,09	7/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHA	R	8,99	3,56	4/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHB	R	7,19	1,71	9/9
1)BB Financ Inc Strat LA	M	6,91	5,06	1/134
1)BB Financ Inc Strat LB	M	5,21	2,95	19/134
1)BB Financ Inc Strat SA	M	13,68	4,97	2/134
1)BB Financ Inc Strat SB	M	10,28	2,86	9/39
1)BB Fut Sust Nutr L EUR	V	4,74	2,86	1/4
1)BB Fut Sust Nutr LH EUR	V	4,74	2,67	2/4
1)BB Glbl Demograph Opp L	V	6,69	9,18	119/266
1)BB Glbl Demograph Opp LH	V	6,21	8,94	130/266
1)BB Glbl Impact L	V	5,20	4,46	236/266
1)BB Glbl Impact LH	V	4,75	3,17	248/266
1)BB Glbl Leaders LA	V	7,26	8,95	128/266
1)BB Glbl Leaders LHA	V	6,55	7,89	159/266
1)BB Global High Yeld L	F	13,28	2,18	15/52
1)BB Global High Yeld S	F	19,31	2,20	12/52
1)BB Global H.Y. Hed. L B	F	3,59	-1,10	47/52
1)BB Global H.Y. Hed. S B	F	6,74	-1,17	48/52
1)BB Global H.Y. Hedged L	F	7,45	0,43	42/52
1)BB Global H.Y. Hedged S	F	13,98	0,14	44/52
1)BB Global H.Y. L B	F	4,71	0,88	35/52
1)BB Global H.Y. S B	F	7,28	0,78	36/52
1)BB India Opps L EUR Acc	V	6,49	10,15	1/3
1)BB Infrastruct Op Coll LHA	V	6,08	2,91	4/13
1)BB Infrastruct Op Coll LHB	V	4,81	1,94	7/13
1)BB Infrastruct Opp Col LA	V	7,12	3,93	1/13
1)BB Infrastruct Opp Col LB	V	5,65	2,75	5/13
1)BB Infrastruct Opp Col SA	V	13,70	3,68	2/13
1)BB Infrastruct Opp Col SB	V	10,86	1,85	8/13
1)BB Infrastruct Op Col SHA	V	11,65	2,32	6/13
1)BB Infrastruct Op Col SHB	V	9,20	0,48	9/13
1)BB Innovative Themt Op L	R	7,72	10,40	3/192
1)BB Innovative Themt Op LH	V	6,84	8,89	132/266
1)BB Invesco Balance Sel LA	X	6,24	4,58	76/177
1)BB Invesco Balance Sel LB	X	4,95	4,03	87/177
1)BB Invesco Balance Sel SA	X	12,08	4,44	81/177
1)BB Invesco Balance Sel SB	X	9,59	3,89	91/177
1)BB Med MStanley GLB H L	V	9,78	6,94	194/266
1)BB Med MStanley GLB H S	V	18,34	6,77	198/266
1)BB Med MStanley GLB L	V	12,37	7,60	174/266
1)BB Med MStanley GLB S	V	23,27	7,42	178/266
1)BB Multi Asset ESG L EUR	M	5,03	2,82	20/134
1)BB Multi Asset ESG LH EUR	M	5,17	3,53	10/134
1)BB New Opportun. Coll. L	X	7,23	3,84	93/177
1)BB New Opportun. Coll. LH	X	6,30	3,26	110/177
1)BB New Opportun. Coll. S	X	13,80	3,66	98/177
1)BB New Opportun. Coll. SH	X	11,99	3,10	112/177
1)BB Pacific Coll. Hed. L	V	7,96	11,47	4/11
1)BB Pacific Coll. Hed. S	V	14,61	11,99	3/11
1)BB Pacific Collection L	V	8,79	8,61	8/11
1)BB Pacific Collection S	V	12,22	8,39	9/11
1)BB Premium Coupon Col SHB	M	7,65	0,65	110/134
1)BB Premium Coupon Coll L	M	6,31	1,76	52/134
1)BB Premium Coupon Coll LH	M	5,87	1,56	68/134
1)BB Premium Coupon Coll S	M	12,06	1,64	62/134
1)BB Premium Coupon Coll SH	M	11,19	1,45	76/134
1)BB Premium Coupon Collect	M	4,22	0,97	98/134
1)BB Premium Coupon Col.LHB	M	3,95	0,75	105/134
1)BB Premium Coupon Coll.SB	M	8,23	0,84	101/134
1)BB Socially Respns LA	R	6,64	6,51	43/192
1)BB Socially Respns LHA	R	6,37	5,95	54/192
1)BB Socially Respns SA	R	13,10	7,37	18/192
1)BB Socially Respns SHA	R	12,51	6,83	33/192
1)BB US Collection Hed. L	V	10,77	9,94	59/87
1)BB US Collection Hed. S	V	19,81	9,97	58/87
1)BB US Collection L	V	11,97	12,81	32/87
1)BB US Collection S	V	18,16	11,86	38/87
1)BB US Coupon Strgy LA	X	6,87	6,40	44/177
1)BB US Coupon Strgy LB	X	5,53	5,13	62/177
1)BB US Coupon Strgy LHA	X	5,65	4,49	79/177
1)BB US Coupon Strgy LHB	X	4,54	2,83	121/177
1)BB US Coupon Strgy SA	X	13,48	6,65	41/177
1)BB US Coupon Strgy SB	X	10,83	5,04	65/177
1)BB US Coupon Strgy SHA	X	11,07	4,38	83/177
1)BB US Coupon Strgy SHB	X	8,87	2,69	123/177
1)Ch Solidity & Return LA	F	4,58	-1,50	62/89
1)CH Solidity & Return LA	I	10,32	-1,57	32/33
1)Ch Solidity & Return LB	F	4,33	-2,23	76/89
1)CH Solidity & Return LB	I	8,22	-1,58	33/33
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. L	V	9,35	8,87	10/58
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. S	V	20,03	8,86	11/58
1)Cha. Euro Bond L -B	F	5,43	-2,28	83/90
1)Cha. Euro Bond S - B	F	10,14	-2,35	84/90
1)Cha. Euro Income L - B	F	4,45	0,20	115/141
1)Cha. Euro Income S - B	F	8,50	0,02	125/141
1)Cha. Europ. Eq. L Hedged	V	9,37	9,10	55/117
1)Cha. European Eq.S Hedged	V	17,56	9,27	49/117
1)Cha Financial Eq Evo L	V	5,48	14,76	3/8
1)Cha Financial Eq Evo S	V	10,29	14,55	4/8
1)Cha Healthcare Eq Evo L	V	7,01	6,13	14/39
1)Cha Healthcare Eq Evo S	V	14,01	6,36	13/39
1)Cha Ind&Mat Eq Evo L	V	12,80	7,63	2/3
1)Cha Ind&Mat Eq Evo S	V	24,95	7,46	3/3
1)Cha. In.Income L A Units	F	4,89	-0,71	6/9
1)Cha. In.Income L B Units	F	4,50	-0,73	7/9
1)Cha. Int. Bon L B Units	F	4,60	-2,87	84/89
1)Cha Int. Bond Hed. L-A	F	7,24	-2,34	79/89
1)Cha Int. Bond Hed. L-B	F	4,90	-2,90	85/89
1)Cha Int. Bond Hed. S-A	F	12,30	-2,40	82/89
1)Cha Int. Bond Hed. S-B	F	9,10	-3,02	87/89
1)Cha. Int. Bond L A Units	F	5,52	-2,23	75/89
1)Cha. Int. Bond S B Units	F	8,97	-2,95	86/89
1)Cha Int. Equity L	V	12,75	9,99	89/266
1)Cha Int. Equity S	V	16,00	10,16	84/266
1)Cha Int. Income Hed. L-A	F	5,85	-0,29	2/9
1)Cha Int. Income Hed. L-B	F	4,18	-0,38	3/9
1)Cha Int. Income Hed. S-A	F	10,09	-0,39	4/9
1)Cha Int. Income Hed. S-B	F	8,03	-0,40	5/9
1)Cha. Inter Bond S A Units	F	10,70	-2,33	78/89
1)Cha. Intern. Eq. L Hedged	V	11,93	9,11	121/266
1)Cha. Interna. Eq.S Hedged	V	22,79	9,89	92/266
1)Cha. Int.Income S A Units	F	9,48	-0,78	8/9
1)Cha. Int.Income S B Units	F	8,75	-0,80	9/9
1)Cha. Liquidity Euro L	F	6,87	1,07	60/141
1)Cha. Liquidity Euro S	F	12,59	1,04	62/141
1)Cha. Liquidity USD L	D	5,21	3,15	11/15
1)Cha. Liquidity USD S	D	10,35	3,11	12/15
1)Cha. N.Amer. Eq. L Hedged	V	16,11	10,85	47/87
1)Cha. N.Amer. Eq. S Hedged	V	31,09	11,22	46/87
1)Cha. North American Eq. L	V	17,73	13,90	19/87
1)Cha. North American Eq. S	V	22,09	13,10	27/87
1)Cha. Pacif. Eq. L Hedged	V	8,30	12,00	2/11
1)Cha. Pacific Eq.S Hedged	V	15,87	12,47	1/11
1)Cha Technology Eq Evo L	V	11,35	19,96	2/35
1)Cha Technology Eq Evo S	V	26,07	19,61	5/35
1)Challenge Energy Eq Evo L	V	8,35	10,91	1/6
1)Challenge Energy Eq Evo S	V	15,62	10,72	2/6
1)Challenge Euro Bond L	F	8,85	-1,62	70/90
1)Challenge Euro Bond S	F	15,21	-1,71	71/90
1)Challenge Euro Income L	F	6,87	0,10	34/90
1)Challenge Euro Income S	F	11,92	0,02	36/90
1)Challenge European Eq. L	V	6,75	8,61	75/117
1)Challenge European Eq. S	V	11,09	8,72	69/117
1)Challenge Germany Eq. L	V	7,25	6,38	2/6
1)Challenge Germany Eq. S	V	13,30	6,16	4/6
1)Challenge Italian Eq. L	V	6,80	16,59	1/2
1)Challenge Italian Eq. S	V	11,32	16,46	2/2
1)Challenge Pacific Eq. L	V	8,11	9,00	7/11
1)Challenge Pacific Eq. S	V	10,31	9,08	6/11
1)Challenge Spain Equity L	V	9,08	9,37	54/80
1)Challenge Spain Equity S	V	18,96	9,15	57/80
1)Glbl Eq Style Sel L	V	5,81	10,48	75/266
1)Glbl Eq Style Sel LH	V	5,77	9,44	104/266

Metagestión

María de Molina 39 4ª Izda 28006 Madrid. Alberto Roldán. Tfno. 917816880. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Metavalor Internacional I	V	100,87	16,85	18/266
1)Meta Finanzas A	V	79,93	18,27	2/8
1)Meta Finanzas I	V	86,34	19,79	1/8
1)Metavalor	V	675,39	2,83	76/80
1)Metavalor Dividendo	V	71,07	3,34	245/266
1)Metavalor Global	X	81,15	7,72	25/177

MFS Meridian Funds Sicav

Paseo de la Castellana, 18, pl 7. 28046 Madrid. Email. mfsmeridianclientservice@mfs.com. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)MFS Blended Res.Eu. Eq A1	V	31,60	9,19	53/117
1)MFS Continental Eur Eq A1	V	33,60	6,67	92/117
1)MFS Em Mkt Eq Rrch Fd AH1	V	8,01	4,84	44/58
1)MFS Euro Credit Fd A1EUR	F	10,30	0,78	41/76
1)MFS European Core Eq A1	V	53,27	5,69	101/117
1)MFS European Res.A1	V	50,73	7,30	87/117
1)MFS European Sm Co A1	V	79,94	9,30	11/20
1)MFS European Value A1	V	62,76	5,46	102/117
1)MFS Gb List Infra A1EUR	V	10,39	-0,86	11/13
1)MFS Gb List Infra AH1EUR	V	10,37	-3,36	13/13
1)MFS Gb Stratg Eq A1 Acc	V	14,35	22,13	1/266
1)MFS Gb Stratg Eq AH1 Acc	V	14,01	19,34	6/266
1)MFS Global Equity A1	V	48,10	5,09	225/266
1)MFS Global Equity Inc.AH1	V	15,52	8,84	133/266
1)MFS Global High Yield A1	F	23,07	3,97	2/52
1)MFS Global Opp. Bd Fd AH1	F	9,36	-1,99	71/89
1)MFS Global Tot Ret A1	I	26,02	4,12	7/33
1)MFS MF Gb N Disc Fd AH1	V	9,34	0,97	7/7
1)MFS MF Gb N Disc Fd A1	V	11,22	3,41	5/7
1)MFS Managed Wealth AH1	X	8,95	4,68	73/177
1)MFS Merid Fd Ct Va Fd AH1	V	17,19	8,11	155/266
1)MFS Merid Fd US Gr Fd AH1	V	16,69	19,21	3/87
1)MFS PrudCap Fd AH1EUR C	R	11,80	1,64	181/192
2)MFS Asia Pac ex-Jap A1	V	32,55	9,23	6/11
2)MFS Em Mkt Eq Rrch Fd A1	V	8,54	7,06	35/58
2)MFS Em Mkts Dbt Lo Cur A1	F	13,17	-1,52	28/30
2)MFS Emerging Mkt Eq.A1	V	14,31	8,68	15/58
2)MFS Emerging Mkts Debt A1	F	40,12	3,35	6/30
2)MFS Gb Intr Val Fd A1USD	V	16,92	9,50	100/266
2)MFS Gb Listed Infra A1USD	V	10,52	-1,09	12/13
2)MFS Gb Stratg Eq A1 Acc	V	14,83	22,03	2/266
2)MFS Global Conc.A1	V	69,15	4,16	239/266
2)MFS Global Credit A1	F	12,35	1,46	25/76
2)MFS Global Equity A1	V	82,33	4,91	229/266
2)MFS Global Equity Inc.A1	V	18,48	11,17	60/266
2)MFS Global High Yld.A1	F	34,36	3,81	3/52
2)MFS Global Opp. Bd Fd A1	F	11,03	-0,09	34/89
2)MFS Global Res. Foc A1	V	49,66	9,62	94/266
2)MFS Inflation-Adj Bond A1	F	15,41	0,76	3/15
2)MFS Japan Equity A1	V	13,72	5,30	20/23
2)MFS MF Gb N Disc Fd A1	V	10,09	3,18	6/7
2)MFS Managed Wealth A1	X	10,52	6,82	36/177
2)MFS Merid Fd Ct Va Fd A1	V	19,44	10,59	73/266
2)MFS Merid Fd US Gr Fd A1	V	18,51	21,89	1/87
2)MFS PrudCap Fd A1USD C	R	13,91	3,78	131/192
2)MFS Prudent Wth A1	R	21,93	2,43	168/192
2)MFS US Conc.Growth A1	V	42,25	9,84	60/87
2)MFS US Corporate Bond F	F	12,05	0,54	45/76
2)MFS US Gov Bond A1	F	16,58	-0,91	12/16
2)MFS US Total Ret. Bd A1	F	17,89	-0,19	4/16
2)MFS US Value A1	V	41,05	7,79	72/87

Mirabaud Asset Mgment (Europe) España

www.mirabaud.com. Tfno. +41 58 816 20 20. Email. marketing@mirabaud.com. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Mir. - Disco. Euro. A EUR	V	178,23	15,14	2/20
2)Mir. - Conv.Bds GL A USD	F	157,82	0,30	8/18
2)Mir. - Eq Asia ex Jap A	V	218,89	11,51	1/11
2)Mir. - Eq Glb Emrg Mkt A	V	122,89	11,01	4/58
2)Mir. - Eq Glb Focus A USD	V	172,50	13,45	33/266
2)Mir.-GL Eq High Inc.A Cap	V	170,11	7,33	182/266
2)Mir. - Gl.HgYld Bds A USD	F	143,59	3,44	6/52
2)Mir. - Gl.Strat Bd A USD	F	123,79	2,65	6/89
2)Mir. - Gl Sh.D.A USD Acc	F	114,68	2,84	5/13
4)Mir. - Disc. Euro. Ex UK	V	230,97	15,16	1/20
5)Mir. - Eq Swiss Sm&Mid A	V	543,60	-1,88	2/2

Miralta Asset Management

Manuel Gómez Moreno 2 Planta 17 A. 28020 España. Magdalena Cuello. Tfno. 91 788 29 01. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Miralta Narval Europa A	V	160,08	16,58	6/117
1)Miralta Pulsar Cl A*	F	102,46	0,92	37/76
1)Miralta Pulsar Cl B*	F	103,41	1,03	34/76
1)Miralta Sequoia A*	F	109,92	-	

Mutuactivos S.A.

Pº Castellana, 33. Edif.Fortuny (Mutuactivos) 28046 Madrid. Ricardo González Arranz. Tfno. 902555999. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Mut. Subordinados IV	F	123,18	6,55	1/14
1)Mut. Valores Sm&Mid L	V	456,87	7,47	14/20
1)Mutafond. Bolsa Europea C	V	209,49	6,56	95/117
1)Mutua. Gest. Óptima Mod A*	I	162,77	3,37	7/15
1)Mutuafon Nueva Econo. A*	V	124,28	7,17	187/266
1)Mutuafon Nueva Econo L*	V	126,21	7,34	181/266
1)Mutuafondo Bolsas Emerg L*	V	456,52	8,80	13/58
1)Mutuafondo Bonos Finan L	F	157,38	1,84	1/1
1)Mutuafondo Bonos Sub V	F	119,15	4,12	3/14
1)Mutuafondo Corto Plazo A	F	142,92	1,38	43/141
1)Mutuafondo Crecimiento L	R	119,74	4,70	12/24
1)Mutuafondo Deu Española L	F	123,02	0,72	88/141
1)Mutuafondo Dinero L	D	108,53	1,41	41/76
1)Mutuafondo Dólar L	F	140,18	3,28	4/13
1)Mutuafondo Equilibrio A*	R	105,99	3,73	133/192
1)Mutuafondo Equilibrio L*	R	109,40	4,02	127/192
1)Mutuafondo España L	V	368,63	9,09	58/80
1)Mutuafondo Estrategia Gl.	I	123,42	1,47	19/21
1)Mutuafondo Evolución A*	M	99,96	1,51	75/134
1)Mutuafondo Evolución L*	M	103,66	1,79	49/134
1)Mutuafondo Flexibilidad A*	V	112,48	5,90	217/266
1)Mutuafondo Flexibilidad L*	V	117,51	6,20	211/266
1)Mutuafondo Fortaleza L	R	107,47	2,30	170/192
1)Mutuafondo Imp. Social A*	V	97,86	-	
1)Mutuafondo L	F	36,73	0,96	17/90
1)Mutuafondo LP L	F	183,20	-1,42	67/90
1)Mutuafondo Mixto Flexible	R	164,89	6,71	37/192
1)Mutuafondo Mixto Selec.C	M	112,76	1,90	21/39
1)Mutuafondo RF Flexible	M	106,95	1,98	20/39
1)Mutuafondo RF Flexible L	M	110,57	2,14	17/39
1)Mutuafondo RV EE.UU	V	164,99	5,30	81/87
1)Mutuafondo RV Internac.	V	274,49	10,79	69/266
1)Mutuafondo 2025 A	F	103,89	1,13	57/141
1)Mutuafondo Tecnológico L	V	324,20	15,46	16/35
1)Mutuafondo 2025 II A	F	102,89	0,78	83/141
1)Mutuafondo Trans Energet.	V	92,81	1,45	26/26
1)Patrimonio Global*	R	134,58	4,95	88/192
1)Polar Renta Fija L	F	142,61	1,84	5/90
1)Rural Selec. Conservadora	M	80,90	1,05	96/134

Nevastar Finance Luxembourg S.A.

Grand-Rue 36 L-166 Luxemburgo. Ignace Rotman. Tfno. +352 27 48 72 1. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)NSF Climate Change + A	V	2.718,22	5,97	23/26
1)NSF Climate Change + I	V	2.900,85	6,06	22/26
1)NSF Convergence Tech A	V	1.083,62	6,00	30/35
1)NSF Wealth Defender Glb A	V	1.769,86	12,65	42/266
1)NSF Wealth Defender Glb I	V	1.342,37	12,75	39/266

Panza Capital, SGIIC, S.A.

Serrano 45 Pl. 4ª 28001 Madrid. Tfno. 911177600. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Panza Corto Plazo	D	15,64	1,42	39/76
1)Panza Inversiones	V	18,15	6,56	207/266
1)Panza Premium	V	16,64	3,84	241/266
1)Panza Valor	V	19,11	8,13	81/117

Renta-4 Gestora

Pº de la Habana, 74, 2º Izda. 28036 Madrid. Rosa María Pérez. Tfno. 913848500. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Algar Global Fund	X	12,90	0,81	155/177
1)Alhaja Invers. RV Mixto	R	13,44	4,37	117/192
1)Avantage Fund	X	24,24	9,16	16/177
1)Baltia Global R	V	11,00	4,77	231/266
1)Blue Note Global Equity	V	18,33	7,63	172/266
1)Eiger Patrimonio Global*	X	9,49	2,96	115/177
1)Finaccess Estrategia Div.	R	11,05	6,48	8/24
1)Finaccess RF Corto Plazo	F	10,30	1,51	30/141
1)Fondcoyuntura*	X	321,36	6,10	46/177
1)Fondemar	R	13,01	2,20	21/24
1)Fondo Ético Educa 5.0	I	9,90	2,67	2/15
1)Global Allocation	X	33,61	-4,99	173/177
1)Global Value Opp.*	X	1,23	4,47	80/177
1)ING Direct F.Naranja RF	F	13,13	1,39	42/141
1)Kenta Pagarés Corp R	I	10,50	1,69	18/21
1)Kenta Pagarés Corp. I	I	10,54	1,78	16/21
1)Marango Equity Fund	V	16,05	9,38	107/266
1)Millennial Fund	R	11,60	2,58	165/192
1)Ohana Global Investments*	X	11,92	3,15	111/177
1)Patrisa	R	28,98	2,19	173/192
1)Penta Inversión B	I	12,56	0,83	15/15
1)Pentathlon	X	70,05	-1,53	169/177
1)Renta 4 Activos Globales	X	8,12	3,09	113/177
1)Renta 4 Bolsa España R	V	44,38	8,45	62/80
1)R4 Megat. Consumo	V	9,11	8,16	1/5
1)R4 Megat Ariema Hidrógeno	V	10,90	2,42	4/6
1)R4 Megat. Medio Ambiente	V	9,48	5,06	24/26
1)R4 Megat. Salud	V	12,44	4,18	22/39
1)R4 Megat. Tecnologia	V	12,09	9,84	24/35
1)Renta 4 EEUU Acciones R	V	12,32	10,71	49/87
1)Renta 4 Europa Acciones	V	24,63	8,77	66/117
1)Renta 4 Foncuenta Ahorro	D	10,34	1,36	48/76
1)Renta 4 Global Acciones R	V	17,65	3,25	247/266
1)Renta 4 Global Dynamic	X	10,85	1,42	147/177
1)Renta 4 Latinoamérica	V	38,59	-0,72	1/7
1)Renta 4 Mult. Fractal Glb*	X	8,79	1,04	151/177
1)Renta 4 Nexus	X	15,55	1,59	146/177
1)Renta 4 Pegasus	I	15,83	0,36	10/11
1)Renta 4 Renta Fija	F	11,58	1,66	15/141
1)Renta 4 RF Mixto	M	16,28	2,01	19/39
1)Renta 4 RF 6 meses	D	12,01	1,56	20/76
1)Renta 4 Small Caps Euro	V	11,60	1,39	19/20
1)Renta 4 Valor Relativo	I	14,77	1,31	4/11
1)R4 Activa Dolce 0-30*	M	10,30	1,76	51/134
1)Renta 4 Wertefinder	X	22,04	1,88	144/177
1)R4 Multig/Andromeda*	X	12,00	-0,56	167/177
1)R4 Multigestión QCS*	F	10,62	3,30	1/90
1)R4 Multigestión TOF*	X	3,88	4,61	75/177
1)True Value	V	20,41	-3,35	260/266
1)True Value Small Caps F.I	V	17,34	3,51	4/7

Sabadell Asset Management

Paseo de la Castellana 1 28046 Madrid. María Salgado. Tfno. 34 936 410 160. Web. www.sabadellassetmanagement.com. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Fidefondo - Base	F	1.667,96	0,17	116/141
1)Fidefondo - Plus	F	1.716,36	0,30	106/141
1)Fidefondo - Premier	F	1.766,09	0,42	97/141
1)InverSabadell 25 - Base	M	11,25	1,94	42/134
1)InverSabadell 25 - Empr.	M	12,17	2,21	31/134
1)InverSabadell 25 - Plus	M	11,99	2,21	30/134
1)InverSabadell 25 - Prem.	M	12,27	2,31	27/134
1)InverSabadell 25 - Pyme	M	11,82	2,05	38/134
1)InverSabadell 50 - Base	R	10,43	4,30	121/192
1)InverSabadell 50 - Empr.	R	11,36	4,60	106/192
1)InverSabadell 50 - Plus	R	11,17	4,60	107/192
1)InverSabadell 50 - Prem.	R	11,43	4,71	100/192
1)InverSabadell 50 - Pyme	R	11,01	4,43	115/192
1)InverSabadell 70 - Base	R	11,62	6,54	41/192
1)InverSabadell 70 - Empr.	R	12,65	6,85	30/192
1)InverSabadell 70 - Plus	R	12,43	6,85	31/192
1)InverSabadell 70 - Prem.	R	12,72	6,95	27/192
1)InverSabadell 70 - Pyme	R	12,26	6,67	38/192
1)Sab. Bolsa Emerg.-Base	V	17,20	8,01	29/58
1)Sab. Bolsa Emerg-Cart	V	18,97	8,63	16/58
1)Sab. Bolsa Emerg-Empr	V	18,55	8,28	22/58
1)Sab. Bolsa Emerg-Plus	V	18,16	8,28	23/58
1)Sab. Bolsa Emerg-Prem	V	19,08	8,52	19/58
1)Sab. Bolsa Emerg-Pyme	V	18,13	8,14	27/58
1)Sab Bonos Flot Eur/Base	D	10,16	1,66	8/76
1)Sab Bonos Flot Eur/Cart	D	10,35	1,88	1/76
1)Sab Bonos Flot Eur/Empr	D	10,26	1,78	5/76
1)Sab Bonos Flot Eur/Plus	D	10,26	1,78	4/76
1)Sab Bonos Flot Eur/Prem	D	10,32	1,86	2/76
1)Sab Bonos Flot Eur/Pyme	D	10,21	1,72	6/76
1)Sab. Bonos Infl.Euro-Base	F	10,24	-1,72	12/15
1)Sab. Bonos Infl.Euro-Cart	F	10,57	-1,44	7/15
1)Sab. Bonos Infl.Euro-Empr	F	10,35	-1,60	9/15
1)Sab. Bonos Infl.Euro-Plus	F	10,35	-1,60	10/15
1)Sab. Bonos Infl.Euro-Prem	F	10,47	-1,50	8/15
1)Sab. Bonos Infl.Euro-Pyme	F	10,30	-1,66	11/15
1)Sab Buy and W.06 2026	F	10,08	-	
1)Sab Econ Medicaltech-Base*	V	9,80	6,57	12/39
1)Sab Econ Medicaltech-Cart*	V	10,10	7,12	7/39
1)Sab Econ Medicaltech-Empr*	V	9,92	6,79	9/39
1)Sab Econ Medicaltech-Plus*	V	9,92	6,79	10/39
1)Sab Econ Medicaltech-Prem*	V	9,98	6,90	8/39
1)Sab Econ Medicaltech-Pyme*	V	9,86	6,68	11/39
1)Sab. Eur Bolsa ESG-Base	V	12,62	8,63	73/117
1)Sab. Eur Bolsa ESG-Cart	V	13,81	9,21	51/117
1)Sab. Eur Bolsa ESG-Empr	V	13,47	8,85	62/117
1)Sab. Eur Bolsa ESG-Plus	V	13,20	8,85	63/117
1)Sab. Eur Bolsa ESG-Prem	V	13,93	9,12	54/117
1)Sab. Eur Bolsa ESG-Pyme	V	13,23	8,74	68/117
1)Sab. Horizonte 10 2025	F	10,22	0,08	120/141
1)Sab. Horizonte 2026 Base	F	11,20	0,94	36/76
1)Sab. Horizonte 2026 Cart.	F	11,54	1,25	30/76
1)Sab. Horizonte 2026 Emp.	F	11,38	1,11	32/76
1)Sab. Horizonte 2026 Plus	F	11,38	1,11	33/76
1)Sab. Horizonte 2026 Prem	F	11,47	1,19	31/76
1)Sab. Horizonte 2026 Pyme	F	11,29	1,03	35/76
1)Sab. Rentab. Objetivo 4	F	10,56	1,25	50/141
1)Sabadell Bonos Esp.-Base	F	17,84	-1,00	58/90
1)Sabadell Bonos Esp-Cart.	F	18,43	-0,82	50/90
1)Sabadell Bonos Esp.-Empr.	F	18,28	-0,94	55/90
1)Sabadell Bonos Esp.-Plus	F	18,10	-0,94	54/90
1)Sabadell Bonos Esp.-Prem.	F	18,45	-0,88	52/90
1)Sabadell Bonos Esp.-Pyme	F	18,18	-0,97	56/90
1)Sabadell Bonos Euro- Base	F	9,15	-2,25	82/90
1)Sabadell Bonos Euro-Cart.	F	9,70	-1,93	75/90
1)Sabadell Bonos Euro-Empr	F	9,67	-2,05	77/90
1)Sabadell Bonos Euro-Plus	F	9,58	-2,05	78/90
1)Sabadell Bonos Euro-Prem	F	9,75	-1,99	76/90
1)Sabadell Bonos Euro-Pyme	F	9,48	-2,15	81/90
1)Sabadell Consolida 85*	R	9,88	-	
1)Sabadell Consolida 90*	R	10,19	0,84	187/192
1)Sabadell Consolida 94*	M	10,07	1,54	72/134
1)Sabadell Dinámico-Base*	V	14,93	9,14	120/266
1)Sabadell Dinámico-Cartera*	V	15,43	9,43	105/266
1)Sabadell Dinámico-Empresa*	V	15,16	9,23	111/266
1)Sabadell Dinámico-Plus*	V	15,19	9,23	112/266
1)Sabadell Dinámico-Premier*	V	15,57	9,39	106/266
1)Sabadell Dinámico-Pyme*	V	15,14	9,19	116/266
1)Sabadell Dólar Fijo-Base	F	15,60	-0,90	11/16
1)Sabadell Dólar Fijo-Cart	F	16,64	-0,54	6/16
1)Sabadell Dólar Fijo-Empr	F	16,55	-0,70	8/16
1)Sabadell Dólar Fijo-Plus	F	16,33	-0,70	9/16
1)Sabadell Dólar Fijo-Prem	F	16,79	-0,58	7/16
1)Sabadell Dólar Fijo-Pyme	F	16,23	-0,80	10/16
1)Sabadell Eco.Verde, Base*	V	14,39	8,79	16/26
1)Sabadell Eco.Verde, Carte*	V	14,91	9,15	11/26
1)Sabadell Eco.Verde, Empre*	V	14,71	9,01	14/26
1)Sabadell Eco.Verde, Plus*	V	14,71	9,01	13/26
1)Sabadell Eco.Verde, Premi*	V	14,87	9,13	12/26
1)Sabadell Eco.Verde, Pyme*	V	14,55	8,90	15/26
1)Sabadell EEUU Bolsa-Base	V	30,48	16,58	10/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Cart.	V	33,62	17,25	4/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Empr.	V	32,78	16,87	7/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Plus	V	32,19	16,87	6/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Prem	V	33,81	17,13	5/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Pyme	V	32,01	16,72	9/87
1)Sabadell Equilibrado-Base*	R	12,12	4,65	103/192
1)Sabadell Equilibrado-Cart*	R	12,62	4,90	93/192
1)Sabadell Equilibrado-Empr*	R	12,41	4,73	98/192
1)Sabadell Equilibrado-Plus*	R	12,34	4,73	99/192

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo O. ORBYT

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Sabadell Equilibrado-Prem*	R	12,69	4,88	94/192
1)Sabadell Equilibrado-Pyme*	R	12,30	4,69	101/192
1)Sabadell Euro Yield-Base	F	19,63	0,91	34/52
1)Sabadell Euro Yield-Cart.	F	20,64	1,20	26/52
1)Sabadell Euro Yield-Empr	F	20,51	1,06	31/52
1)Sabadell Euro Yield-Plus	F	20,26	1,06	32/52
1)Sabadell Euro Yield-Prem	F	20,63	1,14	28/52
1)Sabadell Euro Yield-Pyme	F	20,23	0,98	33/52
1)Sabadell Euroacción- Base	V	20,60	8,80	43/51
1)Sabadell Euroacción- Cart	V	22,19	9,27	36/51
1)Sabadell Euroacción- Emp	V	21,83	9,02	40/51
1)Sabadell Euroacción- Plus	V	21,54	9,02	39/51
1)Sabadell Euroacción- Prem	V	22,43	9,23	37/51
1)Sabadell Euroacción- Pyme	V	21,38	8,91	42/51
1)Sabadell Fonditesoro LP	F	8,17	0,38	100/141
1)Sabadell Garantia Fija 20	G	10,21	0,66	5/31
1)Sabadell Gtia. Extra 15	G	9,96	-0,27	62/67
1)Sabadell Gtia. Extra 17	G	8,77	0,04	60/67
1)Sabadell Gtia. Extra 25	G	10,42	1,09	42/67
1)Sabadell Gtia. Extra 26	G	10,37	1,10	41/67
1)Sabadell Gtia .Extra 27	G	10,85	0,47	55/67
1)Sabadell Gtia. Extra 28	G	10,38	2,12	8/67
1)Sabadell Gtia Extra 29	G	9,56	-0,28	63/67
1)Sabadell Gtia. Extra 30	G	12,56	0,61	53/67
1)Sabadell Gtia. Extra 32	G	11,38	1,06	43/67
1)Sabadell Horizont 02 2026	F	10,64	0,63	90/141
1)Sabadell Horizonte11 2026	F	10,05	-	
1)Sabadell Gtia Fija 17	G	9,21	-1,09	28/31
1)Sabadell Gtia Fija 18	G	10,05	-0,28	19/31
1)Sabadell Interés Eur-Base	F	9,19	0,10	118/141
1)Sabadell Interés Eur-Cart	F	9,47	0,35	101/141
1)Sabadell Interés Eur-Emp	F	9,32	0,22	111/141
1)Sabadell Interés Eur-Plus	F	9,32	0,22	112/141
1)Sabadell Interés Eur-Prem	F	9,50	0,33	102/141
1)Sabadell Interés Eur-Pyme	F	9,25	0,16	117/141
1)Sabadell Planif. Base	M	10,01	1,55	71/134
1)Sabadell Planif. Plus	M	10,26	1,73	55/134
1)Sabadell Planif. Prem	M	10,40	1,84	46/134
1)Sabadell Planif. Pyme	M	10,12	1,63	64/134
1)Sabadell Planif.Empr	M	10,26	1,73	56/134
1)Sabadell Prudente-Base*	M	11,02	1,56	67/134
1)Sabadell Prudente-Cartera*	M	11,44	1,79	48/134
1)Sabadell Prudente-Empresa*	M	11,27	1,65	59/134
1)Sabadell Prudente-Plus*	M	11,22	1,65	60/134
1)Sabadell Prudente-Premier*	M	11,50	1,77	50/134
1)Sabadell Prudente-Pyme*	M	11,17	1,61	65/134
1)Sabadell Rendimiento Sup.	F	9,78	1,65	18/141
1)Sabadell Rendimiento -Z	F	10,49	1,72	13/141
1)Sabadell Rendimiento-Base	F	9,48	1,40	39/141
1)Sabadell Rendimiento-Cart	F	9,70	1,66	17/141
1)Sabadell Rendimiento-Emp.	F	9,57	1,52	28/141
1)Sabadell Rendimiento-Plus	F	9,57	1,52	27/141
1)Sabadell Rendimiento-Prem	F	9,67	1,64	19/141
1)Sabadell Rendimiento-Pyme	F	9,53	1,46	33/141
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.2*	M	24,77	3,28	13/134
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.5*	X	12,81	7,05	34/177
1)Sab.Economía Digital-Base*	V	20,32	17,54	13/35
1)Sab.Economía Digital-Cart*	V	21,18	17,93	8/35
1)Sab.Economía Digital-Empr*	V	20,85	17,78	10/35
1)Sab.Economía Digital-Plus*	V	20,85	17,78	11/35
1)Sab.Economía Digital-Prem*	V	21,13	17,90	9/35
1)Sab.Economía Digital-Pyme*	V	20,58	17,66	12/35
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Base	R	13,35	5,16	82/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Cart	R	14,48	5,66	60/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Empr	R	14,30	5,40	70/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Plus	R	14,03	5,40	71/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Prem	R	14,69	5,61	62/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Pyme	R	14,00	5,28	75/192
1)Sab.España B. Futuro-Base	V	22,23	4,00	75/80
1)Sab.España B. Futuro-Cart	V	24,34	4,56	70/80
1)Sab.España B. Futuro-Empr	V	23,77	4,22	73/80
1)Sab.España B. Futuro-Plus	V	23,27	4,22	72/80
1)Sab.España B. Futuro-Pyme	V	23,31	4,11	74/80
1)Sab.EspañaB. Futuro-Prem	V	24,57	4,47	71/80
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Base	I	1.312,41	1,39	12/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Cart	I	1.414,68	1,86	3/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Empr	I	1.394,02	1,76	6/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Plus	I	1.393,97	1,76	5/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Prem	I	1.408,22	1,82	4/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Pyme	I	1.343,58	1,53	11/15
1)Sab.Selec.Altern.-Base*	I	10,23	2,18	19/33
1)Sab.Selec.Altern.-Carte*	I	10,57	2,39	12/33
1)Sab.Selec.Altern.-Empresa*	I	10,39	2,26	16/33
1)Sab.Selec.Altern.-Plus*	I	10,39	2,26	15/33
1)Sab.Selec.Altern.-Premier*	I	10,56	2,34	13/33
1)Sab.Selec.Altern.-Pyme*	I	10,31	2,22	18/33
1)Sab.Selec.Épsilon-Base*	I	19,43	9,97	12/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Cart.*	I	20,99	10,34	7/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Empresa*	I	21,01	10,20	9/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Plus*	I	20,59	10,20	10/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Premier*	I	21,28	10,31	8/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Pyme*	I	20,60	10,09	11/21

Sabadell Asset Management Luxembourg

Del Sena 12 PAE Can Sant Joan 08174 S. Cugat del Vallès. info@bancsabadell.com. Tfno. 902323555. Fecha v.l.: 27/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)SabFunds Capital Apprec.2	R	963,51	7,09	23/192
1)SabFunds Capital Apprec.3	R	14,17	6,38	48/192
2)Sab.Balanced Alloc.40*	R	121,58	4,34	118/192
2)Sab.US Core Equity*	V	175,12	9,19	62/87

Santander Asset Management

Paseo de la Castellana 24 28046 Madrid. Web. http://www.santanderassetmanagement.es. Fecha v.l.: 27/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Aurum Renta Variable*	V	26,16	17,30	17/266
1)Fonemporium*	M	21,34	0,76	104/134
1)Inveractivo Confianza*	M	15,60	1,03	30/39
1)Sant. Acciones Esp. A	V	24,91	8,73	61/80
1)Sant. Acciones Esp. B	V	28,21	8,88	60/80
1)Sant. Acciones Esp. C	V	27,96	9,04	59/80
1)Sant. Acciones Euro	V	4,97	9,77	32/51
1)Sant. Acciones Latinoam*	V	23,13	-9,19	7/7
1)Sant. Dividendo Europa A*	V	10,89	2,32	110/117
1)Sant. Dividendo Europa B*	V	11,50	2,53	108/117
1)Sant. Eurocrédito	F	97,61	0,43	49/76
1)Sant. Future Wealth*	V	127,95	7,68	171/266
1)Sant. GB Cremiento AJ*	M	105,48	1,36	82/134
1)Sant. GB Cremiento S*	M	107,28	1,36	81/134
1)Sant. GB Decidido AJ*	V	239,09	6,91	195/266
1)Sant. GB Equilibrado AJ*	R	147,93	3,42	144/192
1)Sant. GB Equilibrado S*	R	150,27	3,42	143/192
1)Sant. Gest Dinam Alternat*	I	70,22	3,48	9/33
1)Sant. Índice España B	V	141,02	13,80	24/80
1)Sant. Índice España I	V	154,94	14,20	19/80
1)Sant. Índice Euro B	V	276,45	15,11	4/51
1)Sant Índice Euro Clase I	V	301,59	15,53	2/51
1)Sant.Ind.España Openbank	V	139,40	13,79	25/80
1)Sant. PB Aggressive Port*	V	347,26	6,57	206/266
1)Sant. PB Balanced Port*	R	10,45	3,12	154/192
1)Sant. PB Dynamic Port*	R	122,49	4,58	109/192
1)Sant. PB Moderate Port*	M	103,03	1,85	44/134
1)Sant. PB System Balanced*	I	93,85	2,11	11/24
1)Sant. PB System Dynamic*	I	121,41	3,56	6/15
1)Sant. Rendimiento B	D	90,36	1,30	56/76
1)Sant. Rendimiento Clase A	D	84,76	1,20	64/76
1)Sant. Rendimiento Clase C	D	90,29	1,38	45/76
1)Sant. Renta Fija A	F	863,83	-1,28	64/90
1)Sant. Renta Fija B	F	915,23	-1,16	61/90
1)Sant. Renta Fija C	F	979,83	-1,08	60/90
1)Sant. Renta Fija I	F	1.007,08	-0,98	57/90
1)Sant. Renta Fija Privada	F	96,30	-0,47	66/76
1)Sant. Resp. Solidario A	I	131,74	0,52	15/15
1)Sant. RF Convertibles*	F	978,96	2,61	3/18
1)Sant. Sel. RV Asia*	V	303,16	8,23	9/11
1)Sant. Sel. RV Japón*	V	41,03	-	
1)Sant. Sel RV Norteamérica*	V	129,39	10,66	50/87
1)Sant. Selecc. RV Emerger*	V	127,37	9,14	6/58
1)Sant. Small Caps España	V	307,88	14,25	18/80
1)Sant. Small Caps Europa*	V	149,87	5,34	17/20
1)Sant. Sostenible RF Ahorr	F	93,14	0,44	96/141
1)Sant. Sost. Crecimiento 1	I	99,59	-0,03	24/24
1)Sant. Sost. Evolución*	I	104,51	0,30	6/6
1)SPB RF Ahorro A	F	9,74	1,28	47/141
1)SPB RF Ahorro I	F	10,00	1,55	23/141

Santander SICAV

Cantabria s/n 28660 Boadilla del Monte. santanderassetmanagement.com. Fecha v.l.: 27/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Sant. Active Portfolio 1AE	M	134,63	1,93	43/134
1)Sant. AM Euro Corp Bond A	F	8,38	-0,33	63/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond AD	F	87,94	-0,33	64/76
1)Sant. AM Euro Corp Bond B	F	8,97	-0,22	60/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond BD	F	89,83	-0,22	61/76
1)Sant. Corp. Coupon CDE	F	114,02	2,09	17/76
1)Sant. Euro Equity A	V	215,54	10,04	29/51
1)Sant. Euro Equity B	V	159,37	10,26	26/51
1)Sant. European Dividend A	V	6,57	2,48	109/117
1)Sant. European Dividend B	V	7,54	2,69	107/117
1)Sant. Latin Am. Corp. A	F	211,60	2,36	16/76
2)Sant. Active Portfolio 1A	M	113,09	1,74	54/134
2)Sant. Active Portfolio 1B	M	121,91	1,95	41/134
2)Sant. Corp. Coupon AD	F	95,68	1,69	22/76
2)Sant. Corp. Coupon CD	F	100,01	1,90	19/76
2)Sant.European Dividend AU	V	159,29	2,29	111/117
2)Sant.GO North America C-A	V	21,30	-1,01	87/87
2)Sant.GO North America C-B	V	24,72	-0,73	86/87
2)Sant.Lat Ame Corp.Bond AD	F	74,17	3,94	2/76
2)Sant.Short Durat. DollarA*	F	26.591,91	1,55	9/13
2)Sant.Short Durat. DollarB*	F	29.480,94	1,67	7/13

Singular Asset Management SGIIC

Goya 11 28001 Madrid. Cristina Nadal Jiménez. Tfno. 910621500. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Alma V FIL A*	F	106,90	2,49	13/76
1)Belgravia Delta A	I	8,04	-0,82	29/33
1)Belgravia Delta Z	I	8,04	-1,17	30/33
1)Belgravia Epsilon A	I	2.447,81	1,19	24/33
1)Belgravia Épsilon Z	I	2.487,63	1,37	23/33
1)Belgravia V Strategy A	V	13,18	6,19	98/117
1)Belgravia V Strategy Z	V	13,24	6,51	96/117
1)Dalmatian	M	6,28	-27,99	133/134
1)Gamma Global A	X	11,54	2,52	131/177
1)Gamma Global Z	X	11,59	2,62	128/177
1)Global Div. Fund *	V	6,39	0,01	255/266
1)Global Value Selection*	X	7,27	4,23	85/177
1)Kappa*	X	10,23	2,89	118/177
1)Lambda Universal*	X	10,70	11,15	2/177
1)Megatendencias A*	V	88,95	6,08	214/266
1)Megatendencias Z*	V	91,29	6,31	209/266
1)Multiactivos 20 A*	M	10,02	1,33	85/134
1)Multiactivos 100, A*	V	14,43	8,40	143/266
1)Multiactivos 100, Z*	V	14,45	-	
1)Multiactivos 40 A*	R	10,71	2,79	162/192
1)Multiactivos 40 Z*	R	10,78	2,92	160/192
1)Multiactivos 60 A*	R	11,85	4,64	104/192
1)Multiactivos 60 Z*	R	11,95	4,78	96/192
1)Multiactivos 80 A*	V	13,18	6,63	204/266
1)Principium A	X	16,08	2,45	135/177
1)Principium Z	X	16,58	2,61	129/177
1)RHO Selección A*	X	11,12	9,94	4/177
1)RHO Selección B*	X	11,09	9,85	5/177
1)RHO Selección C*	X	11,03	9,66	8/177
1)Sigma I A	V	14,13	7,99	157/266
1)Sigma I Z	V	14,21	8,20	150/266
1)SWM Capital 2 Plus*	I	6,53	-0,49	27/33
1)SWM España GA A	V	18,21	12,88	34/80
1)SWM España GA Z	V	19,21	13,29	31/80
1)SWM Estrategia RV A	V	5,75	7,42	179/266
1)SWM Estrategia RV Z	V	5,88	7,68	170/266
1)SWM Global Flexible I*	X	35,03	2,67	124/177
1)SWM Global Flexible A*	X	33,03	2,49	133/177
1)SWM Global Flexible Z*	X	37,14	2,67	125/177
1)SWM RF Flexible A	F	6,41	0,91	19/89
1)SWM RF Flexible Z	F	6,51	1,01	17/89
1)SWM RF Objetivo 2025 A	F	10,27	0,21	114/141
1)SWM RF Objetivo 2025 Z	F	10,30	0,30	107/141
1)SWM RF Objet 2025 II FI A	F	10,25	1,08	59/141
1)SWM RF Objet 2025 II FI Z	F	10,26	1,16	53/141
1)SWM Valor A	F	6,12	1,31	46/141
1)SWM Valor Z	F	6,41	1,39	41/141

Solventis

Castellana 60 4ª 28046 Madrid. Tfno. 917932970. Web. www.solventis.es. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Global Mix Fund*	R	11,20	2,12	177/192
1)SDLF II BP, FIL*	I	1.054,44	1,75	17/21
1)SDLF II INST., FIL*	I	1.067,56	1,98	14/21
1)SDLF II PC, FIL*	I	1.066,93	1,96	15/21
1)Solventis Atenea GD*	D	10,35	1,45	36/76
1)Solventis Atenea R*	D	10,34	1,40	42/76
1)Solventis Aura Iber.Eq. R	V	14,82	13,97	21/80
1)Solventis Aura Iber.Eq.GD	V	14,89	14,11	20/80
1)Solventis Cronos GD*	F	10,20	-0,05	32/89
1)Solventis Cronos R,*	F	10,13	-0,21	38/89
1)Solventis EOS RV GD	V	10,50	11,25	58/266
1)Solventis Eos RV R	V	10,42	11,02	61/266
1)Solventis Eos, Sicav	V	23,32	14,41	11/117
1)Solventis Hércules GD*	M	10,83	0,38	117/134
1)Solventis Hércules R*	M	10,74	0,20	121/134
1)Solventis Horizon.2026 GD*	F	10,65	1,06	15/90
1)Solventis Horizonte 2026R*	F	10,63	1,00	16/90
1)Solventis Lennix GD*	X	10,88	2,89	116/177
1)Solventis Lennix R*	X	10,83	2,54	130/177
1)Solventis Zeus GD*	X	10,54	6,14	45/177
1)Solventis Zeus R,*	X	10,42	5,88	54/177
1)Spanish Direct Leasing BP*	I	1.295,07	0,76	21/21
1)Spanish Direct Leasing I*	I	1.291,00	0,85	20/21
1)Uve Equity Fund	V	106,98	0,72	254/266

Trea Asset Management

Ortega y Gasset 20 5ª 28006 Madrid. www.treaam.com. Tfno. 914362825. Email. info@treaam.com. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Alpha Investment FI*	R	10,60	7,11	22/192
1)Global Best Selection*	X	14,21	1,02	152/177
1)Trea Cajamar Ahorro	F	10,49	1,91	8/141
1)Trea Cajamar Corto Plazo	D	1.272,35	1,59	15/76
1)Trea Cajamar Crecimiento*	R	1.284,75	4,74	97/192
1)Trea Cajamar Flexible*	M	9,51	2,23	29/134
1)Trea Cajamar Gar 2025	G	10,00	0,04	15/31
1)Trea Cajamar Gar. 2026	G	10,15	-3,15	29/31
1)Trea Cajamar Hor 2025	F	10,41	1,15	56/141
1)Trea Cajamar Horiz. 2027	F	10,50	0,90	18/90
1)Trea Cajamar Ren Fija	F	10,60	1,23	12/90
1)Trea Cajamar RV Europa S.	V	11,68	7,10	90/117
1)Trea Cajamar RV Int.*	V	16,65	7,37	180/266
1)Trea Cajamar Vto18 meses	F	10,34	1,51	29/141
1)Trea Em Credit Opp.	F	116,97	3,32	7/30
1)Trea Global Flexible*	X	13,10	7,45	27/177
1)Trea Renta Fija	F	104,70	1,81	6/90
1)Trea Renta Fija Ahorro	F	1.918,47	1,85	9/141
1)Trea Renta Fija Mixta*	M	13,31	3,76	9/134
1)Valor Global FI*	X	9,51	2,50	132/177

Unigest SGIIC

Titán 8 2ª Dcha 28045 Madrid. Tfno. 915316523. Email. alejandra.fernandez@grupounicaja.es. Fecha v.l.: 27/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Lbk Mixto Renta Fija A*	M	7,99	1,61	24/39
1)Lbk Rend.Garant II	G	8,09	0,60	54/67
1)Lbk Rend Garant III	G	6,30	0,63	52/67
1)U. Bonos Global CL C	F	6,92	0,50	14/14
1)U Gestión Prudente A	I	6,67	1,77	20/33
1)U. Rta Variable USA C	V	6,33	6,90	76/87
1)U. Solidario F.R. Madrid	I	6,15	1,62	10/15
1)U. Solidario Fun Cantabr	I	6,15	1,62	7/15
1)U. Solidario Fun Cjastur	I	6,15	1,62	8/15
1)U. Solidario Fun Extremd	I	6,15	1,62	9/15
1)U.Europa Dividendos CL A	V	7,38	11,05	30/117
1)U.Europa Dividendos CL B	V	6,68	8,76	67/117
1)U.Europa Dividendos CL C	V	7,52	11,53	26/117
1)U.Gestión Prudente B	I	6,33	0,60	21/24
1)U.Gestión Prudente C	I	6,80	2,04	13/24
1)U. Rta Variable USA A	V	6,15	6,48	78/87
1)Unif. Rent. Objetivo III	F	6,89	0,63	24/90
1)Unif. Rentab. Objetivo II	F	10,03	0,49	25/90
1)Unifond Ahorro A	F	9,76	1,08	58/141
1)Unifond Ahorro C	F	10,15	1,34	45/141
1)Unifond Ahorro P	F	10,23	1,23	52/141
1)Unifond Bonos Global A	F	6,57	0,10	29/89
1)Unifond Bonos Global B	F	6,24	-1,36	57/89
1)Unifond Bonos Global R	F	6,57	-0,95	49/89
1)Unifond Cap Financier A	M	895,09	3,76	8/134
1)Unifond Cap Financier B	F	805,79	3,76	8/14
1)Unifond Cap Financier C	F	931,03	4,08	4/14
1)U. Cptal Financiero CL P	F	941,70	3,95	5/14
1)U. Cptal Financiero CL R	F	847,64	3,95	6/14
1)Unifond Cart. Dinám. A	V	11,69	10,47	76/266
1)Unifond Cart. Dinám. C	V	12,64	10,92	65/266
1)Unifond Cart.Dinám.. I	V	12,70	10,89	67/266
1)Unifond Cart.Dinám.. P	V	12,21	10,74	70/266
1)Unifond Cart.Conserv. A	M	6,85	1,31	86/134
1)Unifond Cart.Conserv. C	M	7,30	1,67	58/134
1)Unifond Cart. Conserv. I	M	7,34	1,64	61/134
1)Unifond Cart. Conserv. P	M	7,07	1,53	73/134
1)Unifond Cart.Mod. A	R	8,79	5,23	78/192
1)Unifond Cart.Mod. C	R	9,63	5,62	61/192
1)Unifond Cart. Mod. I	R	9,48	5,59	64/192
1)Unifond Cart.Mod. P	R	9,07	5,46	69/192
1)Unifond Conservador A	I	5,99	0,56	9/11
1)Unifond Conservador C	I	6,13	0,96	6/11
1)Unifond Consolidación	R	5,90	1,60	183/192
1)Unifond Dinámico A	I	8,06	7,65	2/6
1)Unifond Dinámico C	I	8,38	8,12	1/6
1)Unifond Global A	X	7,41	8,98	18/177
1)Unifond Global C	X	8,09	9,58	9/177
1)Unifond Global P	X	8,31	9,35	12/177
1)Unifond Global Macro A	I	5,70	0,81	26/33
1)Unifond Global Macro P	I	5,82	0,99	25/33
1)Unifond Income A	F	5,69	0,90	20/89
1)Unifond Income B	F	5,27	-2,03	73/89
1)Unifond Income P	F	5,79	1,11	15/89
1)Unifond Income R	F	5,37	-1,82	65/89
1)Unifond Megatendencias A	V	9,65	8,65	136/266
1)Unifond Megatendencias C	V	10,61	9,03	124/266
1)Unifond Megatendencias P	V	10,34	8,89	131/266
1)Unifond Mixto RF A*	M	14,43	3,27	7/39
1)U. Mixto Renta Fija C*	M	14,79	3,48	5/39
1)Unifond Mixto RV A	R	80,62	7,83	15/192
1)Unifond Mixto RV C	R	82,91	8,23	10/192
1)Unifond Moderado A	I	71,72	3,68	4/15
1)Unifond Moderado C	I	73,85	4,12	2/15
1)Unifond Multi-Manager A	I	5,93	2,29	8/13
1)Unifond Multi-Manager P	I	6,10	2,44	7/13
1)Unifond Rent. Objetivo V	F	5,60	0,17	31/90
1)Unifond RF Flexible A	I	8,36	2,26	8/24
1)Unifond RF Flexible C	I	8,65	2,66	5/24
1)Unifond RF Flexible,P	I	8,74	2,38	7/24
1)Unifond RF Global A	F	104,20	-0,38	40/89
1)Unifond RF Global, B	M	104,22	-	
1)Unifond RF Global C	F	109,18	0,04	31/89
1)Unifond RV España A	V	462,43	12,77	38/80
1)Unifond RV España C	V	479,39	13,26	32/80
1)Unifond RV Europa Selec.A	I	7,99	15,30	1/33
1)Unifond RV Europa Selec.C	V	8,02	-	
1)Unifond RV Europa Selec.P	V	8,80	15,61	8/117
1)U. Renta F. Corto Plazo A	D	7,49	1,44	37/76
1)U. Renta F. Corto Plazo C	F	7,54	1,51	31/141
1)U. Renta F. Corto Plazo I	F	7,50	1,49	32/141
1)U. Rentabilidad Obj2025 I	F	6,05	-	
1)U. Rent. Objetivo 2025-VI	F	6,02	-	
1)U. Rentabilidad Obj2025-IX	G	8,69	1,24	36/67
1)U. Rentab.Objetivo IV FI	F	5,68	0,68	21/90
1)U. Rentas Garant. 2024-X	G	6,64	1,27	33/67

ValentuM Asset Management

Castelló 128 9ª Planta² 28006 Madrid. Jesús Domínguez Angulo. Tfno. 91 2500246. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Valentum	V	24,24	10,15	85/266
1)Valentum Magno	V	14,16	7,85	162/266

Value Tree Wealth & Asset Mgmt.

Paseo Eduardo Dato 21 Bajo Izquierda 28010 Madrid. www.valuetree.es. Tfno. 917812410. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Value Tree Balanced	R	10,82	4,92	90/192
1)Value Tree Defensive	M	9,92	3,22	16/134
1)Value Tree Dynamic	R	11,66	5,05	86/192
1)Value Tree European Eq.	V	13,70	7,19	186/266

Welcome Asset Management SGIIC, S.A.

Paseo de la Castellana 110 28046 España. Victoria Coca. Tfno. 917829207. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Wam Duración 0-3 A	F	1,02	2,37	2/141
1)Wam Duración 0-3 B	F	1,01	2,23	3/141
1)Wam Global Allocation A*	R	198,99	2,43	167/192
1)Wam Global Allocation B*	R	105,83	2,18	175/192
1)Wam High Conviction A	R	1,28	8,87	4/192
1)Wam High Conviction B	R	1,25	8,66	8/192
1)Wam High Conviction C	R	1,25	8,33	9/192

Welzia Management

Conde de Aranda 24 4ª 28001 Madrid. Carlos Guzmán. Tfno. 915770464. Fecha v.l.: 28/05/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ránking en el año
1)Acropolis USA Equity	V	11,88	9,02	64/87
1)A&P Lifescience Fund	V	6,40	0,17	31/39
1)Paradox Equity Fund A	V	12,20	7,77	167/266
1)Welzia Ahorro 5*	I	12,44	2,09	1/11
1)Welzia Capital SUB-DEBT	F	11,01	4,29	2/14
1)Welzia Coyuntura	R	382,90	8,19	3/24
1)Welzia Global Opp	V	16,91	5,69	219/266
1)Welzia Selective A	V	11,99	7,76	168/266
1)Welzia World Equity*	V	16,80	5,95	216/266

SUDOKU

NIVEL FÁCIL

		5	2					
	1		5			9	6	2
2		4				8	1	5
		7			3		9	
1	2	6			8			
	3							8
	6	8	3	4	7	2		1
			9	1				
	5		8		2	7	4	

CÓMO SE JUEGA

El sudoku consiste en una cuadrícula de 9 x 9 casillas (es decir 81), dividido en 9 "cajas" de 3 x 3 casillas. Al comienzo del juego, solo algunas casillas contienen números del 1 al 9. El objetivo del juego es llenar las casillas restantes también con cifras de 1 al 9, de modo que en cada fila, en cada columna y en cada "caja" aparezcan solamente esos nueve números sin repetirse.

SOLUCIONES ANTERIORES

NIVEL FÁCIL

3	8	5	6	4	1	9	7	2
6	2	7	3	9	5	8	1	4
9	1	4	2	7	8	6	5	3
2	4	9	5	6	7	3	8	1
8	7	1	9	2	3	5	4	6
5	3	6	1	8	4	7	2	9
1	9	8	7	3	2	4	6	5
7	6	2	4	5	9	1	3	8
4	5	3	8	1	6	2	9	7

NIVEL DIFÍCIL

3	1	9	6	4	5	2	7	8
4	8	5	3	2	7	6	1	9
2	6	7	9	8	1	5	4	3
9	2	6	4	1	8	7	3	5
7	5	1	2	9	3	4	8	6
8	3	4	5	7	6	9	2	1
1	9	8	7	5	4	3	6	2
6	4	2	1	3	9	8	5	7
5	7	3	8	6	2	1	9	4

NIVEL DIFÍCIL

DIRECTIVOS

"Hoy en día, o aportas un valor claro o desapareces"

FRANCESC ESCOLÀ Consejero delegado de ecoSPIRITS España.

Nerea Serrano. Madrid

"Solo lo hiciste bien las tres primeras semanas, cuando apuntabas todo en una libreta". Francesc Escolà (Barcelona, 1970) recuerda risueño cómo su padre bromeaba con él unos años después de que se incorporara en 1993 a la empresa familiar Ecosistema Escolà, un grupo de compañías de distribución de vinos y destilados en España del que es consejero delegado. Un rodaje de más de 30 años que ha sido decisivo para embarcarse en su nuevo proyecto: ser el responsable en España de ecoSPIRITS, una empresa nacida en Singapur en 2018 con presencia ya en 23 países. Las dos palabras que conforman el nombre de la marca dan la pista de su cometido: una tecnología de envasado circular de licores y vinos para el canal horeca en un formato bautizado como ecoTOTE. "Implica una disminución del 95% de residuos de vidrio de un solo uso y una bajada de entre un 60% y un 90% en la huella de carbono", asegura. Un negocio que a nivel internacional tiene como clientes a Diageo, Pernod Ricard, Bacardí, Mandarin Oriental, Marriott, Hyatt, Hilton o Four Seasons y que en el mercado nacional ya ha sido fichado por Sips, elegido el mejor bar del mundo según *50 Best*, o por la coctelería Salmon Guru.

Pero a Escolà no se le seca la garganta cuando se reúne con los gigantes de la industria, puesto que juega en casa. "Ya conocemos a las marcas por nuestra empresa familiar y eso lo hace más fácil. No cuesta nada convencerles porque cuando ecología y economía se dan la mano solo puedes hacerlo". Siempre, añade el directivo, sin olvidar el presupuesto: "Nuestro compromiso es que no incrementamos el precio de una botella de 70 centilitros ni para el fabricante ni para el hostelero. Se eliminan los costes de las botellas, cajas, tapones... y además se hace más eficiente el transporte".

El catalán no cree que exista *greenwashing* sino una convicción real de las compañías: "Las empresas no trabajan por un titular de que son más sostenibles. Las marcas son conscientes de que si no tenemos un planeta, ¿para qué nos sirven?". Además, señala que los créditos bancarios van a depender de nuestra huella medioambiental y que, ya en la actualidad, su producto supone "un ahorro en la cantidad de espacio de almacenaje en un momento en el que el precios del metro cuadrado está muy caro".

El proyecto ha arrancado con una planta en Barcelona y hasta 2025 prevé la apertura de siete más en España con una inversión de más de 4 millones de euros. "España es un país vital para la industria de vinos y destilados", sentencia Escolà, que cree que, aunque el consumo de alcohol per cápita se reduzca por la tendencia mundial que impera, "se seguirá haciendo un consumo racional y responsable".

Al otro lado de la pajita, ya no de plástico por obra y gracia de los *bartenders* más concienciados, está un consumidor al que Escolà radiografía: "Busca una sofisticación y eso pasa por profesionalizar a quién atiende y porque obtenga algo que él no puede hacer en su casa. Me sorprende de que haya sensación de falta de gente cualificada y de actitud cuando hay una tasa de paro alta. A lo mejor no estamos dando con la tecla para inspirarles lo suficiente". Y esa tecla no es blanca ni negra, sino rosa: "Hace poco en un viaje, escuché el término de la generación fresa: bonita por fuera pero blanda por dentro. Hay que formar en la cultura del esfuerzo. Esto es como los que suben el Everest con *sherpas* solo para hacerse el *selfie*; hay que disfrutar del camino y de la preparación", aconseja el empresario.

Francesc Escolà es el responsable del aterrizaje en España de ecoSPIRITS, una tecnología de envasado recargable de vinos y destilados como el de la imagen.

Diageo, Pernod Ricard, Four Seasons, Hyatt o Marriott son clientes de estos envases reutilizables

"Las empresas no trabajan por un titular de que son más sostenibles; saben que sin planeta no existen"

Es lo que intenta con su hijo de 6 años, que aprenda a levantarse después de una caída. Pero es al hablar de su hija de 23 cuando llega a la cima de la emoción: "Cuando murió mi padre, tuvimos que profesionalizar Ecosistema Escolà. Mi hija me preguntó si podía venir a trabajar a la empresa familiar y tuve que decirle que no, porque tiene que hacerse camino en esta industria y si en unos años ya tiene esa experiencia, encantado, pero o tienes una visión estratégica del mundo o no tienes un papel en la industria".

Burocracia salvaje

Una reflexión que enlaza con la situación que atraviesan las pymes: "Tenemos muy difícil el futuro por la complicación burocrática salvaje en la gestión de empresas. El mundo laboral es de instituciones gubernamentales o de grandes corporaciones. Hoy en día, o aportas un valor claro o desapareces".

Él no se evaporó cuando la empresa familiar llamó a su puerta: "Estaba acabando la carrera con la intención de vivir experiencias en el extranjero cuando mi padre me llamó y me preguntó qué tenía pensado hacer, ya que había recibido una oferta para vender la empresa. Eso me forzó a tomar la determinación de seguir". Una decisión que no le ha dejado resaca: "Nunca me he arrepentido; la parte de la autorrealización, que es fundamental para cualquier persona, la he podido tener. Nunca me pusieron dificultad para innovar, recibí mucho apoyo y me dieron libertad. Como decía mi padre, quien trabaja con aceite se mancha las manos".

PARA DESCONECTAR

El Teatro Real (Madrid) estrena 'La bayadera', interpretado por el Ballet de la Ópera de Múnich.

BALLET

El Teatro Real ofrecerá, entre hoy y el 2 de junio, cinco funciones de uno de los grandes ballets del repertorio clásico, *La bayadera*. Interpretado por el Ballet de la Ópera de Múnich y bajo la dirección de Laurent Hilaire es una de sus producciones más míticas, estrenada en 1998 y que no ha dejado de representarse desde entonces, con coreografía de Patrice Bart sobre el original de Marius Petipa.

EXPERIENCIA

Desde hoy y hasta el 9 de junio, el hotel InterContinental de Madrid ofrece una cata olfativa de la mano de Aurora García, fundadora de la firma Manifest Perfumes y con quince años de experiencia en la Maison Chanel. Los asistentes descubrirán cómo los aromas influyen en nuestro cuerpo y mente y aprenderán a combinar materias primas para crear su propio perfume.

VIAJE

Explora Journeys se ha convertido en Global Partner de la 37ª America's Cup Louis Vuitton, competición que tendrá lugar en Barcelona. Equipos de EEUU, Reino Unido, Italia, Suiza y Francia competirán por la supremacía en la Louis Vuitton Cup Challenger Series antes del enfrentamiento definitivo en el que el ganador se verá las caras con Emirates Team New Zealand en la final de dicha competición.

La compañía de cruceros Explora Journeys se une a la America's Cup.

DEPORTE

El Real Madrid, club más valioso al superar los 5.000 millones

REBASA AL CITY Recupera el trono tras elevar su cotización un 27%, según Football Benchmark.

Estela S. Mazo. Madrid

Solamente los goles decidirán quién se lleva la Champions League en la final del sábado entre el Real Madrid y el Borussia Dortmund. La entidad merengue se juega su decimoquinta orejona en un partido al que llega con otro título bajo el brazo que no depende de las porterías y que ha ido construyendo progresivamente gracias a su potencia financiera: se alza como el club con mayor valor de mercado del mundo y como el primero que rebasa la histórica cifra de 5.000 millones de euros.

En concreto, su valoración asciende a 5.097 millones de euros, un 27% más que hace un año, según la novena edición del informe *Valoración de clubes de fútbol: la élite europea* de Football Benchmark. Gracias a esa remontada, recupera el trono de la clasificación de clubs más cotizados, puesto que ha ocupado durante nueve de las ocho temporadas del estudio y que se une a su reinado como la entidad con más facturación del mundo. Solamente fue desplazado el año pasado por el Manchester City, ahora segundo con 4.933 millones, un 21% más. Completa el podio el Manchester United, tasado en 4.861 millones de euros gracias a una revalorización del 24%.

El estudio, que computa a los 32 clubes más destacados de Europa en función de su valor empresarial, revela "la consolidación del poder del fútbol como producto de entretenimiento de primer nivel", ya que el valor agregado de esta élite suma 59.100 millones de euros, lo que supone un crecimiento del 14% en una temporada y del 124% desde la primera edición del informe, como destaca Antonio Di Cianni, *senior manager* de Football Benchmark.

La sólida trayectoria de crecimiento de la industria queda también patente en que todos los clubs del *top 10* superan los 3.000 millones de valoración, techo al que no llegaba ningún equipo en 2016. La brecha es muy grande cuando se desciende ya a la undécima posición, que precisamente corresponde al Dortmund, con 1.893 millones, es decir, 2,7 veces menos que el Real Madrid.

Europa Press

El valor del Real Madrid asciende a 5.097 millones de euros, un 27% más que el año pasado. En la imagen, los jugadores del club tras el partido del pasado sábado en el Santiago Bernabéu en el que Toni Kroos se despedía del fútbol.

Dominio de la Premier

LaLiga presume de seis clubes en el ránking de Football Benchamark, que engloba a un total de 32 equipos. La competición más representada es, sin embargo, la Premier League inglesa, con nueve conjuntos, lo que representa el 44% del valor agregado de toda la clasificación, por encima del 20,9% español.

LA ÉLITE

Valoración en millones de euros.

	Valor de mercado	Incremento anual (%)
Real Madrid	5.097	27
Manchester City	4.933	21
Manchester United	4.861	24
Bayern de Múnich	4.255	11
Liverpool	4.189	7
FC Barcelona	4.115	17
Tottenham	3.505	26
PSG	3.483	22
Chelsea	3.264	9
Arsenal	3.108	35

Fuente: Football Benchmark.

Españoles

En total, hay seis equipos de LaLiga en el ránking. El FC Barcelona se mantiene como el sexto con mayor valoración, tras un repunte del 17%, hasta 4,115 millones. "Los blaugranas lograron superar nuevamente el umbral de los 800 millones de euros en ingresos operativos totales, marcando un notable aumento interanual del 26%, el más alto entre los 10 principales clubes", apunta el directivo. "Sin embargo, las mejoras en el lado de los ingresos se han visto más que compensadas por el aumento de los costos operativos, que se acercan a casi 1.000 millones, de los que 639 millones fueron atribuibles a los costos de personal, la cifra más alta registrada en la temporada 2022/23", agrega Di Cianni.

Por otro lado, el Atlético de Madrid (en 13ª posición) y el Villarreal (30º) están entre los cinco clubes del informe que han visto disminuir su valor empresarial desde el año anterior, con descensos del 7,9% y el 12,4%, respectivamente. Los rojiblancos han sufrido una caída del 3% de ingresos operativos por su eliminación en la fase de grupos de la Champions League 22/23, competición europea que también marca la situación empresarial del Villarreal. La temporada pasada no se clasificó para el torneo europeo estrella, del que sí disputó las semifinales en la campaña previa. Esto ha provocado una disminución de ingresos del 36% con el consecuente deterioro de la rentabilidad.

La entidad blanca ha sido líder del ránking en ocho de las nueve ediciones del informe

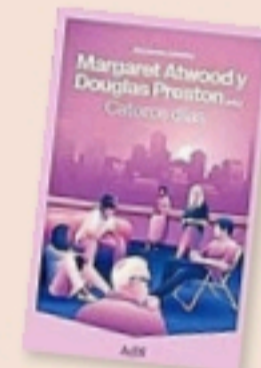
El Dortmund figura en la undécima posición, con 1.893 millones, es decir, 2,7 veces menos que el Madrid

El quinto conjunto español en el ránking mundial es el Sevilla, que se coloca en la posición 20ª tras avanzar cuatro puestos y elevar su tasación en un 15%. "Estos resultados se han logrado gracias a un crecimiento del 16% en los ingresos y a una mejora general leve en la rentabilidad, factores atribuidos principalmente a la victoria en la Europa League en la temporada 22/23", matiza Di Cianni.

Real Sociedad, que figura por primera vez en el estudio, completa la presencia nacional en el ránking de Football Benchmark. "El club vasco logró destacarse gracias a su participación regular en competiciones de la UEFA, así como a una mejora en la rentabilidad y el rendimiento en redes sociales", apostilla el ejecutivo de la consultora.

LIBROS

El debut literario de Megan Fox

Megan Fox debuta como escritora con *Todos los chicos guapos son tóxicos* (Cántico), un poemario desgarrador y oscuro en el que la actriz estadounidense hace gala de su humor negro. A lo largo de más de setenta poemas, la actriz hace una crónica de todas las maneras en que nos amoldamos a la forma de los que amamos, incluso si eso significa perdernos a nosotras mismas en el proceso. El libro ha sido uno de los *bestsellers* del año según *The New York Times*.

▶ Una hermosa historia

Tras una semana confinados por el Covid-19, los inquilinos de un edificio de apartamentos del Lower East Side de Manhattan empiezan a reunirse en la azotea para hablar. Poco a poco, se convierten en verdaderos amigos. Esta es la historia que narra *Catorce días* (Adn), de Margaret Atwood y Douglas Preston, una hermosa oda a las personas que no pudieron escapar cuando la pandemia les golpeó.

▶ En honor a Zeus

Celebrados cada cuatro años en honor a Zeus, rey de los dioses Olímpicos, los Juegos eran el punto culminante del calendario antiguo y un evento social y deportivo. En *Un año en la vida de la antigua Grecia* (Crítica), personajes diversos como una esclava fugitiva, un diplomático, un velocista y una futura novia nos invitarán a viajar al 248 a. C. y a sentir cómo se vivía este acontecimiento.

COMUNICACIÓN

‘Telva’ premia la solidaridad

REVISTA Reconoce a seis organizaciones nacionales e internacionales por su labor humanitaria y de ayuda al desarrollo.

Expansión. Madrid

La revista *Telva* entregó ayer sus Premios T de Solidaridad, unos galardones con los que la publicación de Unidad Editorial reconoce los mejores proyectos humanitarios y de ayuda al desarrollo a nivel nacional e internacional. La directora de *Telva*, Olga Ruiz, junto a Laura Múgica, directora general y consejera de Unidad Editorial; Sergio Cobos, director general de Publicidad, y Adelina Giménez, directora de Negocio de *Telva*, fue la encargada de recibir a los invitados al acto, que se celebró en el Auditorio Rafael del Pino con la presencia de la presidenta de su Fundación, María del Pino.

Conducido por la periodista Elena Sánchez, el evento contó con la asistencia de los miembros del jurado Cayetano Martínez de Irujo, Carolina Herrera, Guillermo Gauna-Vivas, Yolanda Serra, Aruca Fernández-Vega, Kubrat de Bulgaria, María del Pino, Lucía Francesch y Elisa Álvarez. “Estos premios basan su trayectoria en tres reconocimientos: la empatía, que nos hace profundamente humanos; la capacidad de ingenio para discurrir qué es aquello que puede cambiar la vida de las personas que necesitan ayuda y cómo ejecutarlo, y la determinación para llevarlo a cabo”, destacó Ruiz, que felicitó a los premiados: “Enhorabuena por esa determinación que os empuja a perseguir vuestro propósito sin rendiros. Hay mil ramas en la ingeniería –industrial, de sistemas, de telecomunicaciones, de biotecnología, de montes...–, pero la de caminos humanos, en la que sois sobresalientes *cum laude*, es la base de todo”.

Olga Ruiz, directora de ‘Telva’, y Laura Múgica, directora general y consejera de Unidad Editorial, junto a los premiados, los miembros del jurado y los patrocinadores del acto.

En su XXXI edición y entre casi un centenar de candidaturas recibidas, los Premios Telva Solidaridad concedieron el primer reconocimiento internacional a la Fundación África Digna, por su proyecto *Programa nocturno* para niños pastores Lchekuti en Kenia, que les proporcionará la posibilidad de asistir a la escuela y brindarles un futuro.

También a la Fundación Dilaya, por *Mejora de la seguridad alimentaria* de la zona de Loule-Baricho, Kilulu en Kenia. Gracias a esta iniciativa –que incluye formación nutricional y la construcción de un pozo, un depósito de agua y un sistema de regadío– se podrán cultivar tres hectáreas y abastecer a unas 200 familias. Y la ONG Beyond Suncare recogió el premio por su proyecto *Prevención y tratamiento de cáncer de piel* de las personas con albinismo, de Malawi, que aumentará la esperanza de vida de 1.200 albinos, de ellos 708 niños.

La ONG Nuevo Hogar Betania se alzó con el primer galardón en categoría nacional por su Unidad Especializada de recuperación para menores y jóvenes víctimas de trata en Cádiz y Madrid, que ayudará a las víctimas a recuperarse emocionalmente, además de garantizar su seguridad, recuperar el equilibrio y su bienestar psicosocial. El segundo reconocimiento fue para Esclerosis Múltiple Navarra, por su proyecto *Learning*, que facilita el día a día de personas con esclerosis múltiple gracias a las nuevas tecnologías de neurorrehabilitación, como el exoesqueleto o el acelerómetro, que adquirirán con el premio.

El tercer trofeo nacional fue para la Fundación Lázaro y su iniciativa *Vivir juntos cambia vidas*, con la que se consolidará el Hogar Lázaro en Barcelona, uno de sus pisos solidarios.

En esta edición, los miembros del jurado de los Premios Telva Solidaridad han sido Samantha Vallejo-Nágera, Alejandra Vallejo-Nágera, Cayetano Martínez de Irujo, Carolina Herrera, Margarita Vargas, Guillermo Gauna-Vivas, Yolanda Serra, María León, María Franco, Aruca Fernández-Vega, Marian Rojas, Kubrat de Bulgaria, María del Pino, Lucía Francesch y Elisa Álvarez.

Junto a Unidad Editorial, han colaborado como patrocinadores Allfunds, Cantabria Labs, Colegio Internacional Aravaca, El Corte Inglés, Inditex, Lienzo, Marco Aldany y Tendam Retail, además de las fundaciones Mahou-San Miguel y Rafael del Pino.

Además, por segundo año consecutivo, los premios han contado con el apoyo académico de la escuela de negocios IESE, que desde la edición anterior y con voluntad de seguir acompañando a estos galardones, invitó a uno de los premiados a desarrollar sus capacidades en un programa diseñado a su medida. En esta ocasión, la persona escogida fue Mafalda Soto, presidenta de la ONG Beyond Suncare.

Opinión

¿Una 'guerra de la independencia' sobre la Fed?

Gilles Moëc

Parece que el mercado tiene puestas sus esperanzas en un escenario de "Ricitos de Oro" en el que la relajación de la Reserva Federal –y la mejora general de las condiciones financieras– mantendrían la economía real lo suficientemente robusta como para minimizar cualquier desaceleración significativa de los beneficios.

Aunque confiamos en que la Fed comience a recortar tipos antes de las elecciones presidenciales en Estados Unidos –septiembre es nuestro escenario base–, nos preocupa un posible conflicto entre el banco central y el gobierno norteamericano, con este último presionando para una rápida reducción de los tipos de interés oficiales y la autoridad monetaria volviéndose aún más reacia a terminar de forma acelerada con las restricciones si la economía se enfrenta a una combinación inflacionista de mayores aranceles comerciales y un déficit fiscal "más grande durante más tiempo".

A pesar de todas las acusaciones de dogmatismo que se les han lanzado, los bancos centrales han sido cruciales para garantizar la supervivencia de las economías occidentales desde principios de siglo, primero para paliar las consecuencias de la crisis financiera de 2008 y después durante la pandemia. Ahora que han vuelto a combatir la inflación –aunque al principio tardaron en detectar el problema–, los bancos centrales deberían estar disfrutando de la gratitud popular. Sin embargo, no es lo que sugieren las encuestas, al menos en Estados Unidos.

La popularidad de Jerome Powell se ve mermada por el doble efecto de la persistente inflación y el descenso de la asequibilidad de las hipotecas en el contexto de una postura restrictiva. Los banqueros centrales no están ahí para ser populares. Sin embargo, la baja popularidad puede seguir siendo un problema si el banco central se embarca en un enfrentamiento con el gobierno federal, algo que ha salpicado la vida de la institución desde su creación en 1913. Puede que la Fed sea el banco central más importante del mundo, pero su estatuto jurídico y su independencia distan mucho de ser los más sólidos. Si la opinión pública tiene una mala opinión de la Fed, el Congreso puede simpatizar rápidamente con alguna propuesta del presidente norteamericano para recortar la independencia de la Fed o, al menos, ayudarle a poblar el consejo con personas proclives a asegurarse de que la política monetaria apoya los objetivos generales de la Administración de turno.

Para quienes piensen que incurro en una ficción política particularmente espeluznante, un somero vistazo a los debates en torno a si el presidente Trump tenía autoridad para destituir a Powell en 2018 debería servir para comprobar la realidad.

Peculiaridad institucional

Una peculiaridad institucional interesante es que, sólo por convención, el presidente del Consejo de la Fed es también el presidente del Comité del Mercado Abierto (FOMC, por sus siglas en inglés). Técnicamente, cualquier miembro del comité puede ser elegido por sus pares como presidente. Un resultado abiertamente debatido en 2018 fue que Powell podría seguir dirigiendo el FOMC incluso si era degradado por Trump. Esto podría dar lugar a una situación –no muy buena– en la que habría dos jefes de la Fed: el presidente del consejo, elegido por la Casa Blanca, y el presidente del Comité, elegido por sus homólogos.

Influir en la Fed dentro del marco institucional actual sería, por tanto, bastante engorroso, y posiblemente una de las razones por las que Trump no siguió adelante con sus insinuaciones de despedir a Powell en su primer mandato. Aunque existen algunas propuestas para renovar el marco jurídico de la Fed, conseguir que se apruebe un nuevo estatus sería inmensamente complicado. La *regla de cloture* del Senado, que hace imposible que se apruebe cualquier nueva legislación significativa sobre la mayoría de los temas sin el apoyo de 60 senadores, sería un obstáculo importante. Sin embargo, los propios demócratas están pidiendo en esta campaña una reforma de esa "regla de los 60".

El coste político de abolir la *regla de cloture* no es trivial. En última instancia, creemos que todo esto dependería de un análisis coste/beneficio para los republicanos en el caso de que Trump ganara en noviembre: el importante capital político a gastar en una reforma de la Reserva Federal se sopesaría frente al coste de una "Fed reticente" que se negara a acomodarse a una política fiscal despilfarradora.

Economista jefe de Axa Investment Managers

La economía, en el centro de la próxima legislatura europea

Eva Poptcheva

La legislatura europea que termina ha estado marcada por el Pacto Verde. La próxima, que empezará tras las elecciones del 9 de junio, estará muy centrada en la economía. La compleja situación geopolítica en la que nos encontramos nos demuestra que la Unión Europea tiene que ser una potencia económica para poder seguir siendo un poder normativo que exporta sus niveles de exigencia en materia de lucha contra el cambio climático, protección de los derechos humanos o inteligencia artificial. Nuestra industria debe poder competir con las de Estados Unidos y China, más productivas y dopadas artificialmente con subsidios. Para ello, será decisiva la labor de la Comisión de Asuntos Económicos y Monetarios del Parlamento Europeo, de la que he tenido el honor de ser vicepresidenta.

La prioridad absoluta en la próxima legislatura tiene que ser desbloquear nuevas fuentes de inversión en la economía. Europa tiene un problema grave de falta de inversión. El *think tank* Bruegel estima que la UE necesita 481.000 millones de euros adicionales de financiación anual para completar las dos grandes transformaciones que ha emprendido: la transición verde y la digital. Además, gastamos mucho menos en I+D. En 2022, el gasto en I+D en Europa fue del 2,24% del PIB, mientras que en Japón y Estados Unidos fue del 3,3% y del 3,4% del PIB, respectivamente.

La falta de inversión en Europa tiene un impacto negativo sobre el crecimiento económico y la productividad, otros dos indicadores en los que la UE sale mal parada en la comparación. En 2007, la economía europea generaba el 31,6% del PIB global. Hoy representa sólo el 16,8%, mientras que China y Estados Unidos aglutinan el 18,3% y el 25,3%, respectivamente. La productividad laboral (por unidad de trabajo) en Europa ha crecido únicamente un 14% entre los años 1998 y 2022, mientras que en Estados Unidos se ha incrementado un 62%.

En este contexto, urge estimular la inversión en la Unión Europea. Las arcas públicas, sin embargo, no pueden asumir semejantes volúmenes de inversión. La inversión pública debe atraer la inversión privada y no reemplazarla, como está ocurriendo con los Fondos *NextGenerationEU*. En primer lugar, será vital seguir avanzando en la construcción de la Unión de Mercados de Capitales. La finalización de este proyecto, que consiste en fomentar el crecimiento e integración de los mercados financieros europeos, podría generar unos 535.000 millones de euros anuales de financiación.

En este sentido, será indispensable finalizar la estrategia de inversión minorista, un paquete legislativo cuyo objetivo es canalizar los ahorros de los europeos hacia los mercados de capitales de la Unión Europea. El informe publicado recientemente por el ex primer ministro italiano Enrico Letta sobre el estado del mercado interior muestra que 300.000 millones de euros de ahorros de los hogares europeos se invierten anualmente en el extranjero en vez de en Europa. Es evidente que tenemos que crear un marco seguro y atractivo para que los europeos inviertan en el crecimiento de las empresas en Europa.

También será clave, en el marco de la Unión de Mercados de Capitales, seguir avanzando en la armonización de los marcos regulatorios nacionales, que hoy obstaculizan la libre circulación de capital en la UE y dificultan las inversiones transfronterizas. Para ello, es indispensable afianzar el papel de las autoridades supervisoras europeas, como la Autoridad Bancaria Europea o la Autoridad Europea de Valores y Mercados, que garantizarían una aplicación uniforme de la legislación financiera en la Unión Europea y crearían así una mayor seguridad jurídica.

En segundo lugar, deberemos aumentar el volumen de inversión pública europea. En la próxima legislatura habrá que plantear la creación de una nueva capacidad fiscal europea –siguiendo los pasos del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia– que nos permita financiar bienes públicos europeos como un sistema de defensa común, además de las prioridades ya mencionadas. Pero tenemos que aprender de los errores cometidos con los fondos *NextGenerationEU*, que no están teniendo el efecto transformador que esperábamos. Las emisiones conjuntas de deuda deben servir para financiar proyectos y prioridades europeas, no nacionales.

Compensar la fragmentación

Este nuevo instrumento de inversión europeo también es necesario para compensar la fragmentación causada por la generalización de las ayudas estatales de los países que se las pueden permitir. Ya propuse en su momento que las ayudas de Estado tengan una dimensión transfronteriza; es decir, que aquellas empresas que incluyen en sus proyectos a proveedores de otros países de la Unión Europea puedan recibir más subvenciones. En este sentido, es muy positiva la idea contenida en el informe Letta de crear un bote común en el que los Estados Miembros deban aportar una parte de las ayudas estatales para financiar proyectos paneuropeos.

Con la nueva entrada en vigor de las reglas de gasto comunitarias, la Comisión de Economía del Parlamento también seguirá con atención las reformas que deberán llevar a cabo los países europeos para cumplir con ellas.

Por último, tenemos que acabar de blindar el sistema bancario europeo ante futuras crisis. Mucho se ha avanzado desde la crisis financiera de 2007 con las reformas del Comité de Basilea; sin embargo, aún no tenemos un fondo de garantía de depósitos europeo que ponga fin al círculo vicioso bancario-soberano, y el sistema europeo de resolución bancaria sigue siendo demasiado rígido. Ninguna de estas iniciativas podrá funcionar si no se reduce la carga burocrática que ahoga a nuestras empresas y nuestro tejido productivo, muchas veces proveniente de normativas comunitarias.

Pero la ejecución de estas iniciativas y su éxito no dependen únicamente del trabajo parlamentario, sino también de la voluntad política de los gobiernos europeos, representados en el Consejo. La relevancia económica de la Unión Europea y su competitividad están en entredicho. Los próximos cinco años serán decisivos para dar un nuevo impulso a nuestras economías. Tenemos que estar a la altura del reto.

Eurodiputada, ha sido vicepresidenta de la Comisión de Asuntos Económicos y Monetarios del Parlamento Europeo

Costas judiciales: la vaquilla de Calamandrei

CONTHERÍAS
Manuel Conthe

Hace ya más de un siglo, en su libro *"Demasiados abogados"* (1920), el gran jurista y procesalista italiano Piero Calamandrei, preocupado por el gran número de licenciados en Derecho que producían las universidades italianas, escribió: "En la abogacía todo exceso de profesionales produce, como inevitable consecuencia, la decadencia cualitativa de la profesión. Los abogados pueden ser cooperadores preciosos para la justicia si son pocos y escogidos; pero si se hacen demasiado numerosos, toda su utilidad social automáticamente desaparece y se transforman en cómplices de la mala fe judicial, en daño de aquella misma justicia a la que debieran servir".

Ley Anastasiana

Me referí a esa obra de Calamandrei en un reciente encuentro en Bilbao, cuando debatíamos si la financiación de demandas en arbitrajes de elevada cuantía por entidades financieras especializadas –conocidas en inglés como *third-party funders* (TPH)– podía provocar un exceso de litigiosidad e incluso de demandas frívolas, como han manifestado en ocasiones algunos críticos de esa figura y, entre ellos, representantes de algunos Estados, demandados por inversores privados en los llamados "arbitrajes de inversión".

Esa animosidad y repudio moral contra los financiadores de litigios es heredera lejana de una vetusta norma del Derecho Romano, la llamada "Ley Anastasiana", así llamada por el emperador Anastasio que la dictó para proteger a los deudores frente a los "compradores de pleitos" que habían comprado a bajo precio al primitivo acreedor su derecho de crédito. El remedio consistió en otorgarle al deudor que había sido demandado en juicio la facultad de liberarse de su deuda pagándole al acreedor original la misma suma –a menudo muy inferior al importe del préstamo– por la que había vendido el "crédito litigioso" al cesionario. Ese (mal) llamado "retracto" de crédito litigioso sigue reconocido en España en el artículo 1.535 del Código Civil.

Como expuso en 1952 el gran civilista español Federico de Castro en un comentario, crítico y poco fundado, a una razonable sentencia, la "general enemiga y repugnancia del Derecho romano respecto a los "compradores de pleitos (*redemptores litium*)" se manifestó no sólo en esa ley, sino en las prohibiciones de enajenar cosas litigiosas y en la de adquirir cosas y derechos en litigio por abogados, procuradores y personas poderosas, así como en la prohibición del pacto llamado de *"quota litis"*, en el que el abogado recibe como honorarios un porcentaje de la indemnización conseguida en el juicio o arbitraje por su cliente. Esos lejanos antecedentes han sido recordadas por el Tribunal Supremo en una sentencia más reciente, la STS 728/2020, de 5 de marzo, que, además de recordar esos antecedentes históricos, sentó la sensata doctrina de que un "crédito litigioso" no lo es, a efectos de "derecho retracto", por el mero hecho de que el deudor haya demandado la nulidad de alguna cláusula del préstamo (como, por ejemplo, una "cláusula suelo"), pero sin que hubiera negado en juicio la existencia del préstamo antes de que el banco acreedor lo cediera.

Pues bien, en casi todos los países se ha aceptado la actividad de los "fondos de litigación", y en los arbitrajes tan sólo se viene exigiendo que la parte que los usa –normalmente, el demandante– declare la identidad de su financiador, para que se pueda comprobar si los árbitros tienen ningún conflicto de interés (como ocurriría, por ejemplo, si han hecho dictámenes para el fondo financiador).

En mi opinión, los fondos de litigación no aumentan la litigiosidad de forma significativa y mucho menos la frívola, porque el financiador, si no quiere perder dinero, tiene un claro incentivo en financiar sólo litigios con visos de prosperar.

Efe

Félix Bolaños, ministro de Presidencia, Justicia y Relaciones con las Cortes.

Los fondos de litigación no elevan la litigiosidad de forma significativa, y mucho menos la frívola

Convendría analizar los efectos perversos de la fijación de costas en la litigación en masa

Determinación de costas

En España, el verdadero problema de litigiosidad que satura los juzgados lo provocan algunos abogados y plataformas de captación de clientes en Internet que litigan "en masa" contra bancos y aerolíneas (por retrasos en los vuelos) a la busca, sobre todo, de una condena en costas.

La cuestión clave es la determinación de la cuantía del pleito y la fijación por los letrados del juzgado de las costas que percibirán los abogados cuando, como es regla general, el juzgado, tras declarar una cláusula abusiva (por ejemplo, que el cliente tenga que sufragar los gastos del préstamo hipotecario; o el elevado tipo de interés de un préstamo *revolving*), condene al banco a pagarlas. Pues bien, aunque el exceso pagado a recuperar por el cliente sea pequeño y determinable (por ejemplo, el cliente reclama los 800 euros que pagó indebidamente de gastos del préstamo), los abogados tendrán interés en que el juzgado declare el pleito "sin cuantía", porque en tal caso se le atribuirá una cuantía teórica de 18.000 euros y los juzgados tenderán a fijar las costas aplicando a esa cuantía teórica los honorarios orientativos establecidos por el colegio de abogados de la demarcación. Dependiendo de la provincia, el abogado podrá cobrar, digamos, entre 2.000 y 5.000 euros de costas; y si gracias a una plataforma de Internet ha tramitado 1.000 ó más demandas prácticamente idénticas, su negocio será redondo. Lo será todavía más si logra que el pleito se desdoble en una primera fase declarativa (condena al banco) y en una segunda de reclamación de cantidad (fijación de la cantidad a pagar por el banco).

Como corolario, el abogado se opondrá con uñas y dientes a que el cliente y el banco lleguen a un pacto que ponga fin al pleito, porque eso le privará de su bicoca.

Resulta aquí de aplicación otra afirmación de Calamandrei cuando escarneció a aquellos abogados que, buscando más su propio beneficio que la defensa de los intereses de sus clientes, intentaban asegurar larga vida a los pleitos de estos "con la misma solícita benevolencia con que el aldeano lleva todos los días a pasar a su única vaquilla con la esperanza de poderla ordeñar aún durante muchos años".

Efecto cobra

Aunque sólo me dedico al arbitraje, tengo la impresión de que la saturación de los tribunales por la litigación en masa contra bancos y aerolíneas es un caso del fenómeno perverso que tiempo atrás llamé "efecto cobra", expresión que alude a la sorpresa que se llevó un gobernador de la India cuando, preocupado por el peligro de las mordeduras de cobra, impulsó un sistema de exterminio que recompensaba en metálico a quien entregaba a las autoridades un ejemplar muerto.

Pronto se comprobó, sin embargo, que la población de tan venenosas serpientes no bajaba ¡porque algunos industriosos ciudadanos las estaban criando en granjas, para luego sacrificarlas! En otra versión más anglófila de la misma historia, fueron los franceses en Indochina los que cayeron en la trampa cuando, tras la invasión de ratas que produjo el tendido del alcantarillado en Hanoi, ofrecieron una recompensa por cada rabo de rata que se les entregara.

Convendría que algún economista analice los efectos perversos del sistema de fijación de costas en la litigación en masa.

mconthe@yahoo.com

DIRECTORA ANA I. PEREDA

DIRECTORES ADJUNTOS: Manuel del Pozo, Iñaki Garay

Subdirector: Pedro Biurrun. **Desarrollo digital:** Amparo Polo. **Corresponsal económico:** Roberto Casado. **Redactores jefes:** Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viaña, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel **(Cataluña)** y Miguel Ángel Patiño

Empresas Víctor M. Osorio / **Finanzas/Mercados** Laura García / **Economía** Juan José Marcos / **Opinión** Ricardo T. Lucas / **Directivos** Nerea Serrano
Nueva York Sergio Saiz / **Londres** Artur Zanón / **Comunidad Valenciana** Julia Brines / **Diseño** César Galera / **Edición** Elena Secanella

EDITORA
Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

ADMINISTRADORES
Marco Pompignoli
Laura Múgica

COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD
Unidad Editorial, S.A.

DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD
Sergio Cobos

DIFUSIÓN CONTROLADA POR Depósito Legal M-15572-1986 ISSN 1576-3323

Precio: 2€. Fin de Semana 3€

IMPRIME: BERMONT IMPRESIÓN, S.L. Tel. 91 670 71 50. Fax 91 327 18 93.

Jueves, 30 de mayo de 2024

www.expansion.com

Reino Unido 1,6 £ • Bélgica 2,65 euros • Portugal Continental 2 euros
Teléfono de atención al lector: 91 050 16 29

Expansión

EL MAL TIEMPO Y LAS ENFERMEDADES EN BRASIL, EL MAYOR EXPORTADOR MUNDIAL, HAN LLEVADO LOS PRECIOS DE LOS FUTUROS A MÁXIMOS. "NUNCA HABÍAMOS VISTO NADA IGUAL", ASEGURA LA INDUSTRIA.

La 'crisis del zumo de naranja' obliga a buscar alternativas

Susannah Savage. FT

Los precios del zumo de naranja se han disparado hasta alcanzar máximos históricos. Esto se debe al mal tiempo y las enfermedades en Brasil, el mayor exportador mundial, y ha llevado a los fabricantes a estudiar la posibilidad de utilizar mandarinas como sustituto para elaborar los zumos.

Los futuros del zumo de naranja, que permiten a los agentes del sector protegerse de las oscilaciones de los precios, llevan en alza desde finales de 2022, cuando un huracán y una ola de frío devastaron hectáreas de naranjos en Florida, la principal región productora de EEUU, segundo productor mundial. Pero el repunte se ha acelerado este mes, después de que la perspectiva de una pésima cosecha en Brasil provocara el pánico en el mercado.

Dreamstime

Los futuros del zumo de naranja concentrado, cotizados en el Intercontinental Exchange de Nueva York, alcanzaron el martes los 4,92 dólares por libra, casi el doble que hace un año.

Crisis nunca vista

"Esto es una crisis. Nunca habíamos visto nada igual, ni siquiera durante las grandes heladas y los grandes huracanes", sostiene Kees Cools, presidente de la Asociación Internacional de Zumos de Frutas y Hortalizas (IFU).

La grave escasez ha hecho temer una subida de precios que afectará a los consumidores y dará un vuelco a la industria mundial del zumo de naranja, según la IFU. Normalmente, los fabricantes pueden superar las diferencias de sabor de una temporada a otra mezclando las existencias de zumo de naranja congelado –que tiene una vida útil de dos años– de la última temporada con la cosecha más reciente. Sin embargo, tras tres años consecutivos de ralentización de la oferta, las existencias se han agotado.

En opinión de Cools, la solución a largo plazo a la escasez de naranjas podría ser fabricar zumo de naranja a partir de mandarinas, cuyos árboles son más resistentes al cambio climático en las regiones productoras.

La única opción a más largo plazo "sin tocar la naturalidad y la imagen del producto podría ser utilizar diferentes especies de fruta", propone.

Los futuros del zumo de naranja llegaron a 4,92 dólares el martes, casi el doble que hace un año

Experimentación

La industria ya ha comenzado a experimentar. En Japón, que normalmente importa el 90% de su zumo de naranja, sobre todo de Brasil, la escasez de suministro se ha visto agravada por la caída del yen, que ha encarecido aún más los costes de importación. Seven & i Holdings, propietaria de la cadena de supermercados 7-Eleven, ha lanzado un producto de zumo mezcla de mandarina y naranja.

Según Cools, la IFU está estudiando la posibilidad de iniciar el proceso regulador para permitir que la bebida contenga cítricos distintos de la naranja. Para ello sería necesario un cambio legislativo, primero en el código de normas alimentarias del Codex Alimentarius, establecido por los organismos de la ONU, y después a nivel nacional. En el caso de EEUU, debería contar con la aprobación de la Administración de Alimentos y Medicamentos.

La crisis no es nueva. Hace dos décadas, Florida producía unos 240 millones de cajas de zumo de naranja al año. Hoy, debido al cambio climático, sólo produce 17 millones.

Caída de la producción

Aunque Brasil intervino para compensar el déficit, ahora la potencia agrícola sudamericana también empieza a tener problemas. Según estimaciones de Fundecitrus, la organización de productores de cítricos, la producción de este año se ha reducido a 232 millones de cajas de naranjas.

Según Andrés Padilla, analista de Rabobank, los naranjales brasileños se han visto afectados por unas temperaturas superiores a la media y una caída de las precipitaciones. Menos de un tercio de las explotaciones eran de regadío, e incluso éstas habían tenido "dificultades para hacer frente a la situación", afirma.

Rabobank calcula que casi el 40% de los naranjos de la principal región productora del sureste del país están infectados por el enverdecimiento de los cítricos.

La enfermedad también hace que las naranjas se caigan antes, lo que significa que los agricultores tienden a adelantar las cosechas, lo que afecta al sabor y crea desafíos para la industria del zumo de naranja.

La única forma de curar la enfermedad es arrancar el árbol, "cosa que al agricultor no le gusta hacer porque aún quedan naranjas. Pero los rendimientos son malos y la calidad de la fruta también", reconoce Cools.

Los directivos del sector afirman que es probable que los consumidores noten el impacto durante años. Muchos fabricantes ya están repercutiendo el aumento de los costes a sus clientes.

Mientras tanto, la demanda de los consumidores sigue aumentando.

ZUMOS 'MIXTOS'. La crisis en Brasil, el mayor productor de naranjas del mundo (izquierda), ha disparado el precio y está obligando a buscar alternativas. Una opción, que implicaría cambiar normas alimentarias, es permitir la mezcla de naranjas y otros cítricos en los zumos (arriba).

SUPLEMENTO SEMANAL | Nº 403 | **Jueves 30** MAYO/2024

Expansión

economíadigital

ANÁLISIS

¿Cuánta energía consume la IA?

Entrenar modelos requiere de mucha electricidad y agua

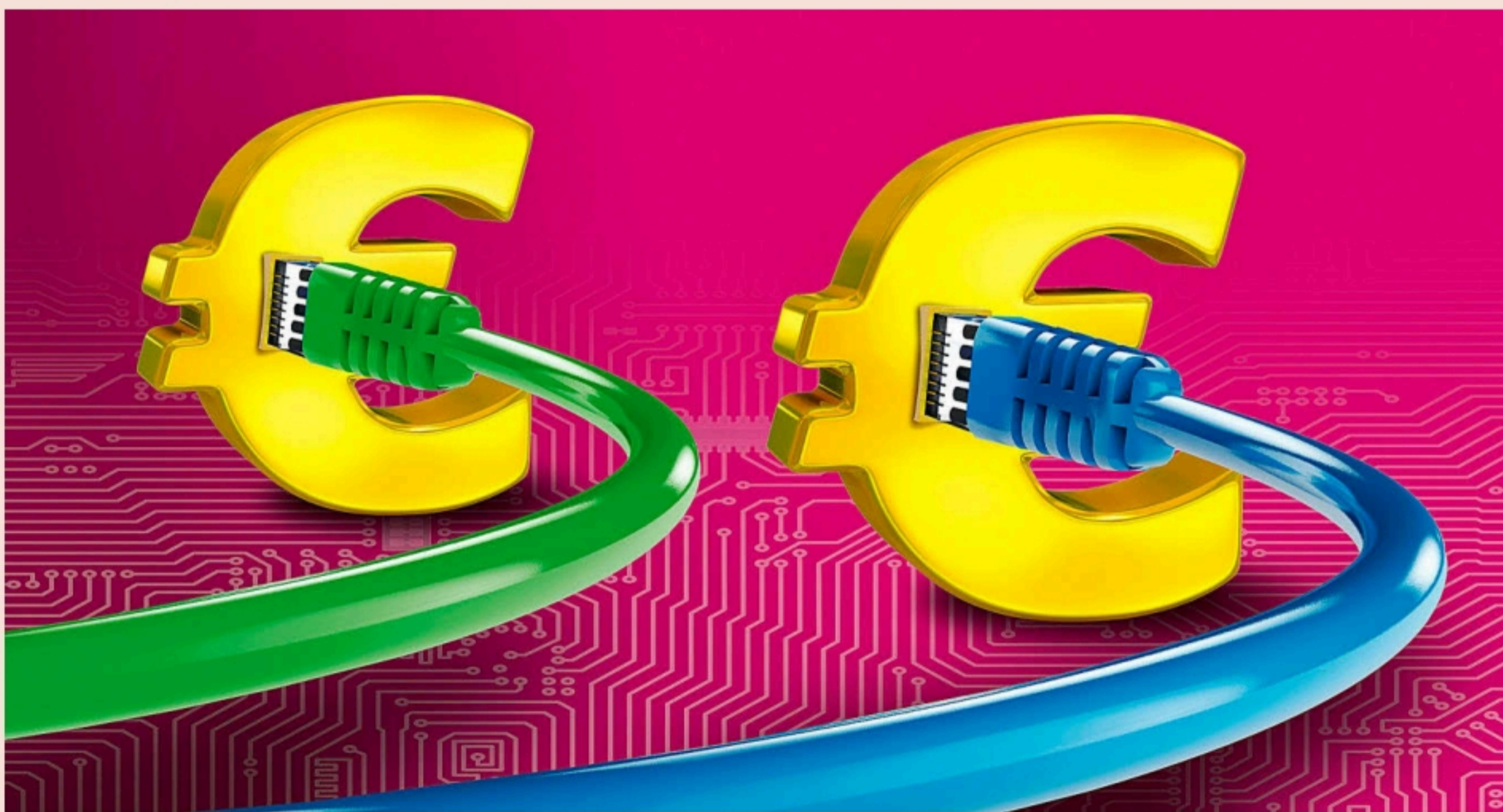
ENTREVISTA

¿Habrá un impulso del mercado de PC?

Hablamos con el presidente de Acer para EMEA

TENDENCIAS

¿Por qué las mujeres abandonan Tinder?

Las 'apps' de citas no logran atraer al público femenino

AWS, Microsoft y Google invierten en centros de datos

A FONDO

RADIOGRAFÍA DE LOS PLANES DE LAS ‘BIG TECH’

Lluvia de inversiones en

AWS, Microsoft y Google han anunciado proyectos de inversión en centros de datos por más de 155.000 millones de dólares

La carrera de la inteligencia artificial dispara las inversiones de capital (capex) de las grandes tecnológicas estadounidenses. Según estimaciones de Bernstein, el capex agregado de Google, Amazon, Microsoft, Meta y Apple alcanzará los 200.000 millones de dólares este año, lo que supone un crecimiento del 45% respecto a 2023. La cifra acumulada en un plazo de entre cuatro y cinco años superará el billón de dólares.

El aumento del capex se debe, sobre todo, a los elevados y costosos recursos de computación para entrenar y ejecutar la inteligencia artificial. La mayoría de estas inversiones se destinarán a construir o ampliar centros de datos y a la compra de los procesadores (sobre todo, GPUs de Nvidia) necesarios para entrenar los modelos de lenguaje y ejecutar la inteligencia artificial.

Estas necesidades se traducen en numerosos anuncios de inversiones en centros de datos repartidos por todo el mundo por parte de los gigantes digitales, especialmente los grandes jugadores de la nube pública, AWS, Microsoft y Google, que necesitan construir infraestructura cerca de sus clientes para abordar requisitos de soberanía del dato y baja latencia.

En el último año y medio, coincidiendo con la explosión de la inteligencia artificial, los tres gigantes han comunicado compromisos de inversión por unos 155.000 millones de dólares, según datos recopilados por EXPANSIÓN (ver infografía). Si bien algunos de los planes anunciados son a largo plazo (especialmente, los de AWS), otros muchos tienen horizontes temporales más cortos, por lo que todo indica que habrá más inversiones en muchas regiones.

El mapa no incluye las inversiones de Meta, que no opera como proveedor de nube pública, pero que está expandiendo su red de centros de datos para sostener sus operaciones y ambiciones en inteligencia artificial.

LOS GIGANTES DE LA NUBE DISPARAN SUS INVERSIONES

Principales compromisos de inversión y aperturas de infraestructuras que se han hecho públicas desde 2023.

Todas las cifras se han convertido a dólares a efectos comparativos.

MICROSOFT

Lugar	Fecha	Anuncio	Inversión En dólares
ARABIA SAUDÍ	Febrero 2023	Construción de región cloud	N. D
POLONIA	Abril 2023	Apertura de nueva región	N. D
JAPÓN	Abril 2023	Infraestructura y formación	2.900 millones en dos años
ITALIA	Junio 2023	Apertura de nueva región	Parte del plan de 1.500 millones anunciado en 2020
ESPAÑA	Febrero 2024	Centros de datos	Inversión de 2.100 mill. en 2 años en centros de datos en Madrid y Ara
ALEMANIA	Feberero 2024	Infraestructura y formación	3.440 mill. en centros para infraestrucutra cloud e IA en 2 años
INDONESIA	Abril 2024	Infraestructura y formación	1.700 millones en cuatro años
FRANCIA	Mayo 2024	Infraestructura y formación	4.400 millones hasta 2025
EEUU (WISCONSIN)	Mayo 2024	Infraestrucutra, innovación y formación	3.300 millones hasta 2026
MALASIA	Mayo 2024	Infraestructura y formación	2.200 millones en cuatro años
TAILANDIA	Mayo 2024	Infraestructura y formación	N. D
MÉXICO	Mayo 2024	Apertura de nueva región	N. D

AWS

Lugar	Fecha	Anuncio	Inversión En dólares
MALASIA	Marzo 2023	Nueva región cloud	6.000 millones hasta 2037
AUSTRALIA	Abril 2023	Infraestructura cloud	13.200 millones en cinco años
INDIA	Mayo 2023	Infraestructura cloud	12.700 millones hasta 2030
ISRAEL	Agosto 2023	Apertura de la región cloud	7.200 millones hasta 2037
CANADÁ	Diciembre 2023	Apertura segunda región cloud	N.D.
JAPÓN	Enero 2024	Infraestructura cloud	15.000 millones hasta 2027
EEUU (MISSISSIPPI)	Enero 2024	Dos duevos complejos de centros de datos	10.000 millones
MÉXICO	Febrero 2024	Construción región cloud	5.000 millones en quince años
EEUU (INDIANA)	Abril 2024	Infraestructura cloud	11.000 millones
ARABIA SAUDÍ	Marzo 2024	Construcción región cloud	5.300 millones
ALEMANIA	Mayo 2024	Nube soberana para Europa	8.580 millones hasta 2040
ESPAÑA	Mayo 2024	Infraestructura cloud en Aragón	17.260 millones hasta 2033
SINGAPUR	Mayo 2024	Infraestructura cloud	12.000 millones hasta 2028

GOOGLE

Lugar	Fecha	Anuncio	Inversión En dólares
EEUU (OHIO)	Agosto 2023	Campus de centros de datos	1.700 milones
EEUU (NEBRASKA)	Agosto 2023	Nuevo centro de datos	600 millones
REINO UNIDO	Enero 2024	Nuevo centro de datos	1.000 millones
EEUU (KANSAS)	Marzo 2024	Nuevo centro de datos	1.000 millones
EEUU (INDIANA Y VIRGINIA)	Abril 2024	Infraestructura cloud	3.000 millones
FINLANDIA	Mayo 2024	Expansión centro de datos	1.100 millones
PAÍSES BAJOS	Abril 2024	Nuevo centro de datos	660 millones
BÉLGICA	Abril 2024	Nuevo centro de datos	1.000 millones
NORUEGA	Enero 2024	Nuevo centro de datos	660 millones

Expansión

España no es ajena a esta tendencia. Las *Big Tech* han anunciado en los últimos años planes de inversión en infraestructura por 21.000 millones de euros. Amazon invertirá 15.700 millones hasta 2033 en Aragón. Por su parte, Microsoft ha comprometido 1.938 millones de euros en dos años; pero todo indica que el desembolso a largo plazo será mayor, puesto que su nuevo proyecto en Aragón contempla 4.440 millones de euros en una década. Meta proyecta un centro de datos de 750 millones en Talavera de la Reina, mientras que Google anunció en 2021 un desembolso de 600 millones en cinco años en la nube, un cable submarino y ciberseguridad.

Los grandes jugadores de la nube expanden su red global porque anticipan una fuerte demanda de sus servicios. Los analistas confían en que se ha superado ya el periodo de ralentización del crecimiento derivado de la optimización del gasto empresarial en el *cloud* durante la pospandemia. Además, se espera un aumento de las cargas de trabajo en la nube a medida que se despliegan en las organizaciones los modelos y aplicaciones de inteligencia artificial generativa.

Según Jefferies, la tasa de crecimiento combinada en el primer trimestre de AWS, Microsoft Azure y Google Cloud se situó en el 28%, con

centros de datos

desde 2023, con el fin de expandir su infraestructura global y prepararse para la explosión de la IA. **Por Miriam Prieto**

LOS DATOS

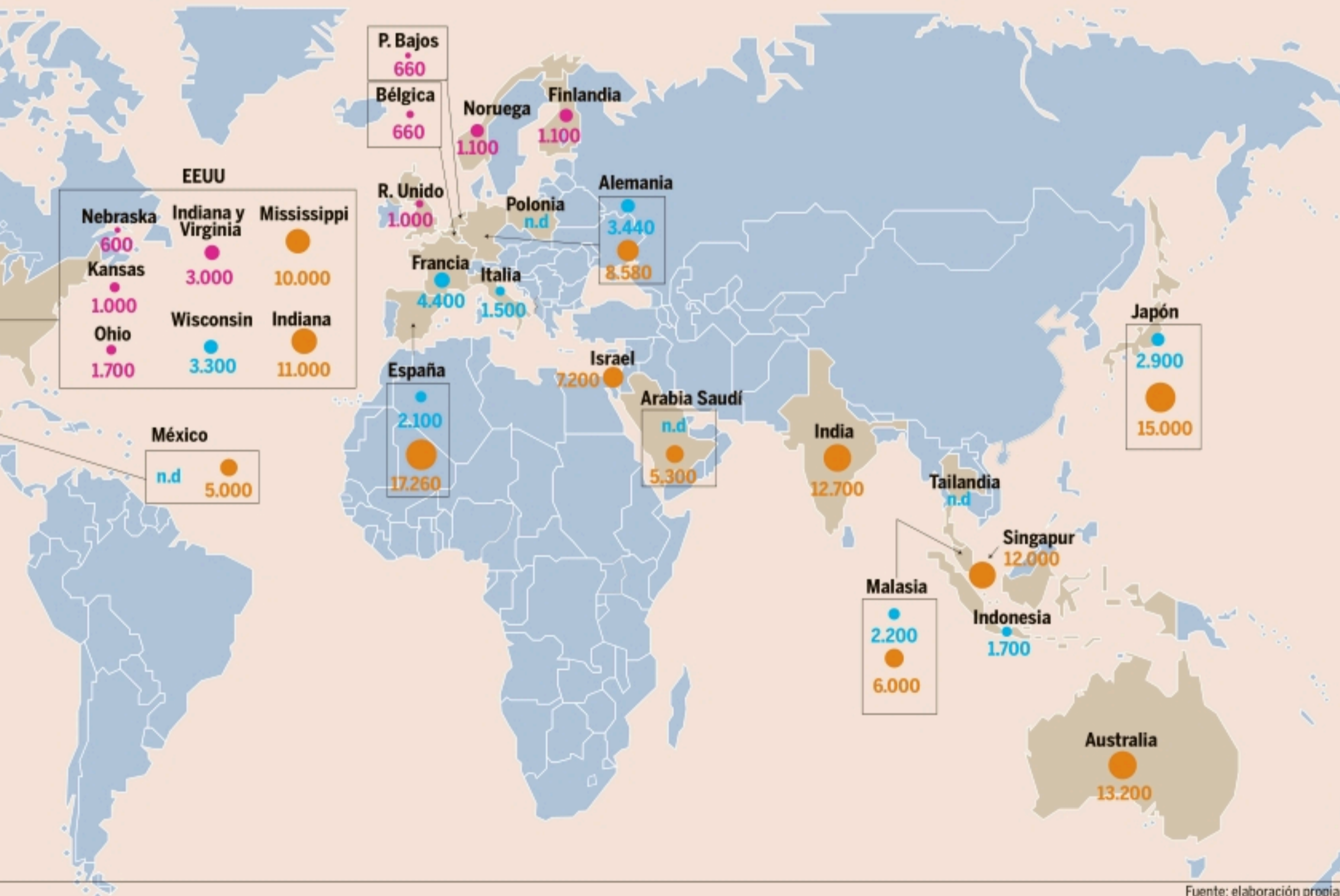
21.000
millones de euros

Los gigantes digitales han realizado anuncios de compromisos de inversión en centros de datos en España por valor de más de 21.000 millones de dólares.

200.000
millones de dólares

Bernstein estima que el capex agregado de Amazon, Microsoft, Meta, Google y Apple alcanzará los 200.000 millones de dólares este año, lo que supone un crecimiento del 43%.

200.000
millones de dólares

AWS, Microsoft y Google, los tres mayores jugadores de nube pública, suman unos ingresos anualizados por su negocio de servicios en la nube de 200.000 millones de dólares.

Fuente: elaboración propia

unos ingresos conjuntos anualizados de 200.000 millones de dólares, de los que la mitad corresponden a AWS.

A pesar del fervor que ha desatado la inteligencia artificial en el último año y medio, los analistas miran con cautela y cierta sorpresa cómo se disparan las inversiones de las *Big Tech*. "Este ciclo de gasto de capital impresiona por su cuantía", señala en una nota Mark Shmulik, analista de Bernstein. No en vano, las estimaciones de consenso de gasto de capital de estas compañías para 2024 se han revisado al alza en una horquilla de entre el 15% y el 40% desde comienzos de 2023.

Este súperciclo de capex se reflejará en un aumento de los gastos por depreciación de activos, que impactará en el margen operativo de estos grupos. Los márgenes también pueden verse afectados por un aumento de la plantilla dedicada a la inteligencia artificial y el incremento de otros gastos generales.

Wall Street mira con lupa estos gastos tras la experiencia vivida durante la pandemia, cuando muchos grupos tecnológicos dispararon sus plantillas ante el espectacular crecimiento del negocio. El escenario cambió en la pospandemia, y estas empresas se encontraron con estructuras sobredimensionadas mientras se frenaba el crecimiento. El resultado fue una ola de despidos que afectó a 70.000 trabajadores de Meta, Amazon, Microsoft y Google.

Dan Ives, de Wedbush, pone a Google de ejemplo de cómo, al menos hasta ahora, el planteamiento es diferente. "Está en proceso de reestructurar su base de costes para apoyar las inversiones en inteligencia artificial y ha tomado varias medidas para reducir gastos, incluyendo la racionalización y combinación de equipos de productos, la optimización del espacio de oficinas y la desaceleración del ritmo de crecimiento de la plantilla", explica.

Los últimos resultados trimestrales de estos grupos han dejado claro que Wall Street no ha extendido un cheque en blanco para invertir en inteligencia artificial. Los inversores buscan indicios de crecimiento del negocio que respalden esta apuesta y las promesas de ganancias futuras no parecen suficientes.

Por eso, han castigado a Meta, mientras han aplaudido a Microsoft, Google y Amazon. Todas disparan su capex, pero mientras Meta aún no monetiza la inteligencia artificial, las otras tres ven ya un impacto positivo en sus negocios de *cloud computing*. Por ejemplo, Jefferies señala que ve factible que Microsoft consiga en este trimestre alcanzar unos ingresos anualizados derivados de la inteligencia artificial de 10.000 millones de dólares.

Todos estos grupos han subrayado en sus últimos resultados el aumento del capex. Meta ha elevado su previsión anual hasta un tope de 40.000 millones de dólares, un 42% más. Google maneja un presupuesto anual de unos 48.000 millones de dólares, un 49% más. Amazon dice que el capex subirá "significativamente" este año respecto a los 48.500 millones de 2023. Microsoft también espera un aumento "considerable" de los gastos de capital tras comunicar que esta partida había alcanzado los 14.000 millones en el trimestre cerrado en marzo.

ANÁLISIS

EL CONSUMO DE ELECTRICIDAD Y AGUA SE DISPARA POR LA IA

¿Cuánta energía consume la inteligencia artificial?

Entrenar a los grandes modelos de lenguaje se ha convertido en un quebradero de cabeza para las grandes tecnológicas por el enorme gasto de agua y energía que supone, poniendo en riesgo sus planes de sostenibilidad. **Por Marta Juste**

"El entrenamiento de modelos como GPT-3 requieren una cantidad de energía comparable al consumo anual de aproximadamente 120 hogares en Estados Unidos. Modelos más grandes y avanzados que GPT-3, como GPT-4, probablemente requieran incluso más". Esto es lo que explica el propio ChatGPT, la herramienta conversacional de OpenIA, al ser preguntado sobre cuánta energía se necesita para su aprendizaje.

Lo cierto es que las cifras no están claras ya que las propias tecnológicas no especifican cuánta electricidad o agua es necesaria para crear sus modelos. Entrenar los algoritmos requiere un consumo energético enorme, ya que es necesario introducir miles de millones de parámetros (GPT-3 tiene 175.000 millones) y el uso de unidades de procesamiento gráfico (GPU) cuyo consumo es elevadísimo debido a su alta capacidad de procesamiento.

Según una investigación de la compañía especializada en inteligencia artificial Hugging Face sobre la huella de carbono de un gran modelo de lenguaje como es ChatGPT, el consumo de energía para su entrenamiento es de unos 1.300 megavatios hora (MWh) de electricidad, similar a lo que consumen anualmente 130 hogares estadounidenses. Esta cifra es muy superior a la que ofrece el Instituto de Ingeniería de España, que estima que para el entrenamiento de GPT-3 se necesitaron hasta 78.437 KWh de electricidad, o lo que es lo mismo: lo que consume una vivienda media en España durante 23 años.

Estas estimaciones podrían haberse quedado obsoletas a medida que el entrenamiento de nuevos modelos avanza y mejora. OpenAI anunció hace dos semanas su nuevo GPT-4o, donde será posible interactuar con el sistema mediante la voz y la imagen, lo que aumentará considerablemente el uso de energía. Los últimos avances en procesadores, no obstante, podrían ayudar a hacer la inteligencia artificial más eficiente.

El director ejecutivo de Nvidia, cuyos chips hacen funcionar los centros de datos donde se ejecutan estos sistemas, aseguró recientemente que 2.000 GPU Nvidia Blackwell (su último modelo de procesador) consumen menos que 8.000 GPU de sus modelos antiguos. "Esa es la diferencia entre el consumo de energía por hora de 30.000 hogares y 8.000 hogares. En otras palabras, en tan solo una nueva generación de potencia de GPU, el consumo se ha reducido casi cuatro veces", aseguran desde Google, quienes han empezado a usar la plataforma informática de inteligencia artificial Nvidia Grace Blackwell para entrenar a sus modelos.

Amazon y Microsoft han comenzado a invertir en energía nuclear ante un gran consumo energético que requiere entrenar a sus modelos.

Centros de datos

Asimismo, la energía no solo se consume en las operaciones computacionales directas, sino que buena parte proviene de los centros de datos. En estos espacios donde se ubican metros y metros de servidores se requiere de altos consumos de electricidad y agua para alimentar a estas máquinas y, sobre todo, mantenerlas a una temperatura óptima.

Un reciente estudio de la Agencia Internacional de Energía estima que los centros de datos, las criptomonedas y la inteligencia artificial consumieron alrededor de 460 TWh de electricidad en todo el mundo en 2022, casi el 2% del total de la demanda eléctrica mundial. Según dicha agencia, la demanda creciente de soluciones de inteligencia artificial y la cantidad mayor de datos, con la necesidad de procesarlos y almacenarlos, están disparando la construcción de este tipo de instalaciones.

"Los centros de datos son una parte crítica de la infraestructura que apoya la digitalización junto con la infraestructura eléctrica que los alimenta", aseguran desde la agencia. "Esperamos que el consumo global de electricidad de los centros de datos, criptomonedas e inteligencia artificial oscile entre 620 y 1.050 TWh en 2026", lo que supone hasta 590 TWh de electricidad más que en 2022, aproximadamente al equivalente a agregar el consumo de un país como Alemania.

Caso extremo es el de Irlanda donde, según la Agencia Internacional de Energía, la demanda de electricidad de centros de datos representó el 17% de la electricidad total consumida en el país. Si se mantiene el ritmo de crecimiento previsto, los *data centers* en Irlanda podrían duplicar su consumo de electricidad para 2026, alcanzando una cuota del 32% de la demanda eléctrica total.

"Cuando estamos diciendo que los datos que estamos gestionando se van a multiplicar por cinco de aquí a 2028 o que la inteligencia artificial de aquí a 2030 va a tener un impacto en el PIB mundial de un 14%, hay que tener claro que todo esto necesita estar soportado por esta parte física", señala Manuel Pérez-Tabernero, *end users & added value sales manager* en Schneider Electric. "Los centros de datos están consumiendo alrededor de un 2% de la energía eléctrica mundial. En un futuro, de aquí a 2028, más o menos, creemos que van a estar consumiendo casi el doble", agrega.

¿Hay suficiente energía?

Esta expansión acelerada de los centros de datos y el desarrollo de nuevos modelos de lenguaje puede poner en jaque al sistema eléctrico en algunas regiones del mundo. En Irlanda, la Comisión de Regulación de Servicios Públicos publicó a finales de 2021 nuevos requisitos para la apertura de estos centros, justo después de que uno de los operadores de redes eléctricas del país, EirGrid, predijera "desafíos en el suministro de electricidad" en parte por el crecimiento del número de *data centers*.

En un reciente artículo publicado en *The Washington Post* se aseguraba que vastas zonas de Estados Unidos corren el riesgo de quedarse sin energía a medida que proliferan en todo el país centros de datos ávidos de electricidad. Tal y como explica el medio, el norte de Virginia necesita el equivalente a varias grandes centrales nucleares para dar servicio a todas las nuevas infraestructuras computacionales planificadas y en construcción mientras que en Texas ya son habituales los cortes de electricidad por el mismo problema.

Ante este panorama, los gigantes tecnológicos se enfrentan al desafío de transicionar a fuentes de energía limpias y reducir su huella de carbono. Microsoft afirma estar invirtiendo en investigación para medir el uso de energía y el impacto de carbo-

no de la inteligencia artificial mientras trabaja en formas de hacer que los modelos de lenguaje sean más eficientes, tanto en capacitación como en aplicación.

Lo cierto es que, de momento, la inteligencia artificial ha sido un obstáculo para que el gigante informático logre sus objetivos medioambientales. Según un informe de sostenibilidad publicado por la compañía, el impacto total en el calentamiento del planeta es aproximadamente un 30% mayor hoy que en el año 2020. Esto se debe sobre todo a la inteligencia artificial de forma indirecta, pues este aumento se explica en la construcción de centros de datos y los componentes hardware que requiere esta tecnología.

Aún así, desde Microsoft aseguran que siguen invirtiendo en la compra de energía renovable y otros esfuerzos para cumplir con sus objetivos de sostenibilidad de ser negativos en carbono, positivos en agua y generar cero residuos para 2030.

Google, por su parte, asegura que sus centros de datos tienen una eficiencia energética 1,5 veces mayor que uno empresarial típico y utiliza "prácticas probadas" para reducir la huella de carbono en las cargas de trabajo. La compañía afirma estar aplicando *machine learning* para reducir el consumo energético. "Para 2030 nuestro objetivo es hacer funcionar nuestros centros de datos y campus de oficinas con energía libre de carbono las 24 horas, los 7 días de la semana. Esto ayudará a reducir aún más las emisiones asociadas con la energía que consumimos para impulsar la computación de inteligencia artificial en nuestros centros de datos", aseguran desde el buscador.

Energía nuclear

"Para seguir avanzando en inteligencia artificial", aseguraba Sam Altman, fundador de OpenAI en el último Foro de Davos, "tenemos que invertir más en fusión". Altman indicaba que para hacer frente al gran consumo energético que supone entrenar los modelos de inteligencia artificial es necesario apostar por la energía nuclear.

El propio Altman ha invertido personalmente 375 millones de dólares en la *start up* estadounidense de fusión nuclear Helion Energy, empresa con la que Microsoft firmó un acuerdo en 2023 para recibir electricidad obtenida por fusión nuclear, técnica que no produce residuos radiactivos.

La apuesta por la energía nuclear por parte de los gigantes tecnológicos parece ser una opción que casi todas barajan para afrontar el consumo excesivo de la inteligencia artificial, pues optar solo por energías como la eólica o solar no les permitirá abarcar las 24 horas del día que necesita estar en funcionamiento un centro de datos.

Microsoft, según *The Wall Street Journal*, estaría entrenando un modelo de lenguaje con documentos regulatorios y de licencias nucleares de Estados Unidos para acelerar el papeleo necesario para la aprobación de la construcción de reactores pequeños.

La compañía que dirige Satya Nadella llegó a un acuerdo el año pasado con Constellation Energy, mayor operador nuclear de Estados Unidos, para el suministro de energía a su centro de datos de Virginia cuando la solar y la eólica no estén disponibles.

El pasado mes de marzo, Amazon dejó claro su interés por la energía nuclear con la adquisición por 650 millones de dólares de un *data center* ubicado junto a una central nuclear en Pensilvania (EEUU). La idea de la compañía de comercio electrónico es ir ampliando sus instalaciones hasta convertirlo en un megacentro con un potencial de hasta 960 megavatios, por lo que también usará la energía nuclear generada en la planta nuclear de Susquehanna.

Sergey Edunov, ingeniero jefe de inteligencia artificial generativa de Meta, afirmaba en unas declaraciones recientes que se necesitarían "solamente" dos reactores nucleares para cubrir la demanda mundial de energía que necesita la IA durante este año, incluyendo el entrenamiento de los modelos y alimentar a los ya existentes.

Pese a que en este tipo de energía se producen más cierres de centrales que aperturas, parece que la ingente necesidad de electricidad podría cambiar esta tendencia en un futuro en el que las *Big Tech* querrán más y más datos, más y más inteligencia artificial, pero también ser sostenibles.

SOSTENIBILIDAD

Modelos para un consumo más eficiente

La inteligencia artificial puede convertirse en una aliada para eficientar el consumo energético en centros de datos, promoviendo la sostenibilidad y una transición energética más inteligente. De hecho, compañías como Google o Microsoft ya lo están empleando. "En el ámbito de la generación, la inteligencia artificial permite identificar los emplazamientos óptimos para las instalaciones y ofrece estimaciones prospectivas sobre recursos, eficiencia y riesgos potenciales. Asimismo, mejora la eficiencia y facilita la gestión de las centrales al procesar de manera inteligente los datos recabados del entorno, de la distribución y de la demanda. Además, la supervisión robótica y el mantenimiento predictivo potenciados por la IA representan avances significativos en la monitorización y mantenimiento de las instalaciones", explica Rafael Conde del Pozo, responsable de innovación, estrategia y desarrollo de negocio de Softtek para EMEA (Europa, Oriente Medio y África).

DATOS

SAS se apoya en la inteligencia artificial

La compañía especializada en analítica de datos anuncia novedades, casi todas ellas relacionadas con esta tecnología y con la nube. **Por M. Juste**

El pasado martes, la compañía estadounidense de análisis y gestión de datos, SAS, celebró en España el SAS Innovate on Tour, un evento donde, como no podía ser de otra forma, la inteligencia artificial fue la protagonista. "La inteligencia artificial generativa ha captado la atención global, no solo como un avance tecnológico, sino como una herramienta transformadora que está modificando la manera en que las empresas innovan, operan y generan valor. Nuestros clientes comprenden las ventajas de esta tecnología y por supuesto, han mostrado un gran interés en experimentarla para poder ser más competitivos en el mercado", asegura a EXPANSIÓN Patrick Xhonneux, Senior Vice President, Marketing en SAS.

Patrick Xhonneux, Senior Vice President, Marketing de SAS en el Innovate on Tour celebrado por la compañía en España.

Según un informe que la compañía presentará en junio, solo el 3% de las organizaciones en España cuenta con un sistema sólido para medir el sesgo en los grandes modelos de lenguaje (LLM). Otro desafío preocupante, asegura Xhonneux, es la ausencia de un marco de gobernanza integral para la inteligencia artificial generativa para el 96% de las compañías españolas. Sumado a esto, las limitaciones tecnológicas, la falta de transparencia y explicabilidad de los modelos, y la escasez de personal cualificado para implementarlos, también se erigen como barreras significativas para una adopción efectiva de esta tecnología.

Desde SAS aseguran estar preparados para ayudar a las compañías españolas a saltar estos obstáculos. "SAS lleva años aprovechando el poder que ofrece la inteligencia artificial para equipar a nuestros clientes con las herramientas analíticas más avanzadas del mercado", afirma Patrick Xhonneux.

"En esta línea, las instituciones financieras pueden integrar la solución de inteligencia artificial generativa de SAS para analizar y enriquecer documentos financieros en complejos procesos de revisión de créditos, reduciendo el tiempo de aprobación sin comprometer el riesgo crediticio ni las regulaciones. En el sector manufacturero, por ejemplo, una interfaz impulsada por inteligencia artificial generativa permite determinar el nivel óptimo de materias primas para maximizar las ganancias mientras se mantiene una alta calidad de producción. E incluso las empresas farmacéuticas pueden generar datos sintéticos de pacientes para simular ensayos clínicos, acelerando el diseño y abordando incluso los problemas de privacidad y sesgo de datos", añade el directivo. El compromiso de SAS con la inteligencia artificial se hizo más que evidente tras el anuncio en 2023 de una inversión de mil millones de dólares en los próximos tres años para seguir desarrollando soluciones de inteligencia artificial.

Durante la celebración del SAS Innovate on Tour, la tecnológica presentó las llamadas *model cards* o etiquetas nutricionales para los modelos de inteligencia artificial, que indicarán la calidad de esta tecnología en base a la precisión, la imparcialidad y la deriva del modelo. La compañía también anunció nuevos servicios de gobierno de inteligencia artificial y SAS Viya Workbench, una nueva herramienta dirigida a desarrolladores de inteligencia artificial.

Los ingresos por servicios en la nube de SAS crecieron un 30% durante el año pasado

SAS invertirá 1.000 millones de dólares en tres años para desarrollar soluciones de inteligencia artificial

Soluciones

En 2023, los ingresos por servicios en la nube de SAS crecieron un 30%, superando los 500 millones de dólares en total. "Las organizaciones buscan acceder a herramientas analíticas sólidas y escalables sin la necesidad de invertir en infraestructura física, y desde SAS, hemos centrado nuestros esfuerzos en desarrollar soluciones industriales y en la nube de última generación", apunta Xhonneux.

Según el ejecutivo, cada vez más clientes migran sus cargas de trabajo a la nube de la compañía, lo que ha impulsado un crecimiento significativo consolidando esta área. "En 2024, continuaremos con este impulso, reafirmando nuestro compromiso de ofrecer a nuestros clientes las mejores opciones en la nube. Apostamos por un enfoque híbrido que combina soluciones gestionadas por SAS y opciones autogestionadas en la plataforma que el cliente elija".

En un mercado tan competitivo como en de la analítica y la gestión de datos, la estadounidense asegura diferenciarse de la competencia gracias a articular su cartera en torno a tres pilares: productividad, rendimiento y confianza. "SAS ofrece un rendimiento hasta treinta veces más rápido en datos e inteligencia artificial que las ofertas comerciales y de código abierto. También cabe mencionar que, aunque SAS actúa como una *start up* innovadora, se beneficia de 48 años de conocimiento en sectores como la banca, la administración pública, los seguros, la sanidad, *manufacturing* o la energía. Y eso es algo de lo que nuestros clientes pueden beneficiarse desde el primer día", añade.

ACTUALIDAD

La tecnológica saudí Alat invierte 1.850 millones en Lenovo

El fabricante chino abrirá una nueva sede y una factoría de PC y servidores en Arabia Saudí

Alat suscribirá una emisión de bonos convertibles con los que podría llegar al 12,1% de Lenovo

Por J. G. F.

Lenovo toma posiciones en Oriente Próximo. El mayor fabricante de ordenadores del mundo ha suscrito un acuerdo estratégico con el grupo tecnológico saudí Alat valorado en 2.000 millones de dólares (1.850 millones de euros), según informó ayer la firma árabe a través de un comunicado.

Alat, una nueva empresa pública creada por el Public Investment Fund (PIF), el fondo soberano de Arabia Saudí, el pasado febrero, suscribirá una emisión de bonos convertibles a tres años cuyos ingresos Lenovo destinará a amortizar la deuda existente y a cubrir necesidades de capital.

Los bonos pueden canjearse por títulos del fabricante chino a un precio de 1,33 dólares, un 13,5% más respecto al precio de las acciones de Lenovo a cierre del lunes, un día antes de la firma del acuerdo. Si Alat ejecutara esta opción se convertiría en uno de los principales accionistas de Lenovo, con el 12,1% del capital del grupo.

El acuerdo también contempla la construcción de una planta de fabricación de ordenadores y servidores en suelo saudí y la apertura de una oficina en Riad para atender a los clientes de la región. Esta nueva factoría se sumaría a los más de 30 centros de producción con los que cuenta Lenovo en todo el mundo.

El grupo saudí prevé que con el acuerdo se creen 15.000 empleos directos y hasta 45.000 indirectos en el país, y calcula un impacto en el PIB del país de 10.000 millones de dólares en 2030.

EMEA, que incluye el negocio de Lenovo en Europa, África y Oriente Medio, representó un 26% de los ingresos de Lenovo en su último año fiscal, por delante de China (22%) y detrás de Estados Unidos, de donde proceden el 34% de sus ventas.

Campeón tecnológico

Con un presupuesto de 100.000 millones de dólares, Alat es la última apuesta del príncipe heredero Mohammed Bin Salman para diversificar la economía del país y reducir su dependencia del petróleo.

El objetivo de Arabia Saudí es crear un campeón tecnológico nacional invirtiendo en semiconductores, dispositivos inteligentes, productos industriales avanzados, infraestructura de inteligencia artificial y otros. En febrero, presentó una empresa conjunta con el grupo japonés SoftBank para fabricar robots industriales en una nueva planta en Riad.

Bloomberg News
Amit Midha, CEO de Alat.

ENTREVISTA

EMMANUEL FROMONT Presidente de Acer para EMEA

"En cinco años todos los PC llevarán la IA incorporada"

Acer espera que los nuevos ordenadores equipados con inteligencia artificial generativa ayuden a impulsar las ventas del mercado de PC, que encadena varios años de fuertes caídas. **Por J. G. Fernández**

Acer confía en que el *boom* de la inteligencia artificial reviva el maltrecho mercado de ordenadores. El fabricante taiwanés espera que la llegada de los primeros PC con la versión generativa incorporada sirva para impulsar de nuevo las ventas tras unos años marcados por la caída de la demanda. "En los próximos tres a cinco años se desencadenará un ciclo en el que todos los ordenadores se convertirán en ordenadores con inteligencia artificial y requerirán un tipo de hardware diferente", asegura Emmanuel Fromont, presidente de Acer para EMEA (Europa, Oriente Medio y Asia), durante una entrevista con EXPANSIÓN en el cuartel general del grupo en Lugano (Suiza).

Allí, ante un grupo de periodistas internacionales, Acer presentó la semana pasada sus primeros equipos con inteligencia artificial incorporada. En concreto, la compañía desveló una nueva línea de portátiles TravelMate equipados con Copilot, el *chatbot* de Microsoft, así como nuevos dispositivos Chromebook con funciones de inteligencia artificial generativa de Google y Adobe. Acer sigue de este modo los pasos de Lenovo, HP, Dell, Asus y Samsung que tienen previsto lanzar sus propios equipos con esta tecnología.

Emmanuel Fromont, presidente de Acer para EMEA (Europa, Oriente Medio y África), quinto mayor vendedor de ordenadores del mundo, con una cuota del 6%. Solo le superan Lenovo, HP, Dell y Apple.

> **Por primera vez en diez años hay una necesidad real de renovar el hardware de los ordenadores**
>
> **En 2026, la mitad de las ventas de PC serán equipos con inteligencia artificial generativa incorporada**
>
> **La inteligencia artificial es una herramienta para ser más eficiente y productivo, que es lo que buscan las empresas**

El directivo cree que la irrupción de estos dispositivos con inteligencia artificial será una revolución para el negocio del PC. "En los últimos diez años no había ninguna necesidad de actualizar el hardware. Ya no es sólo que te intentemos vender un ordenador más bonito o más eficiente, sino que esta vez lo necesitas de verdad para usar la inteligencia artificial", señala Fromont. "Así que en lugar de que la gente se aferre a su PC cinco, seis o siete años, muchos optarán por comprar modelos nuevos", agrega. Para 2026, calcula el directivo, la mitad de las ventas de PC serán equipos con inteligencia artificial.

A su juicio, este ciclo de actualización será "acelerado" ya que a la ola de la inteligencia artificial hay que sumar que los ordenadores vendidos durante la pandemia tendrán ya cuatro o cinco años, lo que podría llevar a muchos usuarios a optar por renovarlos. "La combinación de ambos fenómenos debería empujar a la industria del PC a un crecimiento positivo de un solo dígito en los próximos cinco años", subraya Freemont.

El ejercicio pasado se comercializaron 247 millones de unidades en todo el mundo, un 13% menos que en 2022, año en el que el mercado ya registró un descenso del 16%, según los datos que recopila Canalys. La firma de análisis estima que este año los PC con inteligencia artificial representarán un 18% del total del mercado. En 2025, supondrán un 40% del total.

Desde Acer confían en que los nuevos modelos, más caros, contribuyan también a impulsar sus resultados. Para soportar las nuevas capacidades, como la creación de imágenes o la traducción en tiempo real, los equipos incorporan nuevos procesadores más potentes y eficientes energéticamente. "La primera ola de PC con inteligencia artificial estará por encima de los 1.000 euros. Progresivamente el precio bajará pero probablemente no tan rápido como lo que hemos visto en los últimos años", indica el responsable de Acer para EMEA.

Esto es algo similar a lo que sucede actualmente con el mercado de los *smartphones*, que crece en valor aunque las ventas se mantienen planas ya que los dispositivos que se comercializan son cada vez más caros.

Empresas

Fromont está convencido de que los primeros en adoptar los nuevos equipos con inteligencia artificial generativa no serán los particulares sino las empresas. "La inteligencia artificial es hoy ante todo una herramienta para ser más eficiente y productivo, que es precisamente lo que buscan las empresas", sostiene.

Además, al ejecutarse los modelos localmente cuando se lleva a cabo alguna tarea los datos no viajan hasta el servidor de Google o Microsoft, sino que permanecen en todo momento dentro del dispositivo garantizando la privacidad y la seguridad de la información. "Hay un gran interés en asegurar que parte de la inteligencia artificial pueda ejecutarse localmente tanto como sea posible", concluye Fromont.

INFORME

Madrid se juega 38.000 millones en inversiones en 'data centers'

Por J. G. F.

La Comunidad de Madrid se juega inversiones por valor de 38.000 millones de euros en centros de datos hasta 2030 condicionadas a la construcción de nuevas redes eléctricas, según aseguró ayer la asociación española de *data centers*, SpainDC.

Esta es la conclusión final del *Informe del Sector del Data Center en Madrid 2024-2030* en el que la patronal señala que Madrid ha alcanzado 147 MW de potencia instalada, lo que supone un crecimiento del 25,6% con respecto a los datos del 2022, pero queda 30 MW por debajo de las previsiones iniciales debido a la ralentización en la ejecución de nuevas redes como consecuencia de las dificultades de tramitación y suministro.

Madrid es la principal localización para el desarrollo de centros de datos en España, con un 61% de la potencia instalada en 2023. Desde SpainDC calculan que esta cifra podría multiplicarse por cuatro, hasta 626 MW en 2026, lo que supondría un inversión directa en la región que podría superar los 14.400 millones de euros a la que habría que añadir una inversión indirecta de 24.000 millones.

Lo que colocaría a Madrid, el noveno mayor mercado de centros de datos de Europa ahora mismo, a la altura de capitales como Ámsterdam o París. "Para lograr el crecimiento que sitúe a Madrid entre estas regiones, será necesaria la intensificación de la inversión en redes de transporte de electricidad", destaca Manuel Giménez, director ejecutivo de Spain DC.

TENDENCIAS

Las jóvenes pierden la pasión por las ‘apps’ de citas

Tinder encadena seis trimestres consecutivos de caídas en...

...el número de usuarios de pago

Aunque la ‘Generación Z’ es una prioridad para Tinder o Bumble, las amenazas y el material no solicitado de los usuarios suelen disuadir al público femenino. **Por Stephanie Stacey (Financial Times)**

Apps de citas como Tinder y Bumble estudian añadir nuevas características y marcas para atraer a más mujeres de la Generación Z ante la falta de entusiasmo de las jóvenes con las plataformas para buscar pareja. Match Group, que posee más de cuarenta *apps* de citas, entre ellas Tinder, Hinge, Bumble, Badoo y Fruitz, ha declarado su intención de aumentar la moderación de contenidos e introducir otras herramientas para mejorar la experiencia de las mujeres.

Las encuestas han mostrado sistemáticamente una disparidad de género entre los usuarios de *apps* de citas y algunas mujeres han manifestado su preocupación por recibir material que no han solicitado y amenazas violentas al utilizar estos servicios. Resolver estos problemas es de vital importancia para el sector, ya que las principales empresas se encuentran bajo presión para atraer a los inversores.

La acción de Match Group, de 7.800 millones de dólares, y de Bumble, de 1.500 millones, ha caído más de un 80% desde sus máximos de 2021, lo que ha supuesto una pérdida de más de 40.000 y 18.000 millones de dólares en sus respectivos valores. “La generación Z y las mujeres –y la experiencia de ellas en concreto– es nuestra principal prioridad. Son literalmente el grupo demográfico más crítico para todas las *apps* de citas”, manifestó el CEO de Match Group, Bernard Kim, en respuesta a una pregunta sobre Tinder.

Tinder, la principal *app* de citas del mundo, ha popularizado desde su lanzamiento en 2012 la función que permite a los usuarios aceptar o rechazar posibles parejas con solo deslizar el dedo por la pantalla de un *smartphone*. Por su parte, Bumble, creada hace diez años, se ha posicionado como una alternativa centrada en las mujeres, que toman la iniciativa a la hora de iniciar conversaciones.

Atraer a las mujeres con mejoras en la moderación de contenidos es clave para estas empresas

Bumble y Match Group, dueño de Tinder, han caído más de un 80% en Bolsa desde 2021

Según una encuesta reciente de la empresa de estudios de mercado Mintel, el 47% de los hombres británicos de entre 18 y 34 años había utilizado un sitio web o una *app* de citas hasta diciembre, frente al 25% de las mujeres de la misma edad. Una disparidad similar, aunque menos pronunciada, se observó entre los encuestados de más edad.

“Intentar atraer a las mujeres jóvenes resulta difícil para las *apps* de citas”, reconoce Rebecca McGrath, directora asociada de medios de comunicación y tecnología de Mintel. “El importante sesgo de género significa que es más difícil para los hombres encontrar coincidencias y, en consecuencia, las mujeres a menudo se ven bombardeadas, lo que empeora la experiencia para todos”.

Las principales plataformas del sector se han dirigido abiertamente a las mujeres en recientes campañas de marketing. Bumble desató la indignación después de que su última campaña publicitaria, dirigida fundamentalmente a las mujeres que se habían retirado de las citas online, fuera criticada por burlarse de las que no eran sexualmente activas. Los anuncios, que empezaron a aparecer en vallas publicitarias el pasado mes de abril, incluían eslóganes como “no renunciarás a las citas y te harás monja” y “el voto de celibato no es la solución”. Ante las críticas, Bumble se vio obligada a disculparse este mes.

Las encuestas muestran un menor interés de las mujeres por las ‘apps’ de citas.

Match Group y Bumble destacaron sus intentos por atraer a las usuarias tras presentar resultados. “Nuestra prioridad es ayudar a nuestros clientes a encontrar contactos y mejorar la experiencia de las mujeres”, declaró Lidiane Jones, que asumió el cargo de CEO de Bumble en enero. En los últimos años, Tinder ha perdido usuarios en favor de rivales más pequeños, como Hinge, también del grupo Match, y más popular entre la Generación Z.

Caída de usuarios

El número de suscriptores de pago de Tinder cayó por debajo de los diez millones en los tres meses anteriores a marzo, lo que supone el sexto descenso trimestral consecutivo. Los usuarios activos mensuales, la mayoría de los cuales utilizan los servicios gratuitos de la *app*, han caído constantemente desde 2021, según cifras de Sensor Tower. Aunque los suscriptores de pago se mantuvieron estables, Bumble también registró un descenso en el número de usuarios activos en el primer trimestre, según los datos de la empresa de seguimiento.

El descenso de usuarios se produce a medida que aumentan los informes sobre la llamada fatiga de las *apps* de citas. Según una encuesta realizada por Bumble, el 70% de las mujeres que utilizaban la *app* estaban desencantadas.

A finales de abril, Bumble puso en marcha una función que permitía a las mujeres añadir preguntas a sus perfiles para que las respondieran posibles interesados. El producto, que según la empresa “facilitará la tarea de iniciar un chat”, supone un cambio con el modelo anterior de Bumble, que exigía a las mujeres iniciar activamente todas las conversaciones.

Match Group también estudia herramientas para facilitar el uso de Tinder, como una función de selección de fotos mediante inteligencia artificial, actualmente en fase de pruebas, que analiza el álbum de fotos personal del usuario y selecciona automáticamente las que mejor “muestran su personalidad” para su perfil. Kim afirmó que esto reduciría la “barrera de entrada” al uso de Tinder.

Tanto Bumble como Match Group destacaron la mejora de la moderación de contenidos como herramienta para mejorar el compromiso y la satisfacción de las mujeres. Una encuesta realizada en 2023 por el Centro de Investigación Pew reveló que más de la mitad de las mujeres menores de 50 años que habían utilizado sitios o *apps* de citas habían recibido un mensaje o una imagen sexualmente explícitos que no habían solicitado. Más de una de cada diez había recibido amenazas de daño físico.

Tinder anunció en febrero que iba a ampliar su programa de verificación de identidad, que compara un vídeo *selfie* con un pasaporte o permiso de conducir, así como las imágenes del perfil del usuario. Bumble, que ya ofrecía una función parecida, anunció que había mejorado su “modelo de visión por ordenador” en el primer trimestre con el fin de mejorar la verificación.

Kim, de Match Group, afirmó que se espera que el cambio de marca de Tinder en 2023 “influya positivamente en los usuarios, especialmente en las mujeres y la *Generación Z*”. Sin embargo, señaló que el crecimiento de suscriptores de pago vendría principalmente de la “innovación de producto”, que incluye la mejora de la calidad del perfil, la moderación y la precisión de su algoritmo de emparejamiento.

La CEO de Tinder, Faye Iosotaluno, declaró el pasado marzo que “mi objetivo es asegurarme de que, si eres mujer y tienes un perfil, veas a alguien compatible contigo cada vez que utilices en la aplicación”.